

168 STORIES
168个故事系列

入选新闻出版总署
“青少年百种优秀图书推荐书目”
★荣获第十一届★
“华北优秀教育图书”评选一等奖

财商教育故事 成功人生系列

引导青少年 人际合作

的168个故事

赵文 郝慧敏 编著



北京出版集团公司
北京教育出版社



入选新闻出版总署
“青少年百种优秀图书推荐书目”
★荣获第十一届
“华北优秀教育图书”评选一等奖

财商教育故事 成功人生系列

引导青少年 人际合作 的168个故事

赵文 郝慧敏 编著



北京出版集团公司
北京教育出版社

图书在版编目(CIP)数据

引导青少年人际合作的 168 个故事 / 赵文, 郝慧敏编著. - 北京: 北京教育出版社,
2014.2

(财商教育故事 成功人生系列)

ISBN 978 - 7 - 5522 - 3357 - 5

I. ①引… II. ①赵… ②郝… III. ①故事 - 作品集 - 世界 IV. ①I14

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2013)第 284377 号

财商教育故事 成功人生系列 引导青少年人际合作的 168 个故事

赵文 郝慧敏 编著

*

北京出版集团公司 出版

北京教育出版社

(北京北三环中路 6 号)

邮政编码: 100120

网址: www.bph.com.cn

北京出版集团公司总发行

全国各地书店 经销

三河市鑫马印刷厂印刷

*

787×1092 16 开本 13.5 印张 202000 字

2014 年 2 月第 1 版 2014 年 2 月第 1 次印刷

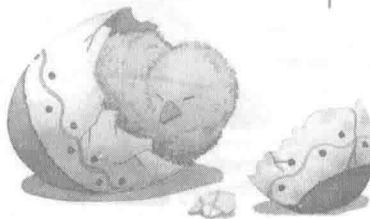
ISBN 978 - 7 - 5522 - 3357 - 5

定价: 29.80 元

版权所有 翻印必究

质量监督电话: (010) 62698883 58572750 58572393

购书电话: (010) 58572909



第1章

栽下梧桐树，凤凰自来栖

★诚实守信 /2

烧紫草的陶四翁/2

讲诚信的小野兔/3

卖房还钱/5

因为诚信，所以合作/7

诚信 = 九十九万美元/8

★宽容豁达 /10

宽容豁达的格兰特/10

宽容是座美丽的桥/12

铅笔、橡皮和卷笔刀/14

毁瓜与护瓜/15

宽容挽救了画家/17

★自立自强 /19

实力和机遇/19

养火鸡的洛克菲勒/21

给自己搭个舞台/23

安于现状的乞丐/25

穷人与牛/27

★积极乐观 /29

腌制大头菜的施正琴/29

废水 = 财富/32

先赔后赚的冯全忠/34

高原飞蝗/37

杀死奶牛之后/38

★慎独自省 /41

狐狸与蔷薇/41

乔·吉拉德痛改前非/42

守住自己的软豆腐/43

成功的阅读障碍者/45

许衡不食无主之梨/46

★财智之窗 /48

轻松学习理财（一）/48



第2章

以人为镜，明己得失

★追随强者 /50

跟最优秀的人合作/50

强大的兔子/52

老婆婆的纸扇/55

财神贩马/56

园艺师的大生意/58

★慧眼识才 /60

合作生财/60

义商/62

用比自己更优秀的人/64

做出柿子酱的周朴/66

★志同道合 /68

世界首富的同行者/68

朋友比财富更恒久/70

