

“微商之神”干货无私分享 ·)

李宇桐◎著

手把手
教你做

赚钱的
微商

玩圈子，玩社群，
一本书搞定！

80%的微商是不挣钱的，甚至是亏钱的。
80%的货物是子虚乌有的，你看到的只是图片。

“微商之神”教你如何成为
20%的真正赚钱微商！



北京联合出版公司
Beijing United Publishing Co., Ltd.



李宇桐◎著

手把手
教你做

赚钱的
微商



北京联合出版公司
Beijing United Publishing Co., Ltd.

图书在版编目 (CIP) 数据

手把手教你做赚钱的微商 / 李宇桐著. —北京:
北京联合出版公司, 2016. 5

ISBN 978-7-5502-7223-1

I. ①手… II. ①李… III. ①网络营销 IV.
① F713. 36

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2016) 第 038833 号

手把手教你做赚钱的微商

作 者: 李宇桐

选题策划: 北京时代光华图书有限公司

责任编辑: 龚 将 夏应鹏

特约编辑: 郅军席 李燕子

封面设计: 元明设计

版式设计: 曾 放

北京联合出版公司出版

(北京市西城区德外大街 83 号楼 9 层 100088)

北京嘉业印刷厂印刷 新华书店经销

字数 126 千字 787 毫米 × 1092 毫米 1/16 12 印张

2016 年 5 月第 1 版 2016 年 5 月第 1 次印刷

ISBN 978-7-5502-7223-1

定价: 39.00 元

未经许可, 不得以任何方式复制或抄袭本书部分或全部内容
版权所有, 侵权必究

本书若有质量问题, 请与本社图书销售中心联系调换。电话: 010-82894445



前言

FOREWORD

微商是一种基于微信实现商品的社交分享、熟人推荐与朋友圈展示的新商业模式，目前因广泛流行而倍受热捧。但对于微商的未来发展，大家评论不一。我认为微商首先是商人，如果一个微商具备作为商人的基本素质，那么经营微商有可能比经营实体店更赚钱。

也许很多朋友会想，仅靠一部手机、一个微信，无须启动资金以及货源，没有物流压力，就可以成为老板，这怎么可能呢？其实不然，与传统商业需要产品和渠道等低成本相比，微商开店十分轻松。我经常看到，很多做微商的朋友月净利润达到几万元、十几万元，甚至几十万元。

因此，你需要改变一下观念，微商完全有可能比实体店赚钱。更重要的是，现在是移动互联网时代，未来很有可能是微商的天下。你要暗自庆幸，今天你赶上微商赚钱的良好机遇，走上了微商之路。因为未来商业最重要的趋势之一是微商。

很多年之前，如果你要开一家店，首先需要租个门脸房、安牌匾、摆货品，然后等着客户上门。可是互联网兴起之后，某一天，突然有人说你可以把产品放到我的淘宝网店上来卖，很多老

板都不敢相信，这怎么可能呢？如果我是老板的话，我也会有顾虑。如果我卖的是衣服，顾客都没有办法试穿我提供的衣服，怎么可能会购买呢？再比如我卖的是食品，顾客都没有看到食品是什么样子的，怎么可能会购买呢？

可是，当2015年11月11日，天猫“双十一”一天的交易额超过912亿元的时候，我们猛然醒悟：当初我们的疑虑和担心是多余的。

如果你错过了10年前的淘宝，那么现在一定要抓住下一个趋势——微商。不管你是刚毕业的大学生，还是“宝妈”（孩子的妈妈），还是一家传统企业的老板，我都会告诉你，千万不要错过微商，在不久的将来，微商定会抢占海量的市场，成为商业模式的主流。现在错过微商，你错过的将不只是财富，还会错过未来的机遇。

微商始于2012年年底，于2013年、2014年获得大面积成长，于2015年受到热捧。目前，大家的微信朋友圈都充斥着各类广告。做微商需要添加大量的微信好友。很多做微商的朋友运用加粉神器，通过虚拟定位添加微信好友，然后频繁、大量地在微信朋友圈发布一些虚假信息和广告；也有很多微商朋友运用招聘的方式在同城网站、信息网站疯狂加粉；还有一些做微商的朋友以送宠物、低廉的价格租赁房屋等方式，发布很多不真实的信息，骗取大量网民成为他们的微信好友。这些都是原始的、传统的、粗糙的微商运营模式。这种模式是无法长久运营下去的，是必然会消亡的。所以，作为微商，要想长久经营，一定要学会建立科学、有效、系统的微商运营模式。唯有如此，才能更好地适应未来市场，才能真正赚到属于自己的财富。



