



高职高专“十二五”经济贸易类规划教材

国际贸易 结算实务



GUOJI MAOYI
JIESUAN SHIWU

仇荣国 张爱东 编著



电子工业出版社

PUBLISHING HOUSE OF ELECTRONICS INDUSTRY

<http://www.phei.com.cn>



高职高专“十二五”经济贸易类规划教材

国际贸易结算实务



GUOJI MAOYI
JIESUAN SHIWU

仇荣国 张爱东 编著
张建华 主审

电子工业出版社

Publishing House of Electronics Industry

北京·BEIJING

未经许可，不得以任何方式复制或抄袭本书之部分或全部内容。
版权所有，侵权必究。

图书在版编目(CIP)数据

国际贸易结算实务/仇荣国，张爱东编著. —北京：电子工业出版社，2013.2

高职高专“十二五”经济贸易类规划教材

ISBN 978-7-121-19331-6

I. ①国… II. ①仇… ②张… III. ①国际贸易—国际结算—高等职业教育—教材 IV. ①F830.73

中国版本图书馆CIP数据核字(2012)第309786号

责任编辑：刘淑敏

文字编辑：王璐

印刷：三河市双峰印刷装订有限公司

装订：三河市双峰印刷装订有限公司

出版发行：电子工业出版社

北京市海淀区万寿路173信箱 邮编 100036

开本：787×980 1/16 印张：14.25 字数：327千字

印次：2013年2月第1次印刷

定价：32.00元

凡所购买电子工业出版社图书有缺损问题，请向购买书店调换。若书店售缺，请与本社发行部联系，联系及邮购电话：(010) 88254888。

质量投诉请发邮件至 zltz@phei.com.cn，盗版侵权举报请发邮件至 dbqq@phei.com.cn。

服务热线：(010) 88258888。

前言

《国家中长期教育改革和发展规划纲要（2010—2020 年）》明确提出：“发展职业教育是推动经济发展、促进就业、改善民生、解决‘三农’问题的重要途径，是缓解劳动力供求结构矛盾的关键环节，必须摆在更加突出的位置。职业教育要面向人人、面向社会，着力培养学生的职业道德、职业技能和就业创业能力。到 2020 年，形成适应经济发展方式转变和产业结构调整要求、体现终身教育理念、中等和高等职业教育协调发展的现代职业教育体系，满足人民群众接受职业教育的需求，满足经济社会对高素质劳动者和技能型人才的需要。”在这一强劲号角的引领下，我国职业教育事业必将蓬勃发展，职业教育的就业竞争力必将显著增强。

新的背景，要求我们必须把提高教学质量作为重点，必须改革和探索新的人才培养模式；必须以服务为宗旨，以就业为导向，推进教育教学改革；必须有适应国内外不断变化的环境，及时将新知识、新方式、新手段引进来的新教材，以提高学生的适应力。这些都是对从事职业教育的工作者提出的新的教材编写使命，本书就是在这样的背景下应运而生的。

本书摆脱了传统教材单一叙述型的编写模式，注重启发性。体例格式方面全面创新，融系统性、知识性、趣味性、可读性、新颖性与实用性为一体。按照“宽口径、厚基础”的方针，结合国际贸易惯例、西方国家法律和我国的实际，系统阐述国际结算的票据、结算方式、结算单据和进出口贸易的融资方式等。

本书从高职院校的定位和培养目标出发，以“校企合作、仿真模拟”为特色，结合大量案例将理论与实践有机结合，突出对学生技能的培养，让学生通过实训学会“怎么做”“如何做”等，使国际商务专业的教学有了与企业需求对接的“媒介”，减少了学生毕业以后的职业磨合过程。

本书由苏州经贸职业技术学院仇荣国老师、张爱东老师编著。按章节编写顺序分别为：仇荣国（第 1、2、3、6、8、11 章），张爱东（第 4、5、7、9、10 章）。全书由仇荣国老师负责总纂、修改和定稿。参加本书编写的两位老师是长期从事企业实践和国贸教学的“双师型”教师，有着丰富的实际操作能力和理论基础。需要特别指出的是，苏州经贸职业技术学院副院长张建华教授在给本书的编写提供了许多建设性建议的同时，还担任本书的主审。

我们在编写本书的过程中，参阅了大量的相关资料，借鉴了不少专家学者的研究成果，并且得到了苏州西胜电子有限公司曹春红总监、苏州伟中报关公司曹明经理和电子工业出版社的大力帮助和支持；苏州经贸职业技术学院贸经系张立俊主任、蔡艳副主任、沈良生书记对本书的编写工作给予了热情的关心；另外，本书在排版和校对过程中，得到了苏州大学张丽老师的帮助，在此一并表示衷心的感谢。

