

# 职场战记

职场中的许多人并不是缺乏能力，而是缺乏机会，获得机会的能力远比工作能力更重要，如果你没有能力获得机会，那么你的工作能力也就毫无价值。

雾满拦江 著

WU MAN LAN JIANG



★★★★★

这部书不仅有着，  
职场上的惨烈厮杀  
更有着诸多  
**个人情感博弈**  
方面的内容。

★★★★★

**男女情感博弈**

向来是这个社会上千年  
未永恒不变的主题，也是  
困扰着我们一生的难题。

★★★★★

**雾满拦江先生  
在深圳的起落**

★★★★★

**情感的撕杀与相迎的背  
叛，或许将会给我们以  
更多的启迪。**

# 职场战记

雾满拦江著

WU MAN LAN JIANG

© 雾满拦江 2011

**图书在版编目 (CIP) 数据**

职场战记/雾满拦江著. -沈阳: 万卷出版公司,  
2011. 6

ISBN 978 - 7 - 5470 - 1474 - 5

I. ①职… II. ①雾… III. ①成功心理—通俗读物  
IV. ①B848. 4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2011) 第 065207 号

出版发行: 北方联合出版传媒 (集团) 股份有限公司

万卷出版公司

(地址: 沈阳市和平区十一纬路 29 号 邮编: 110003)

印 刷 者: 三河市华润印刷有限公司

经 销 者: 全国新华书店

幅面尺寸: 165mm × 235mm 1/16

字 数: 292 千字

印 张: 19

出版时间: 2011 年 6 月第 1 版

印刷时间: 2011 年 6 月第 1 次印刷

责任编辑: 陈 丹

策划编辑: 许 挺

装帧设计: 徐 杰

ISBN 978 - 7 - 5470 - 1474 - 5

定 价: 32.00 元

联系电话: 024 - 23284090

邮购热线: 024 - 23284050

传 真: 024 - 23284448

E - mail: vpc\_tougao@163. com

网 址: <http://www.chinavpc.com>

常年法律顾问: 李福

版权专有 侵权必究 举报电话: 024 - 23284090

如有质量问题, 请与印务部联系。联系电话: 024 - 23284452

# 目录

CONTENTS

前言 获得机会的能力 / 1

序 学会生存 / 3

**第一章 遭遇职场滑铁卢 / 6**

(1) 职场抢劫事件 / 6

(2) 被凌辱与被损害的 / 9

(3) 社会和你想象的不一样 / 12

(4) 老干部害怕老油条 / 16

(5) 打响职战第一枪 / 20

(6) 把局长吓到半死 / 25

(7) 职场上的“太监”与小人 / 30

(8) 低调淡定发大财 / 36

**第二章 起落珠海 / 42**

(1) 拿低薪的高管 / 42

(2) 裁人的绝妙办法 / 45

(3) 裁人就是裁自己 / 49

(4) 小心职场老臣子 / 52

(5) 职场老板众生相 / 56

(6) 周老板 PK 杜老板 / 62

(7) 层出不穷的怪事 / 65

(8) 让人头痛的家族企业 / 73

(9) 卖个俄罗斯钢管小妹妹 / 77

(10) 出没无常的怪女人 / 80

(11) 如何对付坏女人 / 84

(12) 用家法管理职场 / 88



### 第三章 离奇的商业世界 / 93

- (1) 最可怕的御人高手 / 93
- (2) 无法完成的任务 / 103
- (3) 如何让员工自己走开 / 107
- (4) 贪官造就劳模 / 111
- (5) 如何对待职场中的弱势群体 / 115
- (6) 两个经理大 PK / 119
- (7) 调皮捣蛋大成功 / 123
- (8) 业绩决定一切 / 127
- (9) 惨遭严打的员工们 / 130
- (10) 企业民间大血搏 / 134
- (11) 属下是杀人在逃犯 / 137
- (12) 究竟该杀哪条狗 / 141

