

20几岁 我想要的 能力



年轻人，你需要的是能力



20几岁

我想要的的能力

张雪松•编著 天津科学技术出版社

图书在版编目(CIP)数据

20 几岁我想要的能力 / 张雪松编著. —天津: 天津科学技术出版社, 2011.2

ISBN 978-7-5308-6186-8

I. ①二… II. ①张… III. ①成功心理学 - 青年读物

IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2011)第 001174 号

责任编辑:刘丽燕 徐洪鹏

责任印制:白彦生

天津科学技术出版社出版

出版人:蔡 颢

天津市西康路 35 号 邮编 300051

电话(022)23332398(事业部) 23332697(发行)

网址:www.tjkjbs.com.cn

新华书店经销

北京中印联印务有限公司印刷

开本 880 × 1230 1/32 印张 7.75 字数 206 000

2011 年 3 月第 1 版第 1 次印刷

定价:24.80 元

前言

世上富翁不少,你一定很羡慕,为啥别人都能风光无限,香车宝马,而你却只能眼巴巴地看着呢?其实说起来,富翁有钱也绝非侥幸。有钱靠什么?无数个财富专家和财富教育家经过实践和研究发现:富豪也是凡人。然而,他们为什么能成为超级巨富,而我们绝大多数人却不能呢?原因很多,但最重要的一条,就是他们拥有获得财富的能力——他们为何能获得财富与本书十三堂课中所提到的十三项能力有着密切的关系。本书中列举的富翁们依靠着这些能力成为他们那个时代的领军人物。

曾经有这样一句话:“没什么不能没钱”,这充分说明了钱的重要性。其实,这句话还可以改写为“没什么不能没能力”。读完本书你会发现能力才是获得一切的主旨。

这个世界上有许多人对财富有着天生的渴望,希望自己在为社会和家庭或是企业创造财富的同时,也能过上精致、时尚的生活,这是一种幸福,更是一种对生命和生活的善待。因此,如果大家能够分享书中财富专家和财富教育家的宝贵经验,获得抓住财富的这些能力,你与财富将不再擦肩而过。

二十几岁的时候,我们需要让自己变得睿智且开始走向成熟;二十几岁的时候,我们要告别初生牛犊式的莽撞与任性,开始变得沉稳,开始学习掌握游刃于独立与依附之间的生存技巧,让自己尽快懂得怎样适应社会大气候、怎样从依赖走向自强。

当我们还沉溺于年少时激情燃烧的岁月,自以为童趣、童真、童期尚在的时候,岁月的时钟已经在催促我们走向社会了。而我们,仿佛还没有做好任何准备,不知道哪些事情需要我们去,又该如何面对这些事情。不要着急,本书将从时间管理能力、理财能力、学习能力、自制能力、管理能力、社交能力、创新能力、应变能力、规划能力、执行能力、经营能力、思考能力和协作能力这十三个方面,告诉二十几岁的我们怎样开辟人生的起点,找到自信,确立人生目标。

二十几岁,一个美好而精彩的人生阶段,有春的活力、夏的繁茂、秋的成熟。二十几岁是最容易创造奇迹的美好时期,有年轻做资本,有旺盛的精力,还有无限的机遇可以把握。踏实地向前走吧,我们一定会拥有一个美好的未来!

。



目 录

第一课 时间管理能力

任何时候都不能让时间溜走 (001)

成功人士都善于安排和利用时间,使时间的利用率达到最大化。你需要明白,在商场上搏杀,谁抢在前面,谁就会抢到市场先机,谁就会先致富,而且是非常迅速地致富。

时间就是财富 (002)

对时间进行计划 (004)

堵住时间的漏洞 (008)

遵循“二八定律” (011)

支配时间的方法 (013)

时间管理备忘录 (016)

本节测试:你是否具有时间管理能力 (016)

第二课 理财能力 记住,你的钱要这样花 (019)

能够长久保有财富的富翁们都各有一套理财方法,他们并不像人们想象的那样——富翁就是挥金如土、随意挥霍的人。相反,他们有时表现得很朴素,而且懂得该怎样花钱。

做金钱的主人 (020)

金钱价值比不同 (022)



赚钱就要以钱生钱	(023)
合理投资寻求最大回报	(026)
学会存钱而不是负债	(028)
理财备忘录	(032)
本节测试:你的理财能力有多高	(033)

第三课 学习能力 学习、学习、再学习 (037)

