



一本书告诉你

留学前的规划 留学中的细节 留学后的爆发

跟我留学 成就人生

留学移民创事业，北美性价比最高！

黄荣烽◎著

- ★ 海外留学权威的一线经验，成功人士的共同体会
- ★ 详尽的北美留学申请程序、北美就业前景分析与职业规划表

加拿大联邦国会议员Hon.Jim Karygiannis亲笔致贺
加拿大安大略省前副省长George Smitherman推荐

湖南文藝出版社 HUNAN LITERATURE AND ART PUBLISHING HOUSE

美到步

黄荣烽◎著

跟我留学 成就人生

同學身上，不外就是說聲「謝謝」，或說聲「請」。學生們的禮貌，真令我大吃一驚。我以為中國學生的禮貌，是從前的，現在已經退步了。我以為中國學生的禮貌，是從前的，現在已經退步了。我以為中國學生的禮貌，是從前的，現在已經退步了。

湖南文藝出版社
HUNAN LITERATURE AND ART PUBLISHING HOUSE

图书在版编目 (CIP) 数据

一步到北美：跟我留学 成就人生 / 黄荣烽著. —长沙：湖南文艺出版社，
2011.8

ISBN 978-7-5404-5056-4

I . ①—… II . ①黄… III . ①留学生教育—概况—北美洲 IV . ① G649.71
中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2011) 第 137563 号

上架建议：留学生教育 成功励志

一步到北美——跟我留学 成就人生

作 者：黄荣烽

出版人：刘清华

责任编辑：丁丽丹 刘诗哲

监 制：刘 丹

特约策划：王 瑞

封面设计：刘红刚

版式设计：崔振江

出版发行：湖南文艺出版社

(长沙市雨花区东二环一段 508 号 邮编：410014)

网 址：www.hnwy.net

印 刷：北京京都六环印刷厂

经 销：新华书店

开 本：787 × 1092 1/16

字 数：180 千字

印 张：18.5

版 次：2011 年 8 月第 1 版

印 次：2011 年 8 月第 1 次印刷

书 号：ISBN 978-7-5404-5056-4

定 价：32.00 元

(若有质量问题, 请致电质量监督电话: 010-84409925)

目录 Contents

自序 不是你选择那最好的，是最好的选择你 /001

引言 写给中国正待起飞的人——一步到北美，你还等什么？ /001

第一章 留学知己篇·引爆内心的原子弹

你是否有过成就一番事业的雄心？你是否想站在更高起点缩短到达成功的距离？“认识你自己”这句希腊神庙上的箴言，依然是一切成功的起点。认识你的天赋才能，牢牢把握自己的方向，你才能激发自己的潜能，借力留学跳板，实现自己的华丽转身。

听从内心声音，扫除一切阻碍——我的故事 /002

没有好心情，环境再好也白搭 /002 在敢于选择和尝试中定位自己 /005
利用一切外在因素，为自己创造条件 /008

经验可以借鉴 成功无法复制——通用的职业规划要点 /011

没有实践，一切天赋都等于零！ /012 还不快规划，你已经晚了——人生战略从何着手？ /014

四大坐标，定位人生——如何提高成功概率 /018

定位人生的四大坐标 /018 到你热爱的领域去，到能点燃你激情的地方去 /020 明白自己能够（或不能）在什么方面成为最优秀的 /023
分析和判断世界的需求，满足需求的指标 /025 你的人生哲学——这一辈子要怎么过 /027

立志要趁早——如何进行高中生的职业规划 /030

第二次选择决定人生 /030 聆听孩子内心的声音 /031

第二章 留学知彼篇·人生无处不精彩

成功的道路上，鞋底的一粒沙子都可能成为你减慢速度的原因；而你慢一步，桂冠就可能被别人摘取。尽管在这个全球化时代，一切秘密已无从隐藏，然而还有太多的留学“潜”规则是你必须应该知道的。成功着陆，你需要了解每一个细节。

