

● 司马一民 著

天堂 财富论

TIANTANG CAIFU LUN

本书记录了一位资深报人
在风云变幻的商海之中发
现的种种财富秘密

杭州出版社
HANGZHOU PUBLISHING HOUSE

天堂財富論

司马一民著

司马一民 著

图书在版编目(CIP)数据

天堂财富论/司马一民著. —杭州：杭州出版社，
2003.9
ISBN 7-80633-571-4

I .天… II .司… III .经济—文集 IV .F-53

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2003)第 075264 号

天堂财富论

司马一民 著

出版发行 杭州出版社

(杭州市曙光路73号)

电话:0571-87997719 邮编:310007

责任编辑 蔡 捷

美术编辑 李 莎

封面设计 赵 路

制 版 杭州天一图文制作有限公司

印 刷 杭州出版学校印刷厂

开 本 880mm×1230mm 1/32

经 销 新华书店

印 张 12

字 数 180 千

版 印 次 2003 年 9 月第 1 版 2003 年 9 月第 1 次印刷

书 号 ISBN 7-80633-571-4/F·29

定 价 26.00 元



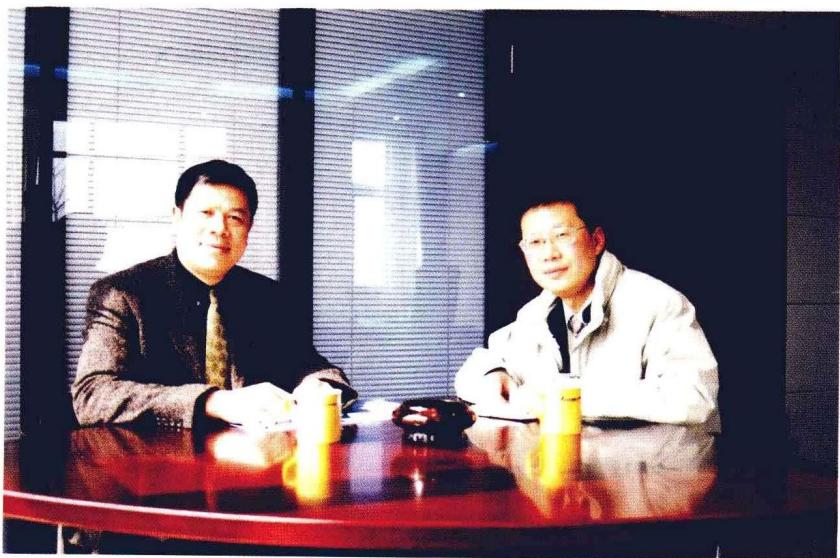
采访杭州商业资产经营公司董事长戴国强



采访杭州旅游集团总经理楼金炎



采访百大集团董事长董伟平



采访祐康集团董事长戴天荣

序

在当今中国，经济学是一个热门的学科。越来越多的人关注经济学，越来越多的学校开设与经济相关的学科。经济的迅速发展改变着我们的物质生活，同时也改变着我们的思想观念。这样一个时代环境，对新闻媒体来说，对经济的关注自然是有增无减的，因为对于广大的受众来说，了解经济，掌握一些经济学知识已是一种需要。我的朋友司马一民是位新闻工作者，他既是报纸的编辑和记者，又是经济评论的写作者。他不是经济学的科班出身，却写出了许多经济学文章，这是和他善于思考分不开的。一个善于思考的人，总会对社会生活各方面产生自己的看法，发现别人未曾发现的问题，从而写出一些好文章来。

媒体的经济评论看似简单，写起来却不容易。它既要求有前瞻性、新闻性和专业性，同时也要能为广大读者所接受和理解，这就要符合大众的阅读口味，即所谓“雅俗共赏”吧。以这样的标准而言，司马一民的文章是个不错的样板。他的文章立足现实，观察深刻；内容丰富，主题突出；思路清晰，分析精辟；文笔流畅，颇有吸引力。我们从《世纪之初的杭州经济瞭望》系列