### 第四章 美女博弈场 / 146

- (1) 入佛门也有门槛 / 146
- (2) 大叔请你狗嗷特 / 150
- (3) 美丽动人的女主管 / 154
- (4) 美女爱养小狼狗 / 159
- (5) 濒临绝地大反攻 / 163
- (6) 如何赶走竞争对手 / 169
- (7) 死于美女之手 / 174
- (8) 老板都是大坏蛋 / 178
- (9) 阳光职场下的阴影 / 183
- (10) 诡密离奇大谲局 / 188
- (11) 重返世袭领地的女强人 / 193
- (12) 钩心斗角的董事会 / 197
- (13) 洗手间里的相互摸底 / 201
- (14) 臣服的私密计谋 / 205
- (15) 资本运作大圈套 / 209

## **第五章 激情大深圳 / 215**

- (1)有梦的地方是深圳 / 215
- (2)好人专门干坏事 / 218
- (3)隐密的职场情愫 / 222
- (4)两美相争必得其一 / 226
- (5)带着情人去深圳 / 230
- (6)光天化日抢女人 / 233
- (7)能力是靠不住的 / 237
- (8)打工靠智慧,创业靠辛苦 / 241
- (9)尔虞我诈发横财 / 245
- (10)女人带你去赚钱 / 249
- (11)要钱还是要情人 / 253
- (12)来自女人的诱惑 / 257
- (13)收容站的赢利模式 / 261
- (14)公司有个大色鬼 / 265
- (15)为何会众叛亲离 / 269
- (16)彻底将你坑到死 / 274
- (17)财去人空说寂寞 / 278
- (18)管理咨询演艺圈 / 281
- (19)是缘是孽说不清 / 285
- (20)回首如梦出困境 / 290

**书后序 / 296**



## 前言 获得机会的能力

职场中的许多人并不是缺乏能力，而是缺乏机会，获得机会的能力远比工作能力重要，如果你没有能力获得机会，那么你的工作能力也就毫无价值。

本书是国内知名作家雾满拦江先生总结其在职场二十年来的人生经验，从社会博弈学的角度，描述了作者亲身经历的职场钩心斗角的诸多事件。这些事件就发生在我们的日常工作与生活之中，每一个人都会对此深有感触。

正如本书中所总结的，雾满拦江先生将通过大量的真实事件的记载，帮助我们掌握另外一种能力：获得机会的能力。

众所周知，职场中的许多人并不是缺乏能力，而是缺乏机会，他们空有一身才华，却无法获得让自己的才华展示的人生舞台。在这里，雾满拦江先生将会告诉你：获得机会的能力远比工作能力重要，如果你没有能力获得机会，那么你的工作能力也就毫无价值。而如果你想获得让你才华发挥的机会，那么，你就有必要从雾满拦江二十年的得失中学习一些博弈的基本常识。

雾满拦江先生的经历不谓不丰富多彩，他经历过公务员之间的纷



# 职场战记

争，辞职下海后更是见证了中国企业这些年的发展，而随着作者越来越熟谙职场上的博弈法则，博弈的社会涵盖面也从最初的机关、民企内部的老板与员工之间再到家族企业内部的管理问题，进入了以企业为主体的与当地政府的博弈状况。此后雾满拦江先生又在广州经历了“美女博弈场”中企业高层的权力争斗，这种钩心斗角向来与企业中的绝大多数员工相隔膜，通过雾满拦江先生为我们打开的这扇窗口，我们或许会学到一些全新的职业思想。

这部书不仅有着职场上的惨烈搏杀，更有着诸多个人情感博弈方面的内容，男女情感博弈向来是这个社会上千年未变的永恒主题，也是困扰着我们一生的难题，雾满拦江先生在深圳的起落，情感的厮杀与相互的背叛，或许将会给我们以更多的启迪。

## 序 学会生存

广州的媒体曾登载过这样一个故事：

一个女孩子，出生在一个几乎被隔绝在文明世界之外的山区之中，当地人的生活水平一直维持在生存线之下，而她和她的妹妹却是村子里两只最令人骄傲的金凤凰，因为她们完全是依靠自己的聪明和勤奋，完成了中学学业，并接到了大学的通知书。

