



“十二五”应用型国际商务类专业规划教材

国际贸易实务

International Trade
Practice

张 卿 主编



对外经济贸易大学出版社

University of International Business and Economics Press

“十二五”应用型国际商务类专业规划教材

国际贸易实务

	张 卿	主 编
李二敏	孟祥年	副主编
马诗琴	杨 璐	
	黄光明	主 审

对外经济贸易大学出版社
中国·北京

图书在版编目 (CIP) 数据

国际贸易实务 / 张卿主编. —北京: 对外经济贸易大学出版社, 2011

“十二五”应用型国际商务类专业规划教材

ISBN 978-7-5663-0067-6

I. ①国… II. ①张… III. ①国际贸易 - 贸易实务 - 高等学校 - 教材 IV. ①F740.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2011) 第 142316 号

© 2011 年 对外经济贸易大学出版社出版发行

版权所有 翻印必究

国际贸易实务

张 卿 主 编

责任编辑: 高 卓

对外经济贸易大学出版社

北京市朝阳区惠新东街 10 号 邮政编码: 100029

邮购电话: 010-64492338 发行部电话: 010-64492342

网址: <http://www.uibep.com> E-mail: uibep@126.com

山东省沂南县汇丰印刷有限公司印装 新华书店北京发行所发行

成品尺寸: 185mm × 260mm 18 印张 415 千字

2011 年 8 月北京第 1 版 2011 年 8 月第 1 次印刷

ISBN 978-7-5663-0067-6

印数: 0 001 - 5 000 册 定价: 32.80 元

“十二五” 应用型国际商务类专业规划教材

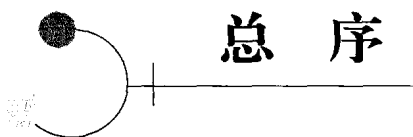
编 委 会

编 委 会 主 任：李二敏

编委会副主任：张 卿 孟祥年

编 委 会 委 员(按姓氏笔画为序)：

马淑英	王金祥	王 俊	王 斌
甘光生	刘建明	吕向生	吕时礼
江 洁	张 卿	张 颖	李二敏
李 雪	汪志峰	汪海青	周桂凤
孟庆超	孟祥年	郑文革	胡戴新
袁维海	黄光明	储水江	董新民
潘海红			



总序

高等职业教育是我国高等教育体系的重要组成部分，是我国高等教育发展中的一个类型，也是我国职业教育体系的重要组成部分。改革开放以来，特别是20世纪90年代后期至今，我国的高等职业教育在党和国家的大力倡导与支持下得到了迅猛发展。高等职业教育中的国际商务类专业在经济全球化和我国对外开放不断深入的大背景下得到了更快的发展，满足了我国作为对外贸易大国对国际商务人才的多样化需求。

教育部《关于全面提高高等职业教育教学质量的若干意见》提出：高等职业教育要全面贯彻党的教育方针，以服务为宗旨，以就业为导向，走产学结合发展道路，为社会主义现代化建设培养千百万高素质技能型专门人才。为此，我们要不断完善高等职业教育的专业人才培养方案和课程体系，改革课程教学内容和教学方法，加强教材建设。

作为国际商务类专业建设的成果之一，安徽国际商务职业学院联合了全国部分院校教师和企业专家，在对外经济贸易大学出版社的支持下，编著并出版了“‘十二五’应用型国际商务类专业规划教材”。本系列教材计划包括：国际贸易实务、进出口贸易综合实训教程、外贸单证实务、商务英语函电、国际商务谈判、国际汇兑实务、报关实务、国际贸易理论与实务、国际贸易地理、国际贸易、国际商法、英语口语、外贸跟单实务。

本套教材以教育部关于加强高等职业教育的有关文件为指导，以国际商务类专业高等应用型人才的培养目标和规格为依据，以适应我国从贸易大国向贸易强国转变时期对国际商务人才的需求为目标，以培养国际商务类专业人才的应用能力为主线，以实现学生的知识、素质和能力结构优化和协调发展为宗旨，吸取了以往高等职业教育教材建设方面的成功经验，反映了该专业最新教研、教改成果，并在突出高等职业教育教材特色方面进行了有益探索。本套教材具有如下特点：