夫妻志同，风雨同舟/72

阿里巴巴与“十八罗汉”/74

管宁割席/75

★化敌为友 /77

化敌为友/77

和印第安人做朋友/78

老鼠和大象/80

把“名声”给别人/82

让敌人站在自己的屋檐下/83

★取长补短 /86

卷心菜地里的金矿/86

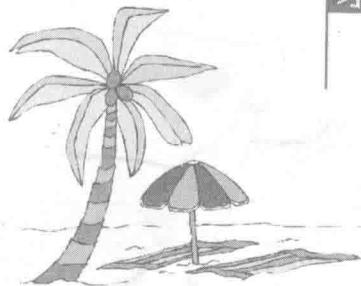
范蠡卖马/88

龟兔背书/89

与众不同的“小乞丐”/91

★财智之窗 /94

轻松学习理财（二）/94



第3章

以真诚连接真诚，用心灵温暖心灵

★尊人敬人 /96

卓别林尊友敬友/96

尊重的魅力/98

加温的选择/99

两本书十美元/100

尊重别人就等于尊重自己/101

★赞赏他人 /103

森林中的“优秀公民”/103

经营的秘诀/104

赞赏的魅力/105

妙语生花的理发师/106

一条腿的烤鸭/107

★学会感恩 /109

面包里的银币/109

落聘后的感谢信/110

悲哀的乞丐/111

与爱同行/112

滴水之恩涌泉报的韩信/114

知恩图报的以色列人/115

★肯于助人 /117

善良的小刺猬/117

威克的成功之道/118

一个服务生的奇遇/120

用90元换来500万/122

★善于倾听 /125

三个小金人/125

倾听打开了成功之门/127

善于倾听的唐太宗/128

★财智之窗 /130

轻松学习理财（三）/130



第4章

同舟共济扬帆起，乘风破浪万里航

★互利共赢 /132

- 大家好才是真的好/132
- 土豆与优酷“冤家牵手”/133
- 犀牛和犀牛鸟/135
- 天堂与地狱/136

★求同存异 /137

- 谈判专家科恩的“乐购”/137
- 鲨鱼与海豚的合作/139
- 将相和/141
- 小猴子的西瓜/142

★共商共议 /144

- 聊天聊出想法/144
- 公主的月亮/145
- 飞利浦遭遇高桥荒太郎/147

错愕的见习医生/148

★互信共担 /151

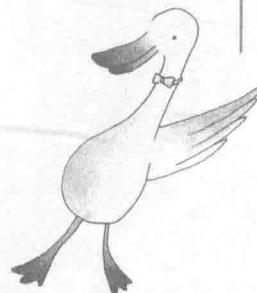
- 信任成就阿里巴巴/151
- “我相信他”/153
- 信任的最高境界/154
- 互不信任的鼹鼠/155

★互勉互谏 /157

- 关张的装裱店/157
- 淳于髡智谏齐威王/158
- 一句话创造的奇迹/159
- 最出色的洗马桶者/160

★财智之窗 /162

- 轻松学习理财（四）/162



第5章

穿越黑暗森林，突破交际藩篱

★随波逐流 /164

- 千万别随波逐流/164
- 惠特曼拒不删诗/166
- 不从众，才会出众/168
- 做一条特立独行的鱼/170
- 爷俩抬驴/171

★自卑自傲 /174

- 自卑的武士/174
- 告诉自己“我很好”/175
- 用10年时间走出自卑/176
- 高傲的马/177
- 怀才自傲的马谡/178

★无端猜忌 /181

- 互动的怀疑/181
- 蓝宝石戒指/183
- 朱元璋猜疑失民心/185
- 一锅美味的石头汤/187

爱猜疑的巨蝎虾/189

★忘恩负义 /191

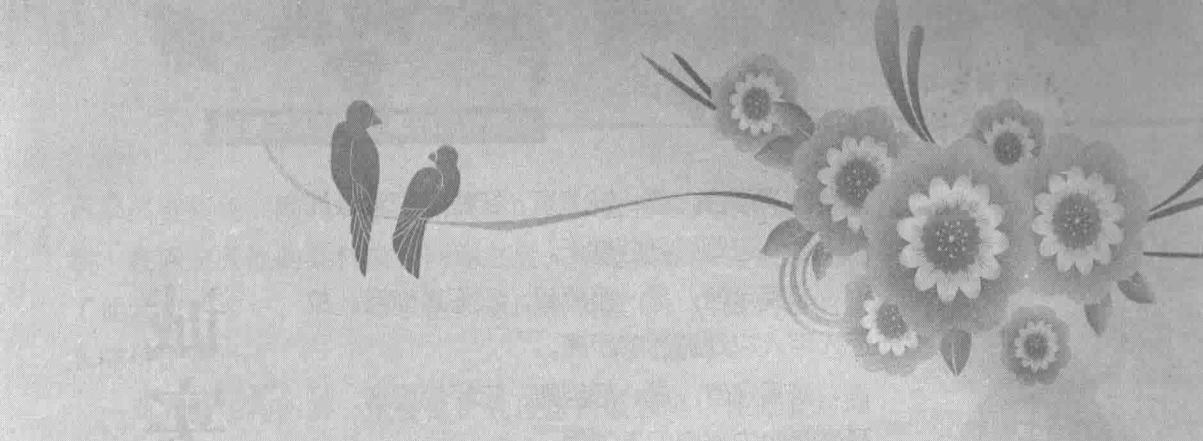
- 忘恩负义的大雁/191
- 檀香树神的报复/193
- 财主的宝匣/195
- 梁好善与王恩义/197

