

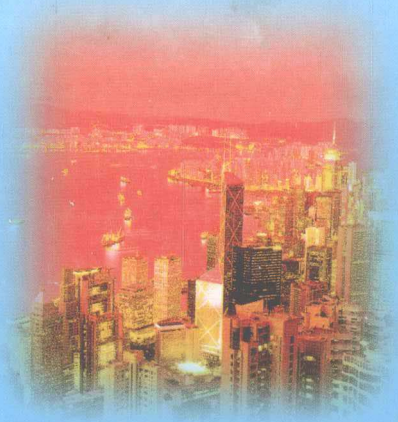
香港英杰风采

6

谭天星

常正

主编



长征出版社

香港英杰风采

(六)

主编： 谭天星 常 正

1998年8月

(京)新登字 123 号

责任编辑：钟希平

封面设计：老邦工作室

图书在版编目(CIP)数据

香港英杰风采/谭天星等编著. - 北京:长征出版社,
1998.8

ISBN 7-80015-469-6

I. 香… II. 谭… III. 名人-传记-中国-香港
IV. K820.865.8

中国版本图书馆 CIP 数据核字(98)第 18651 号

长征出版社出版发行

(北京阜外大街 34 号;邮编:100832)

河北省保定市友谊彩印厂印刷 新华书店经销
1998 年 8 月第 1 版 1998 年 8 月北京第 1 次印刷

787×1092 毫米 1/32 66.5 印张 1000 千字

印数:0001-5800

定价:80.00 元(全十册)

目 录

豪门之士:荣智鑫	(1)
钟表精英:梁伟浩	(14)
磁碟飞鸿:黄 新	(26)
电子兴业:李振国与方荣生	(44)
印刷大亨:吕焯平	(57)
鞋业生辉:李 强	(67)
钟表致富:杨启仁	(76)
电脑之神:曾文忠	(88)
影视大王:邵逸夫	(105)
商海泳星:吕志和	(131)
珠宝大王:郑裕彤、郑家纯父子	(143)
传呼之友:黄金富	(157)
塑胶大王:蒋震	(170)
从街边摆档到粮食大王:李广林	(193)
印务行家:李立	(203)

豪门之士：荣智鑫

上了年纪的一辈人，对于解放前中国十大巨富之一的荣德生还能记忆犹新。如今的国人对于荣氏的儿子及孙儿——曾任中国国际信托投资公司董事长的荣毅仁及主持香港中信的荣智健却是耳熟能详，大家对他们作为中国开放政策的重要执行人之一，把国家企业打理得井井有条而佩服之至。事实上，荣氏家族其他成员在世界多个国家也是，其中便有在香港工业界荣文科技的创办人荣智鑫。

名门望族中长成的翩翩少年

荣智鑫拥有专门生产电子烟雾探测器，电子磅及卤胆灯具的荣文科技有限公司 74.1% 的股权，个人拥有的财富超过 1.5 亿港元。作为一名美国麻省理工学院电子工程专业的毕业生，荣智鑫利用所学的科技知识，从事工业制造，短短 20 年时间内，他便成为了一名出色的工业家，身为名门望族

之后的他，也因此 in 家族历史上留下了一段可与众人相媲美的佳话。

荣氏家族的祖籍在江苏无锡，自古江浙多才俊，荣宗敬和荣德生兄弟俩以其出色的经营才华，当之无愧地成为家族发迹的功臣。他两人读书都不多，少年时代便双双离开家园，远赴上海当钱庄学徒，10年勤学苦练，谨慎为人，终于熬到了可以拿着一笔小资本，返回故里自行办厂、自行创业的一天。兄弟俩在无锡办了家面粉厂，辛勤工作，灵活经营，小厂生意日渐兴隆。其后又创办了振新及申新纺织厂，还涉足地产业，成为了中国十大巨富之一，解放前，在中国拥有24家纺织、印染、麦粉及机器厂。

1949年解放前夕，74岁的荣德生由于身体染恙，又舍不得放弃自己辛辛苦苦一手创立的事业，便决定留在国内。他的第四个儿子，当时29岁的荣毅仁，也决定留在无锡陪伴年迈的父亲。解放初期，荣氏家族的其他成员，大部分离开了国内，1950年，还在模范中学念高中三年级的荣智鑫随着母亲和家族中其他人南下香港，开始了他别样的人生。