由于编者受水平和时间的限制，书中不足之处在所难免，敬请专家、同人和广大读者向我们提出宝贵建议。

愿每一个外贸人在国际贸易市场中都能打出一片天地。

一苦一乐相磨炼，炼极而成福者其福始久；一疑一信相参勘，勘极而成知者其知始真。愿与有缘者共勉！

仇荣国

参考文献

- [1] 仇荣国. 国际贸易实务 [M]. 北京: 电子工业出版社, 2011.
- [2] 卜晓玲. 金融学基础 [M]. 北京: 清华大学出版社, 2012.
- [3] 叶波. 国际贸易实务 [M]. 北京: 清华大学出版社, 2012.
- [4] 叶波. 国际贸易实训教材 [M]. 北京: 清华大学出版社, 2012.
- [5] 孙睦优. 国际贸易 [M]. 北京: 清华大学出版社, 2012.
- [6] 徐进亮. 国际结算实务与案例 [M]. 北京: 机械工业出版社, 2011.
- [7] 姚新超. 国际结算与贸易融资 [M]. 北京: 北京大学出版社, 2010.
- [8] 刘新敏. 国际结算 [M]. 北京: 清华大学出版社, 2010.
- [9] 王丽娅. 保付代理业务和福费延业务的比较及在我国发展的对策建议 [J]. 河北金融, 2006(7).
- [10] 陈晨. 福费廷风险管理问题研究 [J]. 财贸经济, 2003(11).

反侵权盗版声明

电子工业出版社依法对本作品享有专有出版权。任何未经权利人书面许可，复制、销售或通过信息网络传播本作品的行为；歪曲、篡改、剽窃本作品的行为，均违反《中华人民共和国著作权法》，其行为人应承担相应的民事责任和行政责任，构成犯罪的，将被依法追究刑事责任。

为了维护市场秩序，保护权利人的合法权益，我社将依法查处和打击侵权盗版的单位和个人。欢迎社会各界人士积极举报侵权盗版行为，本社将奖励举报有功人员，并保证举报人的信息不被泄露。

举报电话：(010) 88254396; (010) 88258888

传 真：(010) 88254397

E-mail: dbqq@phei.com.cn

通信地址：北京市万寿路 173 信箱

电子工业出版社总编办公室

邮 编：100036

目 录

第 1 章 导论	1
1.1 国际结算概述	1
1.2 国际贸易结算的历史进程及其适用的国际惯例	3
1.3 国际贸易结算实务课程	6
本章关键词	9
复习与思考	9
第 2 章 价格术语与案例分析	11
2.1 价格术语概述	12
2.2 价格术语适用的国际贸易惯例	13
2.3 常用价格术语的详解与比较	17
2.4 价格术语的应用环境与选择	31
本章关键词	33
复习与思考	33
第 3 章 国际贸易结算中的金融票据与案例分析	36
3.1 票据概述	37
3.2 汇票	40
3.3 本票	51
3.4 支票	53
本章关键词	55
复习与思考	56
第 4 章 国际贸易结算中的商业单据与案例分析	58
4.1 商业单据知识介绍	59
4.2 国际贸易结算中与提单相关的案例	62
4.3 国际贸易结算中与保险单据相关的案例	65
4.4 国际贸易结算中与其他单据相关的案例	70
本章关键词	73
复习与思考	73

第5章 汇款结算业务与案例分析	77
5.1 汇款概述	77
5.2 国际贸易结算中汇款的种类与流程	84
5.3 汇款方式的特点与应用	86
5.4 国际贸易结算中与汇款相关的案例	88
本章关键词	93
复习与思考	93
第6章 托收结算业务与案例分析	96
6.1 托收概述	96
6.2 托收的种类	98
6.3 国际贸易结算中的托收业务流程	102
6.4 跟单托收业务中的风险与防范	105
6.5 《托收统一规则》	109
本章关键词	116
复习与思考	116
第7章 信用证结算业务与案例分析	119
7.1 信用证概述	119
7.2 信用证种类及注意事项	129
7.3 信用证方式下单据的审核	137
7.4 国际贸易结算中与信用证相关的案例	141
本章关键词	154
复习与思考	155
第8章 国际贸易结算辅助方式与案例分析	158
8.1 见索即付保函	158
8.2 国际保理	161
8.3 福费廷业务	173
本章关键词	180
复习与思考	180
第9章 国际贸易结算电子化与案例分析	183
9.1 国际结算电子化概述	184
9.2 与国际贸易结算电子化相关的案例	188
本章关键词	190
复习与思考	190

