

文化百科丛书

图文版

多读些人生哲理，
少走些人生弯路

人生 哲理 枕边书

陈晓丹 编著

中国戏剧出版社



人生 哲理枕边书

· 人生哲理 ·

文化百科丛书

图文版

多读些人生哲理。
少走些人生弯路。

人生 哲理 枕边书

陈晓丹 编著

中国文史出版社

图书在版编目(CIP)数据

人生哲理枕边书.4/陈晓丹 编著.—北京:中国戏剧出版社,
2009.9(2010.5重印)

ISBN 978 - 7 - 104 - 03075 - 1

I. 人… II. 陈… III. 人生哲学 - 青少年读物 IV. B821 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2009)第 154798 号

人生哲理枕边书 4

策 划:魏志国

责任编辑:吴淑苓

责任出版:冯志强

出版发行:中国戏剧出版社

社 址:北京市海淀区紫竹院路 116 号嘉豪国际中心 A 座 10 层

邮政编码:100097

电 话:010 - 58930221 58930237 58930238

58930239 58930240 58930241 (发行部)

传 真:010 - 58930242 (发行部)

经 销:全国新华书店

印 刷:北京一鑫印务有限公司

开 本:710mm × 1000mm 1/16

印 张:60

字 数:652 千

版 次:2009 年 9 月北京第 1 版第 1 次印刷

印 次:2010 年 5 月北京第 1 版第 2 次印刷

书 号:ISBN 978 - 7 - 104 - 03075 - 1

定 价:118.00 元(全 4 卷)

前　　言

有很多的一瞬间，那些不经意的一阵风、一个人、一句话……却能掀起思绪的浪潮，拍打原本像石头般的心。如果生命，仅仅是在等待逝去的唯一结果；如果花开，仅仅是为了最后的花落；如果，一切的经过，真的不留一点痕迹：我们该信仰什么？

先哲们对爱的思考，对自然的热爱，对人生的上下求索，对思想的推崇，对自由的执著，直至对生命意义无休无止的探寻，是他们留下的心灵食谱，让石头下面的那颗心，因感动而开悟，开出这世间最美丽的花朵。在临睡前、在等候时、在旅途中……随手翻开本书，让那些饱含哲理的有趣故事来陪伴你，给你一点一滴的启示与感动。我们都渴望拥有一个智慧而有品位的人生，就让每日的人生哲理像条清冽的小溪注满生活，浇灌心田。

本书旨在提升人生的境界，探讨成功的经验，揭示社会的法则。一滴水里蕴藏着浩瀚的大海，一则短小的文章中孕育着博大的智慧。在本书中有的睿智凝练，发人深省；有的灵气十足，如饮清泉……它是指点迷津不可或缺的智慧读本，启迪心智独一无二的人生指南，它可以成为您的良师益友，也可作为馈赠亲友最温馨的礼物。

目 录

第一章 要学会欣赏自己	1
首先要了解自己	1
目标只是一种工具	2
玄奘大师的马	3
不给自己留后路	4
要成为自身的主宰	6
学会自我奖励	7
在平凡中寻找闪光点	8
懂得坚持	9
把羞辱转化为动力	10
其实和你一样	11
人生如长跑	12
把握那个度	13
自己磨亮自己	14
缺点也是一种美	16
第二章 忠于职守是一种修养	17
学会吃苦	17
心想事成是最残酷的待遇	18
尝试也需要勇气	19
小心安逸的背后	21
积极思考不可少	22
智慧不是天才的专属	23
没有永远的敌人	25
勤能补拙	26
要喜欢你的工作	27
多想几步	29
运用不同思维	30
第三章 学习是一生的事情	32



你在电视上浪费了多少时间	32
学会利用业余时间	33
拓宽你的知识面	33
不要拜错了庙门	35
权威也有错的时候	36
名人起步的奥秘	38
让自己成为专家	39
瓦列梅克的木偶	41
千招会，不如一招绝	42
建立自己的价值观	43
活到老，学到老	45
第四章 成功其实有捷径	47
不要过于看重你的第一份工作	47
眼光要放长远	48
从小做起	49
发挥你的长处	50
把自己当成一种商品	52
要懂得联合起来	53
变的两面性	54
别被名利所牵制	55
把祸当做考验	57
以失败者为师	59
找借口是一种病态心理	60
行动胜于心动	63
事前要做好准备	64
失败中我们学到更多	65
寻找一种适合你的	67
目标只有一个	68
要知道自己适合什么	70
习惯造就我们	71
第五章 人脉是事业成功的法宝	73
建好你的关系金字塔	73
人脉也需要储蓄	74
社会关系的真正含义	76
要有自己的特色	77



