

法學碩士李永然律師 策劃

國民法律知識叢書

2

帳款催收與保全

蘇孫波 著

書泉出版社



帳款催收與保全

蘇孫波著

彰化地方法院推事

書泉出版社印行

帳 款 催 收 與 保 全

中華民國74年12月初版

定 價： 220 元

著作者 蘇 孫 波
發行人 楊 荣 川
發行所 書 泉 出 版 社
局版臺業字第1848號
臺北市銅山街1號
電話：3916542
郵政劃撥：0130385-3
印刷所 茂榮印刷事業有限公司
臺北縣三重市重新路五段632號
電話：9711628 • 9713227

(本書如有缺頁或倒裝，本公司負責換新)

弁 言

拙著「債權實現與債務解決」甫於今年二月出版，五南圖書公司楊榮川先生又即囑筆者撰寫本書。

「帳款催收與保全」自然是屬於債權之確保與實現的範圍，因此本書可認為前著之續編，並可以互通有無。然而：

第一、前著係本於債權人與債務人在法律上係基於對等之地位而立論；本書則偏重於就債權人方面而立論。

第二、關於債權部分，前著係就一般債權而立論；本書則係基於「預防法學的經營法學」之見地，偏重於就工商企業帳款債權之確保與實現而立論，盼能有助於工商界在營運上不致發生呆帳，而達到在法律上防衛企業之目的。

以上為本書與前著兩大不同之點。

謹以本書獻給 父親在天之靈。

民國七十四年八月

蘇孫波

識於彰化地方
法院推事宿舍

帳款催收與保全 目 錄

第一章 企業與經營法學（緒論） ······

- 一 法律與帳款之收取 ······ 一
- 二 中小企業與法律 ······ 二
- 三 中小企業與經營法學 ······ 三
- 四 由私法至公法，由司法至行政 ······ 五

第二章 帳款收取之法律入門 ······

- 一 謹慎從事交易，帳款就不會成爲呆帳嗎？ ······ 九
- 二 和那一種類的公司做交易，最具危險性？ ······ 一三
- 三 十萬元的呆帳，為什麼是等於一千萬元的損失？ ······ 一二
- 四 「對症法學」的缺陷，應該如何補救？ ······ 一五
- 五 第一線的營業員，需要具備法律知識嗎？ ······ 一七
- 六 對於交易對象，都必需做徵信調查嗎？ ······ 三〇

七 需要聘用律師嗎？應該如何利用，才能確實收取帳款？.....	三二
八 爲了完全收到帳款之目的，必須強化公司企業之法規部署嗎？.....	三四
九 公司企業需要作成法律手冊嗎？.....	三四
十 帳款能否順利收到，在契約訂立之前便已經決定嗎？.....	三七
	三八
第三章 交易前必需之法律知識	
一 爲了避免遇到虛設行號的公司，應該做何種徵信調查？.....	四一
二 能完全收到帳款之「法的信用力」是什麼？範圍如何？.....	四四
三 訂立契約之時，對於「授信限度」之決定，應注意什麼事項？.....	四九
四 訂立契約時，應該檢討那些有利而不可缺的特約條款？.....	五一
五 如何順利訂立有利之買賣交易契約書？.....	五九
六 應留意那幾點，才能訂立完整的契約書？.....	六一
七 完整而有利之契約書，實際上如何訂立？.....	六五
八 如何確認交易對象不是虛設行號的公司？.....	七四
九 對於交易對象之支付能力，要如何調查？.....	七六
十 爲了避免發生呆帳，應該如何做好授信管理？其要點為何？.....	八一
	八五

