

一部揭秘中国式资本运作的实战小说

# 金牌投资人

资本时代的创富密码



龙在宇◎著

资本时代已经来临，每一个人都是投资者



EXCELLENT INVESTOR  
WEALTH PASSWORDS IN CAPITAL TIMES



湖南文艺出版社  
HUNAN LITERATURE AND ART PUBLISHING HOUSE



博集天卷  
CS-BOOKY

# 金牌 投资人

资本时代的创富密码

龙在宇◎著

CS

湖南文艺出版社  
HUNAN LITERATURE AND ART PUBLISHING HOUSE



博集天卷  
CS-BOOKY

## 图书在版编目(CIP)数据

金牌投资人 / 龙在宇著. —长沙: 湖南文艺出版社, 2016.7  
ISBN 978-7-5404-7645-8

I. ①金… II. ①龙… III. ①长篇小说—中国—当代 IV. ①I247.5

中国版本图书馆CIP数据核字(2016)第139659号

©中南博集天卷文化传媒有限公司。本书版权受法律保护。未经权利人许可, 任何人不得以任何方式使用本书包括正文、插图、封面、版式等任何部分内容, 违者将受到法律制裁。

**上架建议: 畅销书·长篇小说**

## JINPAI TOUZIREN

### 金牌投资人

作者: 龙在宇

出版人: 刘清华

责任编辑: 薛健 刘诗哲

监制: 于向勇 马占国

策划编辑: 徐娅

营销编辑: 刘晓晨 刘健

封面设计: 仙境

版式设计: 张丽娜

出版发行: 湖南文艺出版社

(长沙市雨花区东二环一段508号 邮编: 410014)

网 址: [www.hnwy.net](http://www.hnwy.net)

印 刷: 三河市鑫金马印装有限公司

经 销: 新华书店

开 本: 700mm×1000mm 1/16

字 数: 384千字

印 张: 26

版 次: 2016年7月第1版

印 次: 2016年7月第1次印刷

书 号: ISBN 978-7-5404-7645-8

定 价: 39.80元

质量监督电话: 010-59096394

团购电话: 010-59320018

## 财富没有神话

初春的上海，笼罩在一片雾霾之中。天地灰蒙蒙的，把世界都浸润在里面。

雾霾仿佛一堵墙，把每个人与远处的世界分开，让你不知道另一边发生了什么；又像打翻了一瓶墨水，墨水溢散在人的身体上，让裸露的皮肤有一种黏糊糊的感觉，肺里总觉得装着什么，想呼出去却不行，浑身透着不舒服。

毗邻外滩的一座酒店内，一场新书发布会即将举行。酒店的大功率空调，让室内暖意浓浓。封闭的环境，隔绝掉了雾霾的侵袭。与会者齐齐面对一个方向而坐，那里，一把靠背椅、一张小圆桌，桌上架着贴有各家媒体标志的话筒。

主角终于落座。一身规矩而熨帖的黑色西装，没打领带，灰色衬衫最上面的一个扣子没有系，领口略微随意地敞开着——他就是荣鼎资本上海公司的投资副总监方玉斌，也是新书《财富没有神话》的作者。

方玉斌大约一米七五的个头，脸庞上一对浓眉尤其引人注目。浓眉之下，闪动着一双炯炯有神的大眼睛，鼻梁高挺，嘴唇略厚。或许是头一次面对这么多听众与记者，他显得有些紧张，两只手不停搓着。

主持人介绍说：“方玉斌先生是投资界资深人士，他所供职的荣鼎资本是国内最负盛名的投资公司之一。方先生利用工作之余，写就了这本《财富没

有神话》。在充斥着各类财富神话的时代，方先生的书却力图告诉读者，财富都是靠智慧与努力获得的，甚至是有规律可循的。将用才华与汗水写就的财富故事当成天马行空的神话来读，反而是一种误解。”

主持人继续说：“尽管这本书是方先生的处女作，但众多专家却评价，该书立论严谨，求证扎实，是难得一见的佳作。普通读者则认为，这是一部深入浅出作品，不像一般的经济学著作，会给人艰涩难懂的印象。”

主持人话音刚落，就有听众举手发问。接过话筒，一位女士说道：“方先生，你的新书里有一章叫作‘投资英雄谱’，盘点了投资界的许多风云人物。在这么多人物中，令你印象最深的是哪一位？”

“索罗斯。”方玉斌不假思索地答道。

“为什么呢？”提问者追问道。

谈及自己熟悉的话题，方玉斌的紧张情绪缓解了许多，他不疾不徐地说：“对于索罗斯的行事风格，外界褒贬不一。但有一点，我想没有人会否定，索罗斯用自己的实践，颠覆了已有两百多年传统且风靡全世界的西方经济学。”