第 10 章 国际贸易融资	191
10.1 国际贸易融资概述	192
10.2 国际贸易融资的作用与优势	195
10.3 商业银行开展国际贸易融资的品种	198
本章关键词	198
复习与思考	199
第 11 章 跨境贸易人民币结算	202
11.1 跨境贸易货币结算选择理论综述	202
11.2 跨境贸易人民币结算业务简介	203
11.3 基于我国外贸企业发展角度实证分析跨境贸易人民币结算	209
11.4 跨境贸易人民币结算模式	214
本章关键词	218
复习与思考	218
参考文献	219

第 1 章 导 论

学习目标

掌握国际结算的概念；熟悉国际结算的种类、特点和国际惯例；了解国际贸易结算的历史进程。

案例索引

甲国的 A 公司出口农产品给乙国的 B 公司。由于贷款金额大，B 公司在申请开证时，银行要求其支付较高的押金。B 公司的流动资金比较紧张，觉得支付该数额的押金比较困难。B 公司转而与 A 公司商量采用托收的结算方法，但 A 公司基于收汇安全的考虑，认为全额托收不可接受。请分析在这种情况下，可以怎样结合不同的结算方式，既可以使 B 公司少付押金，又可以保证 A 公司的收汇安全？作为 B 公司的开证行，应该在信用证中怎样注明？在出口合同中，又该怎样反映？

国际贸易结算是一门理论与实践相结合、新兴的国际经济应用课程。它以国际结算方式研究的基石，在此基础上分析、评价各类结算方式的信用基础、实务操作和风险防范。自从人类社会有了分工，便有了贸易，也就有了结算，因此贸易结算经过了非常长的历史演变过程。

1.1 国际结算概述

1.1.1 国际结算的含义

基于这样的假设：中国 H 公司与英国 W 公司达成一批机电产品的买卖合同，两者之间的关系如图 1-1 所示。中国公司作为进口方，承担按合同要求付款的义务；英国公司作为出口方，享有收取货款的权利。为平衡两公司之间的“货与款”，必然会有一笔资金从中国流向英国，从而得以清偿两公司之间的债权和债务，这种金融活动即为国际结算。所谓国际结算（international

settlement), 是一种经济行为, 是指为清偿国际间的债权和债务关系而发生在不同国家(或地区)之间的资金收付活动。

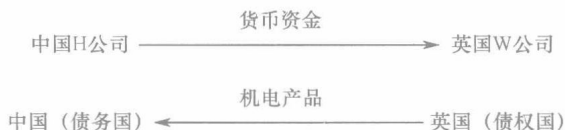


图 1-1 国际结算的资金和产品流向

若债权和债务关系发生在一个国家内(某些特别的区域除外), 则其货币的收付活动, 可称为国内结算。

1.1.2 国际结算的分类

按照引起国际货币收支行为的不同原因划分, 国际贸易可分为有形贸易和无形贸易。有形贸易引起的国际结算为国际贸易结算; 无形贸易引起的国际结算为非贸易结算。

1. 国际贸易结算

国际贸易结算(international settlement of trade)是指以商品进出口为背景, 由有形贸易引起的货币收付活动。有形贸易是指可以看得见的有形商品的进出口贸易, 它是国际贸易的最主要组成部分。国际贸易中的有形商品种类繁多, 为便于统计, 联合国秘书处于 1950 年起草了《国际贸易标准分类》, 把国际贸易商品分为 10 大类, 分别为: 食品和活动物(0); 饮料及烟类(1); 非食用粗原料(不包括燃料)(2); 矿物燃料、润滑油及有关原料(3); 动植物油、脂和蜡(4); 未另列明的化学品和有关产品(5); 主要按原料分类的制成品(6); 机械及运输设备(7); 杂项制品(8); 《国际贸易标准分类》未另分类的其他商品(9)。在国际贸易中, 一般把 0~4 类商品称为初级产品, 把 5~8 类商品称为制成品。近年来, 全球有形贸易占国际贸易总额的比重一直在 80%左右。

2. 非贸易结算

非贸易结算(non-trade settlement)是指由无形贸易引起的货币收付活动。无形贸易是指劳务或其他非实物商品的进出口发生的收入与支出, 主要包括对外投资、运输、保险、商品加工费、装卸费、国际旅游费用、外交人员费用、侨民汇款、使用专利特许权的费用、国外投资汇回的股息和红利、公司或个人在国外服务的收支等。

