

永远的励志经典
Inspirational Classics of All Times

THE LAW OF SUCCESS VOL. II

THE PRINCIPLES OF PERSONAL POWER



成功法则②

个人潜能

[美] 拿破仑·希尔◎著

周芳芳◎译

希尔基金会
独家授权

励志大师拿破仑·希尔开山之作！

如何激发进取心和领导力？

在日常生活的最细微之处，发现大多数人错失的财富！



中信出版社·CHINA CITIC PRESS

永远的励志经典
Inspirational Classics of All Times

THE LAW OF SUCCESS VOL. II

THE PRINCIPLES
OF PERSONAL POWER

成功法则②
个人潜能

[美] 拿破仑·希尔◎著

周芳芳◎译

中信出版社
CHINA CITIC PRESS

图书在版编目 (CIP) 数据

成功法则2: 个人潜能 / (美) 希尔著; 周芳芳译. —北京: 中信出版社, 2011.6
书名原文: The Law of Success volume II: The Principles of Personal Power
ISBN 978-7-5086-2706-9

I. 成… II. ①希… ②周… III. 成功心理—通俗读物 IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2011) 第 032725 号

The Law of Success (4 volumes revised edition) by Napoleon Hill.

Copyright © 2001 by Napoleon Hill Foundation.

Simplified Chinese translation copyright © 2011 by China CITIC Press.

All Rights Reserved.

本书仅限于中国大陆地区发行销售

成功法则2: 个人潜能

CHENGGONG FAZE 2

著 者: [美] 拿破仑·希尔

译 者: 周芳芳

策划推广: 中信出版社 (China CITIC Press)

出版发行: 中信出版集团股份有限公司 (北京市朝阳区惠新东街甲4号富盛大厦2座 邮编 100029)
(CITIC Publishing Group)

承印者: 北京通州皇家印刷厂

开 本: 880mm × 1230mm 1/32 印 张: 8 字 数: 140 千字

版 次: 2011 年 6 月第 1 版 印 次: 2011 年 6 月第 1 次印刷

京权图字: 01-2010-3070

书 号: ISBN 978-7-5086-2706-9/F · 2270

定 价: 35.00 元

版权所有·侵权必究

凡购本社图书, 如有缺页、倒页、脱页, 由发行公司负责退换。

服务热线: 010-84849283

<http://www.publish.citic.com>

服务传真: 010-84849000

E-mail: sales@citicpub.com

author@citicpub.com

励志大师拿破仑一生遍访美国各界成功人士，成就一系列经典著作。《成功法则》堪称美国励志书籍的开山之作。本书以最完整、最全面和最原汁原味的形式再现了希尔的观点，完整地收录了他关于成功法则的演讲课程以及在各个时期出版的小册子和附录内容，即使在未来 10 年里这都将是一个经典版本。

本书是《成功法则》修订版系列的第二本（共四本），详细阐述了希尔 17 条成功法则中的前四条。你可以学到希尔对人类精神力量的笃信，他坚信，我们每个人都必须为自己的人生找出一个清晰明确的目标。你还会学到在追求成功时拥有自信有多么重要，同时，储备和整理自己的资源也将发挥巨大的作用。不管你给“成功”下怎样的定义，以上这些都是获得成功的基础。

成百上千的人们都以成功法则为基础改善了自己的事业发展、财富状况、家庭生活以及对自我的认知。打开这本书，你也可以。

谨以此书献给

安德鲁·卡内基

正是在他的建议下，我才把这些内容集结成册的。

亨利·福特

他惊人的成就为本书的17条成功法则提供了完美的案例。

埃德温·C·巴恩斯

他是托马斯·A·爱迪生的商业伙伴，我们是非常亲密的朋友，在15年多的时间里编写此书时，我遇到了各种各样的困难，并遭遇了短暂的失败，多亏他的帮助，我才得以坚持下来。

17条成功法则

组建智囊团

树立明确的目标

培植自信心

养成节省的习惯

进取心和领导力

想象力

充满激情

自制力

多做分外事

打造人格魅力

正确思考

专注

团队合作

从失败中学习

宽容

运用黄金法则

宇宙惯力

THE LAW OF SUCCESS VOL. II

THE PRINCIPLES OF PERSONAL POWER

修订版前言

恭喜你。在购买本书的这一刻，你一定已经对自己和你一直追寻的梦想作出了一个重要的承诺。这也证明了你已经接受，并很好地掌握了第一卷的内容，已经准备好学习本书的四课内容了。