文章和《杭州大商场良性发展的关键——走特色经营之路》以及《抓紧研究人均GDP3000美元》等文章中可以看出,他对经济的分析既具把握宏观的广阔视野,又能敏锐地抓住微观动态的走势,充分显示出其独到的经济眼光。

什么是经济?不同的人对之有不同的诠释。而我们从司马一民的文章中可以感受到,“经济”不都是悬空的高深理论,它切切实实地存在于我们的身边,与我们的日常生活息息相连。所以即使你是一名普通的读者,读过司马一民的文章,也会受到启示。

现在,司马一民的第二本经济评论集《天堂财富论》就要出版了,他请我作序,我就写了上面这些话。

单东

2003年3月10日

单东,浙江省民营经济研究中心主任、浙江省民营经济研究会会长、浙江财经学院教授。

目 录

序 /1

上篇：在天堂论财富

- 要有点谦谦君子之风 /2
- 把握惯例之外的商机 /4
- 从出售六百家国企看国资 /6
- 要关注宏观经济走势 /8
- 给企业“自主婚姻”权 /10
- 商机无限 /12
- 不能由着性子来 /14
- 村里也“抓大”？ /16
- 从阿根廷出租机场说起 /18
- 要转变投资经营观念 /20
- 也说“惜贷” /22
- 怕风险与冒风险
 - 再说“惜贷” /24
- 从“视窗98”官司看出些什么？ /26
- 要有信心
 - 科学地看待投资效应 /28
- 有没有想过农民需要啥？ /30
- 这样的销路要堵塞 /32
- 不要再一哄而上 /34
- 企业怎样保护自己 /36
- 能不能推行项目责任制？ /38
- 怎样看美国电信业的并购？ /40
- 能否简政？ /42
- 在对接需求上下功夫 /44

产业信息该由谁发布? /46
网上贸易急不得 /48
让优势企业快速壮大 /50
先要利润,还是先要市场
——如何看“波音”痛失“英航”订单 /52
国家利益与公平竞争
——再说“波音”痛失“英航”订单 /54
终究要告别垄断 /56
以“亚细亚”为前车之鉴 /58
“狼”终究要来的 /60
何以满街难寻外国车?
——韩国之行的经济话题之一 /62
危机中的机遇
——韩国之行的经济话题之二 /64
给山坡穿上特制的“衣服”
——韩国之行的经济话题之三 /66
畸形的就业观念待转变
——韩国之行的经济话题之四 /68
位卑未敢忘忧国
——韩国之行的经济话题之五 /70
你知道水果刀有几种? /72
汽车信贷消费需要中介服务 /74
关于大学文凭的对话 /76
何必都要妙龄人 /78
个体私营经济发展战略 /80
充分认识农民的购买力
——说说开拓农村市场(上) /82
要有的放矢
——说说开拓农村市场(下) /84
WTO:认识的深化与细化 /86

关于给消费者“减负”的对话 /88
零售业怎么办?
——商业领域加快对外开放步伐 /90
一位游客的桂林感受 /92
直面WTO的日子不远了 /94
尽快学会市场调控
——中国彩电全行业亏损之思痛 /96
深一层认识网络经济
——美联储再次降息引发的思考 /98
别了,“PT水仙”
——从首家上市公司退市看整顿市场经济秩序 /100
外贸出口:关注变化,积极应对
——从美联储第五次降息说起 /102
领教“狼”之凶猛 /104
赶快弄清楚自己是谁 /106
认识WTO的实质 /108
抓住机遇做大农业龙头企业 /110
固定资产投资要讲效率 /112
“坐着说”与“起来行” /114
凯马特成败皆“萧何” /116
营造一视同仁的经营环境 /118
产业警示防范投资风险 /120
企业失信就是丧失生存资格 /122
竞争的焦点在哪里 /124
沃尔玛告诉我们什么? /126
“1+1”能打造“航母”? /128
着力促进中小企业发展 /130
民营企业应对加入WTO的策略
——与浙江财经学院教授、浙江省民营经济研究中心 主任单东对话 /132

