

刘琦◎作品

商战

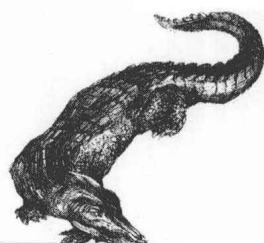
『局里局外』

世界上并没有商道
真正的商道是人道
为商的最高境界是
天下无商！



商战

『局里局外』



图书在版编目(CIP)数据

商战/刘琦著. —西安:陕西师范大学出版社, 2008.12
ISBN 978-7-5613-4483-5

I.商... II.刘... III.长篇小说-中国-当代 IV.I247.5
中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008): 第 201260 号
图书代号:SK8N1313

责任编辑: 周 宏
版型设计: 吴不凡
出版发行: 陕西师范大学出版社
(西安市陕西师大 120 信箱)
邮 编: 710062
印 刷: 北京温林源印刷有限公司
开 本: 787×1092 1/16
印 张: 18
字 数: 294 千字
版 次: 2009 年 4 月第 1 版 2009 年 4 月第 1 次印刷
书 号: ISBN 978-7-5613-4483-5
定 价: 32.00 元

注: 如有印、装质量问题, 请与印刷厂联系

目录

CONTENTS

引子 /1

第一章 广告创意大赛特等奖 /7

第二章 煮酒论英雄 /19

第三章 笑面狼 /27

第四章 新公司诞生 /36

第五章 绝处逢生 /53

第六章 风生水起 /67

第七章 官商之道 /79

第八章 突破瓶颈 /88

第九章 请李处长吃饭 /95

第十章 亮出底牌 /102

第十一章 签约下大单 /111

第十二章 广告界英雄大会 /119

第十三章 夺取东亚商业圈 /133

第十四章 儒商之道 /144

第十五章 老板亲自出马 /156

第十六章 死神之吻 /165

第十七章 离婚协议书 /173

第十八章 深圳路商贸街 /181

第十九章	公开竞标	/190
第二十章	神秘的蒙古狼集团	/200
第二十一章	爱上你是我的错	/209
第二十二章	无商之道	/219
第二十三章	挺进影视广告	/230
第二十四章	兴建亚洲最大休闲文化广场	/239
第二十五章	致命的录音带	/246
第二十六章	进军北京	/255
第二十七章	风云集会	/266
第二十八章	天下无商	/274

引子

央视 3.15 晚会刚刚结束，远在美国的江北秋就铁青着脸拨通了纷众集团总部总经理办公室的电话——“我是江北秋，给我接白雪的电话！”

秘书小姐一听江北秋这三个字二话不敢说，直接把电话接进了总经理办公室。

“江哥，我——我对不起你——”总经理白雪的声音有些沙哑。

“看来你也看到央视的 3.15 晚会了！”江北秋喟然长叹，“咱们纷众怎么能用这种手段来赚钱呢？怎么会出现这种事情——”

“江哥，是无线分公司的经理背着我和集团高层做出了这样有损集团名誉的事情，更是我管理不利所致。我——我已经决定马上举行记者招待会向全国手机用户道歉！您放心，我会处理好这件事的！”白雪说着，眼里闪着晶莹的泪花。

江北秋喘了口气，说：“新潮网现在有什么新动向？”

白雪略显忧虑地说：“新潮网最近召开了一个高层会议，他们打算用 13 个亿来收购纷众的核心业务。

“决不能让新潮网得逞！”江北秋说完便啪的一声挂上了电话。

电话的那头，白雪拿着话筒，久久不能回过神来。

对于纷众传媒来说，过去的一年可谓是多事之秋。首先，因为垃圾短信问题不断收到消费者的投诉。其次，国内网络巨头新潮网对纷众传媒一直虎视眈眈，多次声明要将纷众并购。

两年前纷众集团以 3000 万元的天价收购以从事手机 WAP 网站广告、短

信彩信广告、无线 IM 及各种创新的无线互动营销业务的恺威公司。当时，业界许多资深人士对这一收购都表示惊讶，认为纷众集团犯下了不可救药的错误。然而，出乎意料的是，在短短两年时间里，被改造成纷众无线的恺威公司竟然迅速发展到市值 3 亿元的规模。

但是，由于公司发展过于迅速，纷众无线在短信业务上终于出现了问题——其短信业务原本是以帮助企业向其会员发送短信广告为主，但在发展过程中承接了大量的商业广告，投放给了未经定制或许可的用户，虽然这些信息绝非黄、赌、毒类的不良信息，但依旧造成了对消费者生活的干扰，最后终于导致了轰动一时的纷众无线 3.15 事件！