★恶性竞争 /199

- 青蛙和老鼠/199
- 聪明的彼得/200
- 真正的竞争高手/202
- 约翰逊的“另类”广告/203
- 惊心动魄的啤酒大战/205

★财智之窗 /206

- 轻松学习理财（五）/206



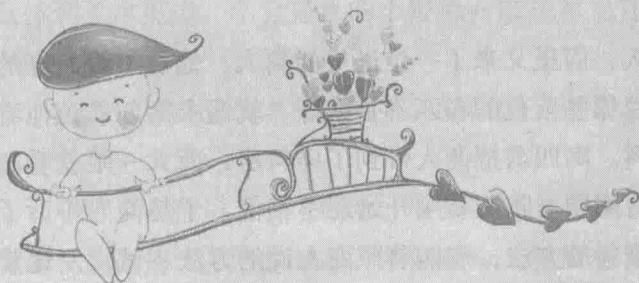
第1章

栽下梧桐树，凤凰自来栖

财商教育故事·成功人生系列

“凤凰鸣矣，于彼高岗；梧桐生矣，于彼朝阳。”《诗经》遥远的回响犹在耳畔，修身立行的至理名言历久弥新：自己是大海，百川才会归附；自己是梧桐，凤凰才会栖息；自己修炼出美好的德行，众人才会心悦诚服。

让我们以诚实守信作为坚实的树根，以宽容豁达作为挺拔的枝干，以自立自强作为坚韧的枝条，以积极乐观作为翠绿的树叶，以慎独自省作为鲜妍的花朵，让我们像一棵挺拔的梧桐树一样修炼自己的德行吧！



诚实守信，是一股清泉，它慢慢流淌，洗去人与人之间肮脏的欺诈。

诚实守信，是一座桥梁，它沟通你我，拉近人与人之间疏远的距离。

诚实守信，是一把钥匙，它轻轻扭动，打开你我心中那扇门上的锁。

诚实守信，是一盏明灯，它带来光亮，照亮人与人同行中的那段夜路。

程颐说：“以诚感人者，人亦诚而应。”让我们带着“诚实守信”上路吧，那样，我们会走得更稳健，走得更远。

诚实守信



• 烧紫草的陶四翁 •

财智悟语

cai zhi wu yu

不被眼前的
利益所诱惑而能
坚持诚实守信的
人，终将获得
成功。

从前，有个开染坊的人，他叫陶四翁。他为人善良、忠厚，做生意讲求诚实守信，很多人都喜欢和他做生意，他在当地也有较好的声誉。

他的店虽然不大，但是每天来他店里进布料的人非常多，因为进货的人都觉着陶四翁比较可靠，而且他店里的布料拿到市场上，特别受顾客的欢迎。

有一天，陶四翁的店里来了一位推销染料的人，自称他的紫草是市场上最好的，用他的紫草染过的布怎么洗都不会掉色，一直会保持那亮丽的颜色。善良的陶四翁很爽快地把那些紫草都买下了。

没过多久，店里又来了一位进货的商人，他看了看染好的布料，总觉着那些紫色的布匹不是太好，就请求陶四翁让他看看染布的原料。陶四翁把商人带到了染料房，商人一眼就看出了那些紫草有问题。陶四翁刚开始还不相信，于是商人告诉他一些检验染料的方法，陶四翁照商人说的方法一试，发现紫



草果然有问题。陶四翁赶紧用同样的方法去检验其他的染布原料，在确定其他的染料没有问题之后，他赶紧派人去找那些进了他紫布的客户，主动要求他们退回所买紫布，店里剩余的紫布降价出售。

商人猜想陶四翁一定会低价处理这些假紫草，便赶紧对陶四翁说：“这些假紫草你就交给我吧，我拿到市场上，价钱便宜点就可以转手卖了。”