求知是成功的第一步,那些能成为富翁的人,一定是懂得学习的人。中国有句古语,叫做“书中自有黄金屋”。虽然时代发生了变化,但勤奋学习终究会有所回报这个道理没有变。

知识有多重要	(038)
专业知识是赚钱的资本	(041)
变“要我学”为“我要学”	(043)
将知识转化为财富	(045)
适时充电	(047)
做本行业的专家	(048)
学习备忘录	(051)
本节测试:你是否具有良好的阅读习惯	(051)

第四课 自制能力 要做自己情绪的主人 (053)

情绪就像一把双刃剑,它既能把成功者引向失败,又能让不可能变成可能;它既是点燃才智的火炬,又是自焚的火焰。在人类所有的情绪中,最需要克制的便是愤怒。而一个成功的商人,一定是一个自制能力非常强的人。

有自制才能生财	(054)
控制自己等于控制财富	(058)



引导激情创业成功	(061)
低调做大事	(063)
控制情绪找对方法	(065)
自制备忘录	(067)
本节测试:你具有出色的自制能力吗	(067)

第五课 管理能力 学会把自己变成一个核心

(069)

在创业初期,自己首先要成为一名好的管理者。管理者虽然不直接进行生产和劳动,但其工作效果会体现在员工的工作态度、技能及产品的生产、销售上。成功的商人,常常也都是成功的管理者,更是善于利用各种有力的措施凝聚内部成员、提高企业战斗力的优秀领导者。

人性化管理决定财富	(070)
进行激励和自我激励	(073)
不必事必躬亲	(075)
批评也要讲究艺术	(077)
融和特色管理	(079)
管理备忘录	(082)
本节测试:你的管理能力如何	(082)

第六课 社交能力 与人交往如鱼得水

(085)

21 世纪,资源和信息就是财富的“硬件”,而如何掌握、运用、配合、突破及跟进它,则是财富的“软件”。因此,要获得财富,就必须要学会运用周围的资源及信息。

几年前,有人曾分析美国 100 位白手起家的百万富翁,他们的年龄从 21 岁至 70 岁,教育程度从小学到博士。然而,这些富翁们都有一个共同的特征,那就是他们都拥有良好的社交能力。良



好的社交能力可以帮助商人实现财富的增值与飞跃。因此,社交能力可以作为经商的重要资本。

人脉关系能生钱	(086)
时刻营建关系网络	(089)
合作加快致富的脚步	(091)
会沟通方能生财	(094)
广泛结交,寻找人脉	(098)
社交备忘录	(100)
本节测试:你是否具有出色的社交能力	(100)

第七课 创新能力 不走别人走过的路 (103)

历史的发展表明,哪一个民族和国家善于创新就会发展迅速、日益强大,因循守旧则会日趋衰落,在世界上就会处于被动挨打的地位。经商也是如此。如果你不能开拓创新,那么你迟早会被淘汰,这是一个极浅显的道理。创新永远是生意发展壮大的永恒动力。

创新就是生产力	(104)
创新使财富唾手可得	(108)
突破思维定式	(109)
赚钱要有奇思妙想	(113)
异想天开带来无穷财富	(115)
逆向思维创造奇迹	(118)
向传统销售方式挑战	(121)
创新备忘录	(123)
本节测试:你的创新能力是否很强	(123)



第八课 应变能力 每一次变局都是一个机会 (127)

在经商过程中,形势的变化相当复杂,这就需要你不断地对形势进行深入细致的分析,做出正确的判断,并采取相应的经营策略和手段来适应形势的变化。只有具备这种超凡的应变能力,你才可能在市场中占有一席之地,获得成功。

善于应变创大业	(128)
在变化中求发展	(130)
学会转换思维	(133)
及时把握经营方向	(136)
以退为进巧生财	(137)
随机应变,不拘一格	(141)
应变备忘录	(142)
本节测试:你的应变能力强吗	(143)

第九课 规划能力 未来永远在自己的心中 (145)

规划能力是目前很多商人所欠缺的,然而企业的竞争往往是规模化的整体资源的竞争,从以前有形资源的竞争转化为现在和将来无形资源的竞争。因此,在竞争进入白热化的今天,缺乏掌握全盘的规划能力,是很难成功的,即使偶然获利,也总会有一天被淘汰出局。

梦想是财富的起始点	(146)
发现真实的自我	(148)
明确的目标是致富的必需	(150)
制订长远致富规划	(153)
做自己最了解的行业	(155)
把握创业时机	(157)



