

最适当的时机做最适当的事，人生自会“不差钱”！

成功路上 不差钱

*The Most Practicable
Experience*

二

柒咚锵 编著

不可不学的100条人生经验

在通往成功的道路上，任何人首先差的都不是金钱！
而是做人的技巧与做事的方法，差的是人生的经验与社会的阅历。



新世界出版社
NEW WORLD PRESS

成功路上 不差钱

*The Most Practicable
Experience*

二

柒咚锵 编著

不可不学的100条人生经验

在通往成功的道路上，任何人首先差的都不是金钱！
而是做人的技巧与做事的方法，差的是人生的经验与社会的阅历。



新世界出版社
NEW WORLD PRESS

图书在版编目 (CIP) 数据

成功路上不差钱：不可不学的 100 条人生经验 / 柒咚锵编著 . —北京：新世界出版社，2009. 4

ISBN 978—7—5104—0199—2

I. 成… II. 柒… III. 成功心理学—通俗读物 IV. B848. 4—49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2009) 第 033498 号

成功路上不差钱：不可不学的 100 条人生经验（二）

作 者：柒咚锵

责任编辑：杜 力

出版发行：新世界出版社

社 址：北京市西城区百万庄大街 24 号 (100037)

发 行 部：(010) 6899 5968 (010) 6899 8733 (传真)

总 编 室：(010) 6899 5424 (010) 6832 6679 (传真)

http://www.nwp.cn

http://www.newworld-press.com

版 权 部：+8610 6899 6306

版权部电子信箱：frank@nwp.com.cn

印 刷：北京昌平新兴胶印厂

经 销：新华书店

开 本：710mm×960mm 1/16

字 数：260 千字

印 张：28

版 次：2010 年 5 月第 2 版 2010 年 5 月第 2 次印刷

书 号：ISBN 978—7—5104—0199—2

定 价：56.00 元（全二册）

版权所有，侵权必究

凡购本社图书，如有缺页、倒页、脱页等印装错误，可随时退换。

客服电话：(010) 6899 8638

目 录



第六章 知人知面更知心

目

做人要会看，通过人际交往了解到对方的内心、人品，这是人必备的生存技能。只有做到“知人知面又知心”，才能使你的人生变得顺利和谐，才能使你做人成功。

录

051. 从弱点处看人心	(3)
052. 得失之间知人心	(7)
053. 从细节处探人心	(12)
054. 以眼识人	(17)
055. 言谈识人	(22)
056. 时间是检验人的标准	(26)
057. 观神情知其心	(29)
058. 从行事风格巧识人	(33)

059. 人靠衣装马靠鞍 (38)
060. 由笑知人 (42)

第七章 学会自我保护

人在江湖漂，谁能不挨刀？在人们挨刀的经历中，伤害自己最深的就是熟人。朋友给你的刀，因为他们熟知你的软处，往往会一刀致命。因此，在人际交往中，一定要学会自我保护，让自己少挨刀。

成
功
路
上
不
差
钱

061. 防人之心不可无 (49)
062. 勇敢面对麻烦 (52)
063. 适当保持距离 (56)
064. 逢人只说三分话 (59)
065. 不要招惹小人，提防暗箭伤人 (63)
066. 别把隐私说与人 (67)
067. 用“小骗局”保护自己 (71)
068. 做人低调求自保 (76)
069. 装疯卖傻能避祸 (81)
070. 与强人耍“阴谋” (87)

第八章 放下面子做人

与其死要面子活受罪，不如放下面子来做人。放下面子做人，能够使你的人生更完美，同时会让你做人做得更成功。

- | | | |
|-------------------------|-------|--------|
| 071. 放下架子 | (93) | 目
录 |
| 072. 实惠比面子重要 | (97) | |
| 073. 你图名声我得利 | (101) | |
| 074. 用眼泪打动别人 | (105) | |
| 075. 放下面子赚银子 | (108) | |
| 076. 用面子换嗟来之食 | (112) | |
| 077. 好马也吃回头草 | (117) | |
| 078. 给别人面子就是给自己面子 | (120) | |



第九章 集人气、结人缘

人生之中，与他人合作是常有的事。为了使你和别人合作时能取得好结果，你平时就要注意集人气、结人缘。这就需要在做人时讲究点城府。

- | | |
|--------------------|-------|
| 079. 感情投资利息高 | (125) |
|--------------------|-------|

