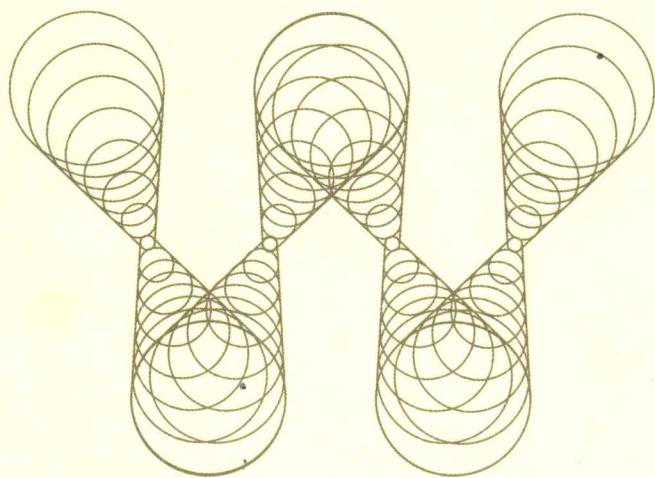


激励千万人创造财富 走向成功 获得幸福的世界励志经典

拿破仑·希尔 成功法则

黄地单文 编译



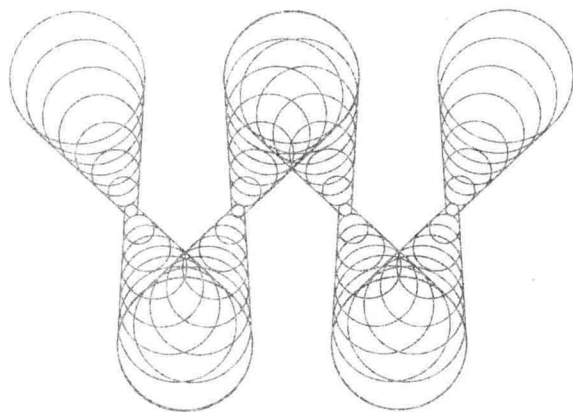
激励爱迪生、福特、罗斯福等众多名人走向成功的秘诀；揭示所有成就、所有财富的意念源泉。

以拿破仑·希尔成功学为培训教材的“希尔基金会”是美国政商两界顶尖人物的“进修学院”，希尔则被誉为“百万富翁的创造者”。

光明日报出版社

拿破仑·希尔 成功法则

黄地 单文 编译



光明日报出版社

图书在版编目(CIP)数据

拿破仑·希尔成功法则 / 黄地, 单文编译. -- 北京: 光明日报出版社, 2011.6

ISBN 978-7-5112-1133-0

I. ①拿… II. ①黄… ②单… III. ①成功心理—通俗读物 IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2011)第066693号

拿破仑·希尔成功法则

编 译: 黄 地 单 文

出 版 人: 朱 庆

责任编辑: 温 梦

责任校对: 张荣华

封面设计: 张 诚

责任印制: 曹 诤

出版发行: 光明日报出版社

地 址: 北京市东城区珠市口东大街5号, 100062

电 话: 010-67078245 (咨询), 67078945 (发行), 67078235 (邮购)

传 真: 010-67078227, 67078255

地 址: <http://book.gmw.cn>

E-mail: gmcbs@gmw.cn

法律顾问: 北京市华沛德律师事务所张永福律师

印 刷: 三河市华东印刷有限公司

装 订: 三河市燕郊冶金路口南马起乏村西

本书如有破损、缺页、装订错误, 请与本社联系调换

开 本: 720 × 980mm 1/16

字 数: 215千字

印 张: 16

版 次: 2011年6月第1版

印 次: 2011年6月第1次印刷

书 号: ISBN 978-7-5112-1133-0

定 价: 29.80元

版权所有 翻印必究

序言

1883年10月26日，美国弗吉尼亚的一个贫寒之家，一个未来的天才诞生了。虽然孩子的父母对于如何去教育孩子、让孩子去争取成功早已成竹在胸，但他们并没有想到，襁褓中的婴孩以后会影响全世界数以百万计的人。他们于冥冥中似乎早有预感，于是给孩子取了一个旷世伟人的名字——拿破仑。