目 录

CONTENTS

前 言 / VII

CHAPTER

1

成功微商不传的九大秘籍

让诚信成为你的吸金法宝 // 003

感恩让客户持续支持你 // 004

付出就像播种，种一收万 // 005

努力既要有方法，又要懂技巧 // 007

快速学习并成长，你才能赚大钱 // 007

赞美能让客户立即喜欢你 // 008

用格局和胸怀征服代理商 // 009

快速提升个人魅力，做大团队 // 010

利他铸就你的微商卓越人生 // 012

微商“自杀”的六种方式

- 漫无目的地无节制群发 //019
- 刷屏式朋友圈广告发布 //021
- 产品多样化，开百货店 //023
- 毫无选择地疯狂加友 //024
- 毫无选择地疯狂加群 //025
- 唯利是图，销售伪劣产品 //026

赚大钱，一定先当微商明星

- 人人都可以成为微商明星 //031
- 打造自己的个性标签 //032
- 打造你的职业副标签 //034
- 打造你的视觉副标签 //034
- 零成本开出明星品牌旗舰店 //035

精准客户数量决定微商生死

- 加百位好友不如加一位精准客户 //042

让精准客户主动加你才是王道 //042
分阶段做微营销，增大成功概率 //044
零成本打造超级“诱饵” //048
找到精准客户所在的“大鱼池” //050
超级“诱饵”加大网“捞鱼”而不“钓鱼” //053

CHAPTER 5

让客户崇拜你，才能轻松赚大钱

做微商首先要熟知人性 //059
有舍才有得，舍多得多 //060
钱不是赚来的，是修来的 //061
提升专业性，成为微商大咖 //063
快速打造客户崇拜三大招 //066

CHAPTER 6

自己挖一个精准客户大鱼池

挖一个自己的鱼池：建本地群 //073
做好群定位，精准客户自动上门 //075
建群前必须做好六件事 //079
拉熟人入群，为成为成功微商奠基 //083
通过管理活跃群，崇拜利润双丰收 //086