一 交易時應具備那些法律知識，以免帳款變成呆帳？.....	八五
二 分期付款買賣，賣方可以訂定那些特約條款，以確保帳款之收取？.....	八六
三 附條件買賣，比民法上之分期付款買賣更能確保帳款債權嗎？.....	九〇
四 貨物送到買方時，有了瑕疵或毀損，帳款都會落空嗎？.....	九五
五 貨物因不可抗力而滅失或毀損，對於帳款之收取，有何影響？.....	一〇〇
六 有益於帳款管理之「人的擔保」及「物的擔保」，各有那幾種？.....	一〇四
七 如何訂立安全而有利的保證契約？.....	一〇六
八 保證契約書記載保證人放棄「先訴抗辯權」，對於帳款債權人有利嗎？.....	一一三
九 對於他方將來會陸續發生的帳款債務，此方可以要求保證人為其作保嗎？.....	一二〇
十 帳款債權人應注意那些事項，以防止保證人免去責任？.....	一二六
十一 什麼是信用委任？這種契約對於債權人之帳款有擔保作用嗎？.....	一三三
十二 本票之保證人，要不要與本票之發票人負同一之責任？.....	一三七
十三 要求必須有人在支票上背書，也能達到保證之目的嗎？.....	一三九
十四 如何訂定安全而有利之營業保證金條款？.....	一四五
十五 為了保全帳款之收取，設定不動產抵押權時，應注意那些事項？.....	一四五
十六 不動產抵押權，如何能確保帳款之收取？.....	一五七
十七 企業經營者如何以信託收據建立信託關係，從事信託占有之交易？.....	一六二
十八 如何以有價證券設定權利質權，來保全帳款之收取？.....	一六八

十九 代物清償預約是否能確保帳款債權？這種預約是否有效？.....一七五

二十 商人可以如何行使留置權，以確保其帳款之收取？.....一八一

第五章 交易後必需之法律知識.....一八九

- 一 爲了儘量使得交易價金都用現款支付，應該如何做法？.....一八九
- 二 收受本票，比收取支票，在帳款催收與確保程序上，更為便捷嗎？.....一九三
- 三 應該注意那些要點，才能收到完整無缺的本票，以保全帳款之收取？.....一九八
- 四 本票上至少應該記載那些事項？而不該記載那些事項？這與帳款收取有關嗎？.....二〇二
- 五 接受本票，作為收取交易價金之現款的代替時，應注意那些要點？.....二〇七
- 六 什麼是平行線支票（畫線支票）？這種支票有什麼特別作用嗎？.....二二三
- 七 什麼是「鐵票」？如果收到背書不連續的票據時，有沒有補救辦法？.....二二六
- 八 交易的對方支付帳款的情形惡化時，此方如何從對方收回貨物？.....二二九

第六章 及時避免呆帳之法律知識.....二三三

- 一 帳款可能變成呆帳時，可以用來應付的緊急對策有那些？.....二三三
- 二 對於不良債權（帳款）之催收，有沒有利用郵局存證信函請求之必要？.....二二五
- 三 如何使對方承認尚未付清的帳款，以便保全帳款之收取？.....二三九
- 四 帳款無論到何時都可以請求支付嗎？為何有中斷消滅時效之必要？.....二三三

- 五 對方要求緩期支付帳款時，此方應該如何應付才妥當？……………二四〇
- 六 因為對方要求延期，而換發支票（或本票）時，此方應該注意那些要點？……………二四二
- 七 已經遲延給付的帳款，讓對方簽發票據抵帳，對此方有實益嗎？……………二四五
- 八 把買賣交易的帳款，改為金錢借貸的借款，在法律上是否有效？……………二四七
- 九 對於不良帳款的收取，可以利用抵銷的方法嗎？如何抵銷？……………二四九
- 十 為了追討帳款之便捷起見，應如何請求作成公證書？……………二五二
- 十一 此方為了保全帳款之收取，可以代位對方行使財產權嗎？……………二五四
- 十二 帳款的債權人，發現債務人與第三人串通詐害債權時，應該如何應付？……………二五七
- 十三 為了防止債務人脫產，以免帳款之收取沒有着落，要怎樣聲請假扣押？……………二六二
- 十四 因為買賣而對於貨物發生爭執時，如何聲請假處分？……………二六九
- 十五 如何提起訴訟（起訴），聲請法院判令對方支付帳款，及宣告假執行？……………二七三
- 十六 時機急迫時，債權人可以拘束債務人之自由，或押收債務人之財產嗎？……………二八二
- 第七章 受到空頭支票時應有之法律知識……………二八七
- 一 為了避免受到空頭支票，應該遵守的原則是什麼？……………二八七
- 二 支票遭到退票（不能兌現）時，要採取什麼對策，以回復損害？……………二九〇
- 三 如何及早察知交易的對方簽發的支票，即將不能兌現？……………二九二
- 四 採取法律行動之前，要不要先與對方商討解決的辦法？……………二九六

