



积分广告学 与 经济

Integration Advertising
And Economics

积分广告学直接宣告了全球第三次互联网革命的开始。

互联网世界里有太多太多的金矿，

积分广告学挖开了互联网最后的一层土，

我们看到的将是金光闪闪的矿石。

杨艺林◎著

中国时代经济出版社

积分广告学 与 经济

Integration Advertising
And Economics

杨艺林◎著

◆ 中国时代经济出版社

· 北京 ·

图书在版编目(CIP)数据

积分广告学与经济 / 杨艺林著. —北京：中国时代经济出版社，2014.5

ISBN 978-7-5119-1952-6

I. ①积… II. ①杨… III. ①互联网络—广告学
IV. ①F713.8

中国版本图书馆CIP数据核字(2014)第068547号

书 名：积分广告学与经济
作 者：杨艺林

出版发行：中国时代经济出版社
社 址：北京市丰台区玉林里25号楼
邮政编码：100069
发行热线：(010) 68351353 68312508
传 真：(010) 68320634 83910203
网 址：www.cmebook.com.cn
电子邮箱：zgsdjj@hotmail.com
经 销：各地新华书店
印 刷：北京博艺印刷包装有限公司
开 本：787×1092 1/16
字 数：640千字
印 张：31
版 次：2014年5月第1版
印 次：2014年5月第1次印刷
书 号：ISBN 978-7-5119-1952-6
定 价：78.00元

本书如有破损、缺页、装订错误，请与本社发行部联系更换

版权所有 侵权必究

前言

Preface

《积分广告学与经济》是一本主要论述积分广告学的起源、原理、未来应用的专业图书。积分广告是互联网经济发展到一定阶段，出现的新事物、新的广告形式、新的广告理论，是一门新兴的综合学科。

全书分为了四大部分，主要有传统广告的发展和局限性，积分广告的原理，积分广告的应用，积分广告学的影响，积分广告学的未来发展方向。全书总共有19章，本书在重点介绍了积分广告学原理后，开始介绍积分广告在各个主要互联网细分行业的应用。由于积分广告是个新的广告概念，读者很可能是第一次听到，所以作者在书中添加了很多当前网络经济与产品的阅读材料，帮助读者理解积分广告、互联网相关技术、市场、产品情况。

本书适合大学校园学生和老师使用，也适合互联网行业从业多年的技术人员使用，特别适合一些互联网公司创始人、CEO、高管，风险投资者，广告行业学者，互联网创业人员，国家产业研究等人员使用。当然本书可以作为各大院校广告学，计算机网络技术，投资学，商学院市场营销等专业的教材使用。

尽管本书花费了作者很多的心血来撰写，但是由于积分广告学体系庞大，内容深刻，作者本身水平有限，难免会有不足和疏漏，希望广大读者、专家学者给予批评指正。

2014.1.17

杨艺林 北京东城

作者简介

姓名：杨艺林

性别：男

国籍：中国

出生年月：1978年7月3日

籍贯出生地：湖南省绥宁县

毕业学校：湖南大学工商管理学院

学历：本科

专业：市场营销

邮箱：YANGYILIN1978@163.COM



主要成就

撰写《积分广告学与经济》一书，是积分广告学的创始人，有“积分广告之父”之称。

发表了第一张个人原创专辑《十万光年》，有10多首原创歌曲，自己包揽了词曲唱的工作。

早年经历：

从1985年开始，杨艺林在湖南省邵阳市绥宁县上小学、中学。

1998年顺利通过高考，开始在湖南财经学院学习，后来到湖南大学工商管理学院学习，获本科工商管理学士学位。毕业后到北京机械工业自动化研究所工作，由于兴趣原因，后来转到计算机信息安全测评方面工作，负责网络信息系统的安全评估工作。2007年后到某大型通信信息技术有限公司工作，2008年为了数字地图导航创业项目，寻找风险投资，四处奔走，没有成功。之后，

从事外贸和出国咨询、签证服务方面的工作。

近年经历：

2012年受朋友的影响，激发了多年深藏的原创音乐的梦想，从事原创音乐工作。

从2012年年底-2013年9月，创作了近70首原创音乐作品，包括：《木兰从军》、《木兰秋》、《坦克与大炮》、《心碎的声音》、《十万光年》、《一生一世》、《断网断信》、《背着吉他也旅行》、《合纵连横》、《花雨伞》等。