友谊也是一种财富	78
人总需要有人帮	79
每个朋友都不可放弃	80
用好你的人际存折	81
正人先正己	82
放下身段结交朋友	84
会批评你的朋友不可少	85
与人为善是成功的种子	87
别把自己想的太聪明	88
要爱自己的敌人	89
“双赢”是一种良性的竞争	90
学会为他人着想	91
练练你的脸皮厚	93
要接受别人的批评	95
把自己放在别人注目的位置	96
消除对方抵抗感的方法	98
如何了解一个人	99
用“时间”来看人	101
要懂得积累人脉	102
要尊重他人的“领土范围”	104
小心应对这些人	105
不要完全相信他人	106
千万不要影响他人发财	107
第六章 做人是立身之本	109
太老实是很悲哀的	109
不做“滥好人”	111
坚信自己心中的答案	112
真诚为别人喝彩也是一种胸怀	114
欲善终，当慎始	115
能力不够，最好远离是非	116
不要对别人抱过高的期望	117
拍马屁，终究不如实力	118
生活需要“长线”	119
斤斤计较的人最痛苦	120
做人多点人情味	122



以诚待人，聚集人气	124
做人要刚柔并济	125
甩掉“面子”的包袱	127
鱼和熊掌不可兼得	128
犯错，就诚实地认错	129
当你春风得意时，小心伤人	131
第七章 拥有一颗抓住机遇的心	133
年轻人要有点野心	133
不要过分谦虚	134
机遇来自智慧	135
最好的敲门砖不是文凭	137
不要抱怨伯乐，先做千里马	138
站在前排才有机会	139
机会属于有心人	141
即使没能上场，也要争当第一候补	143
先抓住机会再说，车到山前必有路	144
树挪死，人挪活	145
没有好运，只有勤奋	148
抓住稍纵即逝的机遇	150
要有点冒险精神	153
第八章 人和生没有返程票	155
拒绝平淡的生活	155
须知困境是人人必领的“快餐”	156
冷漠的人不会有成功的人生	157
再累也要笑一笑	159
不要回头看摔碎的瓦罐	160
不要感叹生不逢时	162
不要报怨自己怀才不遇	163
该爆发时就爆发	165
把一天变成 48 小时	166
第九章 经营财富有学问	169
金钱运用要合理	169
“奢侈”有时候也是理财	171
炒股毁人身心	172



你的时间值多少钱	172
金钱是有腿有性格的	174
富不过三代	175
房产增值有学问	176
通过投资累积财富	178
真正的大老板就是一面聚光镜	179
成功从“一粒米”开始	180
第十章 家庭是事业的坚实基础	182
构建家庭的基础	182
婚姻的本质是交易	183
婚姻决定命运	184
爱产生爱，恨产生恨	185
做控制情感的大师	187
赶走懊丧情绪，让斗志旺盛起来	188
嫉妒是心里的魔鬼	190
幽默是人际交往的润滑剂	191
爱需要宽容，不要过于较真	192
喋喋不休会伤害婚姻	193
幸福是要自己找的	195
不要一味顺着孩子	197
保护好你孩子的天赋	198
第十一章 让众人为你喝彩	200
自信是成功的基础	200
个性能使你的存在更具价值	202
忍人所不能忍	203
宽容自会得到回报	204
学会收敛自己的锋芒	206
最好的自助方法是助人	208
别轻视“守时”这件事	209
不当惰性的奴隶	210
一视同仁地尊重别人	212
流言止于智者	214
第十二章 能进则进，该退则退	216
使人常有饥饿感	216



懂得欣赏他人之长	218
与人相争，得不偿失	219
掌握退让的艺术	220
不断变换你的行事作风	221
被人需要胜过被人感激	224
要实干，但也要懂得表现	226
不要显得比上司高明	228
寻找自己的吉星贵人	229



第一章 要学会欣赏自己

首先要了解自己

假如你不明白自己的需要，那么你很可能做出完全相反的选择。

每个人都渴望做好自己的事，从而取得人生的成功。相反，如果不能去做自己想做的事，则意味着痛苦。因此，首先要学会问一问自己到底能干什么？

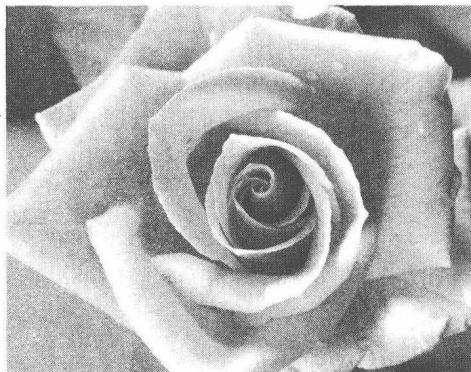
你希望自己变成一个怎样的人——大富翁？艺术家？企业家？演说家？手艺超群的厨师？广受欢迎的年轻人？……