五 此方如何確實而安全地實行各種擔保權？.....二九七

六 支票被退票時，如何聲請對於發票人及背書人，發付命令？.....三〇二

七 成立那些調解，可以收到和確定之判決同一的效力？.....三〇六

八 訴訟外之和解與訴訟上之和解，對於票款或帳款之追討，效力上有何不同？.....三〇九

九 如何受讓債務人對於第三人之債權，或受債務人委任收取其帳款？.....三一四

十 由第三人承擔債務，對於債權人也有擔保作用嗎？如何做法？.....三一二

十一 因買賣而收受之支票被退票時，應提起給付貨款或給付票款之訴？.....三二七

十二 對方行蹤不明時，此方可以向法院起訴或聲請強制執行嗎？.....三二九

第八章 對方倒閉時此方應有之法律知識.....三三三

一 如何察知交易對方已經有危險的徵兆？.....三三三

二 交易的對方出現危險的徵兆時，此方應該採取什麼對策？.....三三五

三 交易的對方倒閉時，此方應循什麼法律途徑解決帳款問題？.....三三六

四 如何聲請查封對方（債務人）之財產，並予以拍賣？.....三三八

五 交易的對方，已經被其他的債權人聲請強制執行時，此方該怎麼辦？.....三四二

六 公司行號倒閉時，有那些整理債權債務的方法？.....三四五

七 交易的對方不能清償帳款，而要進行「私的整理」時，此方應如何應付？.....三五二

八 交易的對方，有假裝（計劃）倒閉的現象時，此方應該如何應付？.....三五五

九 交易的對方確實無力還債，而撇下債務不管時，此方怎麼辦？.....三五八

附 錄

第十章 能完全收到帳款之要點（結論）

四〇九

四一七

- 十 對方倒閉後，又設立新的公司行號時，此方可否再向其追討舊債？……………三六〇
十一 在公司重整時，公司的債權人如何行使其權利？……………三六五
十二 債務人在破產之前，向法院聲請和解時，債權人如何行使權利？……………三七二
十三 交易的對方破產時，此方如何參加債權之行使？……………三七九
十四 債務人於破產宣告前，做出有害於債權人利益之行為時，如何對付？……………三八八
十五 調協對於債權人及破產人都有利嗎？如何成立調協？其效果如何？……………三九一
第九章 關於交易上事故之法律知識

三九五

- 一 交易的對方因爲事變而不能履行債務時，此方可否要求損害賠償？……………三九五
二 在什麼情況下，此方可以向交易對方之負責人請求損害賠償？……………三九八
三 交易的對方詐欺破產或惡性倒閉時，此方如何予以對付？……………四〇〇
四 工商企業經營者，如何防止其從業員工的不正當行爲？……………四〇三
五 壞失支票時，票據權利人如何才仍能行使權利？……………四〇五

一 動產擔保交易法

四一七

二 動產擔保交易法施行細則.....	四二五
三 動產擔保交易標的物品類表.....	四二九
四 有限公司及股份有限公司最低資本額標準.....	四三三
五 公證法.....	四三五
六 公證法施行細則（部分條文）.....	四四五
七 非訟事件法（部分條文）.....	四五一