兴趣爱好

杨艺林兴趣爱好广泛，喜欢古典音乐，古典文学，对中国历史有非常浓厚的兴趣。大学毕业后对数学有很大兴趣。

另外，业余时间还喜欢篮球，钓鱼，登山，摄影，游泳，写作，书法。

自序

Preface

记得 2002 年我大学毕业刚来北京，某个寒冷冬天的早上，雪下得特别的大。当时，我和研究所的单位同事，正在宿舍里兴高采烈地描述着互联网未来的发展场景：

清晨起来打开了 60 寸液晶智能网络电视，看着 NBA 湖人和热火的比赛直播，中场休息插播了几部准备上映的电影资讯。下午，急忙赶上了飞机，绕了半个地球，到了瑞士滑雪胜地萨斯费。因为老姐很喜欢瑞士，我用手机拍了几张照片，传到了网上，家里人很快就用同样 60 寸的高清液晶屏欣赏了瑞士的雪景。晚上，通过酒店的智能电视跟老妈视频通话了 45 分钟……

这些场景大部分都在今天实现了，我感慨互联网科技发展真的太快。但从另外一个角度，我也感叹自己的想象力和预见力太好，活生生的把 10 多年后的场景描绘得如此生动。也许我最应该在互联网行业工作，生活，实现自己的梦想。

前不久，一个好朋友的创业公司破产了，他们公司主要业务是负责开发移动互联网 App 应用软件。公司创业最好的时候，有近 30 号人。但是不到两年时间，花光了 1000 多万的创业资金。公司没有发展起来的根本原因是没有找到产品盈利模式。公司一直没有收入，偶尔有一点收入也是微不足道。如果我们放眼全球的 App 应用软件市场，80% 的应用软件都是免费的，盈利是整个行业都在



摸索、探讨的问题。

这件事情对我震动很大，当我听到这件事情的时候，正在欣赏着自己的原创音乐，正在准备我的第一张原创音乐专辑《十万光年》。但是当我仔细研究了整个音乐产业后，发现音乐产业存在的问题更加严重。自从数字音乐诞生以来，传统的唱片产业不断萎缩、衰退，整个唱片行业基本上不赚钱。全球很多的唱片公司接连倒闭，剩下来的也是在痛苦煎熬。唱片公司如此，原创音乐人的境况更是悲惨，发出去的唱片基本上是没有收入回报的，原因就是数字音乐盗版严重。数字音乐时代，很少有人愿意花钱买实体唱片，音乐人的收入主要靠商演、代言或其他途径。

这些对于一个未来将要投身于音乐行业，有志成为一名原创音乐人的我来说，这无疑给我的未来蒙上了一层阴影，未来的路可能艰险崎岖，暗藏着巨大的风险。

数字音乐的盈利模式在哪里？移动互联网的盈利模式在哪里？互联网行业的主流盈利模式在哪里？这是我们这代人必须要思考的课题。

其实这个盈利模式问题也并不复杂，解决方式就在我们身边，我们每天都在接触，这就是广告。但这不是一般的广告，而是一种全新的互联网广告，叫作——积分广告。这种广告我们可以点击、观看，能给我们带来广告积分，这些积分可以等价货币，可以用来支付、购买互联网产品与服务。

积分广告是一种在互联网条件下，被用户主动关注且给用户带来积分的特定广告，并且用户可以用所获取的广告积分来购买支付所需的产品和服务。

互联网用户观看或点击积分广告就会产生收入，产生积分广告币，消费者用积分广告币可以购买很多互联网产品和服务，可以购买数字音乐、电影票，玩网络游戏等。

积分广告是互联网经济发展到一定时期的必然产物，它的出现和发展是不以人的意志为转移的，是一种必然的互联网经济产物。

积分广告的概念并不很复杂，但是积分广告的产生、实现的逻辑却很复杂，这个过程不亚于货币的出现过程，整个互联网行业为此酝酿了几十年。伴随着积分广告的诞生，产生一门新的广告学学科——积分广告学，但是我们本书重点是讲积分广告学与经济。

积分广告解决了互联网生产力型产品和服务，信息型产品和服务，特别是弱信息型产品和服务的盈利模式问题。我们使用积分广告币，用它来交换需要的互联网产品和服务，这样可以帮助企业实现产品的市场价值。

