



JIAOYI ZHUANZHE DE YISHU

# 交易转折的艺术

——人人都能成为市场赢家

李永周◎著



知识产权出版社

全国百佳图书出版单位

# 交易转折的艺术

——人人都能成为市场赢家

李永周 著



知识产权出版社

全国百佳图书出版单位

## 图书在版编目(CIP)数据

交易转折的艺术——人人都能成为市场赢家/李永周著.

—北京: 知识产权出版社, 2016.1

ISBN 978-7-5130-1106-8

I. ①交… II. ①李… III. ①金融 IV. ①TS805.4

中国版本图书馆CIP数据核字(2016)第123221号

### 内容提要

该书是一本交易方法论的专著,从方法论入手浅显易懂地讲解了怎样把握交易机会,并从投资者的角度用大量示例来解读如何一步步地提高认识水平。书中用了大量的示例图来进行讲解,却绝少有枯燥的理论。这是一本真正能让普通投资者看得懂、学得会,并能够利用所学亲手证明书中逻辑可行性的书。本书没有空泛的讲述,而是给出了一套完整的解决方案,有助于读者在成为交易高手的路上阔步前行。

责任编辑:刘晓庆 于晓菲

责任出版:孙婷婷

## 交易转折的艺术

——人人都能成为市场赢家

JIAOYI ZHUANZHE DE YISHU

——RENREN DOUNENG CHENGWEI SHICHANG YINGJIA

李永周 著

---

出版发行: 知识产权出版社 有限责任公司	网 址: <a href="http://www.ipph.cn">http://www.ipph.cn</a>
电 话: 010-8200860-8363	<a href="http://www.laichushu.com">http://www.laichushu.com</a>
社 址: 北京市海淀区西外太平庄55号	邮 编: 100081
责任编辑: 010-82000860 转 8363	责编邮箱: <a href="mailto:yuxiaofei@cnipr.com">yuxiaofei@cnipr.com</a>
发行电话: 010-82000860 转 8101/8029	发行传真: 010-82000893/82003279
印 刷: 北京嘉恒彩色印刷有限责任公司	经 销: 各大网上书店、新华书店及相关专业书店
开 本: 720mm×960mm 1/16	印 张: 14.25
版 次: 2016年1月第1版	印 次: 2016年1月第1次印刷
字 数: 197千字	定 价: 42.00元

ISBN 978-7-5130-1106-8

---

出版权专有 侵权必究

如有印装质量问题,本社负责调换。

## 序 言

活跃在金融市场的人们，一定都阅读过众多交易类的书籍，从较经典的《股票作手回忆录》到《证券分析》和《随机漫步的傻瓜》。除了在书中学习方法、寻求安慰外，交易员们还想从中搞清楚一件事：那些交易大师究竟有何特别之处。任何一个有经验的交易员，大抵都是在损失了一大笔资金、被多变的金融市场狠狠教训了之后，才稍微拿捏住它的一些脾气。通过一次次进场、出场、盈亏胜负的拉锯战，交易员们积累了大量的知识和经验，谁都知道这些知识与经验的宝贵，但谁说这不能分享呢？

当作者找到我给本书写序时，我曾问他：“这可都是多年的交易经验，真舍得分享出去？”他坦然地笑着说，“流水不腐嘛，多交流才能不断完善”。作为金字塔程序化软件的创始人，我虽然与作者的事业方向不同，但研究的同样都是“市场交易法则”。正如作者在书中所说的那样，金融市场是一个没有硝烟的战场，能审时度势，知己知彼，善于采用灵活机动的战术，不盲目行动，才能打胜仗。这里“术”的重要性可见一斑。“术”者，道也，既是理念也是方法。然而没有哪一种理念是“放之四海而皆准”的，尤其是在瞬息万变的金融市场，这就要求我们要知进退、善变通，居安思危，正应了《易经》中亢龙有悔的智慧。

书中所写的内容不是什么必胜的秘籍，甚至都谈不上生动，但在这套交易方法的背后，记录的是作者的一段跌宕的经历——他的成功，他的失败，有盈利的喜悦，还有坚守的痛苦。他的故事或许片面，但他十余年在金融市场的阅历足够丰富。他一直在金融市场的最前沿搏杀，几历熊牛，抄过大底，逃过大顶，经历过无数市场中的风云变幻。成功交易并没有捷



