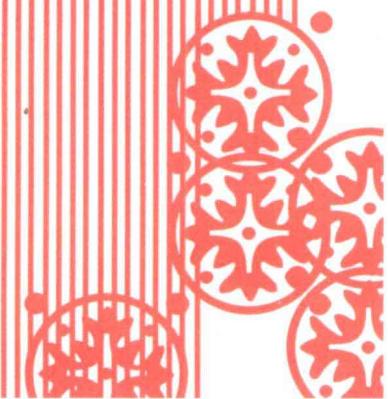


一看就懂的 管理学

全图解 | 李智朋 编著

化繁为简
读透管理学
办事管人更有效



迅速学懂这本书后，
你能活学活用解决这些问题：

如何才能深入了解我本人和我的企业并做出规划？

如何组织、领导、激励我的团队？

如何更好地把控我做的事和我管的人？



ISBN 978-7-5640-5282-9



9 787564 052829 >

定价：39.80元

一看就懂的管理学 全图解

李智朋 编著
lizhipeng

图书在版编目 (CIP) 数据

一看就懂的管理学全图解 / 李智朋编著. —北京: 北京理工大学出版社, 2012.1

ISBN 978-7-5640-5282-9

I. ①—… II. ①李… III. ①管理学 - 图解
IV. ① C93-64

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2011) 第 232140 号

出版发行 / 北京理工大学出版社

社 址 / 北京市海淀区中关村南大街 5 号

邮 编 / 100081

电 话 / (010) 68914775 (办公室) 68944990 (批销中心) 68911084 (读者服务部)

网 址 / <http://www.bitpress.com.cn>

经 销 / 全国各地新华书店

印 刷 / 北京恒石彩印有限公司

开 本 / 880 毫米 × 1230 毫米 1/32

印 张 / 10

字 数 / 270 千字

版 次 / 2012 年 1 月第 1 版 2012 年 1 月第 1 次印刷

责任校对 / 周瑞红

定 价 / 39.80 元

责任印制 / 边心超

图书出现印装质量问题, 本社负责调换

目录



使用说明书 008

第1篇 管理学概论

为什么要学管理学？	012
管理是什么？	014
管理矩阵	016
管理者的层级	020
管理者的角色	022
管理者的技能	024

第2篇 管理思潮的发展

管理思潮的发展历史	028
古典学派①：科学管理观点	030
古典学派②：行政管理观点	034
行为学派①：霍桑实验	040
行为学派②：人际关系观点	044

量化学派：管理科学观点与作业管理观点.....	047
新兴学派①：系统观点.....	050
新兴学派②：权变观点.....	053

第3篇 组织环境

组织环境.....	058
内部环境.....	060
外部环境①：一般外部环境.....	062
外部环境②：特定外部环境.....	065
了解产业环境的分析——五力分析.....	068
诊断内外环境的分析——SWOT分析	074
企业文化.....	076
企业伦理.....	079
企业社会责任.....	082

第4篇 规划

认识规划.....	086
策略规划的步骤.....	089
目标设定.....	092
目标管理.....	096
认识“决策”	099
决策风格.....	104

群体决策的方法.....	108
--------------	-----

第5篇 组织

组织的概述.....	114
组织设计.....	118
七种常见的组织结构.....	122
工作团体与工作团队.....	130
组织生命周期.....	134
管理者判断他人的方法①：判断他人的捷径.....	138
管理者判断他人的方法②：归因理论.....	142
组织变革.....	146
变革管理.....	152

第6篇 领导

什么是“领导”	158
领导特质理论.....	163
行为模式理论①：权威·民主与放任	169
行为模式理论②：“生产导向、员工导向”和“关怀、定规”	174
行为模式理论③：管理方格理论.....	180
情境领导理论①：费德勒情境模式.....	184
情境领导理论②：路径—目标领导理论.....	190
交易型领导与转型领导.....	196
冲突管理.....	200

第7篇 激 励

激励概述.....	208
需求观点的激励理论①：双因素理论.....	211
需求观点的激励理论②：三种需要理论.....	216
需求观点的激励理论③：ERG理论.....	220
过程观点的激励理论①：期望理论.....	224
过程观点的激励理论②：公平理论.....	230
过程观点的激励理论③：目标设定理论.....	236
强化理论的激励理论.....	242
工作特征模型.....	246
工作再设计.....	252