但是，她的家境根本无法保证她或者是她的妹妹去读大学，家中对她们最大的希望就是：让她们姐妹嫁到生存境况稍微好一些的村子中去，换一笔足以维持家人温饱的财礼，读大学？从她们出生时，就注定了她们徒有此心，而无此命。两姐妹拒不接受这一无奈的命运安排，在接到录取通知书后，她们与家人作了最后的抗争，她们一手拿通知书，一手拿农药瓶，最终换来了父母的妥协。但是，这一妥协却是建立在最残酷的现实之上的，无论如何，家里也拿不出钱来供她们读大学，她们必须自己想办法。

最揪人心的场面出现了，两姐妹相互约定，拈阄决定她们的命运。她们拿来一长一短两根草棍，两姐妹淌着眼泪赌自己的人生，拈中那根长的草棍的，就去城里读大学，而拈中那根短草棍的，也随同前往城里打工，靠挣到的钱供另一个读完大学。

# 职场战记

姐姐拈中了长草棍，成了这场赌博的赢家。

就这样，姐姐在此后的几年里，完全是靠了妹妹忍辱含泪，以血汗和自尊挣到的钱读完了大学。

然后，真正的悲剧开始了。

姐姐在大学毕业之后，却无法接受面临着失业的威胁，她在人才市场上奔波了长达一年半的时间，除了几次毫无希望的面试之外，竟然一直没有找到工作。这种意想不到的境况令她陷入了绝望之中，她再也没有颜面依靠妹妹的血汗钱生存下去了，甚至几次考虑过自杀。

这件事足以让任何人为之震惊，却给了我们一个全新的信号，很多时候，我们把问题想得过于复杂，而忽略了一些最基本的东西。

这些最基本的东西，简单说来只有一句话：

年轻人如何才能学会生存。

生存是人最基本的本能，一如鱼儿的游泳技巧，一如鸟儿的飞翔技巧，这一类问题的范畴应该归类于人最基本的社会属性，这种社会性的本能在后天的群体教育中自然形成。哪怕一个人对人的生存性价值进行一下最起码的思考，也不会被这一类问题所困扰。

但正如游泳也是人的最基本的本能，当一个人还是胎儿形状的时候，他就能够娴熟地在母亲子宫的羊水中自由地滑翔。然而，当我们双脚踏到陆地，时日长久，却竟然将这一本能彻底遗忘，不得不再花费时日重新学习。

一旦我们像遗忘了游泳本能一样遗忘了生存本能，那我们就会在惨烈的市场竞争之中遭到灭顶之灾！

那个来自山村的女孩所面临的，正是这样一个问题。她虽然有着足够的聪明在最艰苦的环境下完成知识上的进修，却缺乏最基本的，在这激烈竞争的社会中生存的能力。

缺乏这种生存能力的，不仅仅是她。许多年轻人，聪明，善良，书本上的知识背得滚瓜烂熟，考试成绩一个优秀又一个优秀，证书拿出来厚厚的一大摞，可是在职场上，却处处碰壁，事事不顺，有的甚至连求职的门槛都找不到。这些年轻人，就是我们通常所说的高智商低情商，他们虽然脑子比一般人更聪明，但因为对人际关系的规律法则一无所知，所以就面临着生存的难题。



这种现实，也对我们的思维提出了全新的要求：我们必须要为这样的年轻人，提供更适合于现代商业节奏的思维快餐，以便让这些聪明的年轻人更快地适应这个社会，实现他理所应当的人生价值。

也就是说，我将在本书中借我个人的二十年职场生涯，希望引导大家认真考虑这样一种生存能力：获得机会的能力。

无论你的能力有多强，无论你的本事有多大，这些能力或是本事，只有把你放在合适的位置上才能够显示出来，没有人愿意一生怀才不遇，所有的人都必须要自己证明自己。每个人的一生中至少要证明两种能力：获得机会的能力与建立在这种能力之上的工作能力。

绝大多数人都有着很强的“工作能力”，但是他们未必有获得让他们这一能力得以发挥的能力。如那个出生在山区的不幸女孩子，在这个社会上能够适合她发挥能力的位置不知有多少，但是她偏偏就缺少了找到这个位置并获得这一位置的能力，说得清楚些，这一能力也就是最基本的生存能力。无论你拥有多少能力，但如果缺少了这一个，那么你的所有能力都等于零。