径、秘诀和圣杯，但毕竟还有相对的客观性和规律性。在本书中，作者从三个方面加以阐述：交易技术、风险管理、交易员的心理和人生态度。作者愿将十多年的方法和理念分享给思维开放、愿意学习的人。你要做的，就是学习并运用这些智慧。

“在交易中，你像一个猎人在等待猎物出现，你唯一能做的就是耐心等待。”

“专注于观察某一个品种，那你自然更容易摸准它的脾气，可能也更容易把握好的投资机会，这是专注所带给你的回报。”

“市场的未来总隐藏在过去和现在之中，从不会缺席。”

“行情转变的临界点才是我们要寻找的最有效的交易机会。”

“格局必须是顺大势的，正所谓大势不可违。”

读过一万本书，才能产生真正有分量的见解。我不知你读此书是怎样的心情，至少在我看来，这是一位颇有见解与阅历的交易员的心血之作，其内涵丰富、发人深省。我的片言摘语不过是断章取义，远不能体现书中的精髓。

前人的谋略对我们大有益处，希望这本书能对大家领悟交易本质、提高操作能力提供借鉴和帮助。

魏 巍

上海金之塔信息技术有限公司 创始人兼CEO

2016年1月

## 导言

“一个人赚钱靠的不是想法，让他真正赚到钱的是坐在那里等待机会的出现……就在趋势即将发动的时候入场……当一个投机者有能力判断某只股票的关键价位，有能力解读股票在这个关键价位的各种情况的时候，他就可以很放心地下单了，因为这个时候正是一波行情的起点。”——这是经典中的经典《股票大作手操盘术》里利弗莫尔的经典总结。

另一位是著名的短线交易大师 Mark Andrew Ritchie 在《金融奇才》采访中说的两段话，让我印象深刻且产生了共鸣。

“很明显，交易和承担风险吸引了我。实际上，也不是承担风险，更有趣的是管理风险。”

“你的目标是让自己的交易变得无聊。大多数人不能理解这一点，对他们而言，交易是激动人心的；但是对我而言，我每天只想做能够盈利的无聊交易。好的交易应该是无聊的。”

这两位表述各不相同，但都表达了交易机会就是坐在那里无聊地等待，直到等到机会出现。机会都是在无聊的等待之中出现的。虽然市场每时每刻都在波动，但这绝大多数都不是属于你的机会，你需要明确地知道自己在等什么，为了什么在等待。

很多人可能会说：“等待对于我来说不是问题，我最大的强项就是听话照做。”那好吧，我还是坚持认为，要让你做到“坐下来等待机会”简直是接近于不可完成的任务；所以我选择相对容易的方式来展开解读，那就是讲清楚怎样寻找“趋势的转折”。至于为什么这样说，等你真正踏上交易之路很快就会明白，金钱的诱惑力真的太大，而大把的钞票又总是处于你触手可及的范围……



下面我们从相对容易的“寻找趋势的转折”来进行讲解。虽然说是容易做到，但学习者还要有相当的领悟能力，不断地进行总结复盘，才能更好地掌握下面所讲的“亢龙有悔——怎样来识别行情的转折点”。这段话千万不要误解为：“只要你学会，你就能抓住每一次行情的转折，将所有利润一网打尽。”这个我们做不到，古往今来也没有任何一位圣贤曾经做到过。如果你不放弃这个看似平淡的要求，那就请不要继续阅读下面的内容了。



## 交易的诉求

在开篇中，我们引用了两段在交易领域接近于圣贤者的观点，但每一个普通投资者（我更喜欢称之为投机者或交易者）交易时的真正诉求是什么。当看到这个问题时，你可能会很气愤地表示：“这不是废话吗？当然是为了赚钱；不是为了赚钱，我们干吗来交易？”请先别急，更不要生气。我当然知道你是为了赚钱而来，我丝毫不怀疑你对此的专注与执着，更不怀疑你执着于此的智慧和勇气。

为了更加相信你的选择和智慧，请继续看完本节分析再进入后面的学习，都是一些接近于老生常谈、但又很贴近你生活的问题。你可以在里面看到很多人的影子，如若没有你自己的影子在里面，那么恭喜你，你真的可以被称为“万里挑一的奇才”。

(1) 很多人选择买股票、黄金和期货等，都是因为看到有人买这个赚了钱，听朋友说买这个很赚钱，或者是朋友说那只股票是好股票，会涨到多少多少。而你在加入之前，并没有阅读相关的专业书籍或者请教过专业人士，更没有付费去参加专业讲座。