与贸易结算相比, 非贸易结算虽然业务量大, 但结算的金额相对较小, 手续也比较简单, 通常只涉及一部分结算方式与内容。因此, 掌握了国际贸易结算, 非贸易结算的问题就会触类旁通。

1.1.3 国际结算的性质

国际结算是一门以国际金融、国际贸易和货币银行学为基础而形成的交叉学科, 具有以下特性。

1. 国际结算是一项银行中介业务

银行是国际结算不可或缺的主体。在国际结算中,不同国家间的债权债务关系的清偿都是通过银行实现的。在清偿债权债务的活动中,银行提供服务、承担风险的根本目的是为了获得一定的利润。银行在开展国际结算业务时,有权选择是否接受客户的委托和申请,有权采用某些保障措施以降低所承担的风险,并决定收取一定的费用。总之,银行是按照其经营原则来办理国际结算业务的,有利可图是其经营这样一种业务的目标。

2. 国际结算离不开国际金融

在国际结算中总是要涉及外汇转移及外汇票据流动、货币兑换与汇率、国际金融市场与外汇风险防范等问题,而这些都是国际金融的实务问题。

3. 国际贸易是国际结算的基础

国际贸易实务是指包括国际货物买卖合同的洽谈、签订与进出口业务履行在内的全过程,货款收付是合同最重要的条款之一。收回货款是卖方最主要的权利,支付货款是买方最主要的义务。于是卖方就成为债权方,买方便是债务方,国际结算双方当事人的权利与义务关系得以确立。在信用证方式下,国际结算包括进出口方、进口地银行、出口地银行、运输部门等当事人,几乎涉及国际贸易的全过程。

1.2 国际贸易结算的历史进程及其适用的国际惯例

1.2.1 国际结算的历史演变

随着国际贸易的发展和银行职能的变化,传统的国际结算不断发生着变化。

1. 生产力的发展、社会分工的扩大和货币的产生,使易货贸易发展为货币结算

自从人类社会有了分工,便有了贸易。在原始社会时期,由于生产力落后,产品种类和数量有限,贸易采取以货易货的方式。例如,英国人用红酒交换中国的羊毛,即以实物交货实物,是易货贸易。易货贸易是最早的,也是最持久的贸易方式,一直持续到现在。例如,当代国际贸易中使用的对开信用证,实际上就是一种易货贸易的结算工具。

随着生产力的发展和社会分工的进一步扩大,产品的数量增加了,种类也丰富了,交易也频繁了,单靠以货易货这一简单的贸易形式,已经限制了贸易的发展。例如,一个发展中国家要用鸡蛋换取导弹,就必须有一个国家有将要淘汰的或者富余的导弹,而且这个国家正需要鸡蛋,方有成交的可能性。但是现实中,这种情况越来越具有偶然性,满足不了交易的多样性。因此,需要在两者之间搭起一座双方都认可的桥梁,货币就自然地出现了。

在易货交易中,交易双方都具有双重身份:买方和卖方。这就要求交易既要满足自己,又要满足对方,否则不能成交。在货币结算贸易中,交易一方为卖主,另一方为买主,用货币作为交换的媒介,只要买方有购买欲望和购买能力,那么从理论上讲就可以实现购买一切商品。

货币作为一种结算工具,大大提高了成交的概率,但是随着商品经济的进一步发展,货币结算也暴露出其先天不足的缺陷。例如,路途遥远和交易金额庞大,那么携带大量的现金不仅不便,且风险加大,这在一定程度上阻碍了商品贸易的发展。于是,一种代替现金的新的结算方式——非现金结算或票据结算,便应运而生。

2. 票据的产生和推广,使国际结算由现金结算发展到非现金结算

早期的国际结算主要以金银铸币作为结算手段。买方直接将金银货币交付卖方,以清偿债务。然而长途跋涉传送金银不仅风险大、费用高,而且难以清点和辨别真伪,这些都给国际贸易商人带来诸多不便。当交易量较大、交易活动频繁时,这种不便尤为突出。因此,现金结算也就不能适应国际贸易大规模发展的需要了。