在《成功法则1：把握自我》中，你学到的知识可以帮助你获得掌控周围环境的能力。在追求一个明确的目标时，你学会了把周围的人组织起来，组成智囊团，借助智囊团的力量实现这个目标。在整个过程中，你也运用力量培养了自信心。你学到的这一切都是你通往成功之路的基本技能和资源。

在本书中，你会掌握更多的成功法则，这些法则将有助于你在更广阔的世界中如何处理发生的各种情况。例如，你将学会如何培养进取心和领导力。在向别人展示你的进取心和领导力的过程中，你也向大家证明了，与过去相比，你已准备好承担更多的责任，并渴望获得更多的机会。可

以肯定，一旦周围的人了解到这一点，你就会得到机会，从而实现目标。

你也会发现，发挥进取心和领导力的同时，你的想象力被激发了。因为在你面对困难和挑战充满了期待时，你的脑海中就会不断闪现新的想法，并积极探索新的可能性。这些新的想法和可能性可以让你获得发展的机会，改善你的处境，甚至可以让你远远走在别人的前面，取得更为杰出的成就。

在进取心、领导力和想象力的共同作用下，你会发现另一种宝贵的财富：激情。激情是行动的动力，可以让你充分发挥梦想和想象的潜能，并使之转化为行动力。激情支配下的行动具有一种不可抗拒的魔力，不仅可以为你扫清过去遭遇的障碍，而且也会让你引起别人的关注，使其为你提供帮助。

最后，你要学会理解自制力的价值。自制力不仅仅是能够控制饮食，它是一种能力，一种你可以控制你的思想，并决定你的行动的能力。没有自制力，你只能被动地回应你周围的世界。拥有了自制力，你将会成为影响世界的人。

对成功法则了解得越多，你就会越来越深刻地明白日常生活中的行为。寻找一切机会去运用你所学到的知识，你会发现，在生活中这些法则随处可见。在这个世界上，真正下决心在一生中做成一些大事的人少之又少。如果你是其中的一员，那么你会发现，成功的大门正向你打开，机遇无处不

在。在日常生活的最细微之处，你会发现大多数人错失的财富。

所以，继续努力吧！你会学到更有用的知识，你也必然会创造更美好的未来！

阿瑟·莫里

比尔·哈特利

马修·萨特韦尔

THE LAW OF SUCCESS VOL. II

THE PRINCIPLES OF PERSONAL POWER

目录

修订版前言 / IX

第五课 进取心和领导力 / 1

进取心的作用 / 3

克服做事拖延的习惯 / 13

激励他人 / 17

领导力与团队合作 / 19

领导力的代价 / 21

合作 / 24

杰出领袖的素质 / 28

决策力 / 43

偏执 / 56

第六课 想象力 / 67

如何培养想象力 / 70

想象力的作用 / 75

发挥想象力的作用 / 78

想象力无所不能 / 90

想象力与说服力 / 98

想象力与行动力 / 111

想象力与销售技巧 / 123

第七课 充满激情 / 135

激情如何给你带来影响 / 137

你的激情如何影响他人 / 140

激情与暗示 / 159

穿衣哲学 / 171

七个致命的“骑士” / 179

第八课 自制力 / 187

思维 / 205

贫穷 / 218

回报定律 / 223

交通工具的演变 / 230

致谢 / 237

THE LAW OF SUCCESS VOL. II

THE PRINCIPLES
OF PERSONAL POWER

第五课
进取心和领导力

表面的东西稍纵即逝，只有真理才能永世长存。

“只要你相信你自己能做到，你就真的能做到！”

在学习本课前，要明确一点，那就是本系列丛书思想的前后一致性。这套书包括17课，内容前后一致，融为一体。各课之间环环相扣，形成了一个严谨的链条。链条的各个环节协同作用，必将会促进人的全面发展。

你会发现，虽然每一课中，这些原则的应用方式不尽相同，但相同的应用心理学基本原则贯穿于这17课的每一个章节。

本课主要讲述了进取心和领导力。这一课放在“培植自信心”之后，是因为一个人若要成就一番伟大的事业，首先要充满自信，只有这样，才能成为一个伟大的领导者，才能凡事采取主动，获得成功。