(2) 我终于买对方向了，今天一定要赚到10000块，赚不到我就不平仓。结果行情走到赚9600块就翻转了，最后不但没赚到，还倒赔上几万块。

(3) 行情真的很好，这么好的行情我却空仓，实在忍不住了，先买进去再说，再不买机会都错过了。

(4) 听说最近有什么消息，是内幕消息，要抓住这个机会大赚一票。

(5) 我都连续盈利十几次乃至几十次了，我想我已经抓住所有交易奥秘，盈利只是信手拈来，什么巴菲特、索罗斯都不算什么。

(6) 真是流年不利，都浮亏这么多了行情还不回来，应该不会赔更多





了吧？趁现在价格好多补点仓，这样才能更快地赚回来。

(7) 听著名媒体评论员说官方可能会救市（诸如此类的消息），赶快进去，跟上大部队，可不敢掉队而错过发财机会。

(8) 看论坛上有一些要做股市“狙击手”、庄家“狙击手”的人，真的很佩服他们，真希望我也能成为这样的“狙击手”。

(9) 看到媒体上有些股神每天都抓牛股，天天都买到涨停，真的太厉害了，我也要做到这样，这才叫高手。

(10) 我先投入500美元，今年就靠它了，要求也不高，今年赚个十万、八万美元就够了。

(11) 又被打掉止损了，真可恶，止损打掉行情就回来了。要是不设止损就可以赚到了，以后再也不设了，设止损老害我亏钱。

(12) 机会怎么等都不来，干脆多做几个品种，哪个有机会就做哪个，这样机会多赚的会更多。

(13) 上回做了5手赔钱了，这次要小心点，要是再赔钱就不好了，降低点仓位做个0.2吧。

(14) 连续赚了6单了，手气不错，趁手气好下次交易量由1手增加到5手。

(15) 很多人都说会涨，准没错！群众的眼睛是雪亮的，拼一把全仓杀入买多。

(16) 听说有一种软件，只要花几千块买回来，开着电脑就能自动赚钱了，利润又高又稳定，这样的好事可千万不能错过。

(17) 今天真倒霉，不知道美联储开发布会，结果市场剧烈波动害得我赔了很多钱。

这些都是交易者常见的问题，所反映的都是人之常情，但这些人之常情在交易上可是拦路虎，是万万要不得的。以上问题背后的逻辑我们分析和点评如下。

(1) 赚钱还不是信手拈来，学那么多东西多麻烦，对于上帝眷顾的我

来讲一定会走好运的。

(2) 行情一定会随我所愿，我就是上帝的幸运儿。

(3) 错过行情多可惜，勇往直前总是没错的。

(4) 内幕消息传到你这里，你还以为是内幕，这得有多愚蠢。

(5) 上帝要使其灭亡必先使其疯狂。

(6) 幸运总会降临，亏损继续加仓，一直到幸运出现，就怕在幸运出现之前已经爆仓。

(7) 如果把评论员的话也能当作交易依据，那未免也太天真了。

(8) 认为自己有能力独自顶住一支部队而不是跟上它的节奏，简直就是超人。

(9) 真要如此，不用半年他们已经是世界首富，实际上他们不是。

(10) 只要100倍的年收益率，这要求也太低了。

(11) 止损总是与我作对，所以不能带上它，去掉这个累赘我将展翅高飞。

(12) 你会发现多数情况下你做哪个哪个赔钱，你错过的却都是赚钱的行情。

(13) 这就像要把一辆卡车才运得了的货物装载到一辆自行车上。

(14) 这就像你的老鼠夹子连续都夹到老鼠了，而今天你却想夹一只老虎。

(15) 相信大众，但赚钱的总是少数人。

(16) 很快你将吃着火锅、唱着歌，一边看着电脑盈利多到手发软，富豪榜上将很快出现你的名字。噢，不只是你，在你前面买软件的可能会比你先上。

(17) 这就像蒙上眼睛过马路还不需要担心出车祸一样。

交易是严谨的，可不是靠着人之常情的想当然就能盈利的。投资大师乔治·索罗斯经常讲的交易哲学是“反身性”。要理解这个生僻的专业词汇是比较困难的，你可以简单地将其理解为“反人性”（这样理解很不准确，但不妨先这样理解）。交易者要想盈利就要尽量避免这些人之常情，只有避

