

以智聚財

拿破崙·希爾著

吳洋海譯

世界文物出版社



2



F 27
8320

S 001547

實用叢書 3

拿破崙·希爾 著

吳洋海 譯

以智聚財

世界文物出版社出版



S9012055

石 景 宜 先生
惠 題

原著者簡介



原 著 者 近 影

拿破崙·希爾博士 (Dr. Napoleon Hill)，西元一八八三年誕生於維吉尼亞州藍嶺山中的一棟單房木屋裏。當他還是十幾歲的小伙子時，就以當新聞記者的收入來完成喬治市立大學法學院的學業。這份職務替他一生的事業開闢了康莊大道。由於他在報界的傑出表現，引起了羅伯特·L·泰勒 (Robert L. Taylor)——田納西州州長兼鮑伯·泰勒雜誌社 (Bob Taylor's Magazine) 的老闆——的青睞。泰勒禮聘希爾的時候，希爾才二十一歲。泰勒請希爾撰寫名人成功故事的連載專訪，第一位要寫的就是安德祿·卡內基 (Andrew Carnegie)。由

於希爾給卡內基的印象極為深刻，因此他便全權委托希爾完成一件歷時二十一年的大事業——訪問全國最成功的五百零四位大人物，然後由這些成功人物的經驗，找出一條普通人亦能遵行的成功法則。希爾在西元一九二八年首次出版的「成功哲學之解析」——剛剛好是在與卡內基約談二十年之後。在這二十一年期間，希爾從不間斷他的編纂工作。他爲了養家活口，只好屈就各式各樣的工作，曾幹過芝加哥拉薩雷進修大學的廣告部經理 (advertising manager of La Salle Extension University of Chicago)。同

時還編輯並發行過金箴雜誌 (Golden Rule magazine)。第一次世界大戰期間，他被選為伍羅·威爾遜總統 (President Woodrow Wilson) 的公共關係顧問。到西元一九三三年，金尼爾·蘭道夫 (Jennings Randolph)——西維吉尼亞州的美國參議員——又在羅斯福總統 (President Roosevelt) 面前推薦希爾，因此希爾又成為總統顧問。數年之後他辭謝官職，把全部精神都放在編纂他的二十一年計劃的摘要上，這摘要就是「以智聚財」(Think and Grow Rich)。到西元一九五二年拿破崙·希爾聯合會已經組成，希爾從半隱退的生活中再度出來倡導他的成功哲學。希爾領導拿破崙·希爾基金會，此一基金會是不營利的教育機構，專門致力於教導個人成就科學的使命。

拿破崙·希爾的其他著作如下：①“*You Can Work Your Own Miracles*” Fawcett World (1971, 1973, 1974)。②“*Grow Rich With Peace of Mind*” Hawthorn (1967), Fawcett World (1971)。③“*Laws of Success*”, Wekman。④“*The master-key to Riches*”, Hawthorn (1967), Fawcett World。⑤“*Think and Grow Rich Action Manual*”, Hawthorn (1968)。

與 Keown, E. Harold 合著的有：“*Succeed and Grow Rich through persuasion*”, Hawthorn (1970), Fawcett world. (1971)。

與 Stone, W. Clement 合著的有：“*Success through a positive Mental Attitude*”, P-H (1960)。最近的著作有：①“*The Science of Personal Achievement*”——“*The Philosophy of Success*”。

②“*The Science of Professional Selling*”。③“*Blacks are Growing Rich*”。

原 著 者 序

本書每一章節所提到的聚財（賺錢）的秘訣，都是我經過長年累月仔細分析，使數百個富翁積聚大量財富的靈方。

這秘訣是半個多世紀前，安德祿·卡內基引起我注意的。這位智慧而又可愛的老蘇格蘭人，小心地把它投射在我的心靈裏，那時我還是個小孩，當時他坐在靠背椅上，眼睛流露着愉悅的光輝，小心翼翼的看我是否有足夠的智慧，了解他對我所說的這些意味深長的話語。

當他看我已經抓住這意念時，他問我願不願意花二十年或更多的時間，把自己先充實準備後，再把這些意念帶給世上的人。他們很可能因為沒有這些秘訣而過着失敗的一生。我當時回答說我願意。在卡內基先生的合作幫助之下，我才能實現我的諾言。

本書所包容的秘訣，已經過各階層千千萬萬人證實為可行的。它是卡內基先生的創意。神奇的公式（帶給他無數的財富），應該供給那些沒有時間研究怎樣聚財（賺錢）的人。卡氏希望我能在訪問時人名流的時候，比照他們的經驗，來證實這神奇公式的效用，他認為這公式應該在各公立學校及大專院校傳授，並表示他的意見說，如果能夠很恰當的傳授給學生的話，必會激起整個教育系統的革新，那麼求學所花費的時間將減省一半以上。