逐步取代现金结算的是票据结算,即非现金结算。现代票据制度的发展和完善,大体上经过了三个阶段。

(1) 兑换商票据时期。票据产生于公元 11~12 世纪的欧洲国际贸易中心——地中海沿岸城市。由于各城市之间贸易往来的发展,产生了大量的不同货币兑换的需要,并由此产生了专门从事货币兑换业务的兑换商。为避免直接运输现金可能发生的风险,减少运输费用,于是出现了为代替现金运送而由兑换商在本地收取现金,再向异地的兑换商发出书面证明,由异地的兑换商进行支付的办法。这种由兑换商签发的书面证明即是早期的票据。

(2) 市场票据时期。到了公元 13 世纪前后,在欧洲的一些主要城市,定期的集市交易发达起来,票据开始了最初的交易。交易商可用由兑换商发出的、以市场交易日为到期日的票据代替现金进行支付。

(3) 流通票据时期。公元 16~17 世纪,欧洲的票据使用已相当普遍,票据制度也渐趋完善,特别是最初背书制度的出现,使票据能够以简便的方法实现转让,票据便从先前的证据性证券演变成流动性证券。到了 18 世纪以后,票据就开始成为现代意义上的票据。

3. 单据的证券化,使付款方式从“凭货”付款发展到“凭单”付款

在票据发展的同时,国际贸易也大幅度地增长,商人们已不再亲自驾船出海,而是委托船东运送货物,船东们为了减少海运风险,又向保险商投保,这样,商业、航运业、保险业就分化为三个独立的行业,并出现了提单、保险单。这些单据不仅是收据,而且还可以转让,成为买卖和抵押的对象。18 世纪,单据证券化的概念被普遍接受。到了 19 世纪末 20 世纪初,凭单付款的结算方式已相当完善。

4. 银行的加入,使国际贸易结算由商人之间的直接结算变成了以银行为中介的转账结算

早期的银行是高利贷性质的银行,发放高利贷是其主要业务,当时尚未开展中介服务业务,也未能完全加入国际贸易和国际结算体系中。到了 18 世纪 60 年代,在最主要的资本主义国家相继完成产业革命的同时,银行业发生了深刻的变化,即由高利贷性质的封建银行转变为担任信用和支付中介的资本主义银行。他们不仅从事国内的存放款业务,还开展了国际结算和国际借贷业务。贸易商人也可以委托银行收付货款。

银行的加入极大地促进了国际贸易和国际结算的发展。这是因为:

首先, 银行拥有高效率的资金转移网络。为了国际结算的方便, 银行在海外广设分支机构并在全球范围内建立了广泛的代理关系、账户关系, 这样货币的收付就变成了银行内部或账户之间的资金划拨或账务转换, 而一般不发生实际的货币运行活动。

其次, 银行有安全的保障系统。为保证货币的安全收付, 银行之间形成了一套完善的、用以识别真伪的印鉴、密押系统。

再次, 银行资金雄厚、信用卓著。在贸易双方互不了解、互不信任的情况下, 银行为双方或一方作保, 可以促进贸易活动的顺利进行。

最后, 银行为贸易融资。在贸易活动中, 卖方总希望尽快收回货款和融通周转资金, 而买方则希望迟付货款, 对此, 银行常常以贴现、抵押等形式向买卖双方融资。以银行为中枢的贸易结算与融资相结合是现代国际结算的最重要特点之一。

1.2.2 国际结算适用的国际惯例

国际结算涉及的国际惯例是国际结算长期实践形成的相关做法和普遍规则, 国际惯例的形成与发展, 公平地保障各方当事人的利益, 保证一定时期内国际贸易结算方式和规则相对稳定性。

1. 与票据相关的法律

有关票据的主要法律有以下几个。

- (1) 《英国票据法》, 它是英美法系票据法的典型代表;
- (2) 《日内瓦统一票据法》, 它是大陆法系票据法的典型代表。

2. 与结算方式相关的国际惯例

有关结算方式的国际惯例有以下几个。

(1) 国际商会《跟单信用证统一惯例》。国际商会于 1930 年制定了《商业跟单信用证统一规则》, 供各银行自愿采用。1983 年该规则改名为《跟单信用证统一惯例》(Uniform Customs and Practice for Commercial Documentary Credits)。1993 年国际商会经过修订于 1994 年 1 月 1 日起实施的国际商会第 500 号出版物, 简称为《UCP500》。

《UCP500》经过 14 年的运作, 随着国际贸易的发展, 有些规则烦琐并不够严密, 国际商会于 2007 年再次修订, 称为国际商会第 600 号出版物 (简称为《UCP600》), 相比《UCP500》, 《UCP600》的特点是语言简练、严密, 条款简洁、务实, 组成合理、科学, 其相对《UCP500》条款的增删反映了实际的需要, 对国际贸易的影响更大。