很多时候我们不是缺少能力，我们缺少的是让我们的能力得以发挥的另一种能力。而后者，就意味着职场上的激烈博弈，无论你喜欢与否，你必须要面临这一切。

是为序。



## 第一章 遭遇职场滑铁卢

### (1) 职场抢劫事件

我在职场上的第一次挫折，发生在我刚刚走出校门，进入大机关做公务员的第一年。事实上这一次挫折并不大，现在回想起来几乎接近儿戏，但我多年来却一直耿耿于怀。我甚至连导致我遭受挫折的人姓名都想不起来了，却始终无法忘记挫折的全部过程。

毕竟是人生的第一次，算是我的“初痛”吧。

第一次总有点不同寻常，而且这一次挫折彻底改变了我，把这件事记述下来，或许也是值得的。

这一次“挫折”，实际上是由三个小事件所组成，事件之间并无直接的联系，唯一贯穿于其中的，是我的性格变化。

细说这一次事件，要从我是如何进入机关成为一名公务员的时候说起。我毕业的那一年，正值高等教育的产品跌落到有史以来最低点的时候，接受过高等教育的年轻人已经不再是这个社会的宠儿，媒体更多关注的是应届毕业生的缺点与不足，报道的重点侧重于男大学生心理变异，女大学生卖淫与同居，好像天底下的脏事全让不懂事的学生们干

了。这给人一种强烈的印象，只要将国内的学生们宰个精光，这世界就太平了。

所以从一开始，我们就被告诫说：要夹起尾巴做人！

不曾想，这条尾巴一夹，我们就把自己弄成了“落水狗”，落到了个人人喊打的局面。

我夹着尾巴去单位报到，才知道我还不是什么公务员，而是将我放在二级单位的事业编制。上班半年后有同事悄悄地告诉我，单位之所以把我招来，有两个原因，一是单位需要一名懂得国际汇率的人做具体的工作，另外呢，单位是想利用我这个名额，安排一名子弟兵。

也就是说，单位扩编打的是我的旗号，而最终成为公务员的，却有可能是某领导的亲属。

幸好我知道这个消息的时候，已经遭受到了一连串的“挫折”，这些挫折逼得我把夹起的尾巴翘起来，不再谨小慎微地做人，而是理直气壮地主张自己的权利，这才改变了我自己的命运，不仅没有成为职场政治与阴谋的牺牲品，反而让这次事件成了我人生的第一次成功。

但成功来自于前面的人生失败，这是毫无疑问的。所以我们主要还是说失败。

我们这个单位很怪——实际上世界上绝大多数的官僚部门都很怪——有一项重要的考核指标，是考核处级部门与每个人的“资讯发表篇数”。这就要求单位的每一名职工都要皱着眉头握起笔，把单位的资料进行分析总结，写成新闻报道向报社投稿，如果报社发表了一篇，部门就会获得一分，撰写报告的职工除了稿费之外，还可以从单位领到五十元的奖金。

这个考核标准真的对了我的脾胃。

早在我还是一名学生的时候，我就是几家杂志和报纸编辑的“统战对象”，即使在我工作之后，我的稿费也经常性地高于我的主营业务收入。以我的能力，搞几篇“资讯报道”，岂不是手到擒来吗？

我把事情想得非常简单，并立即动笔开写，写完后请处长审阅，处长签字后报局长，然后投稿发出，然后一如泥牛入海，从此没有动静。

我连续投了十几篇稿，却始终未有任何消息。直到有一天，我又拿着刚刚写好的资讯去找处长审阅，可处长却不肯签字，他推开我递过去

# 职场战记

的资讯，说：“不要光知道写啊，你是咱们处里的骨干，光写不行，你得发几篇啊，要不咱们处里的分都被你给扣光了。”

