

憨氏人生策划

Wealth Book In
All One's Life

一生的

憨氏◎主编

财富书

本书财源茂盛。这里将教会你如何制造创富条件、
挖掘创富才能，最终赢得富足的人生。

盖茨、卡耐基、李嘉诚等
几十位世界级大富豪现身说法，
精辟论述50个以上的财富法则，
案例真实可靠。



富足你一生的理财计划
FUZUNIYISHENGDELICAIJIHUA
内蒙古文化出版社
④

一生的财富书

(下)

憨 氏 主编

④ 内蒙古文化出版社



口，发现一位穷妇人用一把桦树枝做的扫帚清扫道路。她看上去苍白衰弱，像大病初愈似的。富兰克林问她谁雇她扫路，她回答道：“没有谁雇我，但是我很穷，度日如年，在富贵人家门口扫地，是希望他们能给予我点什么。”富兰克林让她把整个街清扫一遍，然后他答应给她一先令。九点，她来向富兰克林要钱，因为他看她开始干活很慢，所以不相信这件工作这么快就干完了，就让仆人去检查一遍，仆人回来向他报告说整条街清扫得确实干干净净，所有尘土都堆放在街头的阴沟中，下雨时就会被全部冲走。这样，街道，甚至阴沟都会非常干净。

富兰克林觉得，一个衰弱的妇人能在3小时内扫完整条街，那他应该马上支付一先令给她。虽然由于自己的估计不足，可能觉得干3小时活儿，支付一先令有点太贵，而且太不合理太蠢了，就连富兰克林的仆人也劝他不要给老妇人那么多钱。但是作为一名诚实守信的人，富兰克林还是马上兑现了他的许诺，因为什么东西也没有诚实守信更重要。

谦虚的魅力

富兰克林说：“如果你要得到仇人，就表现得比对



方优越吧；但如果你要得到朋友，就应该让对方表现得比你优越。”

我们必须谦虚，因为你我都没有什么了不起的。我们都会逝世，其中的大部分人百年之后就会被人忘得一干二净。生命太短促了，不要在别人面前吹嘘什么，使得人家不耐烦。我要鼓励人们谈谈他们自己才对。回想起来，实在没有什么好吹嘘的。你知道是什么东西使你没有变成白痴吗？太普通了，只不过是你的甲状腺缺少那一点点碘，你就会变成白痴。5 分钱就可以在街头药房中买到的那么一点儿碘，使你没住在疯人院。价值 5 分钱的碘，还有什么好吹的？

没意思，是吗？

如果你想知道一些有关处理人际关系、控制自己、完善品德的有益建议，不妨看看本杰明·富兰克林是怎么做的。

有一次，当富兰克林还是个毛躁的年轻人时，一位教友会的老朋友把他叫到一旁，尖刻地训了他一顿：

“你真是无可救药。你已经打击了每一位和你意见不同的人。你的意见变得太珍贵了，没有人承受得起。你的朋友发觉，如果你在场，他们就会很不自在。你知道的太多了，没有人再能教你什么，也没有人打算告诉



你些什么，因为那样会吃力不讨好，而且又弄得不愉快。因此，你不能再吸收新知识了，但你的旧知识又很有限。”

富兰克林的优点之一，就是他接受那次训的态度。他成熟、明智地接受了长辈的批评，发现事实的确是那样，也发觉他正面临失败社交悲剧的命运。他立刻改掉了傲慢、粗野的习惯。

“我立了一条规矩，”富兰克林说，“决不准自己太武断。”

“我甚至不准自己在文字或语言上有太肯定的意见，比如‘当然’、‘无疑’等等，而改用‘我想’、‘我假设’、‘我想像一件事该这样或那样’，或‘目前，我看一定如此’。当别人陈述一件事而我不以为然时，我决不立刻驳斥他或立即指正他的错误。我会在回答的时候，表示在某些条件和情况下，他的意见没有错，但在目前这件事上，看来好像有两样等等。很快我就领会到改变这种态度的好处：凡是我参与的谈话，气氛都变得融洽多了。多以谦虚的态度来表达自己的意见，不但容易被接受，而且还减少了一些冲突。我发现自己的错时，并没有什么难堪的场面。而我自己碰巧是对的时候，更能使对方不固执己见赞同我。”