拿破仑·希尔的童年过得非常贫苦，他的机会来自18岁那年参访著名的钢铁大王、人际关系专家安德鲁·卡内基先生，于是他迎来了自己一生中最重要的转折。

卡内基先生看到了拿破仑身上的创造力潜质，于是问他：“如果我资助给你一笔资金，让你有足够的力量去采访这个世界上最重要的一批成功人士，虽然以失去数十年的时间作为代价，但是你能与这些伟大的人物比肩，你愿意吗？”

“是的，我非常乐意。”拿破仑·希尔兴奋地回答道。

正是这样一次对话，促使了这位继卡内基之后最为成功成功学家成长起来。

在其后的近四分之一世纪的时间里，拿破仑·希尔孜孜不倦地接触了500多位站立于世界巅峰的成功人士。他们中有出色的政治家，有富有的大财团老板，也有那些在自己的领域里做出杰出成就的人士。他将他们的故事整合提炼，于1928年出版了专著《成功规律》，阐明了美国成功者的成功哲理，奠定了成功学的基础。从此，人们的成功意识便由不自觉走向了自觉，千百万人自觉地应用成功学，取得了各方面的成功。这对社会的发展起了巨大的作用。

数年后，希尔辞去了一切社会职务，集中全部精力从事著述。1937年希尔完成了《思考致富》一书，这部名著至今已拥有1000多万读者。

1960年,《人人都能成功》出版。此书激励人们通过纠正意识、性格和生活习惯上的缺点,获得人生的财富。它又为希尔赢得了极大的荣誉和尊敬。

为什么拿破仑·希尔能够产生如此广泛的影响?因为渴望成功是人的本能、愿望和职责。人人都希望把自己的工作做好,但由于环境的不同、人们意识的差异,其努力的结果就有成败之分。自古以来,人们都在争取成功,总结出了许许多多闪闪发光的名言警句,但随着社会的演进,人们在政治、经济、文化、社会、人际关系方面的竞争日趋激烈,人们便要求掌握更系统、更完善的成功哲理,以便得心应手地取得更大的成功。就在社会呼唤最为强烈的时候,拿破仑·希尔诞生了,他以他的勤奋、自信和努力取得了令人羡慕的成功。

我们无法计算自从希尔的成功理论问世以来,究竟有多少人受到过这种理论的恩泽;但是我们可以肯定的是,凡是看到过希尔作品的人,都会被书中那种坚定的自信心、积极的心态以及对成功的透彻感悟所感染,从中汲取无穷的力量,去勇敢面对生活的挑战。

也正因为如此,我们越发感到编撰这样一部成功学全书的重要性。拿破仑·希尔的精神和理论在当今的时代应该得到更富有时代性的诠释,正如我们所倡导的与时俱进、开拓创新一样,结合今天的社会现实,我们也需要以全新的眼光来看待这些成功学的经典。这是这部全书成书的最主要原因。

在此书的编撰过程中,我们采取了一种全新的排版模式,首先将那些能够激励人们斗志的故事突出在了显要的位置。事实所发出的声音是最有力的。我们以那些成功人士的事实作为镜子,对自己的各种弱点和不足会看得更加清楚,同时它们也会照亮我们未来前进的路程,并指引我们走向积极和正确的道路。其次,我们精心选取了拿破仑·希尔在20多年奋斗中所发出的感悟,编辑成一组组名言警句,成为这位成功学家留给世人的“信条”,用最精粹的话语深入浅出地阐述道理,让你细细品味,回味无穷。最后,我们还不能抑制自己对拿破仑·希尔先生的崇敬,并且也希望本书能够对读者更有裨益,所以我们打造了一把把“金钥匙”。当你阅读了一段段他人的人生经验,品尝了成功专家准备的一句句名言警句后,不妨再来看看我们以现代人眼光所撰写的成功心得,它们既是我们拜读那些伟大的成功学著作的手记,也是我们拿出来加以诠释的时代声音。

拿破仑·希尔一生著作等身,我们虽然力图以宏大视野去囊括他思想的精华,但是也不可避免地会出现遗珠之憾。唯有让我们感到欣慰的是,在我们的努力下,拿破仑·希尔的主要思想和主要成就没有在我们的指缝间流失,而是在本书的字里行间闪闪发光。