第8篇 控 制

控制的概述.....	258
控制的类型.....	262
控制的情境因素.....	271
控制系统及其特性.....	275
全面质量管理.....	280

第9篇 其他重要的管理理论

竞争战略.....	288
虚拟企业.....	293

标杆管理.....	300
学习型组织.....	305
知识管理.....	311
平衡计分卡.....	316

使用说明书

这是一本专门为管理学初学者编写的管理学图书。本书总共9个篇章，以期管理学初学者能够由浅及深、循序渐进地轻松掌握管理学的相关知识。

为了便于理解，节省读者的宝贵时间，本书特意将复杂的知识简单化。在内容上，尽量将专业的管理学知识通俗化；在页面设计上，完

大标题

每个篇章都有几个大标题，大标题揭示该篇要学习的知识。每个大标题为初学者揭示了一个知识要点。

前言 引文

对将要学习的知识要点给予简明精要的说明，并对其重要性及其影响因素做说明。

Easy-going

一针见血地指出需要注意的事项，提供一些经验诀窍或相关建议。

小故事

每篇都有几个与大标题相关的事情或管理小故事，增加初学者的学习兴趣。

书名

一看就懂的管理学全图解

3

诊断内外环境的分析—SWOT分析

企业要增强自己的实力，迎接残酷的挑战，在激烈的市场竞争中突出重围，就要“知己知彼”，发现自己的优点和缺点，同时弄清外部存在的机会、威胁。诊断内外环境的SWOT分析法，可以让管理者对企业了如指掌。

◎ SWOT分析法内容

SWOT分析法是由海因茨·韦里克20世纪80年代初首次提出的。SWOT分析法包括四项基本内容：企业的优势（Strength）、劣势（Weakness）、机会（Opportunity）和威胁（Threats）。优劣势分析主要着眼于企业自身的实力及其与竞争对手的比较，而机会和威胁分析则着眼于外部环境的变化。



Easy-going

运用SWOT分析，要考虑各种内外环境因素，得出一系列未来发展对策，从中进行选择。

小故事

一位著名企业家在作报告，一位听众问道：“你在事业上取得了巨大的成功，请问，对你来说，最重要的是什么？”

企业家没有直接回答，他拿起粉笔在黑板上画了一个圈，只是并没有画圆满，留下一个缺口。他反问道：“这是什么？”

全采用简单明了的学习界面，配以图解辅助解释复杂的概念。另外，本书还配有大量与管理学知识相关且趣味性十足的小故事，可以让您学习兴趣倍增。总之，拥有此书，您将轻松掌握所有管理学知识。

颜色区别

为方便学习者随时随地迅速地查阅相关知识，本书不同的篇章采用不同的颜色予以标示。

SWOT分析法的案例

下面我们将以中国电信为例，进行SWOT分析

中国电信的SWOT分析案例

1 中国电信建成了以光缆为主、卫星和微波为辅的高速率、大容量的基础传输网、接入网、交换网、数据通信网和智能网等，同时DDDN传输网、宽带接入网相继建设
2 中国电信培养和储备了一大批了解本地市场、熟悉通信设备的电信管理和技术能力的专业人才

S

1 中国加入WTO，劳动力市场结构的调整和转移带来社会人员的大量流动，拉动了巨大的通信需求，话务市场进一步激活
2 中国加入WTO，电信市场逐步对外开放，加快了企业的国际化进程

O

1 中国电信缺乏应对复杂多变环境的企业运作战略策划人才，而且淹没在日常经营性事务中，不能统观大局
2 中国电信现有的基础设施不能为用户提供特色服务，只是能满足普遍服务人群的需要

W

1 入世后，国外电信运营商实现全球服务化的速度加快，中国电信市场的ICP、E-mail、数据库、传真、视频会议等增值业务受到较大冲击
2 国内外许多公司采用高薪、高福利等政策吸引中国电信人才，造成中国电信人才严重流失