方玉斌侃侃而谈：“18世纪，英国天才的经济学家亚当·斯密写就皇皇巨著《国富论》。这本书，被后世誉为西方经济学的奠基之作。在《国富论》中，亚当·斯密曾提出经济人的假设，就是说经济活动中的个人，应当具备两个特点：自私与理性。这个观点，一直被世人奉为圭臬。”

“但是，”方玉斌话锋一转，“并非金融专业科班出身，大学就读于哲学系的索罗斯却提出质疑。索罗斯认为，人一定是自私的，但并非理性。由此他得出一个结论，西方经济学的基础假设是不靠谱的。接下来，他把自己的理论运用到了实践中。”

见听众都被自己的话语吸引，方玉斌信心更足：“其他投资者只会埋头分析经济模型，但索罗斯还会揣摩人性。这一点，在1992年的英镑汇率阻击战中，展现得淋漓尽致。”

方玉斌接着说：“当时，索罗斯以一人之力与英国中央银行英格兰银行对峙。在下属们忙着分析英国的经济数据时，索罗斯却在关注英国首相梅杰的电视讲话。索罗斯发现，每次在公开场合谈及英镑汇率时，梅杰不但经常眨

眼睛，而且手臂环抱于胸前。”

“眨眼睛的人，不自信。手环抱于胸前的人，在下意识保护自己。”方玉斌接着说，“索罗斯因此下决心，将豪赌继续下去。他在一天之内抛出了40亿英镑卖单，把身家性命押了进去。最后的结局是，索罗斯的量子基金净赚近10亿美元，英国损失了77亿美元。”

另一名提问者站了起来：“方先生，你在书中说，资本才是经济领域的决定性力量。然而在我们身边，也有许多起初并不拥有资本，白手起家获得成功的创业者。对此，你怎样看？”

方玉斌答道：“对白手起家的创业者，我们都充满敬意。但请不要忽略另一个事实，真正成功的创业者，往往在起步阶段就与资本力量结合在了一起。是资本，给他们插上了成功的翅膀。”

方玉斌反问道：“众所周知，腾讯、百度、阿里巴巴是中国最成功的三家互联网企业，有关马化腾、李彦宏、马云的创业故事，大家耳熟能详。但你们知道，谁才是这三家企业的大股东吗？”

见众人睁大了眼睛，方玉斌笑了笑说：“腾讯CEO马化腾多次跻身胡润IT富豪榜的头几名，然而，他却并不是腾讯的最大股东。自打上市以后，腾讯的最大股东始终是来自南非的投资集团MIH，MIH持有腾讯33.93%的股权。马化腾持股10.22%，还不及MIH的三分之一。百度创始人李彦宏也不是公司的最大股东，百度从创办到上市，一共经历过三轮融资，来自美国的投资基金德丰杰都是主要投资人。德丰杰的持股比例已经达到25.8%，李彦宏夫妇的持股比例合计为20.78%。”

“还有如今的电商教父马云，”方玉斌接着说，“他在阿里巴巴的股份约为7%，甚至公司所有管理层的持股加在一起也没有超过15%。而日本的投资集团软银，却持有阿里巴巴30%的股份。”

“原来国内三大互联网企业的大股东，全是外国投资集团！”“国外的投资人，才是大老板呀！”台下听众忍不住交头接耳。

又一名提问者拿过话筒：“你在书中提到，自己是一名历史爱好者。而从投资与经济的角度来读历史，会有趣得多。能否进一步解释一下？”

方玉斌拧开桌上的矿泉水瓶，抿了一口：“因为篇幅所限，许多案例没有在书中呈现。趁着今天的机会，倒是可以与诸位分享。比方说第二次世界大战，为何到了后期德军一溃千里，英美军队势如破竹？除了军事实力，其实也和双方的财经政策直接相关。囊中羞涩的希特勒在战争中想到一个馊主意，发行‘军队紧急货币’，并将其作为军饷发给士兵。德军官兵把这种货币称为军票，但是，军票是不能汇回国内的，只能按照汇率在占领国兑换为当地货币。这种军票回国就成了废纸，换成实物又很难运回家。”

方玉斌接着说：“盟军士兵虽然也使用地方货币作为军饷，但士兵可以用地方货币按官方汇率兑换美元。因此，他们经常以黑市价格换取地方货币，却以官方汇率兑换美元，再到黑市换地方货币。几个循环下来，就发财了！两军对垒，德军整日在数废纸，盟军却利用美元的强势地位大赚差价，军心士气的差别便可想而知。”