- 
080. 利用下属的智慧成就霸业 (129)
081. 情能制胜 (133)
082. 储蓄人情存款 (137)
083. 忍痛割爱，下放人情债 (141)
084. 主动弥补友谊的裂缝 (146)
085. 把朋友分级 (150)
086. 鱼和熊掌可以兼得 (154)
087. 结交身心健康的朋友 (158)
088. 狐朋狗友不可要 (161)
089. 滥交麻烦多 (165)

成
功
路
上
不
差
钱

第十章 用道德去感化他人

虽说做人要有城府，但并不是让你去用阴谋诡计陷害别人，而是让你在生活、工作中长点心眼。做人最根本的是做一个人格健全的人、正直的人，只有与人为善，用道德去感化他人，才能达到人生的最高境界。

090. 诚信——最高明的处世之道 (171)
091. 出尔反尔，死路一条 (175)
092. 以理服人 (180)
093. 得饶人处且饶人 (184)

094. 君子成人之美	(188)
095. 多点人情味儿	(191)
096. 对人要真诚，对事要酌情	(195)
097. 海纳百川，有容乃大	(200)
098. 爱能化解怨恨	(204)
099. 关爱他人	(208)
100. 助人就是助己	(212)



目

录

第六章

知人知面更知心

做人要学会看，通过人际交往了解到对方的内心、人品，这是人必备的生存技能。只有做到“知人知面又知心”，才能使你的人生变得顺利和谐，才能使你做人成功。



051. 从弱点处看人心

如果要成功做人，一定要在与人交往中正确处理好与他人的关系，这就需要你了解他人的内心，这样才能因人制宜地出招接招。

每个人都有弱点，从弱点处看人心最有效。找到其弱点，就等于抓到了他的“尾巴”，然后再做些文章，对方必会拼力，保全自己，这样一来就难免会露出蛛丝马迹，你就可以轻松地掌握他的内心世界了。

战国七雄之一的齐国，有一位宰相叫田婴，虽然处于乱世，但他治国有方，使得齐国威名远扬。对于做人之

道，他也懂得极多，这使得出身王族的他，非但没有被卷进王位争夺的旋涡，反而能够经历三代王室，任宰相职位达十余年之久。告老之后，封于薛国之地，安享余年。

或许有人要问，田婴得以善始善终的秘密到底是什么？答案只有一个，那就是他有一双入木三分的慧眼，看透人心的好眼力。

齐王后去世时，后宫有 10 位齐王宠爱的嫔妃，其中必有一位会继任王后，但究竟是哪一位，齐王并不做明确的表示。

身为宰相的田婴开始动脑筋，他认为：如果能确定哪一位是齐王最宠爱的妃子，然后加以推荐，必定能博得齐王的欢心，从而使其对自己倍加信赖；同时，新后也会对他另眼相看。可是，万一弄错的话，事情反而会变得糟糕，所以必须想个办法，试探一下齐王的心意。

于是，田婴命工人赶紧打造 10 副耳环，而其中一副要做得特别精巧美丽。

田婴把这 10 副耳环献给齐王，齐王分别赏赐给 10 位宠妃。第二天，田婴再拜谒齐王时，发现齐王的爱妃之中，有一位戴着那副特别美丽的耳环。因此，他就极力推崇这位王妃。

毫无疑问，不久之后新继任的王后，确实是当日田婴所断定并推荐的那位妃子。



善于洞察人心，对做人是非常有利的，田婴就善于此道，巧用心机，博得齐王和王后的信任，使他屹立于权位的旋涡而安然无恙。

“力的作用”是相互的，在你试探别人内心的时候，不要忘记你自己也有被对方试探的可能。特别是在利用试探法来透视人心的时候，千万不可忘记，被你试探的对象也有眼睛，疏忽了这一点，可能会对你的做人极为不利。

下面我们再介绍一则擅弄权术的宰相反而被看破心意的故事。

大约在秦统一天下前40年的时候，秦国有一位非常能干的宰相，名叫应侯，此公并非秦国人，乃是由魏国逃亡到秦国，在秦国做官，屡次升迁，终于升到了宰相的高位。他所主张的一系列的外交政策，奠定了日后秦国统一天下的基础。

应侯原来在韩国汝南拥有自己的领土，后来被韩国没收。秦王十分同情他的境遇，于是问道：“你被韩国夺取领土，心中想必有所不平。”

秦王本意是要试探身为宰相的应侯，是否会因私怨而对韩国采取报复手段。可是应侯答道：“听说有一位失去儿子的父亲，在接受别人吊唁的时候告诉他们：‘死了儿子固然伤心，但是想一想我原先也是没有儿子的人，也就不再难过了。’我也是原来没有封土的平民，所以现在也不