进取心的作用

进取心和领导力息息相关，领导力是成功必不可少的条

件，而进取心则是领导力形成的基础。进取心就像轮毂之于车轮，是成功的核心要素。

进取心是一种极其稀少的品质，它会促使人凡事采取主动。阿尔伯特·哈伯德对进取心作了如下描述：

无论是在物质方面还是在精神方面，世界赋予人类众多的品质中，其一就是进取心。

那么，什么是进取心呢？我的理解：进取心就是主动地去做恰当的事。

比进取心稍逊一筹的是听令行事，当别人告诉你的时候，立即去做。举例来说，有人对你说，“给加西亚带个口信”，若你很快完成了嘱托，你就会得到大家的称赞，但得到的物质报酬往往不会很多。

而比听令行事差一些的是指有些人只有在万不得已的时候，才会做恰当的事。这些人当然不会得到称赞，他们只会遭到大家的鄙视，因此他们得到的物质报酬也就更少了。

这种人最常做的事情就是诉说自己不幸的遭遇，希望博得他人的同情。

最差劲的要数那些什么都不做，只知道坐享其成的人。即使有人告诉他们怎么做，并监督他们，他们也不会去做。这些人通常游手好闲，为人所不齿。如果没有一个有钱的亲戚来帮助他们，那么他们很快就会遭受命运的打击。

你属于哪种人？

在学完本书最后一课时，认真反省一下自己，并从书中介绍的各种品质中，找出你目前最需要的。若你能回答阿尔伯特·哈伯德的问题：你属于哪种人？并对你最需要的品质进行深入思考，那就再好不过了。

领导力的一个特性是：领导力只存在于有进取心的人的身上。你必须主动提高领导力，因为它永远不会自己找上门来。仔细观察你周围的领导者，你会发现，在工作中，他们不仅拥有进取心，而且目标明确。同时你也会发现这些人也拥有我们上一课所讲的品质——自信心。

本课的内容有助于你了解成功人士，了解他们是如何充分利用《成功法则》一书所讲述的品质获得成功的。更重要的是，这将非常有助于你彻底理解团队合作的重要性，这也是本课希望你能记住的一个重要原则。

在这里，不得不提的一点是，本书不是要告诉你一条通向成功的捷径，也不是要告诉你一个一劳永逸的成功模式，让你一下子就获得成功。本书的真正意义在于教你学会如何利用这17课中所提到的各种品质，而不仅仅是品质本身。这本书的主要目的就是帮助读者养成这些品质。其中最重要的一条就是进取心，这也是本课的主要内容。

现在，我们将详细介绍如何在现实中运用进取心法则。对大多数人来说，下面这个生意是不可能完成的任务，我们一起来看看积极主动的人是如何变不可能为可能的。

1916年，我需要25 000美元创立一个教育机构。但当时我既没有这么一大笔钱，也没有足够的抵押品可以通过正常的程序从银行贷款。我是该自怨自艾，还是梦想着某个富有的亲戚或乐善好施的人来拯救我，给我这笔必要的资金？

我没有做这种无聊的事情。

我只是按照在本书中将要介绍的一些建议采取了行动。首先，我确定了自己的首要目标：获得这笔钱。然后，我又根据目标做了完整的实施计划。在足够的自信和进取心的支撑下，我开始实施自己的计划。但在正式采取行动前，我花了大约6周多的时间对计划中各项事宜进行反复研究，付出了大量的努力。因为要制订一个切实可行的计划，前期的准备必然要仔细谨慎。

在这里，你会看到，我运用了合作法则，通过这个法则，一个人就有可能把几个人的利益结合起来，并使每个人的利益都能最大化，同时每一个利益主体也会支持他人，就像一个链条，每个环节都环环相扣。

我需要25 000美元的资金创办一所广告营销学校。建成这所学校有两个必要条件：一是25 000美元的资金，但我根本没有这笔钱；二是要有合适的专业课程，这是我目前所拥有的。因此，我面临的问题是找到一个对我的课程感兴趣的公司，同时又能为我提供25 000美元的资金援助。

这种合作一定要有一个完美的计划，让参与双方都获利。

我制订了一个计划。这个计划非常合理，我对它也非常满意。我带着这份计划去见了一所声名显赫的大学的负责人。