一名戴眼镜的提问者站了起来：“投资这种事，是否离普通人太远了？我们可不能像索罗斯那样，同英国中央银行打一场汇率战。”

方玉斌笑了笑，说：“投资离每个人的生活不仅不遥远，而且息息相关。我们去购买股票、房屋，乃至对子女的教育，其实都是一种投资，并且在用投资的思维来做决定。比方说吧，高考填报志愿时，一家人不得不坐在一起，分析一下某个专业未来几年的就业形势。”

“中国以前是一妻多妾制，古人在娶妻纳妾时都会运用投资思维。”方玉斌又说，“不是有句话，叫‘娶妻娶德，纳妾纳色’吗？就是说老婆要找贤惠的，小妾得找漂亮的。针对不同标的采取不同的投资策略，如今的投资公司不也是这么做的吗？”

台下响起一片笑声。笑声过后，一名大学生模样的年轻人举手提问：“方先生，你在书中写了很多成功的投资家，从摩根、洛克菲勒到索罗斯、孙正义，却没看到一个中国人。在投资领域，中国人就这么没出息吗？”

会场顿时安静下来。隔了几秒钟，方玉斌开口道：“现代意义上的投资公司出现在二战以后，如今在全世界具有影响力的大型投资公司，几乎是清一色的西方企业。这些投资公司不仅实力雄厚，而且形成特色鲜明的竞争模

式。譬如说：黑石基金偏好成长型企业，通常不会进行恶意收购；凯雷投资集团擅长利用政界人士的影响力攻城略地；橡树资本以眼光独到著称，专挑濒临破产的企业下手，被封为‘华尔街的秃鹫’；德州太平洋习惯于在行业低谷出手……”

方玉斌接着说：“中国投资公司的实力，自然还无法与这些国际大鳄相提并论。但蕴藏在东方文化中的投资智慧，向来为人们津津乐道。比如说，中国战国时代有个叫吕不韦的商人，他的投资眼光与胆略让后世仰慕不已。吕不韦投资的企业叫异人，虽然没有上市，却登基成了秦国的国君。这样的投资回报率，几乎趋近无限大。”

“还有一个叫胡雪岩的商人。”方玉斌继续说，“当他还是钱庄伙计时，有一日泡在茶馆，认识了穷困潦倒的王有龄。胡雪岩发现，王有龄的谈吐气质与他的衣着穿戴十分不匹配。如果按照现在的投资观点，胡雪岩发现了一家潜力巨大的高增长企业。”

方玉斌说：“身为伙计的胡雪岩，居然从钱庄里私自拿出五百两银子，资助王有龄去官场谋个一官半职。数年后，两人重逢。此时胡雪岩的事业依旧没有起色，而王有龄已贵为杭州知府。当年的投资，开始产生回报，胡雪岩随即掘到人生第一桶金。”

“可为什么吕不韦与胡雪岩最后都没有好下场？”刚才的提问者大有打破砂锅问到底的架势。

沉吟片刻，方玉斌答道：“西方现代投资模式，除了考验投资人的眼光与魄力，还形成了一套行之有效的退出机制。企业成功上市后，投资人可以套现离场。而这一点，是吕不韦、胡雪岩们无法想象的。”

方玉斌又说：“吕不韦、胡雪岩投资的是一种叫作权力的稀缺资源。尽管收益趋近无限大，但权力的特性又注定你一旦绑上这辆战车，就不再有套现离场的机会。吕不韦无法退出，只好用一杯毒酒了结生命。胡雪岩也无法退出，随着左宗棠在政争中失势，他的商业帝国灰飞烟灭。”

又一名提问者站了起来：“方先生，我们知道你是荣鼎资本上海公司的投资副总监，因此想问一个具体的问题。荣鼎投资的金盛集团上市后表现抢眼，



股价翻了几倍。你对这家公司的前景如何看？荣鼎会在什么时候选择退出？”

台下又响起一片笑声，提问者略带尴尬地解释说：“对不起，我知道这是新书发布会。不过我买了金盛的股票，实在关心企业的情况。”

“该说对不起的是我。因为这个问题，我确实无法回答。”方玉斌笑着说，“荣鼎资本是国内最具实力的投资公司之一，企业总部位于北京，旗下拥有多家分公司。我只是荣鼎资本上海公司的投资副总监。荣鼎与金盛集团的合作规划、何时会选择退出等问题，需要公司高层领导拍板，我实在无可奉告。”