(1) 理论知识和应用知识有机结合。本套教材以应用知识为主线，理论知识以“必需、够用”为原则。

(2) 教材内容贯彻“工学结合、项目导向”。本套教材中的实务类教材按照具体工作过程和流程组织具体内容，同时配以技能实训模块。

(3) 本套教材吸纳了最新行业变化和业务做法。在教材的编写过程中，吸纳了企业专家和相关行业专家担任主编或主审，保证了教材内容的新颖性和实践性。

(4) 本套教材兼顾了学生参加相关职业资格证书（如外销员、外贸业务员、外贸单证员、外贸跟单员等）考试和学历提升的需要。

(5) 本套教材在编写体系和结构上改变了传统的章节模式，采用项目、模块、流程



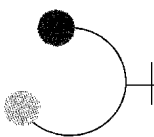
等结构体系。

本套教材的主编均是从事多年国际商务专业课程教学的教师或行业资深专家。编委会在教材编写过程中召开了数次研讨会,以保证系列教材的编写质量。在本套教材编写过程中,得到了行业内很多企事业单位和兄弟院校的大力支持与帮助,他们是:合肥海关、铜陵学院、安徽经济管理学院、安徽职业技术学院、安徽水利水电职业技术学院、芜湖职业技术学院、安徽工商职业学院、安徽财贸职业学院、滁州职业技术学院、安徽国防科技职业学院、安徽工业职业技术学院、安徽涉外经济职业学院、安徽中澳科技职业学院、安徽安粮实业发展有限公司、安徽省华安进出口有限公司、安徽珏盛进出口有限公司等。对此,编委会表示真挚的感谢。

“十二五”应用型国际商务类专业

规划教材编委会

2011年7月



前言

对外贸易作为拉动国民经济发展的“三驾马车”之一，始终保持着持续、快速的扩张态势，特别是自2001年我国加入世界贸易组织（WTO）以来，进出口总额由2002年的6208亿美元增加到2010年的29728亿美元，成为世界第一大出口国和第二大进口国，经济总量首次超过日本成为仅次于美国的第二大经济大国。“十一五”期间，我国对外贸易经受了人民币升值、出口退税调整、银行加息、原材料价格上涨、国内物价上涨、劳动力成本提高等多重压力的考验，正步入产业结构调整、对外贸易转型升级的发展阶段。“十二五”期间，我国对外贸易将出现前低后高的发展格局，逐步由贸易大国向贸易强国迈进，并将成为世界经济最大推动力。

经济发展人才是关键。因此，我们必须加大国际商务方面实用型高级专门人才的培养力度，努力提高人才培养的水平和质量。为适应国际贸易不断发展和教育教学理念不断更新的需要，我们依据“工学结合、任务驱动、项目导向”的职业教育理念，结合国际贸易实践及最新的国际贸易惯例编写了这本实用教材。它是一门在一定理论基础上，按照国际贸易的有关规则进行进出口业务操作的学科。学习目标是：懂理论、会运用、能操作。

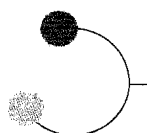
本教材以进出口业务为主线，以合同为中心，以国际贸易惯例为依据，系统地介绍了进出口业务的通常做法。教材围绕国际货物买卖合同，按模块划分为合同条款、合同磋商和合同履行三大部分。第一模块是根据国际贸易规则和惯例，详细介绍了国际货物买卖合同中的十一个主要条款；第二模块是根据有关法律的规定详细介绍了交易磋商和合同签订四个程序；第三模块是根据业务实际，简单介绍了出口合同履行的五个主要环节。为明确学习目标，掌握所学内容，每部分内容前都有“知识要点”、“技能要求”，中间有“案例分析或思考讨论或操作训练”，结尾有“检测与实训”等。