成大事 亦需拘小节 /036

讲求社会责任感 /036 尊重社会契约 /037 遵守当地法律法规 /039

与寄宿家庭和睦相处 /039	学会自我管理 /042	自身安全 /043
带上精良工具 叩开成功大门 /045		
千叮咛万嘱咐，强调过渡期的语言关 /045	成功的护身符——语言， 语言，还是语言 /048	大学语言中心和“双录取” /050
成功还需贵人助 /053		
孩子，让我牵你的手慢慢来 /053	什么是“拐杖式”教学 /056	
每一个成功的背后，都有一群英雄 /059		
成功教育一半在家长 /059	家长们，请管住给钱的手 /061	关心孩 子要打“心理战” /066
成功有捷径吗？——中断学习与不断学习 /069		
应该中断学习吗？ /069	应该不断学习吗？ /072	
留学路上的岔道口——“海龟”还是“海带”？ /076		
诚实与成功本是兄弟——西方世界的诚信体系 /078		
生活中要诚信 /078	学术更要诚信 /078	作弊就是学术犯罪 /080
作弊的惨烈结果 /081		
真金要经得起火炼——大学会有淘汰率 /084		
一方水土，一种成就——留学地点选择 /088		
在大城市学习的优点 /088	在小城市学习的优点 /092	
最合适的时间作最合适的选择		
——高中留学 VS 本科留学 VS 研究生留学 /094		
到国外读高中 /094	到国外读大学 /097	到国外读研究生 /099
留学成功重中之重		
——学校选择之一：公立高中 VS 私立高中 /100		
就学成本与时间 /101	师资与软硬件 /102	语言和学习环境 /102
文化障碍 /107		
留学成功重中之重		
——学校选择之二：大学选择 /109		
学校的名气和正规性 /109	有关就业 /110	校友网络 /111
		财务

要求 /113 体力、精力、脑力是否与专业匹配 /114 非要上名校
吗? /116 专业选择 /117

第三章 留学过渡篇·早点成功，上帝也帮忙

年轻没有失败，也没有理由“被失败”。站在人生的岔路口，全世界都任由你选择。立志要趁早，出名要趁早，成功也要趁早。如果你输了第一次，就别输在第二次。敢于选择，才是年轻的真本色。

国外也有教育陷阱 /124

合适的学校才是最好的 /124 小留学生，你知道问题在哪儿吗? /127
家长们，你该为孩子了解什么? /131

异国弥补“短板”——一个成绩中下游男孩的成功 /133

附：裴同学感言 /135

东方不亮西方亮，别把自己轻易埋没 /138

国内高考失败，照上世界名校 /138 附：陆同学感言 /143 量身定做 VIP 教育法 /144 附：马同学家长感言 /145

圆你的名校情结梦 /148

学个好本事，才是真正本事 /152

老师指导，家长配合 /152 实践与沟通——两足并行才能站稳 /155

第四章 留学高潮篇·成如容易却艰辛

早在立志留学的那一刻，就注定你会选择让人生更精彩，来延展生命的深度。因此，在他人看来备尝艰辛的事情，在你却甘之如饴；也因此，在他人看来遥不可及之事，在你却水到渠成。拼搏本身就是一种成功，你们上演着成功的成功。

剑走偏锋的叶先生——政府和非赢利机构 /160

演绎传奇的 Nancy——一篇文章成就顶尖大学研究员 /165

出奇制胜的江雁飞——一次偶遇铺平 WHO 之路 /174

敢闯敢拼的李炜——广结人缘，站稳银行高层 /180

第五章 留学尾声篇·你可能也会跌倒的几道坎

留学路上，不乏“克莱登大学”，也不乏“学历门”事件，然而更多的却是游移不定的“海带”或看似逍遥的“海鸥”。不管怎样形容留学，它都不能代替成功本身，而只能缩短你的行程或拓展你的舞台。