一场巨大的变革已经开始。

传统互联网行业格局将会因积分广告而重新洗牌，整个行业产品需要重新设计架构。互联网公司跟上了积分广告的步伐将会继续成长，赶不上积分广告的步伐的，将会被历史所遗弃。

积分广告将会彻底地改变整个互联网行业，其中也包括正在崛起的移动互联网行业。当然对于消费者来说，最重要的改变还是互联网消费习惯变革与重塑。很多曾经亏损的行业、公司、产品将因为积分广告而枯木逢春，咸鱼翻身；很多传统的“高富帅”型互联网公司、产品也许会因为没有及时调整发展战略，而变成新时代的“屌丝”。

《积分广告学与经济》一书的诞生，宣告了一个新学科的诞生。我作为这门学科的创始人，只是简单地阐述了积分广告学的基本原理和初步应用，也许用抛砖引玉这个词更合适。积分广告学是一门全新的学科，这门学科是经济学与传统广告学的交叉学科，涵盖了经济学、货币银行学、信息技术、广告学等学科的知识。新的学科还有很多新的课题需要研究，我相信未来会有很多的学者来研究、丰富、发展这门学科。

《积分广告学与经济》这本书的诞生，直接宣告了全球第三次互联网革命的开始。

也许很多人会骂作者狂妄，言过其实。但是，如果你关注互联网行业，你可以先仔细阅读这本书，了解书中的思想和内容，思考一下：这本书的诞生有没有改变整个互联网行业，能不能改善公司的发展前景，能否使互联网绝大部分产品盈利等问题？阅读完本书之后，你将会对整个互联网行业有全新的认识，会认可本书的价值。

第三次互联网革命已经开始，互联网世界里有太多太多的金矿，积分广告学挖开了互联网最后的一层土，我们看到的将是金光闪闪的矿石。

2014.1.17

杨艺林 北京东城

目录

contents

第一篇 积分广告学的背景环境和起源

第一章 传统广告学的起源 / 002

第一节 广告的来源	003
第二节 广告学的定义	007
第三节 广告学的发展	016

第二章 主要广告理论介绍 / 019

第一节 早期广告理论	020
第二节 品牌理论	023
第三节 整合营销传播理论	033
第四节 企业形象识别系统	037
第五节 21 世纪的广告理论——积分广告理论	047

第三章 传统广告在互联网时代的缺陷 / 049

第一节 传统互联网广告介绍	050
第二节 关键字广告 (Keyword Advertisements)	066
第三节 互联网广告的计费方式	069
第四节 常用的网络广告形式的利弊关系分析	071
第五节 传统广告在互联网时代的缺陷	073
第六节 传统广告学在互联网时代面临的挑战	078



第四章 现代商业广告环境的变化和新趋势 / 080

第一节 现代商业广告环境变化	081
第二节 商业广告参与者的变化	089
第三节 现代商业广告的新趋势	092

第五章 互联网商业的性质和模式 / 101

第一节 互联网的发展简史	102
第二节 影响互联网商业模式的一些重要理论	104
第三节 免费与收费大战	115
第四节 信息产品的生产力 & 信息模型	122
第五节 互联网的商业本质	127
第六节 互联网企业命脉——盈利模式	130

第二篇 积分广告学的原理及内容

第六章 积分广告与积分广告学 / 140

第一节 积分广告定义	141
第二节 积分广告的作用和意义	146
第三节 积分广告学	148

第七章 积分广告原理分析 / 152

第一节 积分广告的逻辑基础	153
第二节 积分广告的属性分析	155
第三节 积分广告的特点	156
第四节 积分广告实现的基本技术和商业要求	168
第五节 积分广告实现需面对的问题	169

第八章 积分广告的构成及实现过程 / 174

第一节 积分广告时代普通互联网用户的一天	175
第二节 积分广告与传统广告的构成比较分析	178

第三节 积分广告的主体	184
第四节 积分广告的形式和介质	185
第五节 积分广告的传播途径	186
第六节 积分广告的客体（受众）	189
第七节 互联网产品和服务提供商	190
第八节 广告积分的产生组织	195
第九节 广告积分的结算流通系统	200
第十节 广告主产品销售成功	207

第九章 积分广告币 / 211

第一节 货币介绍	212
第二节 积分广告币介绍	215
第三节 积分广告币的定价	218
第四节 分离型积分广告定价问题	224
第五节 捆绑型积分广告定价问题	236
小 结 积分广告币定价问题	240