T

经过SWOT分析，可以看出，中国电信要加大基础设施建设，培养高科技人才，推进国际化进程，从容应对不断变化的企业外部环境，弥补劣势，迎接挑战。

More

海因茨·韦里克，美国旧金山大学国际管理和行为科学教授，SWOT分析法的创始人。他既是上海中欧国际工商学院、北京大学的访问学者，也是这两所大学的兼职教授。他的著作《管理学》，多年来在中国受到了无数企业管理者的青睐。

075

第3篇 组织环境

3

篇名

全面讲述了管理学所涉及的主要内容，每篇讲述一个主题。

图解

为了让读者可以一目了然地理解书中概念，本书运用逻辑拆解法将概念间的关系做成图表分析的形式。

More

对前文无法详细说明的重要内容，在此进行详细说明。

□□9



第1篇

管理学概论

现代管理学之父彼得·德鲁克说过：“在人类历史上，还很少有什么事比管理的出现和发展更为迅猛，对人类具有更为重大和更为激烈的影响。”不管你是政府领导、企业经理，还是家庭主妇，如能运用管理的智慧，定会为个人加分、为生活加值。

本章教你：

- ▶ 生活中存在哪些管理的智慧？
- ▶ 管理学是什么？
- ▶ 管理的智慧适用于所有的组织吗？
- ▶ “管理矩阵”是什么？
- ▶ 管理者可分为几个层级？
- ▶ 管理者充当了哪些角色？
- ▶ 管理者必须具备哪些技能？



为什么要学管理学？

提到管理学，大家肯定都不陌生。你可能会觉得自己既不是公司的老板，又不是政府领导，管理学离自己很遥远，根本就没有必要学习。这种想法是错误的，其实管理学就在我们身边。

◎ 管理学的应用范围

管理学的应用范围极其广泛，几乎涉及社会生活的各个领域。不管是个人、团体还是企业，都离不开管理学。

管理学应用于个人，称为“自我管理”。比如，小虹安排好起床、洗漱、吃饭的时间，以至于上学不会迟到；王华为了获得更多的薪酬，坚持每天加班2个小时以上；张倩计划在一个月之内从75千克减到65



小故事

有七个人曾经住在一起，每天分一大桶粥。要命的是，粥每天都是不够吃的。一开始，他们抓阄决定谁来分粥，每天轮一个。于是乎每周下来，他们只有一天是饱的，也就是自己分粥的那一天。后来，他们开始推选出一个道德高尚的人出来分粥。强权就会产生腐败，大家开始挖空心思去讨好他、贿赂他，搞得整个小团体乌烟瘴气。再后来，大家开始组成三人的分粥委员会及四人的评选委员会，互相攻击扯皮下来，粥吃到嘴里全是凉的。

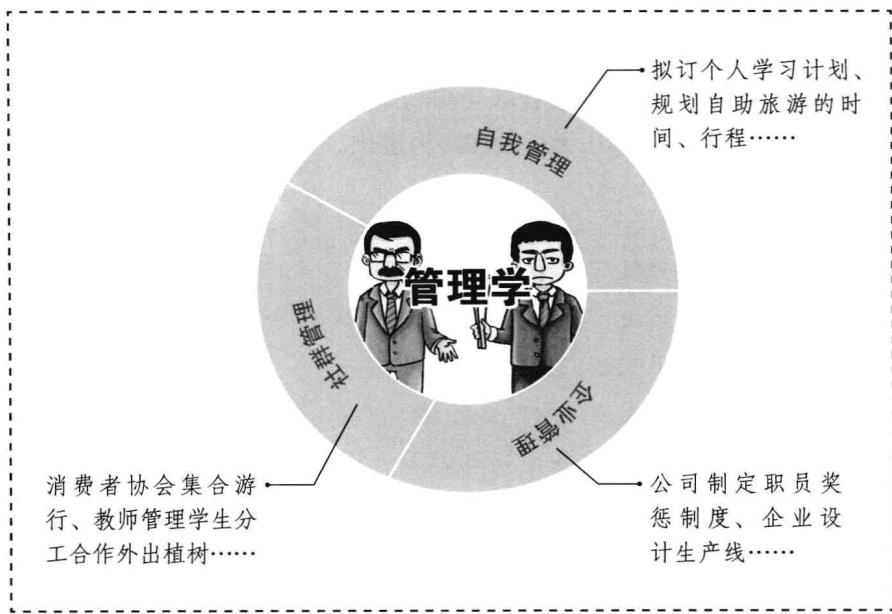
最后想出来一个方法：轮流分粥，但分粥的人要等其他人都挑完后拿剩下的最后一碗。为了不让自己吃到最少的，每人都尽量分得平均，就算不平，也只能认了。从此以后，大家快快乐乐、和和气气，日子越过越好。