立即行动,向财富冲击	(159)
规划备忘录	(160)
本节测试:测测你的规划能力如何	(161)

第十课 执行能力 走好实现目标的每一步 (163)

“执行能力”是否到位,既反映一个企业的整体素质,也反映出企业管理者的角色定位。管理者的角色不仅仅是制订策略和下达命令,更重要的是必须具备跨越障碍的执行能力。若某个管理者认为创业不需要执行能力,那么说明这个管理者对自己的定位有问题,他将很难带领这个企业赚取财富。一个成功的管理者,应该不仅仅只是制订策略,还应该具备相当的执行能力。

最重要的是行动	(164)
决不拖延	(166)
敢想,敢做,敢于尝试	(167)
执著才能成功	(169)
不怕创业的孤独	(171)
大胆行动达到目标	(173)
执行备忘录	(175)
本节测试:你是否具有良好的执行能力	(175)

第十一课 经营能力 把每一件事都做得很出色 (177)

行商之道,经营为本。经营是保证创业航道顺利,成功获取财富的关键。所谓“新鲜的经营谋略”,就是指与市场的发展、竞争和经营者实际情况密切结合,占得市场一席之地的经营之道。

创造一种需求	(178)
量力而行,不可盲目	(180)



利用感情投资	(183)
以质量和服务取胜	(186)
诚信是最好的招牌	(189)
亮出你的特色旗帜	(191)
利用媒体声势	(193)
努力挽回败局	(195)
经营备忘录	(198)
本节测试:你是否具备经营能力	(198)

第十二课 思考能力 成功与否只在一念之差

(201)

在财富时代,一定要善于思考。人的想象力太伟大了,美国通用电器公司前总裁杰克·韦尔奇说过:“有想法就是英雄” 赚钱始于想法,富翁的钱都是“想”出来的!

有想法就是英雄	(202)
利用大脑这个最有用的资产	(205)
自己是自己最大的敌人	(207)
危机意识不可少	(210)
善于思考,善于预见	(214)
思考备忘录	(216)
本节测试:你是否具有出色的思考能力	(216)

第十三课 协作能力

实现共赢有时需要与狼共舞

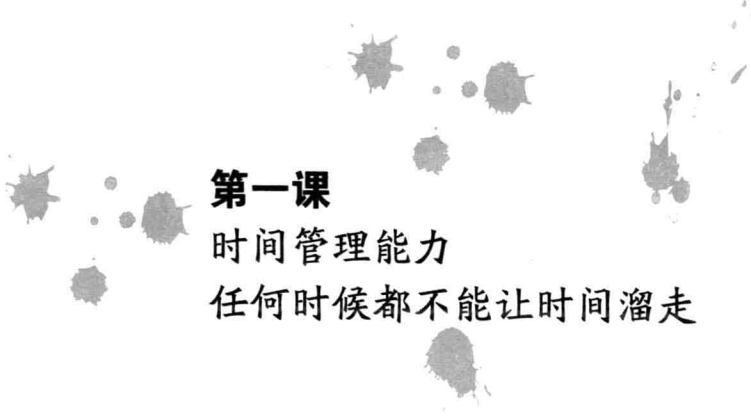
(221)

只要你生活在这个世界上,你就必然要与你周围的人发生各种各样的联系。你不可能脱离人群而成为一个孤立的个体,尤其是在创业过程中,你更需要与他人合作,共同完成你们所要面临的工作,这就是我们所说的协作能力。团结就是力量,只有团结起



来,才能有强大的力量去面对困难,保护企业和个人的利益。

和气才能生财	(222)
将竞争对手变为朋友	(224)
和衷共济才能渡过危机	(227)
让人才发挥作用	(229)
选出最优秀的接班人	(232)
协作备忘录	(233)
本节测试:你是否有团队协作能力	(234)

The page features several dark, irregular ink splatters and dots scattered across the background, primarily concentrated in the upper and middle sections, creating a textured, artistic effect.