荣智鑫是荣德生长子荣伟仁的儿子，论辈份，他应喊荣毅仁为叔叔，和荣智健是堂兄弟。荣智鑫1935年出生，在家中排行老三，父亲在他6岁那一年，便不幸因癌症去世了，享年仅仅30岁。因此，荣氏自小便没有得到多少父爱，全凭母亲的坚忍和顽强，为他们兄妹几人在庞大的荣氏家族中支撑起一片健康成长的绿荫。

抵港那一年，荣智鑫只有15岁，由于家族在九龙纱厂还有一些股份，加之母亲身为荣家媳妇，手头上或多或少有些积蓄，因此，除了负担解放前夕便赴美留学的哥哥和妹妹的学费及生活费外，荣智鑫和母亲在香港过着还算富裕的生活。荣氏在华仁中学念了一年书后便赴美继续升学，并且考入了麻省理工学院修读电子工程专业。几载寒窗，毕业于名校的荣智鑫已长成翩翩少年，他没有立即返港，而是在美国电话公司当了名工程师，干起了自己的专业。儿行千里母担忧，母在故园儿牵挂，身在异国他乡的荣智鑫在美国这片花花世界工作了几年，因为时常牵挂远在香港的母亲和妹妹，加之自己在美国的事业也不是很顺，而眼见一些朋友在香港却能够凭勤力和机遇慢慢走上成功的康庄大道，

因此，他就下定决心，抛弃几年来在美国建立起的“荣华富贵”，毅然决然回到了香港。

贸易起家 工业立足

尽管今天的荣智鑫已成为了香港工科生投身工业的榜样，但是事实上他的起家并不源于工业，而是贸易，甚至更确切一点说，他是如今世界上鼎鼎有名的美联烟草公司的创建元老。1960年，荣智鑫向母亲借了一些资金，加上自己在美国工作几年的积蓄共50万元，与三个朋友合股成立了一间取名为“美联”的烟草公司，代理美国“健牌”香烟，并进口美国烟叶，加工包装成“总督”牌香烟在市场上销售。产品畅销，营业额窜升，引得他人“垂涎三尺”，美联在四个好友苦心经营了几年之后，美国的Lorillard公司购入了该公司一半的股权，70年代，美国公司高价收购了美联，荣智鑫在短短10年时间内，赚得近1000万港元。

离开烟草公司之后，在一位朋友的盛情邀请下，科班出身的荣智鑫在朋友开设的一间电子零件公司当经理。这位名校的毕业生在自己熟悉的电子

工程领域干得是得心应手，较短的时间内便把一整套工厂生产管理程序背得滚瓜烂熟，应用的有板有眼。完全有能力自行创业的荣智鑫在经过为朋友“打工”的这一段休心养性后，下定决心重新自立门户，在大有可为的工业领域创番事业，让港人开阔眼界。

1975年，全世界兴起电子计算机热潮，这种由人脑控制，却能在多项工作中完成人类所不能完成事项的机器，使得热爱科学的人们如醉如痴，拥有一台电脑成为亿万人的梦想。荣氏见此时正是创业的好机会，便当机立断投资200万元在香港仔租了万多英尺的厂房，成立了荣文科技有限公司，聘请了200名工人，在1976年开始生产电子计算机。由于顺应了时代的潮流，荣文的生意出奇的好，开始生产的第一年，生意额就超过了2000万元，产品销往美国 and 欧洲多个国家，受到用户的普遍赞誉。

机遇在人的一生中，经常可以碰到，关键在于你能否把握住。投资建厂，生产电子计算机仅仅一年，荣智鑫在美国的一位朋友设计了一种烟雾防火器，他不辞辛苦，专程赶到香港，请求荣氏的荣文代为生产。荣智鑫出于礼仪，接下了朋友的订单，