一波未平一波又起，一个月后，著名企业家纷众集团董事长江北秋突然宣布辞去集团一切职务，从此退出商界。消息一传出，各界为之哗然。

这个商界的传奇人物为什么会在事业蒸蒸日上，自身年富力强的时候突然退出商界呢？是因为 3.15 还是新潮网？或者另有隐情……一时间，相关人士纷纷打电话到纷众集团询问，甚至亲自登门拜访。新任纷众集团总经理，年轻漂亮的白雪女士对此似乎早有准备，兵来将挡，水来土堰，见招拆招，毫不慌乱。人们在领略这位新任总经理的厉害之余，对江北秋为何退出商界依旧一头雾水。

两年前，江北秋所领导的纷众集团刚刚打败二三十家国内著名广告企业，而与世界零售业巨头沃尔特中国公司达成战略合作伙伴关系，并签定上亿元的广告合同！出乎所有人意料的是，纷众集团的标书竟然只有六个字！六字标书赢得上亿元合同，这绝对是商业史上空前绝后的奇迹！

原北京华旗广告公司总经理赵广明听到这个消息后，突然从病床上坐起来，扯掉扎在手上输液管放声大哭！为了争夺沃尔特中国公司的巨额合作项目，赵广明曾费尽心机，结果还是落得损兵折将，不但丢了工作，还一病不起，险些丢掉性命！

与赵广明相比，北京江山广告公司董事长兼总经理黄金贵的表现则冷静得多，他站在江山大厦总经理办公室宽大的落地窗前眺望远方的天空，神情木然地说：“既生渝，何生亮！他终于走了——”

华府广告公司董事长兼总经理华正峰的表现也很冷静。自从与纷众集团争夺与沃尔特合作项目失败后，他就一直在思考——为什么身为沃尔特中国公司总裁的堂弟华正海不把合作项目给自己，而选择了素无瓜葛的江北秋。

直到得知江北秋退出商海的消息，华正峰才终于明白——江北秋的商业才华、智慧和气度都不是自己所能匹敌的！有江北秋在，华府广告公司就不再涉足北京广告界！可是现在，江北秋走了……

滨海市著名服装公司——善得公司老板郭女士正在书案前一丝不苟地用蝇头小楷默写《波若波罗密多心经》，在她的书案上已经放了厚厚的一摞《波若波罗密多心经》，每一页都是郭女士工工整整地用蝇头小楷抄写。自从二十几年前，她丈夫和儿子在一次车祸中意外丧生，郭女士皈依佛门，默写《波若波罗密多心经》就成了她每日必做的功课。二十几年下来，她所默写的《波若波罗密多心经》足足装了两大木箱。

正当她写到“空中无色”的时候，秘书敲门走了进来，轻声地说：“郭总，今天早上江北秋突然宣布辞去纷众集团一切职务，从此再不涉足商界。现在是白雪女士主持纷众集团一切事务。”

郭女士握毛笔的手突然一颤，一滴大大的墨汁溅落到纸上，刚好把那个“色”字染成模糊的一片。她缓缓把毛笔放下，走到供奉观世音菩萨的神龛前双手合什念道：“阿弥陀佛，江施主终于参透那个‘生死劫’了。”

她在佛前伫立良久，然后转身拿起电话拨通一个北京的号码。

北京蒙古狼集团总部大厦服饰公司的总经理办公室内，总经理李晓文正在看助手宋光辉送来的策划书，电话突然响起。她一看号码，急忙接起来，甜甜地说：“干妈，今天怎么有兴致给女儿打电话啊，我还以为您把我给忘了呢。”

郭女士慈爱地说：“你这鬼丫头，干妈忘了什么也不能忘了你这块心头肉啊！我是看你平时工作太忙才没打扰你。”

“干妈，我可真想您了。等我做完手头这个策划就回去看您。”李晓文说。

“晓文呐，我今天打电话是要告诉你一件事情。”郭女士说，“江北秋在

今天早上突然宣布辞去纷众集团一切职务，从此再不涉足商界……”

“北秋——北秋——他，他退出商界了？……”李晓文的声音有些颤抖，脸色也变得惨白，嘴角微微抽搐着，一颗豆大的泪珠滚落下来，直流到腮边。

“晓文——你——你没事吧。”郭女士关切地问。

李晓文回过神来，迅速擦干泪痕，说：“干妈，我——我没事。谢谢您告诉我这件事。现在是谁在管理纷众集团呢？”