第一课

时间管理能力

任何时候都不能让时间溜走



成功人士都善于安排和利用时间，使时间的利用率达到最大化。你需要明白，在商场上搏杀，谁抢在前面，谁就会抢到市场先机，谁就会先致富，而且是非常迅速地致富。

■ 时间就是财富

美国著名思想家本杰明·富兰克林说：“记住，时间就是金钱。假如说，一个每天能挣 10 个先令的人，玩了半天，或躺在沙发上消磨了半天，他以为他为了消遣仅仅花了 6 个便士而已。其实不对，他还失掉了他本可以挣得的 5 个先令……记住，金钱就其本质来说，绝不是不能升值的。钱能生钱，而且它的子孙还会有更多的子孙……谁杀死一头生仔的猪，那就是消灭了它的一切后裔，以至它的子孙万代。如果谁毁掉了 5 先令的钱，那就是毁掉了它所能产生的一切，也就是说，毁掉了一座英镑之山。”

这段很通俗的话告诉我们，如果想成功，想成为富翁，就必须



重视时间的价值。

一个成功的富翁,是决不会让自己的时间白白溜走的。在你致富的过程中,你要明白,你是在商场上搏杀,谁能抢在别人的前面,抢到市场先机,谁就能先富起来,这是一种非常迅速的致富方法。

香港假发之父刘文汉,就是靠着在餐桌上听来的一句话而发迹的。

在此之前,刘文汉只不过是一个默默无闻的小商人。1975年的一天,他来到坐落在美国克利夫兰市中心的一家餐馆里吃饭。在美国这几天,他印象最深的是美国人无时无刻不在琢磨发财的机会,美国人想发财的欲望令人吃惊。正当他感慨万千的时候,他旁边的两个美国人每人要了一杯烈性威士忌,边喝边聊,谈论的话题就是如何发财。其中一个人说:“如果开创一个新事业,比如说生产假发,那肯定能发大财。”那时候,很多人还不知道假发是什么东西,生产假发的公司几乎还没有。

说者无心,听者有意,刘文汉凭着他敏锐的洞察力,感觉到生产假发确实是一项大有可为的事业,能给自己带来巨大的财富。

尽管刘文汉对假发一无所知,但就是这一次偶然,让具有“抢时间”意识的刘文汉嗅到了财富的气味。他坚信自己一定能在假发业上大干一场。惊喜之中,他仿佛看到了向他滚滚而来的财富。

回到香港后,刘文汉抓住这一有利时机,迅速在香港组织假发生产。由于这种产品符合人们的需求心理,再加上产品品质的优良,配以新奇、生动的广告,立即使他生产的假发“怒发冲冠”,一炮走红。刘文汉的假发制造业使他获得了巨大的财富,他被冠以“香港假发大王”的称号。1990年,其产品外销总值达10亿港元之巨,在香港产品输出中占第四位,刘文汉当选为香港假发制造商会主席。

可见,抓紧时间,抢占商机,就等于抓住了财富之门的把手,打开了财富的大门。



凡在商海中摔打过的人,都会明白这样一个道理:领先一步,你想不发财都难!纵观商海,凡开第一家酒吧、第一间咖啡厅、第一家桌球室、第一个炒股、第一个开网吧的人等都收获了巨额财富。用他们的话讲,开张就进钱,弯腰就见钱。

因此,做事一定要善于把握时间。时间是事物转折的关键,抓住了时机,你就可以牵一发而动全局,促进事物的转化,推动事物向前发展,以较小的代价取得较大的效果;错过了时机,往往会使到手的成果付诸东流,造成“一着不慎,全局皆输”的严重后果。所以,能成为富翁的人,必定善于审时度势,捕捉时机,把握“关键”,恰到好处,赢得财富。

对于时间就是财富的理解,瑞士人更有深刻的见解。

在瑞士,婴儿降生,医院就会在户籍卡中输入孩子的姓名、性别、出生时间及家庭住址。由于婴儿和大人用统一规格的户籍卡,因此每一个婴儿都有“财产状况”这一栏。

瑞士人在为自己的孩子填写拥有的财产时,写的都是“时间”。他们认为,对一个人,尤其是对一个刚出生的孩子来讲,他们所拥有的财富,除时间外,不会有其他东西。

一个人出生后,到底拥有什么?说到底,无非是几十年的时间。所谓生命,也就是一个逐渐支出时间的过程。瑞士人对财富的理解,对我们或许有所启迪。

古人云:“一寸光阴一寸金,寸金难买寸光阴”;今人道:“时间就是一道金河,莫让它在指尖轻轻溜过”;瑞士人认为,婴儿出生时拥有的财富就是时间。诚然,时间就是财富,拥有了时间就是拥有了财富。

■ 对时间进行计划

也许有人会问,任何人都拥有时间,可是为什么有的人纵横