(2) 国际商会《托收统一规则》。依照便利世界各国间贸易的宗旨, 国际商会要对国际贸易的各个领域的惯例进行不断的评审, 所以, 国际商会评审了 1993 年 3 月的《托收统一规则》。该规则是由国际上有关专家辛勤工作了两年多后修改完成的, 于 1995 年重新颁布了《托收统一规则》(Uniform Rules for Collection, URC522), 1996 年 1 月 1 日开始实行, 它是世界各国商业银行及贸易商办理托收业务的行动规则。

(3) 国际商会《见索即付担保函统一规则》。《见索即付担保函统一规则》(Uniform Rules for

Demand Guarantees, URDG458), 该规则主要是对国际间较多的采用独立性保函所制定的, 从1992 年开始执行。

1.3 国际贸易结算实务课程

1.3.1 国际贸易结算实务课程定位

国际贸易结算实务课程在高职院校国际贸易实务专业中处于什么样的地位? 是否有开设的必要性? 该课程在国际贸易实务专业课程体系是否符合高端技能型人才培养目标和专业相关技术领域职业岗位(群)的任职要求? 下面将从两个层面分析。

1. 该课程在国际贸易实务专业课程体系是否符合高端技能型人才培养目标

从表 1-1 中可以清晰地看出, 国际贸易结算实务课程是国际贸易实务专业的主要支撑课程, 是本专业的核心课程, 完全符合高端技能型人才培养目标, 因此有开设的必要性。

表 1-1 国际贸易实务专业素质结构

模块名称	能力要素分解	主要支撑课程	主要支撑实践环节	
进出口 业务模块	国际市场开拓与营销能力	市场营销策划 电子商务实务	企业形象 策划实训	毕业实习 及毕业 设计
	进出口业务能力	国际贸易实务 剑桥商务英语		
	国际贸易、金融分析能力	国际贸易结算实务		
单证与报关 等业务模块	外贸制单结汇能力	外贸跟单理论与实务	国际贸易单证理论与实 训、报关实务实训、报关员 综合实训等	
	报关业务能力	海关实务 关税实务与 HS 编码		
	报检业务能力	进出口检验与检疫		

2. 该课程是否符合国际贸易实务专业相关技术领域职业岗位(群)的任职要求

目前, 国际贸易实务专业的岗位群有单证员、跟单员、业务员、报关员等, 而高职学生要胜任这些岗位群, 不仅要有相应的职业知识, 还要有相应的技能证书。这些都离不开国际贸易结算实务知识的构建, 因此, 该课程是国际贸易实务专业的必修课, 符合国际贸易实务专业相关技术领域职业岗位(群)的任职要求。

1.3.2 国际贸易结算实务课程衔接

要学习本门课程, 同学们应有数学、经济学、市场营销、国际贸易实务、国际金融、国际

贸易单证和外贸函电等课程的知识熏陶,然后再学习国际贸易结算实务课程,才能有事半功倍的效果,老师与学生这两个主体会在轻松愉快的情景下教与学。因此,建议本门课程的开设时间在二年级的下学期或者三年级的上学期。

1.3.3 国际贸易结算实务课程的基本内容

本教材为体现高职高专的定位,在内容的选取上注重培养学生的实操性和职业性,因此从国际结算信用工具、国际结算的方式、国际结算的单据、国际结算融资和跨境贸易人民币结算这五个层面展开。

信用工具是指证明债权人权利和债务人义务的书面契约凭证。它的主要特点是流通转让,例如,国库券、公司及政府债券、银行券、汇票、本票和支票等,主要用以明确债权人的权利,将贸易的商业信用关系票据化。

国际结算的方式是指货币收付的手段和渠道,是国际贸易结算的核心内容,包括汇款、托收、信用证等。另外,也有许多教育一线的专家把银行保函、国际保理和福费廷业务等称为国际贸易结算的辅助方式。

国际贸易结算的单据是指贸易结算中涉及的单据,例如,货物出运委托书、配舱通知、合同、商业发票、装箱单、原产地证明书、货物运输保险投保单、出口收汇核销单、报关单和出境货物报检单等单据。

国际结算融资是指进出口商如何利用金融票据和商业单据,结合结算的方式进行特定方式的融资或融物。例如,票据贴现、信托收据、进出口押汇、保理、出口信用保险项下融资等。

总而言之,国际贸易结算的内容可大致表示为图 1-2 所示的内容。

