

《输赢》作者
最新长篇小说

创业时代

2

付遥◎著

一场惊心动魄的移动互联网大战
揭幕一个风起云涌的众创时代

創業時代



中信出版集团 · CHINA CITIC PRESS

创业时代 2

付遥◎著

图书在版编目 (CIP) 数据

创业时代. 2 / 付遥著. —北京: 中信出版社,
2016.4
ISBN 978-7-5086-5706-6

I. ①创… II. ①付… III. ①长篇小说—中国—当代
IV. ①I247.5

中国版本图书馆CIP数据核字 (2015) 第 280090 号

创业时代. 2

著 者: 付 遥

策划推广: 中信出版社 (China CITIC Press)

出版发行: 中信出版集团股份有限公司

(北京市朝阳区惠新东街甲 4 号富盛大厦 2 座 邮编 100029)

(CITIC Publishing Group)

承 印 者: 中国电影出版社印刷厂

开 本: 787mm×1092mm 1/16

印 张: 24 字 数: 353 千字

版 次: 2016 年 4 月第 1 版

印 次: 2016 年 4 月第 1 次印刷

广告经营许可证: 京朝工商广字第 8087 号

书 号: ISBN 978-7-5086-5706-6 / I · 717

定 价: 39.80 元

版权所有·侵权必究

凡购本社图书, 如有缺页、倒页、脱页, 由发行公司负责退换。

服务热线: 010-84849555 服务传真: 010-84849000

投稿邮箱: author@citicpub.com

本故事纯属虚构，
如有雷同，纯属巧合

楔 子

创业，就像上山打野猪，一枪打出去，野猪没死冲了过来。把枪一扔，往山上跑的，是职业经理人。子弹打完了，把枪一扔，从腰上拔出柴刀和野猪拼命的，是创业者。创业者逃无可逃，只能血拼。

——马云

上部梗概

香港人郭鑫年来到北京创业，获得车库咖啡的天使投资，历经千辛万苦，开发出手机上的对讲机，起名魔盒。产品上线，三天之间下载量达到一百万。跨国金融巨头高摩经过谨慎评估，投资两千万美元。

高摩投资人那蓝在产品开发期间，帮助郭鑫年出谋划策，两人渐渐心灵相吸。那蓝的同事温迪利用郭鑫年搞错两人的机会，抛弃创业失败的罗维，转投郭鑫年怀抱，并促成郭鑫年作为主题演讲嘉宾登上互联网论坛的讲台。在互联网论坛上，互联网英雄群集，郭鑫年的一段演讲让他们如梦初醒，移动互联网时代已经来临，如果不能抢到手机入口，过往的商业模式将不复存在。

罗维与魔盒竞争失败，意识到自己的问题，开始卧薪尝胆，脚踏实地，发誓东山再起。

那蓝的前男友少爷与电信运营商合作，开发出飞讯，借助强大家族背景，联合三大运营商，试图将魔盒扼杀在摇篮之中。小模特菲菲的父母和前男友，发誓要将车祸的原因查个水落石出，为菲菲讨个说法。



第一章 唯快不破 001

那蓝在互联网行业越浸越深，渐渐找到了方向。入口大战已经爆发，那么下一战将发生在哪里？互联网极其聪明，绝不会硬来，像潮水一样寻找着突破口。那蓝要做的是，在那个节骨眼儿投下巨资，助互联网浪潮一臂之力，打破传统行业的桎梏。

第二章 创业精神 045

“天下武功，唯快不破”。走廊里横着几张行军床，横七竖八地躺着工程师们。他们不分白天黑夜，困了睡，饿了吃，其他时间都在赶工。几位创始人也夜以继日，连续奋战。把他们召唤在一起的是梦想，这是人世间无可匹敌的神圣力量。

第三章 竞争格局 081

郭鑫年与温迪的约会从来都是充满乐趣，今天第一次发生争执。“大愚，怎么赢利？”温迪点了菜，看着郭鑫年。她以前十分柔顺，今天却很坚持。如果郭鑫年能够找到赢利模式，靠自身发展壮大，最终公司上市，那才是最佳方案，如果不能，就必须快刀斩乱麻。

第四章 灵魂伴侣 117

雨流如注！他头痛欲裂，一阵恶心，推开车门，向外呕吐。背后汽车喇叭声响，远光灯反复闪亮。郭鑫年擦擦面孔，倾盆暴雨忽然变小，一顶花伞遮在头顶。他看到一双精致的凉鞋和雪白的脚丫，再向上是细细修长的小腿、连衣长裙和纤细的腰肢。