“据说是白雪。”郭女士说。

“白雪！”李晓文默默地念叨：“这个结局或许是最完美的了。如果我是北秋，我也会这么处理……！”

纷众集团豪华气派的总经理办公室内，白雪倚在宽大的老板椅上若有所思。那椅子上似乎还留有江北秋的余温。她的丈夫——滨海正平广告公司总裁顾正平背对着她，伫立在明亮的落地窗前眺望城市天空的远方——那里，一架大型民航客机正缓缓划过云层消失在天际。

顾正平颇感沧桑地说道：“他终于走了，他终于走了吗？”

“正平，你还是不能放下心中的芥蒂吗？既然如此你还来找我做什么？”白雪缓缓地说，语气平静得似乎不带有一丝情感。

“按理说我应该恨他，可现在我实在有些恨不起来！”顾正平说，“我不得不承认他是个好人，是个伟大的商人！”

白雪站起身，绕过老板台，走到顾正平的身后，紧紧抱住他，将头依在丈夫宽厚坚实的背上，闭上眼睛，喃喃地说：“正平，直到现在，我才真正的爱上你。”

顾正平身子一颤，转过身注视着妻子。他这才发现白雪已泪流满面。白雪这种神情，他只见过两次，第一次是江北秋出车祸昏迷在病床上的时候，而第二次就是现在！她已经肯为自己如此流泪了！一种爱怜，一份感动，一股爱恨情仇交织在一起的复杂情感突然涌上心头。他紧紧地拥住妻子，白雪也紧紧抱住他。两个人相对无声而泣——

此时的江北秋正和妻子陈玲坐在飞往西北某城的客机里。机窗外白云

朵朵，天空湛蓝。陈玲缓缓将头转向身边的丈夫，温柔地说：“放弃纷众这条巨龙，你后悔吗？”

“人生不过就是一场梦而已！纷众是你帮我圆的一个梦；现在该到了我为你圆梦的时候啦！而且，我觉得与商海沉浮相比你的梦更具意义——它更能让我们体会到‘来过了，没白活’这句话的涵义！”江北秋喃喃说着轻轻将妻子拥入怀中，而陈玲也温存地将头依在丈夫肩上，缓缓地闭上眼睛，说：“记得我们在大学读书时你就对我说过，你最喜欢海子的诗，尤其是那首《面朝大海，春暖花开》。”

“是啊”江北秋感慨万千，“透过海子的诗歌，可以让人感受到一个纯净的灵魂在颤抖。”

“从明天起，做一个幸福的人
喂马，劈柴，周游世界
从明天起，关心粮食和蔬菜
我有一所房子，面朝大海，春暖花开

从明天起，和每一个亲人通信
告诉他们我的幸福
那幸福的闪电告诉我的
我将告诉每一个人

给每一条河每一座山取一个温暖的名字
陌生人，我也为你祝福
愿你有一个灿烂的前程
愿你有情人终成眷属
愿你在尘世获得幸福
我只愿面朝大海，春暖花开”
陈玲满怀深情，轻轻吟诵。

“可我们不是去周游世界，也不会有一所面朝大海的房子。”江北秋说，“我们要面对的将是荒凉、贫穷、愚昧。等待我们的还有很多意想不到的挑

战！”

“和自己心爱的人并肩作战，”陈玲微笑着说，“在我们的心里就会有一所房子——面朝大海，春暖花开。不是吗？”

江北秋将妻子拥得更紧，感慨道：“人生有时就象一粒弹球，在被人用力抛向空中，感受到急速与绚烂之后才会发现，最塌实的感觉还是在地面！”

第一章 广告创意大赛特等奖

滨海市是中国东北部一座沿海开放城市，山海相拥，风景怡人。

周末的早上，滨海的空气特别清新，整个城市也显得格外安静。陈玲延滨海路一面欣赏水天一色的美景，一面赶向学校给学生补课。

那是一座位于滨海路上的普通中学，陈玲就在那所学校任语文教师。她刚走进学校大门，门卫小王就递给她一封她丈夫江北秋的信。

陈玲拆开信，取出观看。这一看可不要紧，她突然惊叫起来：“特等奖！还要北秋去北京参加颁奖典礼！”