陶四翁吃惊地说道：“假的东西怎么能卖给别人呢？我们应该赶快把它们烧了。”说着，便招呼店员把紫草拿出去，当着商人的面烧了。

商人虽然觉得烧了紫草有点可惜，但心里更加佩服陶四翁了。

其实，当时的陶四翁开染坊时间不久，他的生活条件也不怎么好，但他宁可自己受损失也不去坑害别人。他用自己的诚实守信吸引了越来越多的客户，他也把高尚的品质用言传身教的方式传给了他的后代，他们一家把染坊的生意做得越来越好，最后他成了大富商。



诚实是人生
永远最美好的
品格。

——高尔基

• 讲诚信的小野兔 •

森林里住着很多动物，有狮子、老虎、大象、小兔、刺猬……它们组成了一个大家族，快乐地生活在一起。

一天，小野兔在外面玩渴了，便到湖边去喝水，一不小心竟掉到了水里边。不会凫水的小野兔一边在水里扑腾，一边大声喊：“救命啊！救命啊！”

在不远处睡觉的老虎听到了，立即跑了过去，把小野兔从水中救了上来。

小野兔一边甩着身上的水，一边感激地对老虎说：“老虎大哥，谢谢您，多亏您相救，不然我今天就没命了。”





老虎乐呵呵地说：“小兔子，嘴很甜啊。你知道吗？我自从今天早上吃了点东西，就一直饿到了现在，我的肚子都饿得‘咕咕’叫了，没想到你自己送上门了，太好了！”

小野兔被老虎的话吓得声音都发抖了，说：“大……大哥……我……我只是……一只……小的……兔子……肉太少了……还不够您……塞……牙缝呢……您就把我放了吧！”

老虎顿了一下，笑着说：“好吧，既然救了你，我今天就放你一马，下次可就没这好事儿了。”

小野兔赶忙点头并说：“谢谢老虎大哥，谢谢，我日后一定会报答您的救命之恩。”小野兔说完一溜烟消失得无影无踪。

救了小野兔的老虎虽然感到有点饥饿，但因为帮助了别人，所以依然非常开心。

然而，就在不久后的一天，救了小野兔的老虎被猎人捕获了，它被猎人关进了铁笼子。它的生活一下子从天堂到了地狱。

一天，小野兔在森林里觅食，不知不觉走到了猎人的小屋边，这可把小野兔吓坏了。它正准备拔腿跑掉，却突然闻到了一股熟悉的味道。它顺着草丛轻轻走近猎人的小屋，透过草丛，小野兔看到了猎人的小屋外放着一个铁笼子，笼子里关着的正是上次救它的老虎大哥。老虎看上去明显比先前瘦弱了很多。小野兔没敢出声，继续悄悄地向笼子靠近。

就在这时，老虎看到了小野兔，它的脸上现出了许久以来未曾有过的笑意，沙哑着声音对小野兔说：“兄弟，你会救我吗？”

小野兔的动作依旧很轻微。老虎看出了小野兔的胆怯，向小野兔摇了摇头说：“小兔兄弟，你不用怕，猎人出去打猎了，不在家。”

小野兔这才放心了，它急切地问老虎：“老虎大哥，我怎么才能把你救出来呢？”

财智悟语

cai zhi wu yu

一只小野兔，因为诚实守信，拥有了越来越多的朋友，作为人类，就更应该坚守“诚实守信”的原则了。

老虎迫不及待地告诉小野兔：“你只要把笼子外面的铁栓拔下来，我就可以出去了。”

对于经常拔萝卜的小野兔来说，拔出铁栓当然没什么困难了，就是它的身高差了一点儿。

所以小野兔从猎人的屋后边抱来了一个木墩儿，然后轻轻地跳了上去，几下便把铁栓拔下来了。铁笼子打开了，老虎终于从铁笼里冲了出来。它都没想到自己还能再一次获得自由。

老虎满含热泪地握着小兔的手说：“谢谢你，小野兔，多亏你救了我，不然我的命都会没了。”

“老虎大哥，别客气，上次您不是也救了我吗？我答应要报答您的，我要做一个诚实守信的小兔子。”小野兔继续说着，“老虎大哥，我们赶紧走吧，不然猎人该回来了。”说完，小野兔和老虎便匆匆地离开了猎人的小屋。

小野兔救老虎的消息很快便在森林里传开了，许多小动物都跑来和小野兔交朋友，小野兔一下子成了森林里最受动物们欢迎的小动物。

• 卖房还钱 •

陈亮经营着一家皮鞋公司，但由于资金紧缺，公司的规模一直都比较小。为了实现效益的增长，陈亮决定筹集资金来整改公司，扩大公司规模。于是他向一位朋友借了80万，准备来整改公司，并承诺在一年之后把钱还清。