当时我的脸涨得痛红。才知道局里原来还有这么一个规定，对处室的考评，除了发表的资讯篇数之外，还有一个比例的问题，如果写得多而媒体发得少，分数反而会降下来。我再瞅瞅处里的其他同事，才发现同事们压根不急着动笔，而是先去报社找关系，找熟人，都谈妥当了之后，这才动手撰写，一炮而中，远不是我这种初出茅庐的嫩孩子能比得了的。

可有件事我就弄不明白，以我的能力，发出那么多的资讯，难道竟没有一篇能够被采用的吗？几十万字的专业著作我都出版了，难道还搞不定这么简单的一篇报道？莫非真的是我的专业能力有问题？

正当我纳闷的时候，事情有了意外的变化。

那天我正坐在办公桌前琢磨，处里一位年长的女同事满脸神秘地招手叫我过去，让我顿时心跳加快。因为这名女同事年龄虽然比我大上几岁，却是单位里有名的美女，平时她在处里不苟言笑，极是端庄，这时候却突然招呼我，我的心脏顿时就有点失控。

等我到了她的办公桌前，就见她拿起一张当天的报纸，对我说：“这篇报道是你写的吧？”

我探头一看，顿时大喜过望，那篇报道上的每一个字，都是我用处里那台大家玩游戏的电脑敲出来的，为了这件事同事们已经对我有了好大的意见，如今终于有了个结果，可想而知我是多么的兴奋了。

可是同事却又说了一句话，顿时让我目瞪口呆。

她说：“可这上面的署名不是你呀。”

我再仔细一瞧，果不其然，报道虽然每个字都是我从脑袋里挤出来的，可是署名却是一个我从未听说过的人名。

那这是怎么一回事呢？我把报纸拿过来，茫然了。这时候另一名男同事走了过来，只看了一眼，就说道：“这小子是报社的记者，我还认识他呢。”

我明白了，我被人偷了，被剽窃了。辛辛苦苦写出来的文章被那位不认识的先生只是改了一下署名，就成了他的作品。

发生了这样的事情，同事们全都凑了过来，伸头看了个究竟之后，



就安慰我几句，然后又去忙他们自己的事情去了。当时我心里说不出的委屈，有着一种强烈的想要大哭一场的欲望，真希望能有一个人在这时候帮我出出主意，想想办法，可是没人对这件事情感兴趣，像这种事，他们见得多了。

我有一种冲动，想立即打电话给报社，找到那个剽窃我的报道的人，当面质问他，但我的手一碰到话筒，就颤抖起来，我心里害怕。

我害怕什么？实际上我只是害怕与人争吵，害怕与人打交道。但我的心里不肯承认这一点，虽然我还没有能力与勇气处理好在我人生中第一次意外事件，但我的心理防御机制却是很健全，我很快就替自己找到了一个回避现实的理由。

我安慰自己说：这件事还是算了吧，对方毕竟是报社的记者，如果我还想在他们的报纸上发表东西的话，就不要把关系弄僵。

这件事并不是我人生的第一个小挫折，我的处理方法才是。

我不敢向报社反映这件事，没有采取任何行动。

而我为了自己的懦弱而寻找的借口，却终于导致了我第二次难堪事件的发生。

职场手记：初出茅庐的年轻人，首先要克服的就是心理的恐惧情绪，性格内向的年轻人，更容易承受社交恐惧的折磨。可以尝试着走到前面，对公众宣布关于你的一件事情，如果你感觉到难为情，那么，这种难为情的感觉，就是将来会影响你人生事业的社交恐惧。

## (2) 被凌辱与被损害的

第一次剽窃事件之后还不到一个月，我突然接到当地一家杂志社的电话。

需要解释一下，像我们单位所写的那种“资讯报道”，其新闻价值并不高，外地的报刊是绝无可能刊登这一类东西的，只有当地的报纸杂志才有可能发表，这也是我们所撰写的文章都集中于当地的原因。

给我打电话的这家杂志社，虽然发行量极小，却是权威部门主办，极有来头的。接到这个电话时，我心里就有些兴奋。



电话里是一个粗喉咙的男人，他大声吼道：我们这里收到一篇投稿，是什么什么内容，是不是你写的？

我急忙回答：是我，是我写的。

然后对方隆重宣布道：这篇文章，我要了，我有用。

天地良心，这是他当时的原话，一个字也不会错的，虽然事隔多年，却仍然言犹在耳。当时我呆了一下，难道我的文章他“有用”，我就没用吗？没用我费这么大的劲写这东西干什么？还没等我想清楚这个“我要了”是什么意思，对方又粗着喉咙吼叫了一声：没问题吧？