江北秋这所学校的美术教师。半年前，陈玲见江北秋特别喜爱广告设计就动员他报名参加“世纪英才全国广告创意大赛”，没想到江北秋真得获了特等奖！

“我得赶快把这个好消息告诉他。”陈玲把信装好，放入皮包，返身就向校外走去。

江北秋是农村长大的孩子，自小家里条件就不好。和陈玲结婚后，他利用周末的休息时间一直在一家小广告公司做平面设计兼职。对于这样一举多得的事，陈玲也就没加以劝阻。

此刻，江北秋一定是去那家小广告公司上班了。陈玲虽然没去过那家公司，但公司的地址和名字她还是知道的——云德广告公司，位于一片老式的俄罗斯风格建筑群中。老板姓王，是个个子不高，却胖乎乎的中年人，叫王云德。

她很快就赶到云德广告公司。

那是一家地道的小广告公司。只有四十多平方米的面积，还被一台半新不旧的喷绘机占去了一半地方。公司里没有一个男性，三个年轻女孩儿正围在一张办公桌前说话。见到有人进来，其中一个女孩儿起身迎上来，彬彬有礼地说：“请问有

什么需要我帮忙的吗？”

陈玲打量了一下面前的女孩儿——她比自己小了七八岁的样子，皮肤白皙，长得文文静静，美丽而温柔，很容易让人产生一种我见犹怜的感觉。她不由惊叹，这么一家小广告公司竟然有这么一位漂亮可人的女孩儿！

陈玲朝女孩儿微微一笑，“我不是来做广告的，我是江北秋的妻子。”

“原来是嫂子啊，难怪这么漂亮！我叫白雪，是公司的业务接待员。”女孩儿友好地笑着向陈玲伸出手，“江哥一早儿来的时候就被老板派去施工现场做安装去了。”

陈玲和白雪握了握手，奇怪地问：“北秋他不是做设计的吗？怎么做设计的也要出去安装？”

白雪从容解释，“我们这家公司规模有限，人手经常不够用。江哥平时做设计，但遇到活儿忙的时候也会去施工现场做安装。”

“哦，原来是这样。”陈玲点点头，独自抱怨，“安装？他怎么不和我打声招呼呢！”

“或许是江哥怕你担心吧？”白雪温柔地说。

“安装还会有风险吗？”陈玲有些焦急。

“一般不会有事。不过要是高空作业的话，风险总还是有的。”白雪缓缓地说。

“还有高空作业，天呐！”陈玲觉着自己的头有些晕，急忙问：“麻烦你告诉我他们在哪儿施工，我过去看看。”

“凯旋路 189 号，金业大厦。”白雪从容回答。

“好的，谢谢你，我这就过去。”陈玲匆忙地说着，和白雪道别，转身走出公司。

白雪送陈玲至门口，望着陈玲匆匆远去的身影若有所思。快人快语的设计员王莉悄悄走过来说：“雪儿，真没想到，江哥有一位这么漂亮的老婆！”

陈玲坐在公交车上，忐忑不安地望着车窗外的景象。沿途竟有许多广告公司的工作人员在做牌匾安装，有的在梯子上，有的在脚手架上，有的甚至是被保险绳吊在楼体外面……

陈玲越看越发慌，她惊异于自己平时对这些景象的疏忽。北秋，北秋究竟在做什么样的施工？难道也是被人用绳索吊着在楼体外荡秋千吗？

不知不觉，车行驶到金业大厦，陈玲走下车第一眼就看到贴有云德广告公司标志的面包车停在金业大厦对面的马路边。云德广告公司的标识是一朵五颜六色

的翔云图案,既低俗又夸张。陈玲曾不止一次地嘲笑过那个标识——江北秋怎么也是美术系高才生毕业,怎么会在一个这样的公司打工?

两个工人模样的人正靠在面包车旁抬头望向高空,其中一人还拿着对讲机不知说些什么。

陈玲快步走到两个工人旁边也跟着抬头往上看。这一看不要紧,她的心像被人猛抽一鞭子似的疼痛!她急忙扑到旁边的路灯杆上,双手扶着路灯杆以维持身体不至于跌倒,泪水刷地涌出来。

两个工人分别被绳索吊着,悬挂在楼体外十六七米高的地方,在他们中间还有一面巨大的广告牌也被绳索吊着。看样子他们是要把那个巨大的广告牌固定在楼体上。工作一定是很辛苦而且充满了危险的,每当有风刮起的时候,两个人的身体连同那块广告牌就象荡秋千似的晃动起来。而位于左边的那个工人不是江北秋还能是谁!