下篇：论天堂之财富

重视培育名牌

——区域经济发展管见 /138

消费分流是必然的趋势

——商贸经济运行观察之一 /140

还会有新的消费热点吗？

——商贸经济运行观察之二 /142

加大调整结构的力度

——商贸经济运行观察之三 /144

“五洋”抓“五” /146

“家友”迈向现代化 /148

“金溪”为什么多花12万元？ /150

慎建大卖场 /152

市场化运作与规范化管理 /154

企业喜走“绿色通道”

——有感于上城区为企业发展营造良好的环境 /156

也要敢于收缩

——怎样看百大集团嘉兴购物中心解散？ /158

劳模无界 /160

江南珍米何以持续旺销？ /162

招贤若渴 /164

“找差距”与“零缺陷” /166

加强引导和调控的力度

——杭州市大型百货零售业发展探讨之一 /168

扩张形式可以多样化

——杭州市大型百货零售业发展探讨之二 /170

要以特色取胜

——杭州市大型百货零售业发展探讨之三 /172

消费服务大有可为 /174
“金龙”低成本扩张的启示 /176
技术创新是实现现代化的必由之路 /178
以科技进步为动力加快发展 /180
努力与国际先进水平同步 /182
扩大消费的着力点在哪里?
——关注2000年经济运行(1) /184
如何推进劳动就业市场化?
——关注2000年经济运行(2) /186
改制企业遇到什么新问题?
——关注2000年经济运行(3) /188
“假日消费”准备好了吗?
——关注2000年经济运行(4) /190
超市业如何健康发展?
——关注2000年经济运行(5) /192
靠什么增强工业经济发展后劲?
——关注2000年经济运行(6) /194
给中小企业提供哪些帮助?
——关注2000年经济运行(7) /196
怎样促进非公有制经济健康发展?
——关注2000年经济运行(8) /198
超前思想是经营制胜的前提
——与企业家看市场、谈发展 /200
错开竞争的层面
——与企业家看市场、谈发展 /202
消除扩大私人汽车消费的制约因素
——与企业家看市场、谈发展 /204
敏锐地发现并满足消费者的新需求
——与企业家看市场、谈发展 /206
把商贸与旅游紧密结合起来
——与企业家看市场、谈发展 /208

把竞争当作发展的动力	
——与企业家看市场、谈发展	/210
开发符合现代生活需求的住宅	
——与企业家看市场、谈发展	/212
用高新技术改造传统产业	
——与企业家看市场、谈发展	/214
旅游业的方方面面要协调发展	
——与企业家看市场、谈发展	/216
“李鬼”的胆子有多大	/218
谨慎操作	
——再访“华商”所想到的	/220
看“祐康”如何走好扩张之路	/222
“金溪”的“擦星论”	/224
要提高农产品的商品化程度	/226
用市场的方式搞好生猪屠宰和流通体制改革	/228
不断追求资产价值最大化	
——杭州大厦快速发展的根本	/230
主动认识并遵循经济规律	
——对杭城超市发展的再思考	/232
走特色经营之路	
——杭州大商场良性发展的关键	/234
“家友”为什么扩张成功?	
——对零售业发展的一次调查分析	/236
从“百大”贴息信贷消费看出些什么?	/238
努力把应收账款收回来	
——进一步提高工业经济效益	/240
连锁经营是零售业发展的方向	/242
以市场为导向推进结构调整	
——效益农业思考录(上)	/244
加快农业产业化进程	
——效益农业思考录(下)	/246