出人意料不久后，美国联邦政府颁布了一条所有家庭必须装置电子烟雾防火器的条例，这一下歪打正着，荣文科技生产的电子烟雾防火器供不应求，订单如雪花般蜂拥而至。抓住了机会的荣氏因此事业走上巅峰，荣文科技的厂房由万多英尺迅速扩展至10万英尺，工人从200人猛增到1000多人，每年生产的烟雾防火器高达200万台。生意人都熟记一条经商之道，那就是干什么要么就不干，要干就要做敢吃螃蟹的第一人。荣智鑫可以说是真真切切当了回生产电子烟雾防火器的第一人，正因是“天才”，也使得荣文科技在领先一步，没有过多竞争对手的良好生存环境中，获得了纯利高逾10%的奖赏。

说及此次“一步登天”的成功，荣智鑫以为除了机遇是个不可缺少的条件外，最主要的是依靠产品的性能和质量。荣文科技在生产烟雾防火器这种能够挽救无数人性命的产品时，做到了下力气、花血本，不断改良产品，公司生产的该产品不但价格合理，而且品质卓越，因而门庭若市，客户上门求购才成为了必然之事。

吃一堑长一智

人的一生，风风雨雨，坎坎坷坷，谁都无法预料前方将会发生什么，人生一大支柱的事业无疑是为生活书悲写喜、添油加醋最直接、最显而易见的风帆。事业的起起落落导致人生的事事无常，谁都无法更改，在工业界已崭露头角、小有名气的荣智鑫也无法逃避这人生的定数，他的事业也并非是一帆风顺的。

1979年，美国负责设计和分销电子烟雾器的公司，由于扩张过速，遭遇了经济困难，这次困难最早、最直接的受害者便是荣文科技公司。

当时，美国公司欠荣文100万美元，使得荣文出现了流动资金周转困难的危机。无米下锅，巧妇难为无米之炊，急得荣智鑫如热锅上的蚂蚁。幸而由于公司平时作风稳健，经营谨慎，因此关键时刻老天爷开恩，银行不但答应允许荣文科技推延时日偿还借款，而且还另外借贷予其100万美金。有现金在手，加之欠条在握，荣智鑫大刀阔斧收购了那家美国公司，把荣文科技的触角从香港伸到了美

国。

70年代末期的经验教训使得荣智鑫吃一堑、长一智，单一生产、单一经营往往应付不了措手不及的狂风暴雨，因而从1983年起，荣文开始致力产品多元化，在这一年成功设计生产出电子磅。一年后电子变压器又从荣文的厂房中“粉墨登场”，多样化的产品一经投放市场，便大受消费者的好评。

在把眼光放前放远，同时使得荣文的电子产品走上多元化道路的同时，荣智鑫对国内这片具有巨大潜力的市场发生了浓厚的兴趣。目睹了商界中一位位朋友纷纷挥师进军国内市场，利用廉价的土地资源和劳力资源而赚取了高额的利润后，他也于1986年移师国内，首先在东莞设立了12万英尺的厂房，雇佣工人1000人。1988年，荣文生产出卤灯具，1989年又尝试做OEM，为美国厂家生产充电器，但是由于利润少，仅仅与美商合作生产了一年的充电器，荣文就停止了生产，另谋发展了。

从1989年起，荣文科技把所有的生产工序移到内地，把内地作为他们事业再次腾飞的桥头堡，香港总部仅留下了100多名员工，担负着与外界沟

通联系，研究改良产品和制造样品等工作。如今，荣文科技的产品的市场在欧洲和美国，其中美国市场占产品销售总量的八成，欧洲各国则占了剩下的两成。对于荣文科技的未来前景，作为该公司最大的股东荣智鑫是信心百倍，他的信心来源于他对本公司产品的信任程度。不过，荣氏的眼光的确没有错，如今，荣文生产的卤胆灯这种具有强光的低火灯胆，在东南亚有很大的潜在市场。此外，由于灯饰市场正在盛行自动化，目前荣文科技的设计师们正在呕心沥血地研究设计现代灯具，以求能迅速地打入东南亚市场，并且在国际灯具市场上占有一席之地。最令荣氏感到放心的是，荣文已向中国提出申请，把东莞厂两成半的产品标以美国 HALOT 牌子推出，在大陆市场上销售，荣文给予东莞厂家特许权费用。此项申请一旦获得批准，强大的国内市场将会使得荣文科技的事业迈上一座新的山峰。