参加本书编写的有张卿（国际贸易实务概述、各模块主要内容、条款四）、李二敏（条款一、条款二、条款三）、陈璐（条款五）、马诗琴（条款六）、孟祥年（条款七）、赵继梅（条款八至条款十一）、胡少林（合同磋商四个程序）、许寒（合同履行五个环节）。全书由张卿负责总纂、初审，并做了最后的修改和审定。本教材主审安徽华安进出口公司总经理黄光明先生长期从事进出口业务的操作和管理工作，对本教材的编写大纲和具体内容都进行了非常认真的审核并提出了很多有益的建议。教材编写过程中还得到了其他很多业内人士的指点和帮助，在此一并表示衷心的感谢。

由于编写时间仓促，编者水平有限，书中错误或不当之处在所难免，敬请广大读者批评指正。

编者

2011年5月1日



目 录

国际贸易实务概述 / 1

- 0.1 对外贸易的产生与发展 / 2
- 0.2 从事国际贸易的基本条件 / 5
- 0.3 国际货物买卖合同 / 7
- 0.4 出口贸易的基本业务程序 / 14

| 模块一 合同条款 | 17

主要内容 / 19

条款一 品名、品质条款 / 21

- 1.1 货物的名称 / 21
- 1.2 品质的含义及重要性 / 22
- 1.3 表示商品品质的方法 / 22
- 1.4 合同中的品质条款 / 24

条款二 数量条款 / 31

- 2.1 数量的确定 / 32
- 2.2 合同中的数量条款 / 34

条款三 包装条款 / 39

- 3.1 包装的意义、作用和要求 / 39
- 3.2 包装的种类 / 40
- 3.3 包装标志 / 41
- 3.4 中性包装和定牌 / 42
- 3.5 合同中的包装条款 / 44

条款四 价格条款 / 49

- 4.1 单价及价格术语的含义 / 49
- 4.2 有关价格术语的国际贸易惯例 / 50
- 4.3 国际贸易中六种主要的价格术语 / 54
- 4.4 其他五种价格术语 / 66
- 4.5 报价核算及价格条款 / 69

**条款五 运输条款 / 79**

- 5.1 运输概论 / 79
- 5.2 海洋运输方式 / 81
- 5.3 其他运输方式 / 85
- 5.4 合同中的运输条款 / 90
- 5.5 海运提单 / 95

条款六 保险条款 / 107

- 6.1 海上货物运输保险 / 107
- 6.2 其他运输方式下的货运保险 / 114
- 6.3 保险实务 / 116

条款七 支付条款 / 123

- 7.1 支付工具 / 123
- 7.2 汇付与托收 / 129
- 7.3 信用证 / 137
- 7.4 其他支付方式 / 148
- 7.5 支付条款及各种支付方式的综合运用 / 150

条款八 出入境检验检疫条款 / 161

- 8.1 出入境检验检疫概述 / 161
- 8.2 出入境检验检疫机构及职责 / 162
- 8.3 出入境检验检疫的程序 / 164
- 8.4 出入境检验检疫时间和地点的规定方法 / 166

条款九 不可抗力条款 / 169

- 9.1 不可抗力的含义 / 169
- 9.2 不可抗力的原因及认定条件 / 170
- 9.3 不可抗力事件的处理 / 171
- 9.4 不可抗力条款的规定方法 / 172

条款十 索赔条款 / 175

- 10.1 争议及索赔的含义 / 175
- 10.2 不同的违反合同情况承担不同的责任 / 177
- 10.3 合同中的索赔条款 / 177
- 10.4 索赔和理赔应注意的问题 / 179