传统留学思维：留下融入主流 vs 回国重新发展 /188

毅然融入主流的各种尴尬 /190 义无反顾立即回国的各种难题 /197

东西方通吃——“海鸥”或“蝙蝠” /203

别轻易因“热”行业而“发烧” /203 低端行业，也得从头开始 /206

栽在潜规则上的高科技海龟 /209 东方压倒西方，也要扎实 /211

他们为什么让失意成为常态？ /213

留学新思维：全球化时代的留学规划 /215

附录 北美留学在线

加拿大——北美顶级名校的快车道 /218 加拿大教育简介 /230 加拿

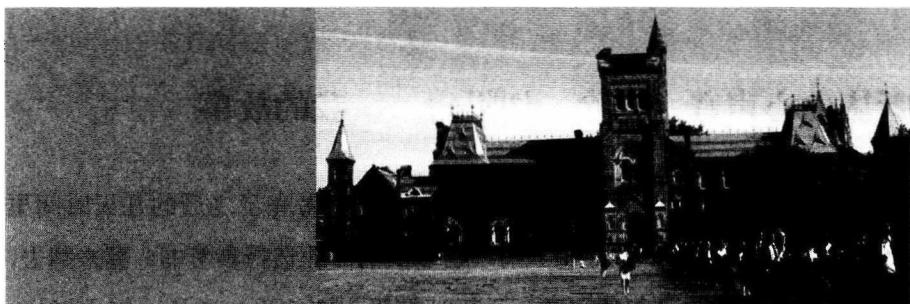
大安大略省大学申请程序 /235 美国大学申请程序 /238 北美就业前

景展望和分析 /240 职业规划：北美工作和职业技能配对表 /250 加

拿大新东方国际学院毕业生名校录取情况展示 /254 加拿大新东方国际

学院简介 /284

第一章 留学知己篇·引爆内心的原子弹



你是否有过成就一番事业的雄心？你是否想站在更高起点缩短到达成功的距离？“认识你自己”这句希腊神庙上的箴言，依然是一切成功的起点。认识你的天赋才能，牢牢把握自己的方向，你才能激发自己的潜能，借力留学跳板，实现自己的华丽转身。



听从内心声音，扫除一切阻碍——我的故事

20世纪90年代，我和其他学生一样，在高考完了之后的几天时间里填报志愿，糊里糊涂的，手边只有一百多页的专业选择参考书，翻来翻去，也不知道那些专业是干什么的。心想计算机一定吃香，通信一定也挺好，看大家都一窝蜂报电子计算机等专业，反正自己的理科不错，曾经参加过物理竞赛等，结果也还行，于是填报。其实我对这个专业一点都不了解，只知道很热门，就业应该没有问题，所以就进入了计算机通信专业就读。

没有好心情，环境再好也白搭

其实这个专业在当时的中国很先驱，后来我才知道，这个专业最终最对口的去向是进入电信部门的程控交换领域，也可以进入互联网软硬件领域。像今天的华为、中兴这样的企业，也是对口单位。当时，美国刚刚提出了信息高速公路的概念，这个行业刚开始大热，是个新兴的领域。选这个专业确实赶上了时代的潮流，加上自己的资质也不错，一切看上去很美。

后来发现，虽然我的理科天分不错，但我对这个专业一点都不感兴趣，甚至可以说是讨厌。我的个性不喜欢与冰冷的机器和代码打交道，我

喜欢交友、辩论、看书和参加社团活动。总之，我发现自己喜欢和活生生的人打交道，而不是机器。我还清楚地记得，我在做模拟电子线路实验的时候，看到我手忙脚乱、一脸不耐烦、满脸通红、紧张出汗的样子，我的女教授非常惊讶地瞪着我说：“咦！你怎么会这么紧张？……”我心里愤愤：我不喜欢，当然紧张，这些都是什么东东……毕竟是一个重点大学的热门专业，前途无量，我还是尽量逼着自己喜欢。于是我努力学习，不喜欢也强颜欢笑。但终归是在自己不喜欢的领域里学习，主观能动性不足，学习成绩一般，也不可能达到这个领域顶尖人才的水平。

其实，课余的时间，我不知不觉扑到图书馆，看文史哲商名人传记历史典籍，甚至包括儒家典籍，连王阳明的书我都甘之如饴，深深陶醉。我的一位朋友是北大哲学系的博士，专攻这一块，曾经说到他读这些书的时候，读到心力交瘁，纠结到吐血，住进医院。可我就是喜欢这些书。直到今天，我都敢说，文史哲商等专业科班出身的人不见得在专业上打擂台能打得过我。儒家的“修身齐家治国平天下”深深影响了我，同时我也觉得“术业有专攻”，既然进入了这个领域，就要把专业知识学扎实。

大学四年有惊无险地过了，但是非常痛苦，成绩一般。只有在课外看所谓“不务正业”的杂书闲书的时候，才感到心灵的快乐，才觉得时间流淌得真快。其实我也想过改专业、转专业，但在中国当时的教育体系中不太现实，几乎不可能。当然，在国外大学转专业改专业很简单。但是，当时我只能把这个专业学完，并在这个领域就业，除此之外，还能怎么样呢？后来我发现，这个专业确实是个热门专业，也是个新兴行业，找工作的时候非常容易。当年华为招了几千人，面试我的企业也非常多，而且开出的薪水相当不错，好像我应该庆幸了……