免这些，你才有可能真正走向交易的金光大道。

天才是孤独的，交易者也是孤独的。只有孤独者才能登上所在领域的高山之巅。学会孤独地欣赏交易，在百无聊赖之中等待属于你的机会，用理性的标准去衡量行情，而不是根据自己的主观愿望去进行投机。怎样才是理性的标准？这不是一两句话就能说清楚的，但你必须建立一套客观的交易体系，用交易体系去对行情进行过滤，这样才能做到尽可能的客观。

怎样去建立交易体系？这是一套巨大而又极具挑战的工程，对于多数普通投资者来说根本就无从下手，对于多数研究人员来说穷其一生也未必会有突破。我们可以算是幸运者，在十几年的交易实践中逐步总结出了一套有较高胜算的交易体系，并且将其用计算机语言固化下来。对于大多数交易者来说，只需要学会这套交易体系，并用怀疑一切的眼光去审视并验证交易体系的有效性。没学会就没有能力去验证，要验证就必须先进行足够的了解，有充足的历史素材才可以使用。验证有效以后剩下的就是在无聊中等待属于你的机会，敲敲键盘就能活得不错，为成为一个迈向金光大道交易者打好坚实的物质和知识基础。

## 技术与技巧

我是看武侠小说长大的一代，武侠在我成长的路上扮演了非常特殊的角色。儿时的我就经常想象自己是武侠小说中的主角，一不小心就能掌握独步天下的绝技。因为具有这样的情怀，而我的家乡又没有武侠小说中的秀美山河，只有沟沟壑壑的丘陵。即便如此，我也时常幻想自己一不小心能够发现一处秘境，或者碰上什么奇遇……

也正因为如此，在我骨子里深深地刻种下了两个烙印，一个是绝招，另一个就是总相信自己会和武侠小说里的主角一样成为幸运儿的浪漫情怀，这两个烙印在我交易探索的路上会不时地交替出现。

现实中的绝招与想象中的永远不同，现实中不论哪家哪派的武功都是一个体系，都需要付出艰苦的努力才有可能掌握。至于一点就通，任何人都能马上掌握，从此独步武林的绝学，在生活中是不存在的，而只存在于我们曾经沉迷的武侠游戏中。这个道理几乎每个成年人都懂得，但在交易领域，人们经常反常识而行之，希望能够找到绝招且要一学即会从此走上金光大道。具有这样的浪漫情怀是好事，在通向成功路上也是不无裨益的，但常识就是常识，违背常识是要付出代价的。

经常能够听到经验丰富的投资者说到盘感，“谁谁谁的盘感真好”“最近盘感很顺，盈利不错”，诸如此类的言语。那么何为盘感？我们认为盘感就是经验，以及经验的总结，就是根据经验总结的一些诀窍，任何人都可以有盘感。但经常在你想去一探究竟的时候，人家就会告诉你，这个真说不清楚。其实，人家说的也是真话，真的讲不清。我们中国人大多数都认可一句话叫作“只能意会不可言传”，这时候大概就是处于这样一种状态吧。

为什么会出现这样的情况？其实这不难解释，任何经验、技巧都有其





背后的技术支撑（很多时候当事人自身也并不能清晰地了解其背后的技术因素）。如果你能够掌握其背后的技术要领，那么不但可以意会，同时也可以言传。很多时候这种“不可言传”都是由不对称沟通所造成的。因为不了解人家技巧后面的那些支撑因素，因此也就无法进行有效的沟通，进而导致讲的讲不明白、听的听不明白。到此我们就会提出一个问题，既然那多人都有诀窍，那么到底该学哪个诀窍呢？

很多诀窍只是一种主观的感觉和粗略的经验总结，并没有严格的基于统计学的证据来证明。这样的诀窍虽然也经常威力无穷，但其可传播性、适用性相对来说都比较差。有的诀窍是从一套严谨的体系之中熟能生巧而诞生的一些巧妙的应用，这样的诀窍不但能够传承，而且还能够对技术体系形成更好的补充。

以上表述只是为了说明，只有你掌握了绝招背后的逻辑，才有可能真正地掌握到绝招本身。也就是说，绝招并不重要，只要你掌握好了技术，才会拥有自己的绝招。没有技术支撑的绝招是无本之木，不但不会给你的交易带来好的收益，反而可能会带来灾难。