第五章 企鹅起舞 165

罗维不想再看，他被这场大战吓呆了。可是，移动互联时代网扑面而来，谁能躲开？产品迭代要像海浪一般，一波波顽强地进攻，持续不断地冲击，直到将对手淹没。这是残酷的市场竞争，你不偷袭珍珠港，他也会扔原子弹！

第六章 入口之战 205

我们已经打通了入口，大家便是后续的作战舰队，将通过入口抢占每个细分市场，游戏、社交、支付、搜索和购物。这将是奠定未来互联网格局的决战，我们的对手将是前所未有的强敌。我们必须趁他们还没有醒悟过来的时候，快速突击，在天亮之前，将战刀架在他们的脖子上。

第七章 心无所恃 239

一个时代有一个时代的英雄。移动互联网大浪袭来，玩法完全不同，规则彻底颠覆。当年的成功都是未来的绊马索，他为变化而迷惘，市场却总是无情地遵循着残酷的丛林法则。消费者们喜新厌旧，一旦失去兴趣，立即散去，从不因任何人而停下脚步。

第八章 舐犊之情 257

少爷被激怒了，全力向前一推。他身体竟那么轻，像木桩一样向后栽倒。少爷不罢休，绕过桌子，狠狠在老钱脸上补了一拳。工作人员这才缓过神儿来，抢上几步将他按回座位。老钱慢悠悠爬起来，拍拍灰尘，抹去嘴角鲜血，目光仍然和蔼。

第九章 冰岛纽约 295

“我们是完全不同的人，拥有不同的精神世界，我理性和逻辑，她感性并且充满艺术气息。在那段时间，我们的两个世界被打通了。”他喜欢历史，懂得技术趋势，注重逻辑，粗线条；她热爱艺术，具有极佳的审美和细腻的情感。

第十章 互联论坛 329

大宝，你学业那么好，因为放不下爸妈而放弃出国留学，我们常常为此难过。世界很精彩，你应该去看看。大宝，爸妈永远为你保留一个舒服和安全的房间，等待你回来。所以，你就和爱的人，爱你的人，一起去探索这个奇妙的世界吧。

第一章

唯快不破

温迪渐渐喜欢上了郭鑫年。他单纯善良，又披上创业成功的光环，鲤鱼跃龙门。他行程爆满，白天穿梭于论坛和媒体之间，晚上尽情缠绵，沉醉在成功之中。公司规模扩大，即将搬入CBD（中央商务区）的高级写字楼。北京交通堵成一锅粥，租房就成了当务之急。温迪一手张罗，在公司的步行距离内租来公寓，还特别装饰了落地窗旁的卧椅。她喜欢在夜晚托着一杯红酒，歪在这里，欣赏东三环的璀璨夜景。红色和黄色的车灯交织，缓缓流淌。此时此刻，整个北京仿佛已经被她征服，匍匐在她的脚下，她喜欢这种感觉。

家具也一应俱全，只欠各种摆设。温迪拖着郭鑫年去逛家具城，兴致勃勃地挑选。郭鑫年完全没有概念，全听温迪的，她常来这边过夜，也算半个主人。

买完家具，两人回家。温迪把后背转向郭鑫年，让他为自己拉开长裙的拉链。踢掉高跟鞋，走进大大的衣帽间，换上居家的连衣裙，倒了一杯红酒，她就躺入那个舒适的卧椅，看着窗外，十分钟之后，才慢慢说道：“亲爱的，我很担心。”

什么？郭鑫年搞不明白，刚才还撒娇的温迪，转眼间就忧心忡忡。

“安卓版本。”温迪精心挑选着时机。魔盒的苹果版本是卢卡一手开发出来的，他却

不精通安卓平台，无论产品设计还是研发速度，都不尽如人意。他又极为固执，坚持苹果优先。他们只好从外面招聘，组建安卓团队，两个团队磨合有严重问题。“问题在哪里？”温迪不愿意抛出答案，先问郭鑫年。