千克，每天跑步5千米。

管理学应用于群体，称为“社群管理”。比如，某高校举办全校运动会，为了体现公平的原则，校领导没有按运动项目，而是按年级分配参赛运动员，分为大一年级组、大二年级组、大三年级组和大四年级组，年级组之间不进行比赛。

管理学应用于企业，称为“企业管理”。企业管理比自我管理、社群管理更有难度、更为复杂。比如，某一汽车制造公司推行“引进来、淘出去”的“浪淘沙”管理制度。公司实行员工末位淘汰制，同时通过不断的招聘，使很多新人应聘上岗，以补充缺口。采用这种“一进一出”的人事管理模式，剩下的全是精英，公司效益自然会越来越好。而一家缺乏管理的企业，各部门钩心斗角，员工像一盘散沙，势必会阻碍企业的发展。若企业施以合理的管理方法，整合公司资源、协调内部关系、凝聚员工力量，就能够获取更强大的市场力量。

管理学的应用范围





管理是什么？

管理是一门科学，更是一门艺术。管理不仅运用科学方法，如数理模型来预测市场走势、控管活动流程，也探讨了组织成员之间人际互动等话题。

◎ 管理的含义

管理是指集结群体的力量，有效地整合各种资源，进而创造更大的价值，达到共同的目标。

管理注重效率和效果，效率是指组织运作过程中，资源的使用率；效果是指组织运作结果中，目标的达成率。管理之父彼得·德鲁克说：“效率是指将事情做对，效果则为做对的事，以此分清两者之观点。”

当今市场竞争如此激烈，对组织管理者而言，注重效率（将事情做对）和注重效果（做对的事情）两者缺一不可。效率高，但效果差，表示企业的获利不乐观，无法获取高额利润；效果好，但效率差，表示企业无法适应市场竞争的压力，发展潜力堪忧。



小故事

在南美洲的草原上，发生过这样一件令人惊心动魄的事。一片临河的草丛突然起火，丘陵上无数的蚂蚁被逼得似乎除了葬身火海，已别无选择。只见蚂蚁们迅速聚拢，抱成一团，滚作一个黑色的“蚁球”冲进火海。烈火将外层的蚂蚁烧得“噼啪”作响，然而，“蚁球”越滚越快，终于穿过火海，冲进小河。河水把“蚁球”卷向岸边，使大多数蚂蚁绝处逢生。这个故事告诉我们：团结就是力量，只有群策群力、以竟事功，才能化险为夷、战胜困难。

◎ 管理的三大基本概念

1. 集结群体的力量

有效地协调、整合团体中每个单一的力量，才能发挥最大综效，达到“一加一大于二”的效果。比如，将时钟的每一个零部件有序地组合，安置在适当的岗位，才能达到准确计时的目的。如果只是把每个零部件简单地叠加，那它就是一块破铜烂铁。

2. 协调、整合每股力量

协调、整合每股力量就是要强调效率，付出最小的代价，获得最大的效益，注重的是做事的方式和完成的速度，正所谓“事半功倍”。

3. 达成共同目标

达成共同目标即团队运作的成果，也就是效果。如苹果公司推出新品手机 iPhone 系列，得到市场的肯定，销售业绩大幅度提升。

Easy-going

将管理理解为工具或技术，是一种比较普遍的观点。在这种观念的指导下，管理实际上成为一种按章办事的行为、一种程序化的作业。这样的管理虽然有一定的效果，但是太过于单一，缺乏灵活性。



管理的三大基本概念