条款十一 仲裁条款 / 183

- 11.1 仲裁的含义 / 184
- 11.2 仲裁协议的形式及作用 / 184
- 11.3 仲裁机构及仲裁程序 / 185
- 11.4 仲裁裁决与执行 / 187
- 11.5 仲裁条款的规定方法 / 188



| 模块二 合同磋商 | 193

主要内容 / 195

程序一 交易前的准备及交易磋商概述 / 197

1.1 交易前的准备工作 / 197

1.2 交易磋商程序概述 / 203

程序二 发盘与还盘 / 207

2.1 构成有效发盘的条件 / 207

2.2 发盘的有效期 / 208

2.3 构成发盘失效的情况 / 209

2.4 发盘的撤回和撤销 / 210

程序三 接受 / 213

3.1 构成有效接受的条件 / 213

3.2 有条件的接受 / 214

3.3 重新接受 / 215

3.4 逾期接受 / 215

3.5 接受的撤回 / 216

程序四 签订合同 / 217

4.1 合同成立的时间和地点 / 217

4.2 签订合同的意义 / 218

4.3 合同的形式和内容 / 218

| 模块三 合同履行 | 223

主要内容 / 225

环节一 备货及报验 / 227

1.1 备货 / 227

1.2 报验 / 228

环节二 催证、审证和改证 / 231

2.1 催证 / 231

2.2 审证 / 231

2.3 改证 / 236

环节三 托运、报关及保险 / 243

3.1 托运订舱 / 243

3.2 报关 / 246

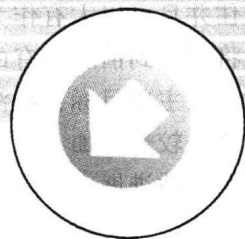
3.3 保险 / 248

环节四 制单结汇 / 251

4.1 出口单证工作概述 / 251



4.2	我国出口结汇的三种做法	/	254
4.3	几种主要单证的制作说明	/	254
环节五	出口收汇核销与出口退税管理	/	267
5.1	出口收汇核销	/	267
5.2	出口退税	/	272
参考文献		/	276



国际贸易实务概述

任务目标

本部分的主要任务是让学生在学习本教材主要内容前先了解一些与国际贸易有关的基本常识。由于本教材的所有内容都围绕着国际货物买卖合同展开，所以，学生应该掌握一些与国际货物买卖合同有关的基本知识。

知识要点

1. 我国对外贸易的发展历程。
2. 有关国际货物买卖合同涉及的合同结构、法律适用、合同生效条件等方面的内容。

2001 年我国加入世界贸易组织（WTO）以来，进出口总额由 2002 年的 6 208 亿美元增加到 2010 年的 29 728 亿美元，成为世界第一大出口国和第二大进口国，经济总量首次超过日本成为仅次于美国的第二大经济大国。“十一五”期间，我国对外贸易经受了人民币升值、出口退税调整、银行加息、原材料价格上涨、国内物价上涨、劳动力成本提高等多重压力的考验，正步入产业结构调整、对外贸易转型升级的发展阶段。“十二五”期间，我国对外贸易将出现前低后高的发展格局，逐步由贸易大国向贸易强国迈进，并将成为世界经济发展的最大推动力。

21 世纪的前十年，国际政治和经济局势发生了深刻的变化，世界科技革命日新月异，产业结构调整和产品升级换代步伐加快，国际经济合作和交往更加密切，世界多极化和经济全球化的趋势在曲折中发展，亚太地区经济发展更加活跃。同时，在日趋激烈的国际经济竞争和综合国力较量中，我们面临来自世界各方的压力。为进一步加快社会主义现代化进程，实现全面建设小康社会的奋斗目标，在国际合作与竞争中取得主动，我们必须增强忧患意识，居安思危，奋发图强。