让群自动裂变，快速赚钱 // 088

公众平台是微商未来的最大空间 // 089

CHAPTER 7

快速赚钱，线下引流是微商的死穴

让现场朋友主动加你才能赚大钱 // 095

让自己成为线下活动的现场贵宾 // 096

零成本借媒体力量做宣传 // 097

组织活动，准备工作要做好 // 099

展示活动好处，拉来赞助商 // 100

CHAPTER 8

把朋友圈经营成摇钱树

朋友圈内容决定微商的命运 // 105

把朋友圈打造成自媒体平台 // 108

精准定位你的微信朋友圈 // 110

把广告做成大家都喜欢的创意 // 111

在朋友圈中与好友互动并成交 // 113

让客户感觉你的产品好到极致 // 115

学会在朋友圈制造热卖气氛 // 117

一招百分百打消客户所有顾虑 // 118

展示优势，让客户充分信赖你 // 119

微商成功的关键是极速成交

极速成交的“核武器”——客户见证 // 130

极速成交的“原子弹”——促销方案 // 134

极速成交的绝杀技——饥饿营销 // 138

开发新客户，不忘老客户 // 139

用积分管理锁住客户 // 140

有效增加单次销售额 // 140

让客户帮你出谋划策 // 142

做好客户服务才能坐稳江山

提供让客户惊讶的服务 // 149

把服务做到极致才能收获更多 // 150

把客户当作家人，你才会赚大钱 // 156

感恩客户，你会获得更多支持 // 157

真诚致谢，客户会更愿意购买 // 158

经常赞美客户，让客户离不开你 // 159

回馈客户，倍增利润不是事儿 // 160

不满意客户变成忠诚客户的法门 // 161

客户转介绍能带来业绩大提升 // 163

优秀的微商从不被动等待转介绍 // 165

海量招募代理商，才能赚大钱

“钓鱼”要知道“鱼”的梦想是什么 // 171

让代理商相信你能圆他的梦 // 172

打造让大家一起赚大钱的系统 // 173

用正直、诚信、付出征服代理商 // 175

借助名人效应扩大自己的影响力 // 176

吸引精英代理商加入，团队才能壮大 // 176

有效激励代理商，让利润追着你跑 // 177

让代理商誓死追随你才是王道 // 179

代理商视你为神是微商最高境界 // 180

CHAPTER

1

成功微商不传的九大秘籍

让微商成为你的职业选择

微商是一个有魅力的职业，不管你是初入行还是资深从业者，只要你愿意付出努力，都有可能成为微商精英。

在《微商·秘籍》中，我为大家总结了一套微商秘籍，无论你是新手还是老手，只要掌握了这套秘籍，你就能在微商领域中大显身手。

做微商，首先你一定要诚信经营，接下来还要懂得感恩、主动付出、多努力。然而仅仅靠主动付出和努力是不够的，你还要不断地学习。在微商运营的过程中，你要懂得使用发自内心的赞美。

要想做成赚大钱的微商，你还要打开自己的格局和胸怀。真正赚大钱的微商，一定都有很多坚定的代理商追随，这就需要你快速提升自己的个人魅力，去做大团队。此外，最重要的是树立一个能让微商持续赚钱的理念——利他，因为只有利他才能成就自己。



让诚信成为你的吸金法宝

诚信是一个人最大的财富。不讲诚信的人是不可能做成任何事情的，不注重诚信的人是不可能有很大的成就的。

在《论语·为政》中，孔子讲过一句话：“人而无信，不知其可也。大车无輹，小车无軌，其何以行之哉？”意思是：如

果一个人不讲诚信，他在这个世界上是不能生存发展的。就像“大车无輹，小车无輹”，如何能走呢？



做微商一定要懂得诚信经营，否则，你的微商之路是无法长久的。

今天我们做微商，虽然很少和目标客户见面，但是我们同样要做到诚信经营，否则你是没有办法做起来的，更不用说长期做下去了。



感恩让客户持续支持你

做微商，你一定要心怀感恩。

你一定要感恩客户。你感恩客户，客户才愿意持续地、长久地支持你。

你一定要感恩领导。你感恩领导，领导才乐意花费更多的心血去培养你、引导你，并给你更多的资源。

同时，你一定要感恩你的合作伙伴。你感恩合作伙伴，合作伙伴才会给予你更多的信任和支持。



你愿意感恩多少人，就会有多少人愿意给你提供更大的支持和帮助。所以你要学会感恩，发自内心地去感恩与你交往的每一个人。

我们不但要感恩每一个客户、每一位领导、每一位合作伙伴，还要感恩与我们交往的每一个人。这样，才会有越来越多的人愿意持续地支持我们。



付出就像播种，种一收万

很多时候，朋友都会问：为什么要主动付出？主动付出对我有什么好处？

记得有句诗是这样写的：“春种一粒粟，秋收万颗子。”我觉得用这句诗来形容付出就会有回报是很形象的。也就是说，你的主动付出就像农民伯伯在春天往地里种种子一样，种下去一粒种子，秋天的时候就会收获很多粮食。

相反，如果一个人只懂得不断地索取，从来都不懂得主动付出，你愿意跟这样的人接触吗？既然你都不愿意跟这样的人接触，那

又怎么能期望自己在不付出只索取的情况下，有很多人愿意跟你接触呢？



如果你想拥有更多的朋友、更多的客户，就一定要懂得发自内心地去主动付出。你付出的越多，就像农民伯伯种的种子越多一样，你的收获也会越多。

有些朋友可能会担心：我主动付出很多，结果却没有收获，怎么办？

其实，这种担心并非没有必要，因为农民伯伯种地的时候，也会担心春天把种子种下去，秋天收不到粮食。但是如果农民伯伯因为担心秋天收不到粮食而放弃在春天播种的话，那么秋天肯定会颗粒无收。农民伯伯选择在春天播种，是因为种下的是种子，获得的是希望，收获的是未来。如果你因为担心付出得不到回报而不去主动付出，那么你永远都得不到任何回报。请记住：宇宙是圆的，主动付出是回报的起点，只有主动付出了，才会有回报。