每一个人对成功的看法都不一样。每一个人都是独特的——有着不同的需要、希望和价值观，也有着不同的优点。若是我们违背自己的本质，不尊重自己的独特性，那么不论我们怎样努力，我们永远和成功绝缘。

你的本质和你的成功是分不开的。许多人牺牲了自己的本质，去做那些自己不想做的事，这就是他们不能成功的原因。该做老师 去做了企业家，该做企业家的人却去当老师；该做管理员的人却去做推销员，做管理员的却做了律师……

你的自我意识包括多方面，包括你对自己的身体状况、社会能力，智力和其他方面的看法，等等。所有的这些都与你的生活目标有关。

你是否觉得现有的层级或组织已经把你变成了一个不健全的人？你了解层级、组织对你发展方面的影响吗？你知道你是如何被教育和被广告机构造就的吗？如果你对这些问题答复是肯定的，那么你理想的自我意识就快形成了。



你生活在一个充满破坏性影响的世界里，这些影响时常会侵害到你。如果你有和人之本性相一致的自我意识，你就能抵制这些影响，使自己的心灵保持宁静，从而选择自己的生活方式。不幸的是，在现代文明中，一种积极的自我意识经常被误认为是顽固蛮干、向上爬、攫取物质财富，等等。而这些恶习若得以扩张，就会毁灭个人，进而威胁人类的生存。

为了增强自我意识，不妨一开始就运用建设性的想法，创造一个自我形象——一个能够决定自己生活的人，一个把自己看作一个不受广告、商业利益和其他事物影响的人。一旦把你的自我意识化为行动，你就变成了真实的自我。你的建设性思想就像生活中的灯塔，使你过着自然与和谐的生活。

真实的、建设性的精神力量，存在于塑造你的命运的创造性思维之中，而你每时每刻的心理行为，又会产生生活中积极变化的力量。若把思维比作一列火车，那么你生活中的理想和欢乐，则全靠这列火车的方向而定。

好了，在这样的前提下，我们有必要选择自己所做的事的时候，一定要认真、慎重地想好自己能干什么，不要盲目行事。这就要求你自己问这样一个问题：“我到底能干什么？”

梦边哲理

每个人生命都有属于自己的一份精华，我们先要了解自己，认真地去追求，那就叫立志。

4

目标只是一种工具

许多年轻人每天都在制定着目标，有人生长期目标，还有中期目标，短期目标。这些目标指引着我们前进的方向，让我们知道该干些什么，使人生得以充实。

有人问：我们为什么要有目标呢？生活随遇而安不是更好、更自然吗？

是的。生活的最终点，或叫最高的境界确实是一切顺应自然，乐于其中。但达到这个最终点需要一个过程，更需要一个载体。我们可以把工作理解为载体。通过工作使我们得以展现自身最大的才华，同时服务于大众。

怎么才能让自身的才华得以最大的发挥呢？我们又何以得知大众最需要的服务是什么呢？

凭着对生活美好的想象，我们勾画出一副最美的蓝图，在那幅蓝图中就是我们的理想国。可以说是人类的终极目标。随着时代的进步，思想的革新，这幅图还会被不断地润色，不断地美化。于是这理想国永远是一种希望，想象中可以达到却永远值得追求的希望。为了向终极目标靠近，我们制定了中

期和短期目标，让想象得以实施，落实到日常行为中。

享受生活是人类的最高追求，一切创造皆为使大众能更好地享受生活。当然创造本身对创造者来说就是最大的享受。为了创造并享受到人类最高的文明，我们制定了相应的目标。目标显然是一种工具，是一种手段，而不是目的。

比如，在市场经济中，收入是目标，不是目的。目的是为了最大限度地实现自身的价值，创造并享受到更多的文明。因为收入是衡量一个人价值的重要指标。为了使自身价值得以最大的体现，我们制定了每年的收入目标，在这个递增的目标指引和激励下，我们更投入地工作，潜能得以开发，创造力得以培养，在创造中享受到工作本有的乐趣。