21 世纪的前二十年，是我国实现现代化建设第三步战略目标必经的承上启下的发展阶段，是我国完善社会主义市场经济体制和扩大对外开放的关键时期，也是一个必须



紧紧抓住并且可以大有作为的重要战略机遇期，中国将建成更高水平的小康社会，国际地位也将提升到前所未有的高度。2010年10月，党的十七届五中全会提出今后5年经济社会发展主要目标：经济平稳较快发展，经济结构战略性调整取得重大进展，城乡居民收入普遍较快增加，社会建设明显加强，改革开放不断深化，使我国转变经济发展方式取得实质性进展，综合国力、国际竞争力、抵御风险能力显著提高，人民物质文化生活明显改善，全面建成小康社会的基础更加牢固。要实现党的十七届五中全会和我国“十二五规划纲要”中提出的有关改革开放的主要任务和部署，必须加速培养各类外贸专业人才，加强在职人员专业知识的培训，以解决很多外向型企业人浮于事、专业人才紧缺的矛盾。我国加入世界贸易组织以后，加快了出口经营权由审批制向登记制过渡的步伐，2004年7月1日，新的《中华人民共和国对外贸易法》开始实施，规定自然人、法人和其他组织依法登记后，可以从事货物和技术的进出口贸易，这使得不少普通百姓开始以个人身份从事进出口贸易活动。几年来，经营进出口的企业数量成倍增长，对国际贸易专业人才的需求迅速扩大，出现了供不应求的现象。因此，要努力加快国际贸易人才的培养，逐步形成一种凡从事外向型经济的工作人员，特别是业务员都懂得国际贸易理论与实务，并能正确运用所学专业知识为对外经济贸易服务的局面。有鉴于此，我们编写了这本主要适用于外贸专业院校和外贸行业在职人员培训的实用型教材，为这些人员提供有关国际贸易尤其是出口业务的最新规则、最新做法、基本操作程序和其他相关基础知识。

近一个世纪以来，各国贸易界、金融界、法律界人士根据国际贸易的实际做法，形成了一系列有关货物买卖、运输、保险、国际结算等方面的法律、法规、贸易惯例、条约等，并将这些成果与国际贸易的具体做法结合起来，逐步形成并不断完善了一套关于国际货物买卖合同的磋商、签订、履行的系统知识。它对指导进出口业务，规范操作程序，对我国外向型企业跨出国门、从事国际贸易、与国际市场接轨起着举足轻重的作用。本书将以国际货物买卖合同为中心，阐述合同主要条款、合同的磋商、签订以及合同的履行等几方面的内容。

在学习本书主要内容之前，有必要让读者了解一些与进出口贸易实务有关的基本问题。

0.1 对外贸易的产生与发展

0.1.1 国际贸易的产生与发展

对外贸易（Foreign Trade）是指一国（或地区）对另一国（或地区）所进行的商品、劳务和技术的交换活动。国际贸易则是在对外贸易基础上发展的国与国之间所进行的商品、劳务和技术的交换活动。从概念可以看出，对外贸易的产生必须具备国家（或各自为政的社会实体）和产品交换这两个基本条件，因此，从人类历史发展的角度来分析，对外贸易产生于原始社会末期、奴隶社会初期，但这时的对外贸易只能说是处于萌芽阶段。奴隶社会及封建社会由于自然经济占统治地位，生产的目的是为了消费，以交换为目的的商品生产在整个生产中微不足道；又由于生产力水平低下，社会分工不发达，交通工具简陋，贸易范围有限，所以对外贸易发展缓慢，国际市场还未真正



形成,更不存在所谓的国际贸易。

西欧在封建社会末期出现了萌芽状态的资本主义生产,生产力水平有较大幅度的提高,劳动产品的交换已经很频繁,很多城市逐渐成为欧洲的贸易中心。1492年哥伦布发现美洲大陆,1498年达·伽马绕行好望角,新航线开辟,贸易范围得以扩大,欧洲贸易中心也从地中海扩展到大西洋沿岸,很多欧洲城市成为国际贸易港口,贸易范围遍及亚洲、非洲和美洲,逐渐形成了区域性的国际商品市场,它的发展同时也促进了国际交换的发展,国际贸易正式形成。产业革命后,社会生产力迅速提高,形成了与之相适应的资本主义分工体系,加上现代化交通、通讯工具的出现,把世界连成一体,形成了世界市场,出现了世界货币,最终形成了资本主义经济体系和相应的经济秩序。二战后,国际贸易取得了巨大发展,世界贸易的增长速度超过世界生产的增长速度,世界各国的贸易依存度不断提高,新的世界贸易格局逐渐形成。20世纪80年代以来,世界各国经济越来越紧密地相互联系、相互依存,逐渐形成全球性的贸易体系,经济全球化趋势愈加明显,区域集团化是其主要的表现形式,如欧盟、北美自由贸易区、东盟、上海合作组织、亚太经济合作组织等。