在对本书的学习中,我们希望亲爱的读者们能够抓住以下几个重点进行阅读。

首先,你要怀有一种积极的心态,去感悟那些伟大人物的事迹,开发自己心中的无限的能量。

其次,本书十分强调行动。只有及时行动,才能一步步走向目标,取得成功。本书提供了许多具有实践性的事例和方法,值得学习。

最后,我们要再一次向朋友们推荐此书,并乐意看到它在你和你的朋友之间流传,帮助你探索个人或单位成功的独特道路,帮助你增强信心,永远保持积极心态,积极学习,积极工作,面对任何困难,总能找到解决问题的方法,从而取得成功。

这是我们对每一个怀有梦想并为之不懈努力的人们所许下的最真诚的祝福!

黄地 单文
2011年2月

目录

第一篇 思考帮助致富

第一章	一个好方法足够	3
	正确思考方法的培养	3
	培养自己的远见	7
	想象无边界	10
	你尚有潜能可挖	15
	心理暗示与潜意识	18
第二章	积极心态的力量	22
	积极的心态	22
	认识和利用制胜法宝	25
	积极心态需要培养	30
第三章	确定积极的目标	35
	成功的重要因素——目标的确立	35
	明确目标的选择和设定	40
	将目标转化为现实的步骤	43
第四章	信心非常关键	46
	自信心的建立和巨大能量	46
	意志的地牢——恐惧；自信的绊脚石——自卑	51
	自信心建立的方法	55

第五章 专注精神 60

专注工作	60
你需要使头脑冷静下来关注你做的事	63

第六章 不断上进 66

树立远大目标	66
学会谦虚	70

第二篇 成功机会一视同仁

第一章 成功的起点 77

最重要的人是自己	77
不要被内心的阴暗干扰	81
运用强大的精神力量	87
加一点，就成功	92

第二章 成功的四件心理武器 96

学会观察	96
立即行动	101
跨越障碍	105
你一定能做到	109

第三章 几把钥匙，开启财富之门 115

借用外力	115
让自己对工作满意起来	120
精神的维生素	125
心怀崇高理想	128
积极心态吸引财富	134

你能够引来幸福吗	137
----------------	-----

第三篇 成功人生实战

第一章 几大因素影响成功 145

人生需要推销	145
推销讲究出色的策略	148
哪些素质是出色的推销员需要具备的	156
成功来自于聪明合理的规划	163
推销同样需要专注	169
推销之前请自我暗示	174
“占领”潜在客户的思想	178

第二章 一个成功企业家的九种品质 182

品质一：高效	182
品质二：果断	186
品质三：自我约束	189
品质四：谦逊	192
品质五：先超值服务，再获取回报	197
品质六：坚持	201
品质七：团队力量	205
品质八：自信	208
品质九：主动	212

第三章 个人如何运用成功方法 215

选择职业	215
选择一个主要的人生目标	219
等值服务，等值回报	223

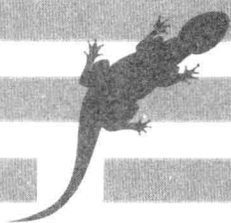
做好各种准备	227
珍惜光阴，合理安排时间	231

第11章 拿破仑·希尔的成功经验 235

善待他人	235
记得付出，这是重要的事情	238

第一篇

思考帮助致富



第一章

一个好方法足够

..... 正确思考方法的培养

■ 肿瘤的特殊治疗方法

斯卓芬大夫曾经对一个患有肿瘤的妇人的情形进行过这样的描述：他们把她放在手术台上，然后施以麻醉。老天！她的肿瘤这个时候立即消失了，手术对于她来说再也用不着了。

但当她清醒后那个肿瘤又回来了。医生们这时才发现，一位真正患有肿瘤的亲戚一直和她住在一起，她有着丰富的想象力，因此想象她自己患了肿瘤。

医生再度把她放在手术台上，施以麻醉。为了使那个肿瘤在她恢复后不至于再出现，他们在她的腹部中央绑上了绷带，并在她苏醒后告诉她，已经对她做了一次成功的手术，但她必须继续绑几天绷带。医生们的话得到了她的信任，那个“肿瘤”在绷带拿下来之后再未出现。而事实上，她并未动过任何手术，只是患有肿瘤的想法从她的潜意识中除去了。同时，由于实际上真正的肿瘤在她身上并未生过，当然她就可以维持正常了。