最后，我挑选了一家高科技软件公司，薪水不错，待遇很好，一日三餐全包，连家里用的手纸都包了，公司也基本不会解雇员工，是个真正的

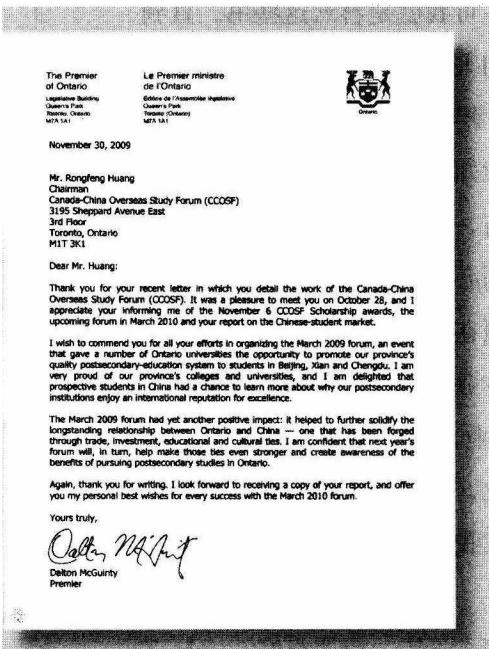


一步到北美——

跟我留学 成就人生



加拿大安大略省前副省长、加拿大新东方国际学院顾问委员会主席 George Smitherman



加拿大安大略省省长给中加留学论坛的贺信

共产主义小康社会。就这样，我开始了自己的“职业生涯”。

总体的生活，在外人看来简直掉进了蜜罐子，但是，我就是不开心。也曾经纠结过，但心底的感觉是压制不了的。每天早上起来的时候，心里总是很焦虑，很压抑，感觉就像小学生暑假过后开学第一天的那个早上。每天我面对电脑和电信设备，都觉得死水一潭，毫无乐趣。看到同事们解决一个难题、完成一个项目后发自内心的灿烂，我就更为郁闷。因为我完成一个项目的时候，心里是长舒一口气：妈呀，终于结束了……他们感兴趣的都是技术类书籍，而我，顺手抄起的总是文科管理类的“邪门歪道”，我就像一个异类。

这样的日子过了一年多，我实在受不了了，想想这样的日子，我还要过四十年才能退休，而且这是理想状态。我最怕的是，因为内心很排斥，技术难以提高。都知道这个行业是个更新很快的行业，如果知识技术不及时更新，你就会被甩在后面，面临淘汰的命运。我最担心的是，我这样混到中年，当自己的知识和技能不能赶上需求，我将会下岗，没有工作，年龄也大了……不敢想象，太可怕了。

在敢于选择和尝试中定位自己

于是，我开始考虑改行，但我没有其他专业的学历，也没有其他工作经验，我的简历上充斥着纯技术人员的痕迹，无一例外。我也尝试撞大运，发了几十上百封简历，但全都石沉大海。最后我下结论，没有相关的学历，转行是不可能的。去国外学习再转专业是个捷径，也是我当时能想到的唯一可行的道路。

我的英语六级在大学就过了，工作语言就是英语，所以英语一直没有丢，就产生了通过留学实现职业转换的想法。但是，通过几个月的调研，发现直接申请MBA有难度，我被我的GPA同（Grade Point of Average，各科成绩的平均积分点，下同）拖了后腿。我的大学是所部属重点大学，又是工程专业，同学的GPA普遍不高，其实非常吃亏（在本书的后面，我将会专门提到这个问题）。而且，我了解到，念商学院需要10万美金。在2000年左右，这些钱可以买两套房子了，我自己拿不出来，我的家庭也拿不出来，我的心情重新黯淡下来。

很快又有了一线曙光。当时加拿大技术移民很盛行，可以技术移民的职业有三百多个。不像现在只有二三十个，基本上只有投资和留学可以移民，技术移民的可能性很小很小。很多身边的熟人都在移民，我考虑既然我直接留学在GPA上吃亏，不如走个终南捷径，而且我的条件早就够了。

根据我的条件，雅思到6分就可以免面试，成功移民。当我成功移民加拿大之后，我将可以获得加拿大社会的各种福利，包括教育福利。打个比方，作为移民，我可以享受比国际留学生少50%左右的学费，还可以在上学的时候获得政府无息贷款，而政府助学金则无须还款，还有加拿大各大银行的有息贷款。这样，移民将解决我单纯留学无法解决的财务问题。移民之后，我工作了两年，获得了北美的工作经验，加强了我的背景，弥