当今世界正处在一个大发展、大变革和大调整时期。2007年美国发生次贷危机,随后引发了自上世纪30年代大萧条以来最严重的一次全球性金融危机。主要发达国家及新兴经济体相继陷入衰退,世界经济增速放缓,同期全球贸易亦呈现下降的趋势。面对危机,由主要发达国家和重要发展中大国组成的20国集团成为世界经济协调的重要组织,共同制定了刺激世界经济增长的行动计划。2009年世界经济止跌企稳,开始由衰退走向复苏。2010年,世界经济温和复苏,基本走出了国际金融危机的阴影。但近年来频发的自然灾害,特别是2011年3月11日的日本大地震和随后的核泄露事件给刚刚开始复苏的世界经济蒙上了一层阴影。这都预示着后危机时代的世界经济仍在震荡中调整,世界经济格局已呈现出新的变化,快速崛起的中国日益成为影响世界的重要因素。



思考与讨论

1. 国际贸易为什么能够促进世界经济的发展?
2. 国际贸易的发展受哪些因素影响?

0.1.2 我国对外贸易的发展

我国对外贸易起步较早,但发展较慢。在西汉时就开辟了从新疆经中亚通往中东和欧洲的“丝绸之路”;明朝郑和七次下西洋,扩大了海上贸易。通过对外贸易,我国的丝、茶、瓷器等传统产品不断输往其他国家,同时也从这些国家换回我们所需的一些商品,但交换的商品仍以奢侈品为主。当时的对外贸易是为封建统治者服务的,发展缓慢。鸦片战争后,我国的进出口贸易则完全依附于帝国主义,运输、保险、海关全部由外国人控制,没有自主权,对外贸易长期逆差。

新中国成立后,废除了帝国主义在中国的一切特权,实行了对外贸易统制,逐步建



立起全国统一的社会主义对外贸易。但是,新中国成立后的三十年中,我国对外贸易走过了一段曲折的发展历程,发展缓慢,到1976年,全国进出口总额仅为134.33亿美元。

1978年,十一届三中全会把工作重点转移到社会主义现代化建设上来,实行对外开放、对内搞活经济的政策,着手经济体制的改革;1982年,党的十二大把对外开放确立为党的基本路线的重要内容之一,这一时期,我国对外开放有了突破性进展;1984年,《中共中央关于经济体制改革的决定》明确提出“把对外开放作为长期的基本国策”;20世纪90年代初,我国全方位、多层次的对外开放格局已初步形成;1992年,党的十四大进一步提出了扩大对外开放的目标和任务,这一时期对外贸易迅速发展,对外开放在规模上已达到了较高的水平,到1999年我国的进出口总额达到3607亿美元,居世界第九位;2001年12月11日,中国正式加入世界贸易组织;2002年党的十六大要求我们坚持“引进来”和“走出去”相结合,全面提高对外开放水平,并且应该适应经济全球化和加入世界贸易组织的新形势,在更大范围、更广阔的领域和更高层次上参与国际经济技术合作和竞争,充分利用国际国内两个市场,优化资源配置,拓宽发展空间,以开放促改革、促发展。2004年,我国进出口贸易总额突破一万亿,高达11547.4亿美元,比上一年增长35.7%,相当于“入世”之前2001年全年贸易规模的2.3倍,进出口总额居世界第六位,我国在世界贸易中的地位和作用进一步加强,外贸开放程度已达到了对外贸易开放程度很高的发达国家的水平,也超过了外贸依存度较高的发展中国家的水平。