陈玲极力想使自己镇静下来,可是心脏依然剧烈跳动。她想要说些什么或者喊一句北秋小心之类的话,可是张了张嘴却发不出一丝声音。

许久,陈玲艰难地转过身,背依着路灯杆,身子缓缓下滑,直至坐在马路边的石阶上。她就这样坐在马路边的石阶上,头努力地向上仰起,目光紧紧盯着江北秋,紧紧盯着系在江北秋身上那根细细的绳索,一动不动,任凭泪水肆意流淌。

感觉过了整整一个世纪!江北秋和工友终于施工完毕,两个人被绳索吊着一点一点下落。终于落到地面后,面包车旁的两个工人迅速跑过去给二人解开绳索。

江北秋拍拍身上的灰尘。汗水已经把单衣浸透,灰尘和汗水搅合在一起早成了泥糊,哪里能拍得下去!江北秋意识到自己这样做纯属徒劳之后,活动一下身子快步向面包车走去,从里面抓出一瓶矿泉水,拧开盖子大口大口地喝着——一口气喝下大半瓶的水!

“北秋,累吗?”一个充满柔情的声音在他耳边响起。

江北秋身子一颤,回过头去。他的整个人都僵住了——陈玲已擦干脸上的泪痕,强作微笑来到他身边。

“你——你——你——怎么来了?”江北秋一时不知说什么才好。他最不希望的就是让妻子看到他做如此辛苦而危险的工作。

“北京来信了,我想在第一时间把这个消息告诉你,所以才过来。”陈玲轻叹一声,从皮包里取出那封特快专递。

“是我参加的那个广告创意大赛有结果了?”江北秋此刻才回过神来,激动

地问。

陈玲凄婉一笑把信递给江北秋，然后伸出手为丈夫擦拭脸上的汗泥水。

江北秋迫不及待地取出信。突然，他顾不得自己一身的泥土，一下子将陈玲抱了起来高声喊叫：“特等奖，我还真的获奖了——”

第二天一早，江北秋尚在睡梦中就被陈玲叫醒。当他睁开眼睛时不由得大吃一惊——

陈玲穿着最漂亮的衣服，化了较浓的妆，手里拖着旅行箱，显得格外高雅美丽。

“你……你这是要干什么？”江北秋有些丈二和尚摸不着头脑。

“去北京啊！你把获奖的事都忘了吗？大赛组委会邀请你出席颁奖典礼啊！昨天，我回来后就给爸打了电话，要他帮我们订两张去北京的机票。”陈玲得意地说：“北京是全国广告行业的中心。我们此行不但可以参观北京的广告公司，看看人家是怎么做生意的，而且还要考察一下哪些广告行业更适合我们！”

“你终于同意我开广告公司了！”江北秋感到一阵温暖，激动地说。

“我知道这是你一直的心愿。我现在想通了，决定支持你！”陈玲说。

江北秋轻叹一声，道：“其实，我想开广告公司并不是要赚多少钱，我就是想证明自己的价值——这辈子过来了，没白活！”

陈玲淡然一笑，说：“人这一生总要证明自己存在的价值。能够让世人说上一句‘过来了，没白活’不知是多少人最大的心愿！”说着陈玲脸色一变，神情严肃地说：

“我答应你开广告公司，但是有个前提你必须答应我——以后无论在什么情况下，发生了什么事情，你都不能再从事高空作业！”

江北秋知道昨天高空作业的事情让陈玲感触很深，不由郑重地点了点头。陈玲见江北秋答应了自己的要求，俏皮地推搡着他，说：“快起床吧，行李我都已经收拾好了。咱们一小时后出发！”

经过两小时的飞行，飞机在首都机场缓缓降落。随后，江北秋夫妇就被早已等候在那里的大赛组委会工作人员送到指定的酒店休息。

躺在酒店房间宽大的床上，陈玲以手做麦克风伸到江北秋面前，俏皮地说：“下面有请本次世纪英才全国首届广告创意大赛最高荣誉——特等奖获得者江北

秋先生做获奖感言。”

江北秋握住妻子的手，笑道：“今天，很荣幸能够站在这里。我之所以能够取得这样的成绩和一个人的默默支持密不可分。她就是我的妻子陈玲女士……”

初次来到北京，又是参加这样一个全国性赛事的颁奖典礼，二人都难掩心中的兴奋之情。就在他们嬉闹的时候，门铃忽然响了。

刚到北京就有人来拜访，一定是大赛组委会的工作人员，陈玲这样想着，起身整理一下衣着，从容地前去开门。

一位西装革履，帅气十足的小伙子站在门前，彬彬有礼地问：“请问这是世纪英才全国首届广告创意大赛特等奖获得者江北秋先生的房间吗？”