“我最初采用这种方法时，确实与我的本性有冲突，但久而久之就逐渐习惯了。也许 50 年来，没有人听我讲过什么太武断的话，这是我提交新法案或个人修改旧条文能得到同胞的重视，而且在成为制宪会议的一员后具有相当影响力的重要原因。我不善辞令，更谈不上雄辩，遣词不达意，用字也很迟疑，还会说错话，但一般说来，我的意见还是能得到广泛支持。”

牛顿说过，站在伟人的肩膀上让他看得更远，那么读完这本《奋斗史》，你会怎么办呢？

编者点评

可以毫不夸张地说，富兰克林造就了一个属于他的时代，富兰克林以自身的努力创造了一个不朽的神话。很多人都对富兰克林的一生有着浓厚的兴趣：一个人能做出如此伟大的成就，肯定有其特殊之处。然而，任何辉煌后面都有艰辛的汗水，成功的人生也是一个不断奋斗的历程。

许多成功的人，在人生的旅程中，并不是一帆风顺的，更多的是长期默默无闻的行进和苦苦的奋斗史。十年窗下无人识，一举成名天下知。很多人羡慕成功者，关注他们头上的光环，但很少去了解他们的过去、他们



的奋斗历程。其实，每一位成功者都是付出了无数辛勤的汗水，不断努力攀登、进取才获得成功的。勤奋好学、艰苦创业、不断攀登，才能达到“无限风光在险峰”的境界。





动大脑，创大业

核心智慧

成功意味着许多美好、积极的事物，就是生活的最终目标。人人都要成功。每一个人都想要获得一些最美的事物。没有人会喜欢巴结别人，过平庸的生活，也没有人喜欢自己被迫进入某种情况。最实用的成功经验，可在《圣经》的章节中找到，那就是“坚定不移的信心能够移山”。可是真正相信自己能够移山的人不多，结果，真正做到“移山”的人也不多。

你可能会听到这样的话：“光是像阿里巴巴那样喊‘芝麻，开门！’就想使山真的移开，那是根本不可能的。”说这话的人把“信心”和“希望”等同起来了。不错，你无法用“希望”来移动一座山，也无法靠“希望”实现你的目标。但是只要有信心，你就能移动一座山。只要相信你能成功，你就会赢得成功。事实上，在当今时代，信心所能成就的事要比“移山”大得多。在太空探险中，如果没有“我们必能征服太空”的伟大信念，那些科学家就不会有那么多的勇气、兴趣与热忱继



续不断地研究下去。

信念

相信成功，是所有伟大的著作和科学发现背后的动力。相信会成功，是那些已经成功的人所拥有的二项基本而绝对必备的要素。相信会成功，实实在在地相信，就会使你有能力获得成功。“不相信”是消极的力量。当你心里不以为然或怀疑时，就会想出各种理由来支持你的不相信。怀疑、不相信、潜意识要失败的倾向，以及不是很想成功的想法，都是失败的主要原因。行为是思想的产物。所以我们应当有高标准，提高自信心，并且执著、认真地相信必能成功。高标准会使你往高处走。

如果你经常地出现一些不自信，那么作者建议不妨试一试下面的五种方法：

1、大部分占据后排座位的人，都是害怕受人注目，都是由于他们缺乏信心。从现在开始尽量往前坐，因为有关成功的一切都是显眼的。

2、练习正视别人，要让你的眼睛为你工作，就是要让你的眼神专注别人，这不但能给你信心，还能为你赢得别人的信任。



3、把你走路的速度加快 25%。许多心理学家将懒散的姿势、缓慢的步伐跟对自己、对工作以及对别人的不愉快的感受联系在一起，借着改变姿势与速度，可以改变心理状态。

4.、练习当众发言。从积极的角度看，如果尽量发言，就会增强信心。不要担心你的愚蠢，因为总会有人同意你的见解。

5、咧嘴大笑。笑能给自己很实际的推动力，它是医治信心不足的良药，同时，它还需要化解别人的敌对情绪。咧嘴大笑，你会觉得美好的日子来临了。

消除恐惧

恐惧是成功的第一号敌人。恐惧会阻止你利用机会；恐惧会耗损精力，破坏身体器官的功能，使你生病、缩短寿命；恐惧会在你想要说话的时候封住你的嘴巴；恐惧使你犹豫不定、缺乏信心。它能解释为什么会有经济萧条，为什么这么多人不能成大器，不能过快乐生活。恐惧确实是一股强大的力量，它会用各种方式阻止人们从生活中获得他们想要的事物。