还有提问者踊跃举手，主持人却起身说道：“因为时间关系，发布会到此结束。”

方玉斌离开座位，习惯性地从皮包里掏出手机。一瞧，竟有好几个未接来电。手机刚才处于振动状态，因而没听到。

打来电话的是荣鼎资本总裁助理兼上海公司总经理袁瑞朗。顶头上司召唤，方玉斌立刻回拨过去。电话通了，袁瑞朗一副很生气的样子：“金盛集团的股票是怎么回事，今天又拉一个涨停？”

# 目录

contents

## 第一章 资本时代

袁瑞朗续上一支烟，深吸一口：“投资有三个标准：第一是人，第二是人，第三还是人。投资，就是投人，投团队！”他略做停顿，又说：“而在我眼里，有三种人是最值得投资的。”

- 1 创业者寻找投资人的三个阶段 2
- 2 名片上有折页的人，投资公司是不看好的 10
- 3 企业大了，就成了官场 18
- 4 人在资本下，不得不低头 24
- 5 李嘉诚说过，永远别去赚最后一个铜板 32
- 6 企业竞争，从来都是老大和老二 PK，老三遭殃 38
- 7 不到半年时间，投资两千万回报一个亿 45

## 第二章 首富失联

方玉斌知道，任何单位里，一把手与二把手之间的关系总是很微妙。职场的历练更告诉他，但凡神仙打架的事，小人物最好躲得远远的。

- 1 江州首富机场被捕 54
- 2 庄家能赚钱，就是逮住了散户的人性弱点 63
- 3 任何单位里，一把手与二把手之间的关系总是很微妙 70
- 4 任何把柄落入竞争者手中，都会被无限放大 77
- 5 如果你不打算持有一只股票十年，最好连十分钟也不要持有 84
- 6 当官当了副，就不要当常务 95
- 7 面对领袖的问题，两种回答竟预示出两种人生 102

### 第三章 沪上风云

方玉斌又说：“两家独大有个好处：意见有了分歧，双方坐下来商量，如果没有形成共识，谁也不敢贸然行事。三足鼎立意见不同了，就会出现合纵连横。”

- 1 面对领导层的变动，下属该如何抉择 108
- 2 一个不爱钱的人，他爱的东西一定比钱更值钱 118
- 3 天上掉下的馅饼，往往在地上砸出一个陷阱 127
- 4 见到大人物，别光顾着鸣冤叫屈 135
- 5 麦肯锡公司的“电梯理论”  
——业务员要具有 30 秒内向客户介绍方案的能力 140
- 6 要斗垮，先斗臭，这是再简单不过的斗争哲学 146

### 第四章 涉足影视圈

方玉斌解释说：“30 多年前，精英不仅垄断了话语权，更是唯一有消费实力的人群。从某种意义上说，电影就是拍给他们看的！能满足这群人胃口的影片，艺术成就自然较高。但经过 30 多年经济高速增长，中国人有钱了，贩夫走卒也能看电影了。更要命的是，一张电影票卖给精英是 60 元，卖给普通人也是 60 元。这就导致了一种现象：精英依旧垄断话语权，消费主体却变成大众。于是乎，精英永远在吐槽，大众拼命在消费。”

- 1 要成为高手，就不能让情绪控制自己 156
- 2 明明白白做糊涂事，糊糊涂涂做明白人 164
- 3 真要按合同办事，  
杨白劳就该还钱给黄世仁，还唱什么《白毛女》 174
- 4 澳门赌场内的贵宾厅厅主 180
- 5 投资公司的两种类型：有限合伙制与总经理制 187
- 6 烂片横行的中国电影圈：  
精英永远在吐槽，大众拼命在消费 193

## 第五章 财技较量

“我以为，这是投资资本的属性决定的。”袁瑞朗又拿出了当年指点江山、谈笑自若的风采，“对风投来说，最青睐的项目大概要有三个特点：第一是具有较高关注度，也就是常说的眼球经济；第二是轻资产；第三是被投资项目是否具有二次开发的價值。影视产业，恰恰符合上述三个特点。”

- 1 金庸喜欢写剑，古龙却擅长写刀 204
- 2 所有人都可以被利用，只是价值大小不同 212
- 3 男女之间的事，或许是不需要理由的 219
- 4 风投青睐的三类公司 225
- 5 别人贪婪时我恐惧，别人恐惧时我贪婪 234
- 6 判断对错并不重要，重要的在于  
正确时获取了多大利润，错误时亏损了多少 243