“我和卢卡谈谈。”郭鑫年头痛，安卓手机在中国市场高歌猛进，份额达到百分之八十以上。

“谈不通怎么办？”温迪渐渐引出答案，对手已经开始行动，落后就是死路一条。

郭鑫年抬头看着温迪，判断着她的动机。她却时而看看酒杯，时而去看夜景，目光难以捕捉。“他是你的好朋友，我不方便说。”温迪入股魔盒，小心地处理着创始人之间的关系。

“你说。”郭鑫年看着温迪，神情紧张，他不想温迪和卢卡之间发生冲突。

“CTO（首席技术官）应该带领整个研发团队。如果他不想管，应该有人负责。”温迪耸耸肩膀，背影迷人又优雅。

“换掉卢卡？不行！”郭鑫年断然拒绝，温迪这是挑拨离间，他绝不容忍。

“你误会了，亲爱的。”温迪笑了，她已经试探出了结果，没人能够破坏三个创始人之间的友谊，精明如她绝不会贸然行事。她拿出了久经思索的建议：“你亲自负责安卓平台。”

郭鑫年不想替代卢卡，可是安卓产品的开发进度极其缓慢，根源的确在于卢卡。他正在犹豫的时候，温迪已经放下了酒杯，胳膊盘上了郭鑫年的脖子，抹了蜜的嘴唇凑上来。郭鑫年拉着她要去卧室，温迪却摇头，指指躺椅：“这里，我在上。”

妖娆的后背，抛在空中的尖叫，温迪跨坐在灯火辉煌的城市之巅，仿佛骑在北京城的身上。她双手透过玻璃窗按住这座城市的胸膛，感受北京渐渐雄壮，进入身体。她深深呼吸一声，容纳并包裹着，目光迷离俯视着街道和路灯，身体缓缓扭动，润滑在这座城市里。一阵闪电，水滴坠落，大雨倾盆，溪流哗啦流淌。这座城市不再伟岸，而是与她的身体融合在一起，温迪掌握着节奏。这座城市疯狂起来，无数烟花冲天而起，她才恍然想起，新年就要到了。脚下的火树银花让她达到兴奋的极致。忽然，郭鑫年怒吼一声，在她身下轰然坍塌，变得那么渺小和无力。温迪仍然肆意扭动，直到身体炸开，才缓缓瘫在郭鑫年的肩膀上。

大屏幕上显示着一幅图，横轴的左边写着“个人家庭”四个字，右边是“企业机构”，中间显示着“价值”两个字。很明显，这意味着采购能力从个人家庭向企业和机构延伸。纵轴分成很多种颜色的彩虹条，最底下是通信，再向上是社交、娱乐、餐饮、交通、能源、医疗、金融服务等等。中间有一道分界线，左侧的蓝色意味着已经被互联网的潮水占领，右侧显示成黄色，如同陆地。猛的一眼看去，蓝色的海洋只占据了图的左下角，没被互联网占据的陆地反而面积更大。

那蓝靠在墙上仔细看着这幅图。自从退出魔盒的小组之后，她没有闲着，而是深入研究互联网，顿觉汗颜。以往他们像在大海里撒网，其实没有章法，能够捞到小鱼小虾就算幸运。

“将主要的产品和服务标出来。”那蓝指着图，这是一片浩瀚的海洋，显示着互联网经济与传统经济相互依存和竞争的格局。一名分析师开始在电脑上填入主要互联网产品的名字，在“通信”那一栏写上魔盒和幂聊，“社交”那栏是新浪微博，餐饮是大众点评网。

与企业 and 机构相比，普通消费者更加感性，采购金额更小，购买时间更短。很多行业已经被互联网彻底颠覆，比如传统的电话业务被魔盒和幂聊取代，餐饮有大众点评网，购物被电猫和购物网替代。中关村的电脑城早就辉煌不再，传统商场也大受打击，反而那些购物中心正在崛起。分析师说完，在图上蓝黄交界的地方做了一个手势：“很明显，互联网正在沿着这条线，切割和颠覆传统行业。”

“可是，很多行业并不能被互联网替代，比如看电影和旅游，还有谈恋爱。”另一名分析师坐在桌子上，反驳前面那位。

“所以？”那蓝很少长篇大论，而是提问和倾听。

“应该是线上和线下的结合，这就是O2O（线上到线下），比如大众点评网，不是取代餐饮，而是让我们有更好的选择。”第二位分析师说道。

“这是中国的炒作概念，其实在国外就是本地生活服务，没什么大不了的。”第一名分析师刚从国外回来。在高摩这种投行，哈佛等名校的毕业生比比皆是。

第二名分析师显然没有那么资深，嘴巴扁扁，没有反驳。那蓝却看出来他有话说：“在O2O，或者国外的生活服务领域，是不是互联网下一波进攻的缺口？”