其实作者想要说的是：信心完全是训练出来的，不是天生就有的，你所认识的那些能克服忧虑、无论何时



何地都泰然自若、充满信心的人，全都是磨炼出来的。行动可以治疗恐惧，同时你也可充分发挥自身记忆的威力，在大脑中只存入愉快的想法，不要制造心理怪物。要拒绝从你的记忆银行里提出不愉快的想法，只要我们拒绝去回想那些不愉快的事物，就能轻易地忘掉它们。

直面失败

千万不要把失败的责任推给你的命运，要仔细研究失败的实例。如果失败了，那么继续学习吧。可能是你的修养或火候还不够的缘故。你要知道，世界上有无数人一辈子浑浑噩噩、碌碌无为。他们对自己一直平庸的解释不外是“运气不好”，“命运坎坷”，只想得到别人的同情，简直没有一点主见。由于他们一直想不通这一点，才一直找不到使他们变得更伟大、更坚强的机会。

马上停止诅咒命运吧。因为诅咒命运的人永远得不到他想要的任何东西。

请你记住，你的衣着会对你自己和别人显示你的内在，一定要使





你的衣着能表现出“这里有一个很自重的人，他真的很重要，我们也要重视他”。

你应该使别人都能看到你的优点，更应该创造出完美的形象。

你认为怎样，你真的就会怎样。如果你的打扮看起来好像低人一等，你真的就会低人一等；如果你认为你很渺小，你真的就会很渺小。因此，要使人人都看到你高雅合身的衣着，这样你的思想和行动才会高雅动人。

扩展你的思维

成功不是以一个人的身高、体重、学历或家庭背景衡量的，而是以个人能力的大小决定。

思想深邃的人不光看现状，还需要看未来可能的发展，预见未来能增加的价值。思想深邃的人总是能预见未来，他不会拘泥于现状，他看待每一件事都会比别人深入 10%，然而他从每一件事得到的将会比别人多几倍甚至几十倍。

人类最大的弱点就是自贬，亦即贱价出卖自己。这种毛病以数不尽的方式显示。例如，约翰在报上看到一份他喜欢的工作，但是他没有采取行动，因为他想：“我的能力恐怕不足，何必自找麻烦！”几千年来，很多



哲学家都忠告我们：要认识自己。但是，大多数人都只认识到自己有太多的缺点、错误与无能。

认识自己的缺点是很好的，可借此谋求改进。但如果仅认识自己的消极面，就会陷入混乱，使自己变得没有什么价值。要正确、全面地认识自己，绝不要看轻自己。

遣词造句就像一部投影机，能把你心里的意念活动投射出来，它所显示的图像决定你自己和别人对你的反应。以下四种方法可以使你的意念活动所投射出的图像产生积极的效应。

1、使用伟大、积极、愉快的语句来描述你的感受。

当有人问你：“你今天觉得怎么样？”你若回答说：“我很疲倦或我头疼，但愿今天是周末，我感到不怎么好。”别人就会觉得很糟糕。你要练习做到下面这一点，它很简单，却有无比的威力。当有人问：“你好吗？”或“你今天觉得怎么样？”，你要回答：“好极了。谢谢你。你呢？”在这种时候说你很快活，就会真的感到快活，而且，这会使你更有分量，为你赢得更多的朋友。

2、多使用明朗、快活、有力的字眼来描述别人。

当你跟别人谈论第三者时，你要用建设性的词句来称赞他。比如，“他真是个很好的人。”或“他们告诉我他



做得很出色。”绝对要小心避免说破坏性的话。因为第三者终究会知道你的批评，结果他会反过来打击你。

3、要用积极的话去鼓励别人。只要有机会，就去称赞人。每个人都渴望被称赞，所以每天都要特意对你的妻子或丈夫说出一些赞美的话，要注意并称赞跟你一起工作的伙伴。真诚的赞美是成功的工具，要不断使用它。