为了尽快掌握绝招，必须先选择一门技术深入进行钻研。既然是技术就一定会有理论、有应用，但你首先要用怀疑一切的眼光去审视，因为你并不知道你将要学习的技术是不是真如其所言。只有以统计学的方式证明了技术的有效性，才能真的学以致用。这就要求你在学习的过程中，要尽可能发挥统计优势多做实例练习，这样一方面能够帮助你更好地掌握技术，另一方面可以佐证你所学的是否确实可用。

作为交易者（投机者），你关心的是什么？买卖的又是什么？其实，交易者并不关心商品的需求、替代品的发展和企业管理水平等，他们所关心的只是有没有差价可赚，也就是说交易者关心的只有价格。你买卖的从表面上看起来是商品，其本质上买卖的却是风险，是通过买卖风险来赚取差价，而商品只是个载体。看到这里，你可能会感到愕然，风险怎么买卖？这不可能！没有不可能，交易者所需要关注的核心就是风险，一切的交易目标都是在寻找低风险的时机来赚钱，风险管控才是成功交易员灵魂深处最核心的秘密。

## 交易情怀

在日常的交流中，我们经常提到交易是要有“情怀”的，那到底什么才是交易情怀呢？此处所讲的情怀是指有所为有所不为，要有“弱水三千，只取一瓢饮”的觉悟。市场上到处都是钱，这诱惑简直无人能敌，所以必须有情怀才有可能让自己保持清醒，确保自己不迷失在金钱的海洋里。

情怀，确实不是一句话能讲得清楚的。其基本含义就是要有节制，只去做有高概率的事情，绝不在半路为了一点小利而忘记终极目标。要实现情怀也需要一个过程，希望你能够从本章下面的讲述中悟到情怀的本质，一旦领悟并能将其落实，这一刻必将成为你交易生涯中的里程碑。

### 相信你的交易系统

利弗莫尔曾经告诫自己的儿子，每一次真正亏大钱的时候，就是听了别人意见的时候。初闻此语的人可能会感觉有点莫名其妙，但实际这是接近于真理的表述，至少我认为如此。

如若你的交易系统确实被证明是优秀的、符合高胜率特征的，那为什么不去遵循交易系统而是去听别人的意见呢？可能你会说，他水平可能更高、学识更广、比我更有钱、更聪明等，你可能会给出上百种理由，但这都不妨碍说你违背了基本的交易规则，那就是一旦证明了你所用交易系统的有效性，剩下的唯一的事情就是去执行它，不论听到谁的建议都不能阻碍执行你的交易系统。

容易受外界干扰是人的本性，一旦外界干扰效果足够强，人就容易预



设答案，而不是根据客观的技术框架去推导答案。这几乎发生在每一个人身上。为了避免人性的这一弱点，有时我们甚至会采用盲视推导模式，即对系统学习过的人员采取考试的模式得出答案：将当前行情的特征一一记录下来，并将其作为一份问卷发给所有受过训练的人，让其根据给出的证据得出结论，并且还要说明得出结论的理由和论据，然后由助理将收回的问卷进行统计分类，进而得出答案。

但对于独立交易者来讲是不可能有这样的条件的，只能求助于形成良好的工作习惯，每次都根据技术规范来推导结论，绝不预设结论然后去找证据来证明自己结论的正确性。一旦预设了任何结论，你都有办法找到足够多的证据来证明你的结论有多么英明和伟大，毕竟行情不是涨就是跌。所有证据都一边倒的情况是很少存在的，就是证据真的一边倒，因为心理作用在作祟，所以你也可以选择无视其中的关键证据。这不是在说胡话，活生生的人就是会面对这样的困惑，并且这是一个必须克服的挑战，在交易生涯中预设结论的魔鬼时不时都会蹦出来，一定要用理性分析的良好习惯来将魔鬼击退。

## 认清你的敌人

在交易市场上，你不会有具体的某个敌人。所有参与者都跟你一样，希望盈利的人，他们只是想赢钱而并不关心钱从哪里来，所以在交易市场中你并没有确切的敌人。就像巴菲特一样，他赚了那么多钱，是不是应该敌人特别多（至少那些赔钱的人该嫉恨他吧）？但事实却是，人们不但没把他当敌人，反而将其推上神坛奉若神明。