那蓝在互联网行业越浸越深，渐渐找到了方向。入口大战已经爆发，那么下一战将发生在哪里？互联网极其聪明，绝不会硬来，像潮水一样寻找着突破口。那蓝要做的，是

在那个节骨眼儿投下巨资，助互联网浪潮一臂之力，打破传统行业的桎梏。

“我不同意，O2O太广泛，战线太长，我们没法在那么多领域投资。”第二名分析师继续反对。

那蓝认可他的说法：“那你觉得互联网将在哪里突破？”

“互联网金融，或者教育，还看不清楚。这是未来，谁也不知道。”第二名分析师缓慢地摇头。

“我们是投资人，要掌握浪潮的趋势。”那蓝回想着郭鑫年创业的经过。互联网极其聪明，其实关键是在那些领域的创业者。每个浪潮之巅都有他们，他们勇于尝试，不断向传统行业发起冲击。那蓝想了片刻，说道：“这张图非常好，给了我们很棒的指引，但是远远不够。我们要深入进去，找出每个领域最顶尖的创业者，看看他们能做到什么程度，谁将会取得突破。”

投资魔盒的经验，对于那蓝是一次很好的学习。大多数人遇到挫折就会受伤，怨天怪地，龟缩回去再也不敢尝试，还有些人会忘记伤痛，继续磨炼。只有少数人懂得，没有人生而伟大，都要在失败中摸爬滚打。失败是世人皆有的修炼，那蓝学会咀嚼败果，这是苦却最有嚼头的食粮。

下午三四点钟，郭鑫年黑着眼圈，经过明亮高挑的写字楼大堂，进入宽敞的电梯厅，直达二十五层的办公室，坐进舒坦柔软的大靠背椅。一切都那么美妙。没等他好好享受咖啡，杨洋阳匆匆进来说：“大熊猫，来了？”

郭鑫年挺喜欢这个外号，这是国宝。杨洋阳不纠缠他的外号，讲的内容竟与温迪所说相似，眼下的当务之急是完善安卓版本。乔布斯去世之后，安卓阵营不断推出新产品，吸引用户，尤其在中国，千元智能手机在二三线城市大受欢迎，安卓的市场份额攀升。卢卡是果粉，拒绝开发安卓版本，让人头痛。

“卢卡态度怎么样？”郭鑫年想起温迪的提醒，更加头疼。

“大愚，你是创始人，应该和研发团队在一起。他们需要你的直觉、判断和决定，否则就会变成一盘散沙，思路一团乱麻。”杨洋阳直言不讳，办公室里越来越难见到郭鑫年。

走！郭鑫年冲入卢卡的办公室，空无一人。卢卡不喜欢宽敞的私人办公室，仍然和工程师们挤在一起，这里就变成了会议室。果然，卢卡如同往常一样，躲在角落里敲键

盘，被杨洋阳拖进办公室。卢卡猜到了动机，不等两人开口，直接谈出想法：“我不想做安卓版本。第一，我喜欢苹果。乔布斯才是真正的创新，谷歌是无耻的抄袭者，只知道剽窃。第二，苹果和安卓的开发语言和工具完全不一样。每家公司都有两个开发团队，没有人能够通吃。第三，我不喜欢管人。管理苹果开发团队已经够了，别强迫我管那么多事。”

“乔布斯去世之后，苹果还在创新吗？自从iPad（苹果公司的平板电脑）发布之后，苹果还有什么伟大的新产品？谷歌的创新能力已经超越了苹果。”郭鑫年就事论事，坐下来争辩。这就是他们的说话方式，顺着技术聊，很快就忘记了原先谈话的目的。

“我的第二条和第三条呢？”卢卡赞同郭鑫年的部分结论，推推眼镜腿儿，很认真。

郭鑫年想了半天，跳跃回来说：“你是CTO，应该将研发都管起来。你不管，只能让别人管。”

杨洋阳没料到 he 这个态度，坐下来：“大愚，你什么意思？”

“我兼。”郭鑫年本来无心这么做，自从听了温迪的建议，越来越觉得有道理。

这等于给卢卡降职，杨洋阳质疑道：“卸磨杀驴？”

“安卓手机在中国的占有率是86%，大势所趋。”郭鑫年毫不退让，互联网发展速度极快，稍一疏忽便永远落后，关键时刻必须决断。

“怎么能把卢卡一脚踢开？”杨洋阳的角度完全不一样，争辩着。

“大愚没错儿。”卢卡意识到问题的严重性，如果不肯管安卓产品的研发，这个CTO的职位确实名不副实。安卓发展迅猛，这是趋势，卢卡心里充满悲哀。程序员如美人，不许人间见白发。互联网是年轻人的世界，不断有新技术和开发工具，年纪越大反而越难生存，只有走向管理一条路。