但如果把目标当目的，把收入当成追求的中心，那么压力就来了，整天盯着收入，人的创造力会下降，就无法享受到工作本身的乐趣。如果目标达到了，也就是收入达到预期的目的时，人会变得欣喜若狂，但这份快乐可持续的时间很短，因为我们又会制定更高的收入目标来充实自己的人生，于是新的压力又产生了。如果目标不能完成，收入比当初制定的目标少时，我们就会变得失落无比，心中的挫败感顿生，容易否定自己，或感叹命运不公，丧失对生活的信心。

目标是一种工具、手段，不是目的。当认识到这一点时，生命之花得以绽放，我们的脸上终于露出了笑容，自发的创造性就自然而然地出现了，人类更多的文明得以创造，于是我们学会了享受生活。

沧海哲理

如果人被迫只顾眼前的目标，他就没有时间去展望整个的生命。

人生哲理枕边书

玄奘大师的马

唐太宗贞观年间，长安城西的一家磨坊里，有一匹马和一头驴。它们是好朋友，马在外面拉东西，驴在屋里推磨。贞观三年，这匹马被玄奘大师选中，出发经西域前往印度取经。

17年后，这匹马驮着佛经回到长安。它重到磨坊会见驴朋友。老马谈起这次旅途的经历：浩瀚无边的沙漠，高入云霄的山岭，凌峰的冰雪，热海的波澜……那些神话般的境界，使驴听了大为惊异。驴惊叹道：“你有多么丰富的见闻呀！那么遥远的道路，我连想都不敢想。”

“其实，”老马说，“我们跨过的距离是大体相等的，当我向西域前进的时候，你一步也没停止。不同的是，我同玄奘大师有一个遥远的目标，按照始



终如一的方向前进，所以我们打开了一个广阔的世界。而你被蒙住了眼睛，一生就围着磨盘打转，所以永远也走不出这个狭隘的天地。”

这是一个简洁的寓言故事，但我们从中却能看到一些生活的本质。研究表明，芸芸众生中，真正的天才与白痴都是极少数，绝大多数人的智力都相差不多。然而，这些人在走过漫长的人生之路后，有的功盖天下，有的却碌碌无为。本是智力相近的一群人，为何他们的成就却有天壤之别呢？卡耐基的一份调查或许能够说明问题。

卡耐基曾对世界上一万个不同种族、年龄与性别的人进行过一次关于人生目标的调查。他发现，只有3%的人能够明确目标，并知道怎样把目标落实；而另外97%的人，要么根本没有目标，要么目标不明确，要么不知道怎样去实现目标……10年之后，他对上述对象再一次进行调查，结果令他吃惊：调查样本总量的5%找不到了，95%的人还在；属于原来97%范围的人，除了年龄增长10岁以外，在生活、工作、个人成就上几乎没有太大的起色，还是那么普通与平庸；而原来与众不同的3%，却在各自的领域里都取得了相当的成功，他们10年前提出的目标，都在不同程度上得以实现，并正在按原定的人生目标走下去。

卡耐基的结论同样令我们震惊。原来，杰出人士与平庸之辈最根本的差别，并不在于天赋，也不在于机遇，而在于有无人生的目标。就像那匹老马与驴，当老马始终如一地向西天前进时，驴只是围着磨盘打转。尽管驴一生所跨出的步子与老马相差无几，可因为缺乏目标，它的一生始终走不出那个狭隘的天地。生活的道理同样如此。对于没有目标的人来说，岁月的流逝只意味着年龄的增长，平庸的他们只能日复一日地重复自己。

也许，我们曾不满足于自己的平庸；也许，我们曾抱怨过生活的无聊。然而，当我们在心中为自己设下目标并持之以恒地向前迈进时，我们的生活也就掀开了新的一页。

枕边哲理

不知道明天要干什么事的人是不幸的人。

不给自己留后路

断绝自己的后路，可以让自己无后顾之忧，无牵无挂，一门心思地去追求成功。恺撒在尚未掌权之前，是一位出色的军事将领。有一次，他奉命率领舰队前去征服不列颠岛。

在他检阅舰队出发前，才发现一项严重的问题。随船远征的军队人数少



得可怜，而且武装备也残破不堪，以这样的军力妄想征服骁勇善战的盎格鲁萨克逊人，无异于以卵击石。

但恺撒当下还是决定启程，驶向不列颠岛。舰队到达目的地之后，恺撒等候所有兵丁全数下船，立即命令亲信部属一把火将所有战舰烧毁。同时他召集全体战士训话，明确地告诉他们。战船已全部烧毁，所以大伙儿只有两种选择。一是勉强应战，如果打不过

勇猛的敌人，后退无路，只得被赶入海中喂鱼。另一条路是，不管军力、武器、补给的不足，奋勇向前，攻下该岛，则人人皆有活命的机会。士兵们人人抱定必胜的决心，终于攻克强敌，而恺撒也因为这次成功的战役，奠下日后掌权的基础。