在交易市场上，你的敌人又确实存在，那就是贪婪和恐惧。贪婪使人迷失，恐惧使人畏缩不前。只要能够克服这两个敌人，在交易生涯中每个月都将是收获季节，不再会有冬天，也更不会有暴风雪。因为贪婪，交易者经常会不知所从，盲目地去追涨杀跌；因为贪婪，交易者经常不达目的誓不罢休；因为贪婪，交易者害怕错过交易机会，不待时机到来而忍



不住匆匆杀人；因为贪婪，交易者经常孤注一掷……这些都是交易者要尽可能避免的。交易是一门严谨的科学（虽然其技巧有艺术成分，但那不妨碍它的科学性），它有严格的交易纪律需要遵守，是随时都要遵守大数法则，随时都要对市场保持敬畏，而不是乞求上帝将好运降临到你的头上。在交易中，市场就是上帝，你随时都要跟上市场的脚步而不是与其作对。

一旦出现了亏损，很多交易者就陷入进退维谷的恐惧之中，机会再次出现也不敢再下单（或者将仓位降得很低很低），等机会错过就拍大腿扼腕叹息。没有哪个交易大师是没出现过亏损的，交易亏损就像炒菜的勺子不碰锅沿是不可能的，亏损是交易不可或缺的组成部分。在交易中，要培养对交易规则负责的态度，而不是对每一单的结果负责。对交易规则负责，就是对整体结果负责。因为交易规则是被统计学证明有效的，为了整体的盈利一次乃至几次的亏损都是正常的，也是必然要发生的。

## 属于你的盈利

很多交易者都想在最低点买入、最高点卖出，将利润一网打尽。为达到此目的，他们不停地在下跌过程中抄底，却每每都抄在了半路上。利弗莫尔称：“我从来不追求在最低点买入、在最高点卖出，追求的是最合适的买点和最合适的卖点。”

想把行情的利润赚完，这几乎是每个初学者都在努力尝试的疯狂之举，既然疯狂那代价也必然高昂。利弗莫尔的观点是寻找最合适的点位。什么是最合适的点位？最合适我的点位和最合适你的点位会一样吗？当然不一样，因为采用的策略不同，所以最合适点位的选择也就不同。怎样找到合适的点位？那首先要看你采用的策略，也就是说，点位只是选择的一个结果而不是原因。你的原因早已经在作出选择之前就确定了，那就是你所采用的交易系统，属于你交易体系内可以把控的利润那就是你的，不可把控的部分也就不要去奢望。换句话说就是“只去拿你有能力拿到手的



利润”，而不是在贪婪的过程中连手都丢掉了。

交易中总是有错过机会的感慨，经常懊恼自己又错过了一波大行情，发誓以后不再错过，只要机会出现就绝不犹豫，结果是机会没来自己却已经开仓进场了。这种交易心态发生在大多数交易者身上。为什么会这样呢？其实都是因为潜意识里在对利润负责，总是感觉自己错过了大幅盈利的机会。岂不知市场上属于你的利润是很少的，只有符合交易系统规则的利润才可能是你的，其他的都是市场的，跟你无关。要培养这种对规则负责的意识，而不是对利润负责。一旦对利润负责，人就容易因为害怕错过获利机会而变得冒进。“富贵险中求”就是对这种心态的恰当描述，而当事人可能对这种冒进并不自知，甚至还沉浸在冒进所带来的收获中不能自拔。

每个交易者都有其特定的心理特点，因为心理特点的不同，每个人所适应的交易模式、交易频率都会有所区别，所以更好地认清自己的心理状态（比如有的人是高风险偏好、有的人是谨慎有余、有的人喜欢短线搏杀、有的人天生就是猎手等）。选择更适合自己的交易模式，将有助于成功。

## 耐心是成功的关键

在交易中，你就像一个猎人在等待猎物出现，你唯一能做的就是耐心等待。猎人是等待猎物进入射程，你是等待交易机会的出现，除此以外你什么都做不了。当然并不是所有猎人都需要这样才能捕获丰厚的猎物，也有的猎人选择围猎，但这通常不是普通人有能力染指的。

对于初学者来说，耐心是很难具备的，就像打猎也需要积累经验一样（比如经常打个鸟练练手），初学者也可以选择相对机会较多的操练方式，逐步修炼为一名老练的猎手（具体可以参照“交易的修炼”一节中的内容来进行练习）。

我们经常讲，机会是等出来的，这是至理名言。市场永远不缺交易，