“卢卡，别编程了，做真正的CTO吧。”郭鑫年劝说，他理解卢卡的悲哀。

“呵呵，我管不好人。”卢卡的拒绝十分明确。

“你技术那么好，谁不服你？”郭鑫年很少这么苦口婆心，劝说卢卡已经破例。

“招聘一个人，需要看一百份简历，面试七八个人，判断哪个人更厉害，比写程序复杂多了，我不是那块料。”魔盒是卢卡的绝唱，再也不能超越的巅峰，“CTO我不做，大愚你替我做，我谢谢你。”他说完头也不回地离开，扎进工程师之间。三人创业初期，吃、住、工作都在一起，亲密无间，如今产生一道裂痕。杨洋阳没了主意：“大愚，你不能剥夺卢卡CTO的职务。”

郭鑫年摇头叹气，他何尝想做CTO？“事情总得有人干，要不然你来。”

一般人不能做管理是没有那个能力，卢卡却想通了，不喜欢的事情坚决不碰，看似笨拙，其实是返璞归真，少了许多烦扰，只是又有几人能够看透名利？杨洋阳分辨不清谁对谁错，可是自己根本忙不过来。郭鑫年成天和温迪在各种高大上的场合出双入对，总不在办公室，他真能担起来吗？

郭鑫年很久没有在办公室里通宵达旦了，以往奋战的日子那么充实，现在每晚都和温迪缠绵，疯狂之后却是不安。魔盒提示音忽然响起，他打开魔盒，听到懒洋洋的声音：“亲爱的，上班了吗？昨晚累死了，你好坏。”

郭鑫年想起昨晚的疯魔，忍不住脸红，贴近魔盒压低声音：“我也累死了。你休息好了吗？”

温迪躲进公司的会议室，悄悄说道：“嗯，今晚给你补补身子，有一家做甲鱼的地方。”

郭鑫年看看杨洋阳，再看看手表，事情还没有谈完，犹豫起来：“今晚加班。”

温迪极为聪明，不与郭鑫年对着干：“那你晚点儿来，不急的，我先逛商场。”

郭鑫年在公司里积攒了好多事情，却还是答应温迪：“好的，我八点前赶到。”他挂了电话，觉得心虚，对杨洋阳说：“订pizza（比萨），边吃边开会。”

杨洋阳是人精，早就看透了郭鑫年：“有约会？”郭鑫年面露难色，承认：“我七点半离开。”

杨洋阳指着椅子让郭鑫年坐下，绕了一圈又回到他前面，开口道：“大愚重色思倾国，创业多年求不得。温家有女初长成，养在高摩人皆识。天生丽质难自弃，一朝选在大愚侧。回眸一笑百媚生，创业伙伴无颜色。”杨洋阳改头换面，轻声慢语说出《长恨歌》的第一段。这是白居易的名篇，描述唐玄宗李隆基和杨玉环的爱情故事。郭鑫年很懂历史，知她讽刺，辩解道：“说这个干吗？我哪比得上的李隆基？”

杨洋阳抑扬顿挫地继续说下去，颇有韵味：“春宵苦短日高起，从此大愚不早朝。”郭鑫年听出嘲讽味道：“别，温迪也不是杨贵妃。”

杨洋阳哼了一声，话音一转，跳过几句，念出安禄山造反那一段：“企鹅鼙鼓动地来，惊破霓裳羽衣曲。九重城阙烟尘生，千乘万骑西南行。”

“谁是安禄山？”郭鑫年如同醉卧长生殿的唐玄宗，完全不知道即将来临的暴风骤雨。

杨洋阳用手机打开新闻：天使投资人再创业，瞄准手机语音聊天产品。郭鑫年一目十行看完，如受重击，宇泰来要进入即时通信市场！杨洋阳版的《长恨歌》还在继续，唐军发动兵变，杨玉环在马嵬坡被迫自杀。她动情地说着：“六军不发无奈何，宛转蛾眉马前死。哎，希望你们不要重演《长恨歌》的结局。”

杨洋阳又把一篇报道放在郭鑫年眼前，标题是“企鹅技术筹划入局，即时语音通信将成为战场”。企鹅技术实力远比宇泰来可怕，郭鑫年觉得夸张，笑着说：“哪有这么惨？我不是唐玄宗，温迪也不是杨玉环。”