“是的，请问您是哪位？”陈玲仪态优雅而大方。

“我叫宋光辉，是北京凯润广告公司的策划师，也是本次大赛一等奖获得者。”来人很有礼貌地做自我介绍。

“哦，原来是宋先生。很高兴认识您！”陈玲微笑着把宋光辉请到房里，给他和江北秋相互介绍。

宋光辉也就二十刚出头的样子，而江北秋年已近三十。因此，江北秋在见到宋光辉时颇生出几分自古英雄出少年的感慨。

二人分别落座，陈玲为他们沏上茶水后也坐到了江北秋的身边。不久，江北秋开门见山地问：“宋先生今日来访，不知道有何见教？”

宋光辉微微一笑，淡定地说：“哪里有什么见教啊！您年长，按理说我应该叫您一声大哥呢！我这次来拜访的目的就是想给您介绍一下京城广告界的大致情况——”

江北秋夫妇此行的目的就是要了解北京广告界的形势，听宋光辉这么说，二人都兴趣盎然。

“京城自古就是风云集会的地方！以前在北京城里大大小小的广告公司有上千家。在长期的竞争合作过程中大家逐渐形成了默契——这些公司各有各的领域，各自各固定的客户群体，整个广告界也因此相对稳定。”宋光辉轻呷了一口茶，继续说道：“最近这几年，广告市场急剧膨胀，在巨大的利益驱使下全国各地有实力的广告公司纷纷涌向京城。广告市场的竞争空前激烈，就是用白热化来形容也一点儿不过分！”

宋光辉侃侃而谈，江北秋夫妇也听得入了神。

“外地公司的大量涌入对本地公司造成强烈冲击。京城原有的公司为了保住

和巩固自己的地位，由几家大公司牵头组成一个协会组织，叫老北京广告联合会。

老北京广告联合会打算通过举办全国广告创意大赛大造声势，吸纳全国各地的广告英才加盟，提高自己的市场竞争力，以对抗外来公司咄咄的逼人形势。这也就是本次世纪英才全国首届广告创意大赛的由来。”宋光辉说。

江北秋夫妇频频点头，耐心地听着。

“可是，在大赛举办的过程中，尤其在评选阶段还是出现了一些问题。”宋光辉说着神情变得有些黯然，“本来，大赛的目的是以发现和吸纳全国各地广告英才为主，可是由于这是全国第一次此类赛事，其影响力远远超出了大家的预期！于是，几个主要的赞助商——也就是京城最具实力的几家广告公司都想通过此次大赛来提高自己的地位和影响力，打压对方。原本以发现和吸纳英才为主的大赛就逐渐演变成了今日为瓜分成果而举办的分脏争夺战。

那几家有实力的公司通过各种手段去争夺各级别的奖项，使自己公司的设计师获奖。”宋光辉说，“其中所使用的一些手段简直叫人闻所未闻！”

“原来是这样！”江北秋不由感慨，他初次体会到了商界原来如此复杂，暗流横涌，同时，由这次获奖所带来的自信和兴奋也淡了几分。

“照宋先生的说法，主要的奖项都应该被北京的各家广告瓜分了，可是为什么北秋会获得这个最高奖项呢？”陈玲微笑着问，语气虽然平静，却暗含挑战的意味。

宋光辉回以微笑，说：“这也是各公司较力的结果。如果二位查看一下获奖者的名单就会发现我说的话不虚了。

除了特等奖外，一等奖两人，二等奖四人，三等奖八人他们都是京城各家广告公司的设计师，就连三十个优秀奖的获得者也有半数以上是京城设计师。

至于江先生为何能博得头筹，如果二位有兴趣听，我也绝不会有所隐瞒的。”

“当然有兴趣听了。”江北秋说。陈玲也微笑着点头。

宋光辉略停顿了一下，说：“在这场分脏争夺战中以我所在的凯润公司和华旗公司最具实力，两家公司都将目光锁定在最高荣誉上。为了实现这一目的双方可谓是用尽了心机，甚至双方老板的保镖还在一家夜总会里大打出手，险些闹出人命。后来，在大家的调解下双方终于达成和解，瓜分了两个一等奖，而特等奖则由外地参赛选手中公正地评选。

所以，江先生对自己的实力不必存有疑虑！这也是我为什么来这里的另一个目的——结识真正有实力的广告英才！”

宋光辉说完这番话如释重负般长出了一口气，可是江北秋夫妇却听得有些毛