补了 GPA 的不足。GMAT (Graduate Management Admission Test, 经企管理研究生入学考试, 下同) 我也获得了高分, 顺利进入了很好的商学院。

在准备商学院申请的时候, 我给自己定下的职业道路是做管理咨询员, 这个职业往往是人们转换职业到商业领域的一个跳板。因为各个行业都需要管理咨询员, 而且我的感觉是他们外表光鲜, 指点江山, 收入可观, 还可以接触高层人士, 对包括政府、大公司在内的组织机构有很大的影响, 能为自己将来的职业生涯打下基础。

为了确保我这个职业生涯的选择是对的, 我参加各种相关协会, 并活跃地参加各种活动, 和大量的独立咨询员、一些高端咨询公司的中高层接触。我缠着我的教授, 让他把我推荐给了加拿大管理咨询员协会。这是一个以专业的管理咨询员为主体的协会, 协会第一次通知我参加晚餐会, 地点在加拿大的华尔街——贝街上一个有一百多年历史的古老俱乐部里。

傍晚我到达这幢巨石外墙建筑物的时候, 虽然天色已经暗淡下去, 但我还是被它古老庄严的外形震撼着。它映衬在暗红色晚霞下的剪影那么壮丽, 历史积攒在它体内的贵族气息, 让你走进它的时候, 不得不怀着敬畏的心情。走进去, 一楼是深栗色的大厅, 古老贵族的感觉使人像进入了一座 18 世纪的公爵城堡。上到二楼, 有两个气质优雅的白人女子在接待桌边登记来宾, 并指点我哪里是晚宴的大厅。走进华丽深沉的宴会大厅, 这样的华贵我第二次感觉到是之后很久, 在一个加拿大高层政商的小型聚会上。这种情绪深深刺激着我。

我到的时候, 已经有很多人到了。那天晚上我是唯一的华人, 大家都着正装, 三五成群地轻声聊天, 之后正式晚餐开始, 大家围坐在一张长长的餐桌边。给我印象最深的是, 一个咨询公司的副总谈到, 他刚刚和加拿大帝国银行的总裁吃完饭, 全桌上的人都是羡慕的眼神——“他这次一定抓到了条大鱼”——这一切给了我梦幻般的感觉: 贵族的城堡内, 西装



加拿大新东方国际学院师生在多伦多大学

笔挺的绅士，贵妇般的女子，非常好的教养，轻声细语地谈论的是经国大事，接触的是高层人士，吃吃饭，聊聊天，就手到擒来做成事情。

我觉得这就是管理咨询员的工作。我出来的时候已经下了决心，我一定要做个管理咨询员。但是，这个梦很快被打破了，是在做我的运营咨询项目的时候。这是MBA运营管理课的一个实习项目，一个MBA学生组成的小组，给一个现实中的不良企业做管理咨询，和真正的任何一件商业咨询项目一样，结果正式提交，然后学期末教授给成绩。我们小组五个人，给一个快倒闭的冷藏车改装公司作咨询，他们期望我们能提出专业意见，挽救他们的企业。我们要到现场拿着仪器记录工作数据，测算车间各个工作流程的时间，和工人一起摸爬滚打在一一线，搜集各种材料，像蓝领一样地工作，回去还要伏案计算、分析，最后写报告。我最终发现，我梦想中管理咨询员的生活，是那些合伙人以上级别人士的生活，而大量的管理咨询员，还要像工程技术人员一样做着底层的工作，比如数据收集、分



析，做图表，写报告等等垃圾活。除非你有机会爬上合伙人以上的级别，但对我们中国人来说，是难于上青天的。我开始感觉到自己的职业规划有问题，于是参加了更广泛的社团和社会活动，大大拓宽了视野。

我发现原来梦想成为咨询员是个美丽的错误后，又陷入了人生的低潮混乱期，不知道自己的正确方向在哪里。幸运的是，经过十年的挫折和社会经历，我清醒地认识到，虽然我的方向错了，但重要的是至少我知道方向错了，就还有机会补救，重新修正方向；重要的是我比以前成熟了，不会像以前那样，觉得反正已经选择这个方向了，先将就着以后再说，而是马上采取各种措施来重新调研定位方向；重要的是，北美的高校体系很灵活，你要改变你的专业方向细节时，制度上允许，并且也很便利，比如，我后来就改成了市场营销和企业管理方向。根据学校规定，MBA学生只要在某方向学习的课程达到五门以上，就可以认定他的专业是这个方向的，所以我后面就集中选修这两个领域的专业课，毕业时，就算是这两个方向的专业人士了。