杭州大厦:集聚名牌,强化品牌经营	
——在WTO门槛边看大商场准备与“狼”共舞(上) /248	
百大:家电做大,凸现经营特色	
——在WTO门槛边看大商场准备与“狼”共舞(下) /250	
从打折促销到引导消费	
——解百倡导一种生活美学 /252	
要有强烈的“唱戏”意识	
——大商场迎西博活动引出的话题 /254	
要充分认识会展经济	
——西博会会展的启示(上) /256	
加快发展会展经济	
——西博会会展的启示(下) /258	
找准自己的定位	
——“银泰”崛起之谜 /260	
从品牌商品到品牌服务	
——杭州大厦如何超越自我 /262	
自责是走向完美的起点 /264	
且看“百大”的管理年 /266	
高新技术:集聚力量形成优势产业	
——世纪之初的杭州经济瞭望(1) /268	
商贸旅游:协调发展提高运行水平	
——世纪之初的杭州经济瞭望(2) /270	
效益农业:致力于提高市场化程度	
——世纪之初的杭州经济瞭望(3) /272	
以信息化带动工业化	
——从“祐康”看提升传统产业水平(上) /274	
以技术改造抓商机	
——从“杭离”看提升传统产业水平(下) /276	
主动牵手	
——与梅苑国际旅行社和杭州大厦旅行社总经理张玲中对话 /278	
“长行”销售什么?	
——与浙江长行汽车租赁销售有限公司总经理方昶行对话 /280	

- 联手是零售商扩大规模的捷径
——写在京沪零售商联手之际 /282
- 这笔生意一定要给你做
——与解百新世纪商厦和解百商场总经理石黎明对话 /284
- 亟须规范零售业经营行为 /286
- 在沉寂中奋进
——解百调整经营思路纪实 /288
- 加快发展是保护“老字号”的根本出路
——从“楼外楼”的壮大说起 /292
- 走向市场的尚舒兰
——与全国劳模、萧山舒兰农业有限公司董事长尚舒兰对话 /294
- “百大”会变成什么样?
——与百大集团董事长、总经理董伟平对话 /296
- 楼金炎看到了什么?
——与杭州大厦有限公司董事长、总经理楼金炎对话 /298
- 找准扩大消费的着力点 /300
- 整顿和规范市场经济秩序
——与杭州市工商行政管理局局长王大安对话 /302
- 再说打折
——与浙江银泰百货有限公司总经理厉玲对话 /304
- 引好路,再扶一把
——与建德市农经委主任张锡根对话 /306
- “五洋”为何追求“金钥匙”
——与杭州五洋宾馆总经理寿冰泉对话 /308
- 借问家电何处买,顾客回归大商场 /310
- 由着眼于“点”到立足于“线”
——深化对“旅游西进”战略的认识(上) /312
- 追求良性互动的效果
——深化对“旅游西进”战略的认识(下) /314
- 大商场怎样做大“蛋糕” /316
- 都是赢家
——楼市办进商场里的启示 /318

抓住奥运商机求发展 /320
把西博会办成发展会展业的平台
——全力以赴办好2001年西博会(上) /322
把西博会办成精神文明建设的载体
——全力以赴办好2001年西博会(中) /324
把西博会办成杭州老百姓的节日
——全力以赴办好2001年西博会(下) /326
技术创新下一代互联网技术
——与浙江天屹网络科技股份有限公司
董事长陆加明对话 /328
建议加强药品零售市场监管 /332
加快形成现代商业架构
——与杭州市贸易局局长吴德隆对话 /334
找准供需对接点 /336
抓紧研究人均GDP3000美元 /338
造就人才最关键 /340
从杭州大厦异地扩张说起 /342
“新大众消费”背后的经营创新 /344
优先发展公共交通
——与浙江省城市科学研究院秘书长陈洁行对话 /346
“百大”的理念创新：让消费者和供货商都满意
——与百大集团副总经理杭州百货大楼
总经理顾灵华对话 /350
出版业的市场化之路
——与杭州出版社总编辑徐海荣对话 /354
大手笔打造杭州旅游集团
——与杭州旅游集团总经理楼金炎对话 /358
2.7亿元利润是怎么来的？
——与杭州商业资产经营公司董事长戴国强对话 /362
“知味观”的发展说明了什么？ /366
无心插柳(代后记) /368

上篇：

在天堂论财富