4、要用积极的话对别人陈述你的计划。当人们听到类似“这是一个好消息，我们遇到了绝佳的机会……”的话时，心中自然就会升起希望。但是当他们听到“不管我们喜不喜欢，我们都得做这工作”时，他们的内心就会产生沉闷、厌烦的感觉，他们的行动反应也跟着受影响。所以，要让人看到成功的希望，才能赢得别人的支持。要建立城堡，不要挖坟墓；要看到未来的发展，不要只看现状。



培养正确的习惯

作者引用了美国权威教授艾尔文·谢尔先生的话：“当一个人的态度明确时，他的各



种才能就会发挥最大的效用，因而产生良好的结果。”态度不同会使结果不同。态度正确的推销员经常打破推销记录；学习态度正确的学生会名列前茅。当然，正确的态度有助于幸福美满的婚姻，也会使你跟别人交往时能够发挥更大的影响力，会使你成为领导人物，进而在各方面都赢得胜利。

请你培养以下三种态度，做每一件事都要实地应用。

1、培养热忱的态度。

试着深入了解每个问题，这是帮助你建立“对某种事物的热心”的重要关键；另外就是在做事时要充满热忱，微笑要活泼一点，眼睛也要配合才好；最后，记住要传播好消息。

2、培养“你很重要”的态度。

每一个人无论他默默无闻或身世显赫，文明或野蛮，年轻或年老，都有成为重要人物的愿望，只要满足别人的这项心愿，使他们觉得自己重要，你很快就会步入成功的坦途。

3、培养“服务第一”的态度。

如果你想发财致富，就先播下“赚钱”的种子——服务。



环境

环境会塑造一个人的形象，也会影响人们做事的方法。随着岁月的消逝，你5年、10年之后的情况会有改变。究竟会变成什么样，跟你将来的环境，亦即将来的理想信念关系很大。为了使我们的将来符合成功的理想，能带来满意感，要先克服对成功遥遥无期的感觉，因为这种想法是使我们的思想平庸无奇的大敌。

每个人小时候都有许多崇高的目标，例如征服未知事物、成为某一行的领导人物、工作上出人头地、做一番丰功伟业等等，总而言之，样样都要第一、要最大和最好。

天真与无知使儿童以为将来一定可以实现这些目标。长大以后又怎么样呢？在能为自己的目标奋斗之前，理想早就受到无数的阻力。这些挫折会在不知不觉中妨碍我们的努力。我们本身的各种小事，例如走路和咳嗽的样子，拿杯子的姿势，对音乐、文学、衣着的喜爱等等都会受到环境的直接或间接影响。更重要的是人的个性、习惯、生活态度、工作目标等。那么怎样利用环境，让它帮助你成功呢？

1、要重视你和环境。精神信仰对心理健康有滋补



作用。

2、使你的环境为你工作，而不是拖累你，不要让那些阻力，亦即专门扯你后腿的人使你萎靡不振。

3、不要让那些思想消极、度量狭窄的人妨碍你的进步。那些幸灾乐祸、喜欢嫉妒的人都想看你摔跤，不要给他们机会。

4、尽量请教成功人士。千万不要到长舌妇那里征求意见，因为这种人一辈子没有出息。

5、充实自己的心灵。多多参加新团体，尽量挖掘值得去做的新鲜事。

6、消除你的思想毒素。避免谈论是非。你当然可以谈论别人，但是一定要是积极方面的事物才行。

7、每一件事都要做得尽善尽美。你负不起因小失误所积累的种种负担。

现在就去做

人间的事物没有一件绝对完美或接近完美，如果要等所有条件都具备以后才去做，只能永远待下去了。

作者介绍说，有一个幽默大师曾说：“每天最大的困难是离开温暖的被窝走到冰冷的房间。”他说的不错。当你躺在床上认为起床是件不愉快的事时，它就真的变