在信心這章裏，您將會閱讀到巨大的美國鋼鐵公司組織的驚人故事。它是卡內基先生求證他的公式，對那些準備使用公式的所有人都可行得通的一位年輕人所構想並實現的成就。

查理士·M·舒瓦 (Charles M. Schwab) 單憑使用這秘訣使他獲得金錢和機會兩大財富，講得明確一點，這不凡的公式價值六百萬美元。

這些事實——每個認識卡內基先生的人都很清楚這些事實——給您一種公正的觀念，閱讀本書後會帶給您什麼，使您知道想要的是些什麼東西。

這秘訣已經歷成千上萬的人，他們使用它來謀求個人的利益，就如同卡內基先生所預期，他們應該會獲得的。有些人因它而帶來財富；另外的一些人很成功地利用它來增進家庭和諧；有一個教士很有效地使用它，使他一年的收入增加至七萬五千美元。

亞瑟·納西 (Arthur Nash) 是辛辛那提的一位裁縫師，他把即將破產的事業，當犧牲品 (guinea pig) 似的孤注一擲，作為這公式的試驗品，結果使垂死的事業又展現生機，給他的主人帶來龐大的財富，現在這事業仍欣欣向榮，雖然業主納西先生已經去世了，但是這罕有的經驗實在太珍貴了，因此報社及雜誌社送給它價值超過一百萬美元的讚美宣傳。

這秘訣也在德克薩斯州德拉斯城的斯條爾特·奧斯汀·威爾 (Stuart Austin Wier) 身上經歷過，他已準備好了——他放棄原先的職業改學法律。結果成功了嗎？他的故事在本書裏會提到。

當我在拉薩雷進修大學 (LaSalle Extension University)，當廣告經理期間，這所大學仍然默默無聞

，因此我有特殊機會觀察 J·G·卓別林 (J.G. Chapline) 校長，功效卓越地用這項公式，使得拉薩雷大學變成全國最大進修學府之一。

本書曾前後不下上百次的提到成功的秘訣，它並不是直接地被加上名字，因為每逢這秘訣稍稍披露，讓那些準備好要尋找它的人看到時，他們即隨時可抓住它，使他們更成功地進行他們自己的事業，那就是爲什麼卡內基先生，一聲不響地，不用任何特殊的名字投擲給我的原因。

要是您想運用這些秘訣，您會了解在本書的各章節至少都會出現過。我倒希望，當您在一切就緒之時，我會告訴您們如何去認識這秘訣的榮幸，但是那樣做將會奪去，當您以自己的方法發覺時，所能獲得的許多利益。

假使您曾經頹喪氣餒、假使您曾經有過任何人都難以克服的困難、假使您曾盡過力而仍遭到失敗的打擊、假使您曾經罹患疾病或生理上的挫敗時，我兒子的故事，以及卡內基的公式，可證實爲「您正在找尋的沙漠裏最後希望的綠洲」。

這秘訣亦被伍羅·威爾遜總統 (President Woodrow Wilson) 在第一次大戰期間廣泛地使用過，它幾乎被投擲在每個作戰的士兵身上，在他們開到前線作戰之前，接受訓練時，已小心地包紮在士兵的身上。

當您閱讀本書時，我所談到的秘訣，隨時隨地都會從書面跳出來，赤裸的站在您的面前，假如您隨時都有準備的話。當它出現時，您馬上會辨認出來；不論您在首章獲得這種暗示或者在最末一章得到，

當它顯現在您眼前時，您最好暫停一下，倒一杯水，一面喝一面沉思，因為那情況就是您一生最重要的轉捩點。

當您逐步的閱讀本書時，您得時時記住一件事情，那就是本書所依據都是事實而不是虛構的。其目的在傳播一項偉大的宇宙真理，給那些準備「學習做什麼」和「如何做」的人們；使他們也接受必要的刺激，以便開始進行。

作為準備的最後一句話，在您開始閱讀之前，我可以提供一項簡短的建議，藉此可找到線索，可用來了解卡內基的秘訣，它是這樣的——所有的成就，所積聚的財富，全都起始於一個意念，如果您已為這秘訣準備好了，您業已擁有它一半，所以，您會在它進入您心智的那一剎那間，完全的了解另外的一半。

拿破崙·希爾

譯者序

「以智聚財」(Think and Grow Rich) 是作者拿破崙·希爾博士(Dr. Napoleon Hill) 孕育半個世紀所構思出來的一套極實用的致富哲學，而鋼鐵大王安德祿·卡內基(Andrew Carnegie) 的「成功公式」，是本書靈感的直接來源。

本書告訴您的秘訣，是歷史上成名人物所喜愛的，而且使用過的各種成功秘訣：它不只告訴您「做什麼」而且指點您「如何做」，如果讀者能够牢記着本書所揭露的單純基本技巧，而能實地運用的話，必然可以掌握住真正和永恒的成功秘訣。

「以智聚財」自從西元一九三七年出版之後，立刻廣受各階層人士的喜愛。在短期內變成世界性的「暢銷名著」，它直到今天為止，仍繼續在世界各地激起普遍的愛戴。銷售量到目前為止，在美國已超過一千萬本，在英國、巴西、加拿大以及印度，都產生了深遠而良好的影響力。