陈亮用筹借的80万对公司进行了整改，并并购了几家小的鞋店。公司的规模一下子比先前大了很多，陈亮也比较满意，他满怀信心地经营着自己的公司。

转眼一年就过去了，由于公司规模扩大，需要更多的资金来运营，所以短时期内陈亮的资金仍然比较紧张，眼看着答应还朋友钱的期限已到了，陈亮很为难，但他不想违背自己当时

财智之道
cai zhi zhi dao

遵守诺言就像保卫你的荣誉一样。

——巴尔扎克



财智悟语
cai zhi wu yu

成功路上，少不了他人的帮助，但比他人的帮助更重要的是一—诚实守信。



的诺言。

于是，陈亮通过各种途径开始凑钱，可最终才凑了30万，还有50万的空缺该如何补齐？陈亮左思右想，实在不知道该到哪里去凑出50万。最后，他决定把自己价值80万的房子以50万的价格卖出。

当时，陈亮的邻居和亲戚朋友都劝他不要这么做，但是，陈亮一想到自己当时对朋友许下的诺言，还是咬牙把自己的房子卖了，然后自己租了一间小平房，和家人住到了那儿。

还钱的日子很快就到了，陈亮并没有直接把钱给朋友送过去，而是给朋友打了个电话，便通过银行把钱给朋友转了过去。

过了一阵子，朋友打电话给陈亮，说找个时间想去他家坐坐，可平时很好客的陈亮这一次竟一口回绝了。朋友有些疑惑，便打电话给陈亮的其他朋友询问情况，另一个朋友告诉了他陈亮的实情。

第二天，朋友便带着50万块钱开车找到了陈亮的“新家”。两人一见面，朋友便看出了陈亮有一些难堪，朋友并没有立即去提还钱那件事，而是和陈亮聊了聊其他的一些生活上的事儿。

临走时，朋友拿出了那50万块钱，把它放在了桌上，并对陈亮说：“陈亮，这50万块钱，你先拿去用吧，等你什么时候能周转开了再还我。以后有啥事尽管说。”

一开始，陈亮坚决推辞，说什么也不收这钱，后来在朋友的劝说下，陈亮才收下了那50万块钱。

这件事很快就被朋友传开了，陈亮也在朋友们当中越来越有了威信。

几年后，陈亮的公司因为一次意外事故又一次陷入了危机，就在陈亮束手无策时，他的很多朋友主动向他伸出了援助之手，帮他又一次渡过了难关。陈亮后来也成功迈入了成功企业家行列。

财智之道

coi zhi zhi道

诚实比一切
智谋更好，而且
它是智谋的基本
条件。

——康德

因为诚信，所以合作

王忠经营着一家汽车维修店，因为他忠厚、老实，且对顾客服务周到，所以他的生意一直都不错。

有一天，王忠正在货柜前摆放零件，一个身材魁梧的顾客走进了王忠的店里。他向店里扫视了一圈，然后径直走向了王忠，大声说：“您好，我需要几个××零件。”

王忠笑着答道：“好的，请您稍等。”王忠很快便把顾客需要的零件取了过来，笑呵呵地把零件放到了那位顾客的面前。

但那位顾客并没有立即接过零件，而是悄声对王忠说：“我希望您在账单上能帮我多写几个零件，我回公司报销后，您会得到一份好处。”

王忠先是一愣，随即摇了摇头，立即收回了刚拿过来的零件，回头继续做起手头的事儿。

那位顾客并没有放弃，而是继续纠缠着王忠说：“我的生意不算小，我会常来的，而且我还会介绍更多的顾客来你这儿买东西，保证你能赚到更多的钱。”

王忠依旧镇定地对那位顾客说：“您就是给我一百万，这事儿我也不会做，您还是打消这个念头吧。”

顾客的脸色一下子变了，他气急败坏地嚷道：“机不可失，时不再来。这样的机会可不多，而且谁都会这么干的，我看你是太傻了。”