一瞬间我明白了过来，这又是一位“抢劫者”，不过与报社那位不同的是，这一位是同你打个招呼，变暗偷为明抢，那我应该答应他吗？

虽然事隔多年，我却至今仍然非常佩服我自己的反应能力，我几乎是立即回答道：没有问题，没有问题。

在放弃自己的权利与生存空间这方面，我这一次的表现与行为堪称所有失败者的典范了。

听了我的回答，对方随即命令道：那好，你马上过来一趟，这有几个地方还要改动一下。

我立即蹬上自行车，心情激动地赶了过去，一路上想入非非，自以为如果我出卖了自己的利益，那么，我就与对方成了“朋友”。作为“朋友”，这位兄弟怎么也应该投桃报李，以后多给我发表几篇文章吧？

当时的我一点也不了解这个社会，更对职场上的游戏规则一无所知，完全是凭了自己的臆想来解读这个世界，遭到了日后的羞辱，也是必然的事情。

帮助别人做坏事，甚至不惜以损害自己利益为代价的，是最典型的小人行为。小人之行，必有小人之辱，这个道理，直到很久之后我花费时间慢慢咀嚼孔子的《论语》，才终于把这个道理想明白。

我骑自行车赶到了杂志社，却惊讶地发现我见到的那位兄弟与电话里表现的完全是不同的两个人，电话里的声音喉咙粗大，说话极有气势，见面时却发现此人声音极是文弱，甚至有几分有气无力，连看我的眼神都是躲躲闪闪，不敢与我正视。

做贼者必心虚。

有一定社会经验的人，就能够依据这点反常，马上研判出对方的虚

张声势与恐惧心理，完全可以抓住这个机会反败为胜。但我在当时明显缺乏这种能力，我甚至连一点自我保护与防范的意识都没有，而是兴冲冲地帮着这个家伙蹂躏我自己，按照他的意思把那篇报道重新写过。

我觉得自己终于交上了一个“朋友”，并因此而在内心沾沾自喜。

又隔了不久，我又有一篇报道发表了，在另外一家报社，署名又是一个我不认识的陌生人。

那是我被剽窃的第三篇文章。

我的处长看了这篇报道之后，眉开眼笑，对我说道：你怎么老是出这种事啊。

我委屈地回答：这怎么能怪得了我？

处长笑得更是开心，说：不怪你怪谁？

但我仍然没有意识到，事情的原因正是因为处理不当而造成的，而由于缺乏足够的反省能力，我却将这几件事情归结为“社会真是太黑暗了”。

实际上这个社会非常公平，每个人必须要为自己的行为负责。我之所以认为社会“黑暗”，是因为我自己有如一头戴着眼罩的驴，看不到那伏隐于职场惨烈博弈之中的游戏规则，所以我的眼前只看到一片黑暗。

我非常怀疑佛门中的一句话：你心里有什么，看到的就是什么。

以我一个刚刚进入社会的孩子，心里哪来的什么黑暗？但我当时却感受到了那种几乎压得人窒息的黑暗。

事实上，我看到的，只是我心理上的缺陷与弱点。

这一次事情发生之后，我仍然缺乏行动的勇气。事实上，从最初开始，我的懦弱已经形成了一种惯性，这种惯性在得到我不断的暗示与强化的前提下，已经进化成了我的思维本能。

虽然如此，但我心里仍然残存着抗争的欲望。但这种抗争的意愿，同样被我的心理防御机制所扭曲，体现为另一种形态。

当时我的考虑是，要抓紧时间发表几篇，要让我自己有名，要让别人不再敢随意地剽窃我。

于是我打电话给那位杂志社的“朋友”，他是剽友中的“君子”，是唯一获得了我的“剽窃授权”的人，他拿走了我的思想，应该有所回