第十章 主要积分广告模式介绍 / 242

第一节 最原始的二元积分广告模式	243
第二节 三元版积分广告模式	247
第三节 基本型积分广告模型	251

第三篇 积分广告学的应用及影响

第十一章 积分广告对传统广告产业的改造 / 258

第一节 积分广告产业	259
第二节 积分广告时代广告产业的新变化	265
第三节 积分广告对广告产业宏观上的影响	273



第十二章 积分广告重估互联网企业价值 / 276

第一节	互联网企业价值的传统评估方法	277
第二节	积分广告重估互联网企业价值	284
第三节	未来互联网新兴的一些重要产业	287

第十三章 积分广告洗牌互联网行业 / 294

第一节	微软公司的 Windows 操作系统是该收费还是免费?	295
第二节	积分广告将会引起互联网公司的深刻变革	303
第三节	互联网时代的网络巨头都被积分广告洗牌了, 你的公司能幸免吗?	305
第四节	积分广告将引起互联网技术方向的大变革	308
第五节	积分广告引起互联网产品和服务商业模式的巨大变化	316

第十四章 积分广告时代的互联网投资与创业 / 324

第一节	风险投资介绍	325
第二节	当前的互联网投资和创业现状	330
第三节	积分广告改变整个风险投资市场和创业环境	337
第四节	积分广告时代, 风险投资公司的作用	346

第十五章 积分广告学与移动互联网 / 355

第一节	移动互联网正在影响传统互联网产业	356
第二节	当前的移动互联网乱象	363
第三节	移动互联网终端软硬件发展情况	367
第四节	移动互联网本质是什么	380
第五节	移动互联网的商业模式——积分广告	385
第六节	移动互联网的发展趋势	388

第十六章 积分广告学与音乐产业 / 392

第一节	音乐产业现状扫描	393
第二节	当前音乐产业存在的主要问题	399
第三节	积分广告模式是当前音乐产业的最佳解决方案	403

第四节 对未来的音乐市场展望	408
----------------------	-----

第十七章 积分广告学宣告全球第三次互联网革命的开始 / 419

第一节 互联网的发展历史	421
第二节 互联网的生产力划代	424
第三节 第三次互联网革命的标志——积分广告学的诞生	432
第四节 第三次互联网革命对大公司的影响	433
第五节 第三次互联网革命的影响	451

第十八章 积分广告学与传统广告学 / 456

第一节 积分广告时代广告的新定义	457
第二节 广告学理论的重大突破	460
第三节 积分广告学与市场营销学	464
第四节 新时代的广告人	466

第十九章 积分广告学的纵深发展 / 473

(一) 广告积分如何在跨行业产品和服务应用	474
(二) 积分广告时代的消费者行为分析	474
(三) 积分广告币的流通消费特点	474
(四) 积分广告制作和传播途径及方式	475
(五) 积分广告的广告定价研究问题	475
(六) 积分广告对传统电视产业的冲击	475
(七) 积分广告时代的广告管理和法制化问题	476
(八) 积分广告对国民经济的影响	476

第一篇

积分广告学的 背景环境和起源

积分广告学直接宣告了全球第三次互联网革命的开始。互联网世界里有太多太多的金矿，积分广告学挖开了互联网最后的一层土，我们看到的将是金光闪闪的矿石。

第一章

传统广告学的起源

广告是个很古老的经济现象，广告学却是近代才诞生的学科。广告是一种信息传播的方式，是一种现在市场营销的手段。广告是现代经济的催化剂，我们每个人都离不开广告！

第一节 广告的来源

一、广告的定义

广告，英文：ad（缩写），advertising。

广告的本质是传播，广告的灵魂是创意。

广告一词，据考证是一外来语。它首先源于拉丁文 *advertere*，其意为注意，诱导，传播。中古英语时代（约公元 1300—1475 年），演变为 *Advertise*，其含义衍化为“使某人注意到某件事”，或“通知别人某件事，以引起他人的注意”。直到 17 世纪末，英国开始进行大规模的商业活动。这时，广告一词便广泛地流行并被使用。此时的“广告”，已不单指一则广告，而指一系列的广告活动。概念的名词 *Advertise*，被赋予现代意义，转化成为“Advertising”。汉字的广告一词源于日本。

1890 年以前，西方社会对广告较普遍认同的一种定义是：广告是有关商品或服务的新闻（News about product or service）。

1894 年，Albert Lasher（美国现代广告之父）认为：广告是印刷形态的推销手段（Salesmanship in print, driven by a reason why）。这个定义含有在推销中劝服的意思。1948 年，