時間已經證明它不是應時的時髦作品，它不會像一般流行歌曲或俗氣的讀物，在人們的熱潮消退之後，永遠消聲匿跡。它所揭示給讀者的是真理之光，是人類成功歷史的精華，只要我們一旦擁有它，就已經成功了一半。

本書翻譯歷時一年，因為作者善用典故及俚語，凡是疑難之處，譯者均致函任職於美國太空總署的家兄吳貽謙博士研商，並得莊宋欽先生暨陳秀姬小姐的協助，在此一併致謝。誤漏之處，深望海內外賢達能不吝指教。

譯者誌

六十四年五月
臺西國中

再版序

「以智聚財」一書出版以來，頗受好評，再版前夕我很樂於寫一篇再版序。

我自從翻譯本書以來，因受其優良而深遠的影響，覺得自己如能早十年看到此書的話，就可以及時把有限的生命作更有效的運用，也能够提早把這本好書介紹給國內的青年朋友。另一件使我喜憂參半的，是香港某出版社盜印的此一譯本，已在美國洛杉磯的中國城出現。

譯者謹誌

六十五年五月
於臺西國中



原著者簡介

原著者序

譯者序

第一章

思想是一切行為的動力

一九

●發明家和「流浪漢」

●千載難逢的機會

來了 ●近在眼前的「財富」

●絕不因爲

有人說「不要」而停止

●堅持五毛錢的教

訓 ●小女孩的神奇力量

●你所急需的一

個完美的構想

●不可能的福特 V-8 號汽

車 ●爲何你是「命運的主宰」

●能改變

你命運的原則

第二章

慾望

●懷有破釜沉舟決心的人

●鼓舞致富的驅

三五

策力 ●變慾望為黃金的六個步驟 ●您能把自己想像成百萬富翁嗎 ●偉大夢想的力量 ●如何把夢想變成事實 ●慾望超過天性 ●改變生命的意外事件 ●他以六先令贏得一個新世界 ●小聾子可以聽見了 ●思想所造成的奇蹟 ●「精神化學」的神秘力量

第三章

信心……………三三

●怎樣發展信心 ●沒有天生倒霉的人 ●信心能被自我建議誘導 ●不可思議的自我暗示 ●自信心的公式 ●消極思想所帶來的災難 ●天才昏睡在你的腦海裏 ●意念如何構築財富 ●財富起始於智慧

第四章

自我暗示……………三七

●看到並感覺到金錢就在自己手裏 ●如何強化你的注意力 ●刺激您潛意識心智的六個步驟 ●精神力量的秘密

第五章

專門知識……………七九

●賺取財富而「無知」的人 ●您能够獲得所需要的知識 ●付錢才能購得知識 ●建議「當學徒」 ●繳費機構的教訓 ●通往



第六章

特殊化知識之路 ● 簡單的付款觀念 ● 獲得理想職業的考驗 ● 您不需要從底層幹起 ● 做您不願意的工作 ● 重視您的夥伴 ● 使您的意念經由特殊化知識來償還

三

第七章

想像力…………… ● 想像力的兩種型式 ● 多磨練您的想像力 ● 導向財富的法則 ● 如何把想像力作實際的使用 ● 一隻神秘的「魔壺」 ● 如果我一百萬要做什麼 ● 如何把創意變成現款

107

組織化的計劃…………… ● 第一次計劃失敗就嘗試別的吧 ● 計劃推介個人服務 ● 大多數的領導者都從跟班幹起 ● 統馭才能的主要屬性 ● 造成領導失敗的十項主要因素 ● 某些需要「新領導能力」的富饒行業 ● 何時及如何求職 ● 能夠用來寫簡歷表的資料 ● 如何獲得您所渴望的真正職位 ● 推介服務的新方法 ● 您的「QQS」比例是什麼 ● 您服務的重要價值 ● 三十一種失敗的主要因素 ● 您知道本身的價值嗎 ● 整理您自己的清單 ● 自我分析質問個人的事項 ● 何處及如何尋

找聚存財富的機會 ●「奇蹟」已經供給了這些福祉 ●資本是生活的基石 ●財富中的機會

第八章

決心

●下定決心的秘訣 ●自由或死亡的決定 ●冒着上統台危險的五十六個人 ●偉大心智的組織 ●改變歷史的決定 ●寫下了最偉大的決定 ●了解您所需要的將會得到它

第九章

恒心

●恒心、毅力的考驗 ●「金錢意識」還是「貧窮意識」 ●把精神惰性驅逐出境 ●攀越失敗 ●您能訓練自己堅毅不拔 ●列出您自己的「堅忍清單」 ●如果您害怕批評 ●「機遇」能够訂做 ●發展堅忍不拔的精神 ●如何控制困難

第十章

偉大心智的力量

●經由「偉大心智」獲取力量 ●如何增加您的腦力 ●積極情緒的威力

第十一章

性轉移秘密

●發展性本質與成就的關係 ●精神的十種