第一章 企業與經營法學（緒論）

一 法律與帳款之收取

時至今日，正如一般人所說的「沒有交易（販賣），就沒有企業」那樣，從零細企業到中小企業和大企業，一切企業的中心課題，都在於「交易（販賣）中心主義經營」。我們這樣說，是不過份的。

但是，因為「收不到這筆交易的帳款，還不如沒有做這筆交易」，所以在交易激烈競爭的情況下，無論如何開拓業務，擴大交易數額，假如帳款一旦成為呆帳，則企業就會被迫陷入週轉不靈，甚或倒閉之境了。在日本，有「一百萬元的呆帳，等於一億元的損失」之說法，可見呆帳實在是很嚴重的問題。

由於交易競爭激烈化，致使促銷方法花樣百出，但信用却甚不安定，在這樣的經濟社會中，祇是擴張營業，未必就能獲得利潤。因此，在拓展交易數額，增加販賣數量之同時，尤必須實踐能確實收取帳款的交易方法，才能確實賺取利潤。是以企業家必須積極活用「預防法學的經營法學」，也就是經營企業，必須能夠遵循正當的法律途徑，預防呆帳、倒帳的發生，其企業才能安全而有利，且能無折扣的收取帳款，實現債權，其業務之發展與利潤之取得，才能相得益彰，相加相乘。

從上述的角度來看，此後便是「沒有法律，就沒有帳款之收取與債權之實現」了。這可說是在法

律與經濟環境中，所必然形成的趨勢。企業經營者，不但會心有同感，而且也會經身歷其境。

二 中小企業與法律

在企業競爭之中，爲了使中小企業得以儘量發展，不僅企業家必須具備「預防法學的經營法學」之知識，就是每一個從事商業者或自開商店或工廠者（*businessman*），也都應該具此知識，而且要將此知識，活用於日常的商業交易之中，才能將其經營上所可能發生的麻煩，防患於未然。所謂「預防法學的經營法學」，是日本學者大矢息生所鼓吹的「預防法學としての經營法學」，亦即「經營法律」（*businesslaw*）的意思。

一般而言，有關企業經營或販賣的書籍，所討論者大都是商品知識或販賣技術的問題，其說明交易買賣之需要法律知識者，則屬少見。其原因在於我國向來的法學教育，有其缺陷存在；此在日本亦復相同。一言以蔽之，向來的法學教育是屬於「裁判法學」，這也就是解釋法學，其方法是從必須解釋並運用法律的政府機關這一面（主要是司法機關——法院、和行政機關），來觀看和理解法律。

由這種裁判法學的思想背景所引起的結果是，一般國民的法律知識非常淺薄，而裁判法學下之法律，對於一般國民這一方面又是用不到。於是，一般國民便有一種先入觀念，認爲「法」是到了需要在法院有所爭訟的階段，才會和它發生關係。而在商業交易方面，則多以「人情」、「義理」、「商場慣例」、「童叟無欺」等，作爲行爲準則。

然而，隨著時代的變遷，這種觀念可以說已經成爲古老的「法意識」。以「冷漠的社會」（*cool society*）這個詞語來作象徵的，像美國那樣的契約社會，似乎有逐漸浸染我國之勢（例如都市公寓

居民，相鄰或對面而居，竟不相識），而契約社會可以說便是需要依賴法律來防衛企業的社會。

例如，交易上由於契約不履行等而發生的買賣爭執事件，或帳款之成爲呆帳，多半都是起因於契約意識、權利意識之低落所致。

一、二十年來，很多人一窩蜂熱衷於研究經營學，工商管理（企業管理）成爲熱門的學問，由此使在我國企業之經營策略與經營管理方面，有了長足之進步。雖然如此，若與美國之中小企業者相比，我國企業界在從事買賣交易時，其對於靈活運用法律，以保護其正當權益，所投注之關心程度，還算是低微的。