2005年以来,我国对外贸易先后面临着人民币升值、出口退税调整、银行加息、国内物价上涨等多重压力,对外贸易开始步入艰难的调整期,即便如此,我国的进出口总额依然保持每年20%以上的增长速度,2007年达到21738亿美元。2008年初,我国政府提出:要拓展对外开放广度和深度,提高开放型经济水平;出口保持平稳增长,积极扩大进口。中国经济进入了一个以转变增长方式为主的发展时期。2010年进出口总额达到29728亿美元,成为世界第一大出口国和第二大进口国。为加快贸易方式及增长方式的转变,进一步调整出口商品结构,促进出口产品升级换代,在2011年3月的第十一届全国人民代表大会第四次会议的政府工作报告中提出了“不断拓展对外开放的广度和深度;积极参与全球经济治理机制改革和区域合作机制建设;多边、双边经贸合作继续深化”的要求,预示着“十二五”时期是全面建设小康社会的关键时期,是深化改革开放、加快经济发展方式转变的攻坚时期。



思考与讨论

1. 近年来,我国在世界经济中的地位不断提高,这与我国的对外开放政策有何关系?与对外贸易的发展有何关系?结合本省实际谈谈自己的体会,你有什么好的建议?

2. 2005年7月21日以来,我国人民币不断升值,截止2011年3月25日,人民币对美元的汇率从8.2765升至6.5587,累计升幅已经达到20.76%;再加上银行多次加息、国内物价持续走高、原材料价格居高不下、劳动力工资上涨,出口退税下调等,这



对我国的进出口会有什么影响？这是否意味着我国的对外贸易又将走入低谷？

0.2 从事国际贸易的基本条件

0.2.1 国际贸易实务的主要内容

国际贸易实务是研究如何按照国际规则进行进出口操作的学科。主要介绍进出口贸易的操作程序、操作规则、操作方法、操作要求和操作技巧等内容。本课程的主要内容有以下三个方面：

1. 合同条款

合同是契约双方确定法律关系的基础，也是契约双方履约的依据。合同条款则是双方根据“契约自由”的原则，在不违反有关法律的前提下，按照双方意愿订立的且能够使双方获益的一系列条件。因此，不同行业、不同领域的合同条款是有区别的；同一行业、同一领域的合同条款基本相似，但内容却不尽相同。本书研究的是国际货物买卖合同。

国际货物买卖合同主要包括下列条款：商品的品名、质量、数量、包装、价格、运输、支付、保险、检验检疫、索赔、仲裁和不可抗力等。

2. 交易磋商与合同的签订

交易磋商是合同签订和合同履行的前提。交易磋商可以采用书面和口头两种方式。无论采用哪种方式，都应该按照一定的程序和要求进行，并应符合有关法律法规的规定。国际贸易中，交易磋商一般应经过询盘、发盘、还盘和接受四个环节，其中，发盘和接受是必不可少的两个重要环节。一项有效的发盘被对方有效接受后，双方即构成合同关系，但在国际贸易实践中，买卖双方一般还是要通过签订合同来确定双方的法律关系。

3. 合同履行

《中华人民共和国合同法》规定：“依法成立的合同，对当事人具有法律约束力。当事人应当按照约定履行自己的义务，不得擅自变更或者解除合同。”因此，履行合同是买卖双方的基本义务。就出口合同而言，如果按照 CIF 价格条件成交并采用信用证方式结算，卖方应履行下列合同规定的义务：备货、报验、催证、审证、改证、托运订舱、报关、投保和制单结汇等。当然，买方也应履行申请开证、收货和付款等责任。

0.2.2 国际贸易的主要特点

国际贸易中，买卖双方分别处于两个不同的国家，由于政治条件、经济条件、文化背景、风俗习惯、法律制度、交易环境等千差万别，国际贸易与国内贸易相比，它具有明显区别，主要有以下几个方面的特点：