恺撒的领导智慧，在中国古代也有类似的故事。“破釜沉舟”的确是最能激励人心的方式之一。

大多数成功人士之所以成功，都由于他能够一心向着他所努力的目标。为了达成目标，他能舍弃一切与他成功之路不相关的事物，眼光只锁定他的目标。

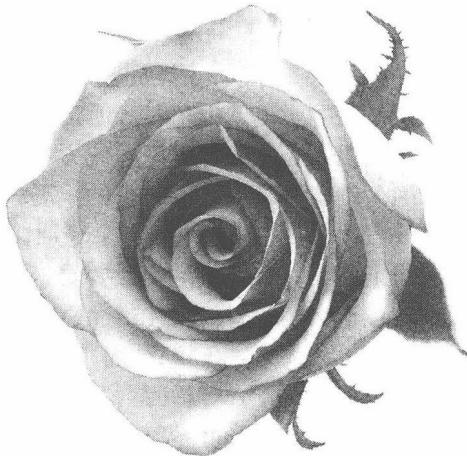
这般强烈的成功意志，对于一般人而言，似乎较为难以具备。故而，我们不妨可以学习恺撒大帝火烧战船断绝后路的方式，来激励自我能够全力以赴。你可将纷乱的思绪暂时放下，静心省思，有哪些事物阻碍着成功的道路？

当看清所有阻碍你成功的事物，诸如拖延、怠惰、消极意识……接着你必须有个坚定的决心，先除去所有的障碍物，然后再断绝你所有可退之路，惟有如此，才能够保证渴望追求成功的愿望，如同求生的本能一般，那么地迫切而强烈，这种本能将引导你走向成功。

如果确知自己完全无路可退，再怎么怯懦的人，也立刻能成为最英勇的战士，自然地挺起胸膛，去迎向任何挑战，且必将胜利。

枕边哲理

自然赋予人们的不调和还很多，人们自己萎缩堕落退步的也还很多。然而生命决不因此而回头。



要成为自身的主宰

做人行事，只有心中有了准则，才能站得稳脚跟，立于不败之地。同样，一个人要想获得成功，就要学会给自己下命令。

明英宗天顺年间，冯俊进京赶考。路费不足，便带了些家乡土产，边走边卖，换些盘缠。走到山东时，他又变卖了些土产。当一家店主发现他用土产变卖所得的银子是假的时候，冯俊大吃一惊。店主让他把这些银子一点一点使出去，因为许多人是分辨不出来的。冯俊想，这怎么可以呢？第二天上路后，他把这些假银子全扔进河里，说：“别让这些假银子再去坑害别人了！”后来，冯俊考中了进士，被任命为朝廷要员，许多朋友前来祝贺。其中有位友人之子为了求官，送来四块墨。冯俊接过墨，仔细一看，原来这四块墨是四块紫金做的，十分昂贵。那友人之子说：“求大人帮忙，为我谋得一官半职，后当再报！”冯俊大怒，将四块紫金锭扔回到友人之子面前，说：“若有才华，不送金，我也举荐。若无才华，送金也不行。拿回去，我不稀罕这些东西！”

冯俊身上有一种可贵的自律精神。富贵不能淫，贫贱不能移，是谓大丈夫。当今社会，市场上竞争激烈，成功的秘诀就是今天做明天的工作。如何加强自我管理，今天做明天的工作呢？

1. 必要的物质准备。如果光盘和文件摆放得井井有条，你就可以在几分钟内迅速查找到所需信息。以避免不能轻易地找到所需物品而延误，甚至中断工作。
2. 最好把便条固定地放在某个地方，或把它们收集在标有日期的日记簿里，以便能迅速地找到。
3. 必须熟知可能遇到的所有组织程序。如果确有合理的程序，你就要找到它。如果没有，那么就该制定一个了。
4. 足够的睡眠和合理而健康的日常饮食，是保持良好身体状况的必要准备。
5. 把握时间灵活度，快速判断什么时候需要寻求更多的帮助。这样会使你按时赶到工作地点，实施工作计划；合理调整工作任务。
6. 与你的同事建立良好的关系，当你需要帮助时，他们愿意考虑为你提供帮助。而且，对上级主管和客户来说，你完成任务的情况必须一向很好，这样，当你迫不得已说“不”的时候，他们也能给予充分的理解。
7. 预先作好一天的计划。你必须了解每项工作可能会发生的问题，并能采取预防措施，防微杜渐。只要可能，或许你昨天就能完成今天必须完成的任务。