杨洋阳走到郭鑫年背后，学着他当初敲打温迪的样子敲着他的脑袋：“想当唐玄宗？温迪才不干呢，恐怕你是杨玉环！她是唐明皇，就不知道哪里是你的马嵬坡！我还有另外一首李商隐的诗送给你，更贴切。”

两人关系非同一般，杨洋阳借用古诗讽刺和挖苦，郭鑫年听得进去。“一笑相倾国便亡，何劳荆棘始堪伤？温迪玉体横陈夜，企鹅已报入安卓！”杨洋阳说完，静静地看着郭鑫年。

这是李商隐所做《北齐》的两首小诗之一，原文是“小怜玉体横陈夜，已报周师入晋阳”。南北朝末期，周齐对峙。北周武帝宇文邕卧薪尝胆，北齐后主高纬沉迷酒色美人，与爱妃冯小怜颠鸾倒凤之时，北周军队攻入北齐的大本营晋阳。这是当年神武帝高欢的龙兴之地，北齐旋即灭亡。杨洋阳还不罢休，笑吟吟地说：“李商隐还有一首诗的最后两句，挺适合你的。魔盒已陷休回顾，更请君王猎一围。约会愉快！”

北周军队猛攻晋州，高纬正在率领大军围猎，闻讯驰援。冯小怜玩兴正浓，请再围猎，高纬欣然同意。等到游猎结束，晋阳已破，北齐拼命反攻，要夺回抵挡周军的关键堡垒。将士乘胜欲入之际，高纬传旨暂停，请爱妃观战。冯小怜对镜顾影自怜，磨磨蹭蹭，等她到来时，周军修好塌垮的城墙，功亏一篑。

郭鑫年听过这首诗，冷汗勃发！

杨洋阳并非普通女孩儿，对历史极为熟悉，那冯小怜虽然误国，对高纬却情深意长。北齐国灭，高纬也被诛杀，她被赐予北周勋贵。有一日，琴弦断了，她吟出一首诗：虽蒙今日宠，犹忆昔时怜。欲知心断绝，应看膝上弦。杨洋阳再次刺激郭鑫年：“你蒙难的时候，温迪恐怕不是冯小怜，而像胡太后！”

这句话极为难听，一百人却没几人能听得出来。她早想提醒郭鑫年，一旦开口，便

引经据典，毫不含糊，用郭鑫年喜欢的历史典故来打动他。郭鑫年认输，举起电话拨给温迪：“晚上加班，不能见面了。”

温迪没有不高兴，笑着说：“啊，辛苦啦，晚上来陪你加班。”

郭鑫年放下电话，替温迪辩解：“你看，说她不是杨玉环吧，多通情达理。”

杨洋阳“切”了一声，嘴巴撇到太平洋，快速溜掉。

胡太后是高湛皇后，高纬之母，北齐灭亡之后，被掳掠到长安城，走投无路，竟操起皮肉生意，乐此不疲。王朝覆灭，皇后成为妓女的独此一家。郭鑫年越琢磨越怒，这比喻实在过分，杨洋阳最会拐弯抹角骂人。等郭鑫年回过味来，她早已不知道躲到哪里去了。

02

复仇的世界

卢卡对车库咖啡依依不舍，却不得不离开。

今天是在车库咖啡办公的最后一天，明天就要搬到东三环的高档写字楼，公司规模越来越大，实在没法挤在这里。可以收拾的东西很少，文具和办公设备都属于车库咖啡，一个背包就能装下他的全部家当。他双手揣进裤兜四处看着，郭鑫年不在，杨洋阳张罗着搬家。郭鑫年不在，肯定和高摩那个美女投资人泡在一起。忽然，电话响起，卢卡听起来听到一个声音：“我是小树，想和你谈谈。”

小模特菲菲的前男友？卢卡差不多已经忘记这个名字，他把那封信交给陈小树，尽到义务，希望一切到此为止。陈小树在电话里不给卢卡选择：“我现在出发，十五分钟到，苏州街星巴克，等我。”

卢卡想拒绝的时候，对方已经挂了电话。他心神不安地在办公室坐了一会儿，时间差不多的时候离开车库咖啡，出了海淀图书城。苏州街边的星巴克，陈小树已经坐在角落，卢卡买了一杯咖啡走过去坐下。

“几件事，我想问问。”陈小树的眼圈黑沉沉的，他们都是“程序猿”，说话直来直去，不绕弯子。

“菲菲什么时候把这个U盘和信件给你朋友的？”陈小树很紧张，仿佛要做什么决定。