会为失去领土而感到难过。”

应侯心想：如果不这样回答，日后要推行对韩政策，必会受到重重阻挠，因此，故意表示出对于韩国没收自己领土一事，并不在意。

秦王虽然对他表现的宽阔胸襟感到敬服，终究还是不明他真正的心意，于是派遣一位将军前往试探。

这位接受特殊使命的将军一见到应侯就脱口而出：“丞相，我真难过得不想活了。”

“喔！究竟发生了什么大事？”

“丞相您想想，秦王对您优礼有加，远近皆知，可恨那小小的韩国，竟敢公然夺取丞相在韩国的领土，这种耻辱我如何忍受得了！所以我活不下去了。”

应侯听完这话，立刻站起来向这位将军深深一鞠躬，并且说道：“那就全仰仗将军您了。”

将军回去之后，将经过一一禀报秦王。

知道了应侯的真心之后，秦王从此不再重用应侯。

上文提到的这两个例子，都是利用人性的弱点去试探对方的内心。当你使用这种方法的时候，千万注意必须十分谨慎，否则很容易失败。



成 功 路 上 不 差 钱

052. 得失之间知人心



第六章

知人知面更知心

在利益面前，每个人的灵魂都会赤裸裸地暴露出来。有的人在对自己有利或利益无损时，可以称兄道弟，显得亲密无间。可是一旦有损于他们的利益时，他们就像变了个人似的，见利忘义，唯利是图，什么友谊，什么感情统统抛诸脑后。

利益历来都是人心的试金石，有些人对自己有利时，可以称兄道弟，亲密无间，而一旦有损自己利益，就像变了一个人，什么友谊，什么感情全抛到九霄云

外。有些人却始终如一地站在你身边，把金子一般的心捧给你，患难与共，福祸相依。在得失之间，人心就会暴露出来，是好是坏，自然清楚明了。

下面这则伊索寓言足以说明要看透事物本质的重要性。

鹿口渴得难受，来到一处泉水边。它喝水时，望着自己在水里的影子，看见自己的角长而优美，扬扬得意，但转而又看见，自己的腿似乎细而无力，又闷闷不乐。鹿正思量时，出来一头狮子追它。它转身逃跑，把狮子落下好远，因为鹿的力量在腿上，而狮子的力量在心里。这样，在空旷的平原上，鹿一直跑在前头，保住了性命；到了丛林地带，它的角被树枝绊住，再也跑不动，于是就被狮子捉住了。鹿临死时对自己说道：“我真倒霉，我原以为会拖累我的竟救了我，而我十分信赖的却使我丧命。”

在普通的人当中，扮演寓言中“鹿”之角色的人往往踩中了“地雷”，而洞明世事的人则以其高深的远见，绕过了陷阱。在危难时，曾被你怀疑的朋友往往成为救星，你十分信赖的朋友却往往成为叛逆。

顺境中，特别是在你春风得意时，凡交往多的都可以称之为朋友。大家礼尚往来，杯盏应酬，互相关照。但如果风浪骤起，祸从天降，比如你因事而落



成功路上不差钱



魄，或蒙冤被困，或事业失意，或病魔缠身，或权力不存等，这时，你倒霉自不必说，就连昔日那些笑脸相对的朋友也将受到严峻考验。他们对朋友的态度、距离，必将看得一清二楚。那时，势利小人会退避三舍，躲得远远的；担心自己仕途受挫的人，会划清界限；酒肉朋友因无酒肉诱惑而另找饭局；甚至还有人会趁人之危落井下石，踩着别人的肩膀向上爬。当然，也有始终如一的人继续站在你身边，把一颗金子般的心捧给你，与你祸福相依，患难与共。如古人所说：“居心叵测，甚于知天，腹之所藏，何从而显？”答曰：“在患难之时。”此时真朋友、假朋友，亲密的、一般的，“铁哥们儿”、“投机者”就泾渭分明了。

权力官位、金钱利益历来都是人心的试金石。有的人是普通人的时侯自觉人微言轻，尚与伙伴们情同手足，同喜共忧。一旦他的地位上升了，便官升脾气涨，交朋会友的观念也就变了，对过去那些“穷朋友”、“俗朋友”便羞于与他们为伍，保持一定距离。这种做法和落井下石有什么区别呢？

现实中“只共苦不同甘”的人真是不少！比如，在一起工作的同事，平日里大家说笑逗闹，关系融洽。可是到了晋级时，名额有限，“僧多粥少”，有的人真