利用一切外在因素，为自己创造条件

我是如何实现北美学习过程中的成功专业转向的呢？其实，只要你对北美的高等教育系统和专业人士社会交往规则比较熟悉，就不难办到。首先，我需要向各个方向的资深人士甚至权威请教他们所处的方向位置，需要学什么，什么样的人适合，工作内容和工作潜力如何。比如，商学院几乎平均每周都有各大公司高管来做招聘人才的推介会，这是最好的时机，和这些资深人士聊他们的公司和所处的行业对于各个方向的人才的要求和期望，以及他们公司的环境和工作潜力；谈得融洽时，甚至就直接问他们对我想要发展的方向的看法，等等。几个星期下来，我和十几个公司的高管聊完了，就基本把财务、银行、投行、制造业、咨询业等行业排除了，

把战略管理、财务管理、人力资源、运营管理、金融等职能方向排除了，基本定下市场营销和企业管理这两个方向。

我天生比较喜欢和人打交道，比较喜欢热闹，比较喜欢聊天、思辨，喜欢为人师，更喜欢创造新的模式和思维。市场营销的工作内容和环境以及潜力，和我天生的爱好是非常一致的。而从多伦多市场公司半年销售经历和多伦多新东方一年的市场营销工作经历来看，我非常喜欢这个方向，能力上也比较适合；从社会需求上看，这个领域的人才缺口向来是非常大的。有一种说法，当代西方企业是以市场营销为核心的运营模式，而中国还是以制造为核心的模式。以美国苹果公司为例，其实它是很大的市场营销公司，或者说就是经营苹果这个品牌，运用市场营销手段，设计出引领市场的产品，让全球喜爱他们的消费者追随他们，然后由中国企业外包来大量生产 iPHONE、iPAD，再全球发售等。苹果甚至都不需要自己有工厂，就能够设计销售数千万台产品，同时又占据了绝大部分利润。而中国大量的外包企业没有自己的品牌，只是赚非常低的利润。全球都热议中国为什么还没有能力建立自己的品牌，为什么还只能做利润最薄的加工代工行业，中国如何才能真正地成为全球行业的领军人物，这些都是市场营销的领域。

但是，企业管理这个方向，开始我只是感觉我可能适合，不敢一下确定，毕竟以前我没有独立管理过企业。我看了大量著名企业家的自传，和一些在大公司任董事或顾问的教授聊，甚至和大公司 CEO (Chief Executive Officer, 首席执行官，下



加拿大新东方国际学院邀请
加拿大联邦国会议员做公立机构领域的职业规划



同)聊。比如,有一次我参加行业早餐会,就和 ATI (Array Technology Industry, 世界著名的显示芯片生产商,下同) 的 CEO Dave Orton 坐在一起,他回忆起他在美国北卡罗来纳州如何白手起家建立他的高科技企业,后来又如何与加拿大的 ATI 合并成现有的公司,一个创业者、一个企业家应该拥有的品质和能力是什么,什么人适合做企业,等等。

ATI 是全球最大的显卡生产商,现在和全球第二芯片生产商 AMD(Advanced Micro Devices, 超威半导体跨国公司,下同)合并了,在获得他们一手的关于企业管理的这个领域的看法后,我就开始探讨我是否适合做企业管理。商学院有职业规划的软件数据库工具,包括性格测试等,我使用哈佛商学院的软件后的报告也表明,我基本适合企业管理这个方向。我毕业后,接手新东方集团在北美的运营,主要就是加拿大新东方国际学院的业务,和我在商学院作的准备、学习和社会活动有直接关系,特别是在教育服务的设计管理和开拓上,明显受到众多北美大公司的资深人士的良好熏陶和影响,所以我在新东方国际学院的教育模式的尝试、设计、改进、推广、管理上,定下了以服务为核心,以教育结果为导向,下定决心质量第一、数量规模第二的发展原则,从而在建立中国人的北美私塾的模式上初步成功。

经验总结:

对于各个专业方向的留学生们,最重要的是要熟悉北美学校的教育体系和规则,以及善于利用学校和社会机构向学生开放的大量公益免费的资源和活动,做好你自己的调研,和你要发展的方向的各个层次的人士互动交流甚至实践,动态地规划你的职业,从而为未来人生的成功奠定基础。