身体生病可能由人类的意识生病所造成。在这种时候，治疗它需要一个更强烈的意识给他以指示，特别是使他对自己产生信心。

■ 车祸的礼物

美国最好的一位雕刻师，他以前其实是一名邮差。有一天他搭上一辆电车，但是却发生了车祸，他的一条腿因为这场不幸的车祸而被切掉了。电车公司付给他 5000 美元作为他损失的赔偿。他把这笔钱用来上学，终于成为了一名雕刻师。与他利用他的双脚当一名邮差所能赚到的钱相比，他用自己的想象力加上双手制成产品赚到的要更多。由于电车车祸的发生，他不得不改变自己的努力方向，结果他的丰富想象力也因此被自己发现了。正因为不放弃希望，以积极的心态来努力，他才能在残疾之后更好地实现自己人生的价值。

■ 费里波·艾玛尔的远见

费里波·艾玛尔善用自己的预见性，这给他经营的美国亚默尔肉食品加工公司带来了很大的好处。

一天，费里波在当天报纸上看到一条新闻：类似瘟疫的病例在墨西哥出现了。为此，他感到兴奋不已。他马上联想到：如果瘟疫真的在墨西哥发生了，则与之相邻的加利福尼亚州和德克萨斯州一定会受到传染，而整个美国也会从这两个州开始受到传染。而事实上，美国肉食品供应的主要基地就在这两个州。如果事情真是如此的话，肉食品一定会大幅度涨价。于是他立即集中全部资金购买了邻近墨西哥的两个州的牛肉和生猪，并把它们及时运到东部；不仅如此，他还立即派医生去墨西哥考察证实。瘟疫不久之后果然传到了美国西部的几个州，于是美国政府下令禁止外运这几个州的食物和牲畜。一时间，美国市场肉类奇缺，价格暴涨。在短短几个月内，费里波就净赚了 900 万美元。

正确的思考方法将会让你的眼光长远。

■ 绝不放弃希望

拿破仑·希尔自己就遇到过这样一件事情，他的叙述如下：

尼尔的妻子不幸得了肺炎。当我赶到尼尔家中时，他说了这样一句话：“如果我妻子因为这场肺炎而死了的话，我将不再相信上帝。”而我之所以来

到尼尔家，是尼尔妻子把我请过来的，因为医生告诉她这样一个消息——她已经无法再活下去了。她把丈夫叫到床边道别，然后，她请求把我找来。

我赶到尼尔家的时候，尼尔正在前厅哭泣，而他的两个儿子正在尽量安慰他们的父亲。尼尔的太太情绪很低落，呼吸也已经十分困难了。我很快就发现，这位尼尔太太是要将她的两个儿子托付给我，拜托我在她死后照顾他们。这时候，我鼓励她说：“我不相信上帝会要你死，因为你一向强壮而健康，生命力旺盛，你不会死的。他不会让你把儿子托付给任何人，所以你绝对不能放弃希望。”

谈了很久，我们甚至做了一次祈祷。我告诉她，要相信上帝，以全部的意志及力量来对抗死亡。然后，我离开了。临行前我说：“教堂礼拜结束后，我会再来看你。到时候，我将会发现，你比现在好多了。”

我又去拜访的时候，她的丈夫面带微笑迎接我。他说，我早上一离开，他太太就说道：“希尔博士说我不会死，我将会康复。我现在真的好多了。”

后来，她真的康复了。她对自己的信心促进了她的康复。人类意志所能产生的力量真是相当惊人。

■推销梳子

在洛杉矶有一个梳子制作工厂招聘推销员，厂长别出心裁地安排了一道考试题测试三个竞争者，以便于从中选拔出最为合适的推销员。

他将三个候选人集中到一家敬老院，这家敬老院中有许多秃顶的老人。然后厂长对三个竞聘者说：“你们需要把我们的产品推销给这家敬老院。”

三个人的脸上都露出了为难的神色，其中一位一开始就选择了放弃。第二个应聘者径直找到了敬老院的负责人，然后对他和颜悦色地说：“这家敬老院所处的位置正是一个风口，许多有身份的人经常会来此举行慈善活动。如果你能向他们提供一些梳子以便他们整理被大风吹乱的头发的话，那将是一种非常周到的服务。”