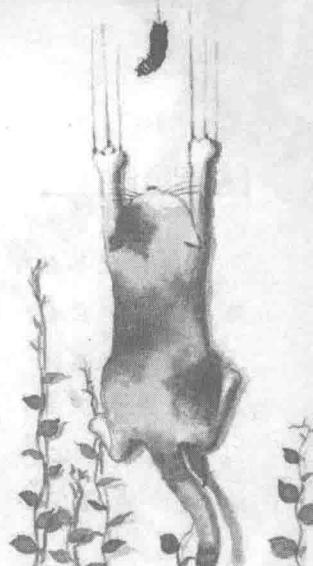
王忠的火气一下上来了，大声道：“那请你到别的地方找聪明的人去谈这种生意吧。”

这时，顾客露出了微笑，并上前满怀敬意地对王忠说：“其实，我就是那家运输公司的老板，我一直在寻找一位固定

财智悟语

cai zhi wu yu

面对眼前的蝇头小利，不被其所诱惑，而是坚守自己内心所认定的诚信，这将为你赢来更多的机会。





你必须诚信待人，别人才会以诚回报。

——李嘉诚

的、信得过的维修店，你还让我到哪里去寻找像您这样的人谈这笔生意呢？”

后来，王忠和运输公司的老板签订了一个合同，他们成了生意上的长久合作者，他们的生意也越来越好。

· 诚信 = 九十九万美元 ·

帕克家的门铃响了，正在客厅看电视的帕克先生起身去开门。门口站着一位十八九岁的瘦小青年，他的手上抱着一个小箱子，上面写着几个大字：“为创业募集资金”。青年先是向帕克鞠了一躬，接着说：“您好，先生，我是来募集创业资金的……”

帕克是一个企业的老总，他的资产已有好几千万，他热衷于慈善事业，每年都会向社会捐出很多的钱，而且他年轻的时候也是通过自己创业，才取得了后来的成功。

帕克什么都没说，就从钱包取出一百美元，递给了青年，并说道：“祝你好运。”

帕克说完准备关门，但青年说道：“先生，您稍等一会儿。”帕克有点疑惑。随后帕卡看到青年在从箱子里往外数钱，箱子里的钱大多是一些一元的纸币。青年数了好一会儿，然后把一沓儿钞票递向了帕克，说：“先生，这是多出的九十九美元，您数数吧。”

帕克一脸的疑惑，他并没有立即去接青年手中递过来的钱。青年看出了帕克的疑惑，便向帕克叙述了自己的情况。原来，青年叫卢卡，他从小就头脑灵活，心里一直有一个梦想，长大了要去经商。然而他的父亲却不同意，父亲希望他能好好学习，将来上一所好的大学。但卢卡的学习成绩一直都不怎么理想，直到高中毕业他没有考上理想的大学，父亲才勉强同意他去经商。在卢卡经商前，父亲对他提了一个要求：“只要你

| 财智悟语

Cai zhi wu yu

诚信犹如铺路的石子，它会为成功之路奠定基础。卢卡正是因为拥有诚信，最后才走向了成功。

诚信是最明智的策略。

——富兰克林

登上一万户人家的门，凑够一万元，你就可以去经商。”

帕克点了点头说：“原来是这样啊，但我给了你一百美元，你不是可以少去九十九户人家了吗，为什么还要退还我九十九美元呢？”

卢卡解释道：“因为我答应过我的父亲，我必须去一万户人家，而且每家只要一美元，我必须遵守诺言。”

听了卢卡的解释，帕克一下子对眼前的这个瘦小的青年产生了敬意。帕克看了看卢卡箱子里不多的一点钱，说：“这样吧，你就拿着这九十九美元吧，就当是我借你的，等以后你创业成功了，再还我。”

“谢谢您的慷慨。”卢卡一边说着一边向帕克鞠了一躬，便离开了。

帕克看着卢卡离去的身影，笑着点了点头，便进屋了。

随后的日子，帕克一直关注着卢卡的动向。他觉得这个青年一定会干出一番事业的。

一年以后，卢卡终于募集够了一万元钱。这时，他准备开一家服装店。帕克知道了这一消息，便找到了卢卡，决定为卢卡的服装店投资一百万美元。卢卡这一次接受了帕克的慷慨，他诚挚地向帕克表示了谢意。

帕克临走时拍着卢卡的肩膀说：“孩子，放开手脚去干吧，我相信你一定会干出一番事业的，你不是也投资了一百万美元吗！”

“一百万美元？”卢卡的脸上写满了疑惑。

看着卢卡疑惑不解的样子，帕克笑着说：“你的诚信至少值九十九万美元。”