显赫身世 + 经营有方 = 成功

人生没有定数，努力、经历、机遇都是成功的

强大后盾。有的人辛辛苦苦忙碌了一生却一事无成，他并非不为，而是为之却没有机遇；有的人凭借运气，加上自身的勤力，轻轻巧巧就潜越人前，成为万人瞩目的星座，荣智鑫理应属于后者。每每有人问及荣家的声誉对他的事业有没有帮助时，荣智鑫都是以肯定的语气作答，他承认作为荣氏家族的后代，自己大大沾了家门的光，常常别人一听说他是荣家之后时，便对他“另眼相看”，尤其是在国内投资办厂时，更是不少部门不少人都对其大开绿灯。

荣氏家族目前有成员 300 余人，侨居在美国、加拿大、澳洲、西德、瑞士、巴西及香港等国家和地区，他们中大部分人营商，而侨居在美国的家眷多为一些行业专业人士，在以高科技著称的美利坚合众国的土地上，受到白皮肤、蓝眼睛的本地人的尊敬。在巴西的家族成员则“继承”了祖业，多以经营面粉和纱厂为主。80 年代中期，荣氏家族分布在世界各地的子子孙孙们在首都北京聚首一堂，这次由荣毅仁先生发起的家族聚会，把上至 80 余岁高龄的白发老者；下为几岁牙牙学语的顽童全都聚拢到一起，他们中许多人都是首次见面，首次回

到自己的祖国，全部来京的家族成员与邓小平的合影，成为了荣氏家族的一件历史盛事，成为了荣家子孙心灵深处一盏不灭的灯。

荣智鑫出生在名门望族之家，毋庸置疑其家族耀眼的光环为其事业有成打下了良好的基础。但是，不可否认荣氏自己顽强的意志，不断的创新以及经营有方，才是他事业腾飞的关键。他从仅有 50 万元资本、代理香烟开始，到自己自立门户，再到移师内地，这中间并非就是挂上风帆就一路顺风顺水，一路摇啊摇，摇到成功的彼岸的。这期间也是几经风浪，起起落落的。只不过恪守“产品要具质素，价钱要合理，要不断改良产品，才能具有竞争力”的营商哲学，荣智鑫才能体味到“谁笑得最后，谁笑得最好”的甜蜜与幸福。

外人对荣智鑫在美国接受的教育，并且在那块土地上一呆就是 8 年，却最终选择了回到香港、发展事业的作法颇为不解，对此，荣氏在点头微笑之余，拥有一套让人心悦诚服的理由。在美国这个历史算不上悠久的国家，各类工商业的发展却已进入了成熟阶段，新设立的公司想要跻身进入竞争行列，非得使出九牛二虎之力。相反，香港税率低，

发展工业仍旧前景广阔，况且又是自身的本乡本土，因此经过一番深思熟虑后，回港开创事业已是必然之势。事实证明荣智鑫当初的抉择完全正确。

哲人说过：当生活痛苦时，我们为生活而痛苦；当生活不再痛苦时，我们为自己而痛苦。逸裕的生活，过度的享受往往能磨蚀人的意志，使人放弃了高远的理想。因而，逆境中能苦心志劳筋骨饿体肤的人固然令人钦佩；顺境时依旧矢志不移意志坚定目标明确的人更加让人崇敬。荣智鑫便是一个意志十分坚强的人，20多年前他是一个一天得抽三包烟的烟民，任何时候都见他烟不离手，他的妻子认为他戒烟的可能性微乎其微，便和他打赌，以支付欧游费用为赌注，以他能否戒烟为参照。出人意料的荣氏在这次下赌后大获全胜，自打赌之日起，他迄今没有再吸过一根烟，意志之坚强令人不得不油然而生敬意。

荣智鑫非常敬佩他的祖父荣德生老先生，在他的记忆深处，祖父平时生活节俭，该购置什么不该购置什么都清清楚楚，从不胡乱采购。但是在购买古董时却从不吝啬，因为他视之为投资，后来祖父把所有藏品都捐献给国家。虽说他没有读过多少

书，但他拥有如此的胸怀，做出如此的举动，让子孙后代为之骄傲。正由于出生在一个门风如此良好的环境中，荣氏耳濡目染之下也秉承家风，他教导子女十分严格，自己以身作则也在无形中为儿女树立起一种形象，培养他们良好的竞争意识和生存能力。

(周琰琰)