这位负责人觉得这番话很有道理，于是决定先购买10把梳子以看效果。厂长在一边看了，暗暗点头。

第三位应聘者接着也找到了这位负责人，他比前一位显得更加熟练和温

和。他先拿起这位负责人留在桌上的一堆文件看了看,然后惊呼他的字迹是多么地漂亮,简直可以拿来作练字的典范了。“想您这么优雅的书法,如果无法被别人所学习和欣赏,那岂不是太可惜了吗?”这位负责人早已经被吹捧得昏了头脑,在心中已经暗暗骄傲起来了。推销员于是不失时机地递上一把梳子,说:“如果您能在这些梳子上写上‘某某敬老院欢迎您,并且请您亲自为亲人梳梳头’,这样既宣传了敬老院,同时也表现了您的书法水平,岂不是两全其美的好事情吗?”

负责人当然高兴不已了,当即决定常年订购这家工厂的梳子。而这位推销员后来也成为了这家工厂的首席销售代表。

●拿破仑·希尔成功信条

◎一个思想方法正确的人,他的性格也一定相当顽强和坚韧。

◎有时候,正确的思想方法可能会因为不合时宜而导致暂时性实施受阻,但是正确的思想方法所能带来的报酬将比那种损失大得多。你肯定会乐意接受这样的结果的。

◎一些卓有成就的人有这样一种习惯,他们善于综合利用那些重要的条件,尤其是在对他们的工作有影响的时候。这样一来,他们的工作相比其他一般职员要轻松、愉快得多。

◎卓有成效的人运用了正确的思想方法,等于为自己的杠杆找到了一个支点,只要用小指头轻轻一拨,就能移动他原本即使以整个身体的重量也无法移动的沉重工作分量。

◎我们常常需要借鉴他人的知识与经验,通过这种途径收集到的事实,其证据来源和提供者都应该经过小心检查,尤其是当证据的性质影响到提供证据的证人的利益时。因为,和所提供的证据有关系的证人,通常会因向诱惑屈服而对证据予以掩饰或改造,以保护这项利益。

◎正确的思想常常储存在经典的书本当中。每个人都应该阅读有关人类意识能力的一些经典书籍,并学习前人如何发挥惊人的意识力量,让生活更加健康快乐。从书本上我们同样可以看到,错误的思想方法会给人类造成极为可怕的影响,甚至迫使他们发疯。

●拿破仑·希尔成功金钥匙

掌握了正确的思想方法,就可以获得独立思考的能力,而不会去人云亦云,最后随着那些无知的人一起没落。拿破仑·希尔认为,正确的思考方法有很多种,比如换位思考,比如从经典的书籍中获取养料,比如对追查某件事情时获得的证据反复调查等。正确的方法确保了我们不犯任何错误,相当于帮我们除掉了成功路上一个个很大的障碍,进而使我们取得事半功倍的效果。

..... 培养自己的远见

■骑驴的故事

有一对父子赶着驴子去集市买食品。起初,儿子走路,父亲骑驴。路人看见他们经过,就说:“那可怜的小家伙在步行,那强壮的汉子却坐在驴背上。那汉子真狠心呀!”

听到这样的话,父子俩于是决定:儿子骑驴,父亲走路。可是这样一来,人们又说:“儿子骑驴,父亲走路。儿子真不孝顺呀!”

听到这样的议论,父子俩又决定两人一齐骑上去。这时路人说:“两个人骑在那可怜的驴上。这对父子真残忍呀!”

没有办法,父子俩只好都下来走路。结果路人又说:“那头壮实的驴子什么东西都没有驮,这两个人却不骑上去而自己步行。他们真愚蠢呀!”

结果,用了整整一天他们才到达集市。这个时候,人们惊讶地发现,那头驴竟被那个人同他儿子一起抬着来到了集市!

有时候,我们也会像这两个赶驴子的人一样,因为过分担心所受到的压力而看不清方向,忘记了自己的目标。

■跳蚤限制自己跳的高度的原因

在跳蚤马戏团里,这些极小的昆虫能跳得很高,但却有个限度,它们跳的高度是无法超过这个高度的。似乎每只跳蚤都默认一个看不见的最高限