1. 政策性强、知识面广

一国的对外贸易总是要遵循该国相关的经济政策，特别是受该国对外贸易政策的影响，任何一个国家不同时期都会有不同的政策，如宏观方面有国家某一时期的经济政策、外交政策、对外贸易政策等，微观方面有对外投资政策、外汇管制政策、关税政策等，这些政策复杂多变，千差万别，从事国际贸易的任何一方都必须遵照执行。



国际贸易是一种跨越国境的活动,活动过程相对复杂,它涉及政治、经济、管理、法律、金融、保险、产品、运输、地理、语言、计算机等方方面面的知识。因此,对从业人员有较高的要求,除了要求他们有运用上述知识的能力以外,还要求他们具备较高的政治素质以及较强的应变能力和分析问题、解决问题的能力。

2. 贸易方式灵活、市场潜力大

国际贸易活动的方式灵活多样,它除了通常采用的逐笔售定贸易方式以外,还有包销、代理、寄售、补偿贸易、租赁贸易、来料加工、进料加工、招标与投标、拍卖、商品交易所、交易会、博览会、展销会等很多其他贸易方式。

国际贸易是一种跨越国界的交换活动,全世界 180 多个国家和地区,人口近 60 亿,各国的经济水平和风俗习惯等存在着极大的差异,这就决定了国际贸易市场不仅有无穷的需求量,还存在千差万别的需求层次和欲望,这种潜力是任何一个国家的市场所不能比拟的。

3. 商业习惯复杂、风险大

国际贸易活动必须遵循一定的规则才能正常进行。有些规则是在国际贸易的长期实践中形成的具有普遍意义的习惯做法和解释,被大多数国家所接受,这些规则我们可以称之为国际贸易惯例,是贸易中的各方都应该遵守的规则。而事实上,国际贸易中有很多规则只被少数国家接受,甚至只是某国的习惯做法,我们可以称之为商业习惯,不同的国家会有不同的商业习惯,并且各种习惯间的差异很大,但不管商业习惯如何复杂,我们在贸易中必须了解这些习惯,因为,有时我们还要遵守这些习惯。

国际贸易相对国内贸易而言存在很多风险,其中最主要的风险之一是信用风险。因为,贸易双方相隔遥远,难以准确、及时地了解对方的资金和信用状况,稍有不慎就可能受骗上当,造成经济损失;商业风险是国际贸易中不可忽视的重要风险,它往往是因为经济政策、自然条件等因素的变化所导致的商品价格或外汇汇率的大幅度波动或其他经济情况的变化,这将给当事人造成巨大的经济损失。除此之外,还有很多其他各种各样的风险,如政治风险、军事风险、运输风险、自然风险等,我们都不能掉以轻心,要注意防范。

0.2.3 从事国际贸易的基本条件

国际贸易是跨越国界的交换活动,它与国内贸易相比不仅有地域、语言、货币上的差异,更有法律、法规、方针、政策、贸易及风俗习惯等方面的不同,这就使国际贸易更具复杂性和风险性。因此,经营国际贸易并非易事,必须要具备一系列的条件。

1. 要有较高的政治素质和完善的知识结构

国际贸易具有政策性强、知识面广的特点,作为一名合格的外销员,应具有一定的政治觉悟和爱国主义思想,要有为社会主义外经贸事业贡献的精神,要熟悉本国的经济政策和方针,并能认真地贯彻执行。同时,也应了解世界经济形势的变化趋势以及各国不同时期的经济政策、方针、措施,法律、法规,以及在检验、保险、通关、运输、结算等方面的有关规定,以便更好地为国际贸易服务。另外,作为一名合格的外销员,应具有一定的经济学、管理学、会计学、商品学基础;很好地掌握市场营销、国际贸易地理、国际金融、国际商法、保险、运输、外贸函电等方面的专业知识;要能熟练地用外