古老的「人情、義理、商場慣例、童叟無欺」等法意識，誠然可貴，但在現今社會之企業活動中，實已不足應付，尚須注意到依賴法律，以保護其企業。

疏忽於依賴法律以保護企業利益之另一原因，是在向來的法學教育思想中，一般人認爲法律是艱難深奧的東西，因此施行着一種迴避法律的經營方針。以爲無需法律照顧，仍然可以從事正常的交易行為。

實則，法律並非那樣艱澀難懂，而且法律是必不可缺的。如上所述，現在已經漸次進入積極活用經營法律的「經營法學」時代，這是我們所必須認識的。

三 中小企業與經營法學

從上面的認識，我們可以理解到，此後的中小企業，必須具備關於買賣交易所需之最低限度的法律知識，而且必須加以有效果的運用，以保護其正當的權益。

不過，這裡所謂的法律，並不是指因爲已經發生爭執或麻煩，才用裁判予以治療的「治療法學」（也就是如前所說的「裁判法學」）的法律。此之法律，應該是把買賣交易行爲中，所可能發生的爭端或糾紛，予以防患未然，並且能夠「制機於先」的「經營法學」的法律；換言之，非藉著「預防法學」的法律，來防衛企業不可。

向來的裁判法學，有下列五個缺陷：

1. 由於裁判的拖延，所受時間上的損失。
2. 由於打官司所受金錢上（例如訴訟費用）的損失。
3. 由於打官司所受精神上苦痛的損失。
4. 獲得勝訴，却不能完全回復原狀，因此所受的損失。
5. 由於通貨膨脹或貨幣貶值，致金錢價值低下所受的損失。

大矢息生認爲他所倡導的「預防法學的經營法學」，可以避免上述「裁判法學」所招致的五個缺陷。

經營法學到底是什麼？這要先給經營法學立下一個明確的定義。

做出企業經營的意思決定之時，就須設想到在經營過程中，要迴避可能會遭遇到的法律上危險（legal risk），分析其中的法則之學問，便是經營法學（註）。

這叫做經營法學的理念說。基此立場，大矢息生由經營法學引導出下列四個理念：

1. 法律上危險的迴避性 經營法學的第一個理念，在於要由企業經營的意思決定，來迴避法律上之危險。也就是企業經營的意思決定，樣樣都必須在法律的全般枝幹中爲之，企業經營才能得到法律

的保障。

2. 預防法學性 經營法學的第一個理念是「制機於先」、「有備無患」，亦即預防法學的思考。這和向來的裁判法學（治療法學），剛好形成對比的觀念。

3. 鄰接科學的導入性 經營法學的第三個理念，是鄰接科學的導入。對於企業經營的政策決定有影響者，是要注意到迴避法律上的危險，再從預防法學上加以考察。為了防患法律上之危險於未然，經營企業就應該在必要範圍內，導入相關連的鄰接科學的成果，而將其機能和成果予以充分的利用。

4. 實用法學性 經營法學的第四個理念是實用法學性。在日本，一般人會誤認實用法學即是實務法學。由於這種誤認，而有被實務壓倒之虞。我國所謂「實務」，通常是指法院適用法律以審判案件而言。至於「實用」，則應該是指適用法律於社會生活、經濟生活中的意思。經營法學終究是一門科學的法律學，固然不能無視於實務，但那祇是該學問的一部分，其理論化，亦即「實務的理論化」，自然不能予以忽視；至其實用化，就應該為企業家所理解與重視。

四 由私法至公法，由司法至行政

向來的裁判法學，祇有在亞當史密斯（Adam Smith 1723-90）所論說，以自由主義經濟（Laissez-faire）為背景的初期資本主義體制下，才能在本質上發生支配作用。那時期的國家本質，是以「廉價的政府」（Cheap Government）一詞作為象徵的所謂「夜警國家」（Watchman State）。在那種經濟體制下，裁判法學自然順理成章能發揮其作用。

其後，由於資本主義的高度發展，所謂自由經濟主義之原則，便大幅度被痛加修正。國家對於個