## 第六章 资产重组

“不！”丁一夫摇头道，“我一贯的观点，就是疑人要用，用人要疑。连燕飞这样早就卖身投靠费云鹏、处处和我作对的人，尚且能容得下，为何要换方玉斌？再说了，费云鹏那帮人对方玉斌恨之入骨。在荣鼎，他除了死心塌地跟着我，也没有第二条路可走。”

- 1 用田忌赛马的智慧，来解决企业的问题 250
- 2 疑人要用，用人要疑 259
- 3 商人追求的，绝不是大股东地位，而是利益最大化 265
- 4 花一年时间拍出的电影，半天定生死，三天定成败 271
- 5 凡是敌人重视的，我们就要重视 279
- 6 没有请不动的明星，只有谈不拢的价格 286

## 第七章 遭遇石油帮

苏庆辉摆了摆手：“什么垄断不垄断的，都是学者们研究的事情。我这个人读书少，不懂这些事情。有句话叫战士没有选择战场的权利，我想商人也没有选择市场的权利。在什么样的市场，就因地制宜做什么样的生意。整天抱怨这、抱怨那，是读书人干的事情。”

- 1 战士没有选择战场的权利，商人也没有选择市场的权利 292
- 2 聪明人会把一单生意分成几份合同来签 300
- 3 一部电影的票房，究竟掺了多少水分 305
- 4 既然后门钻不进去，只能跳龙门 313
- 5 只有当你成为更有实力的人，才有机会获得更多公平 319
- 6 当混黑道的遇上玩白道的 326
- 7 女人究竟应该喜欢杨过还是韦小宝 332
- 8 一顿情欲大餐就摆在眼前，但理智一遍遍提醒方玉斌 342

## 第八章 突生变局

多年情谊一夕抛弃，费云鹏心中也有彷徨与犹豫。但最终，他告诉自己，既然丁一夫能够牺牲掉袁瑞朗，我为什么不能舍弃燕飞？博弈之中，除了老师，没有哪颗棋子是不能舍弃的。

- 1 敌人的救命稻草，就是自己的致命毒药 354
- 2 丁一夫满脸怒气，嘴角却隐隐透出一丝兴奋 362
- 3 一个收藏大家，栽在了一个老妇人手里 367
- 4 博弈之中，除了老师，没有哪颗棋子是不能舍弃的 373
- 5 影片里的男二号，在影片上映前陷入吸毒丑闻 378
- 6 胡雪岩的考题 385
- 7 究竟谁是魔，谁又是道 394

# 第一章 资本时代

袁瑞朗续上一支烟，深吸一口：「投资有三个标准：第一是人，第二是人，第三还是人。投资，就是投人，投团队！」他略做停顿，又说：「而在我眼里，有三种人是最值得投资的。」

## ◎ 1 创业者寻找投资人的三个阶段

袁瑞朗可不是新书发布会上的普通读者，方玉斌不能用外交辞令来搪塞。他快步来到走廊，低声说道：“袁总，金盛这段时间的股价，涨得的确有些蹊跷。”

袁瑞朗说：“今天我在北京出差，遇见好几个证券公司的朋友，他们知道荣鼎投资了金盛集团，都跟我聊起这只股票。像这种涨法，简直莫名其妙！今晚你就去一趟江州，当面问一问华子贤，究竟在搞什么名堂？！”

“我下午就去江州。”方玉斌嘴上答应着，心里却在叫苦。金盛集团董事长华子贤是名震一方的大富豪，同荣鼎资本董事长丁一夫更是多年交情。别说我这种小角色，就算袁瑞朗亲自去，人家也未必抽时间见面。去趟江州容易，却哪有当面问华子贤的机会哟。无奈袁瑞朗交代的事，明知办不到，也得走一遭。

离开酒店，方玉斌直奔虹桥火车站。登上高铁列车后，他打算趁着旅途的间隙，打一会儿盹。

刚眯上眼，手机又响了。方玉斌掏出一看，见来电号码有些陌生，迟疑了几秒才滑动接听键：“喂，你好！哪位？”

电话那头说道：“玉斌，连我的声音都听不出来？”

声音听来的确有些熟悉，方玉斌在脑海中努力搜索，隔了好一阵才说：“你，你是何……”

“没错。”对方兴奋地说，“我就是何兆伟。你总算想起来了。”

“老同学，原来是你呀！”方玉斌欣喜地说，“之前你不是一直在成都吗？手机号码怎么又成上海的了？”

何兆伟说：“我来上海大半年了，这是我的新手机号。”

方玉斌问：“来上海这么久也不和我联系，是不是还在生气？”

“我是那么小气的人吗？”何兆伟笑起来，“来上海后工作太忙，抽不出空联系老同学。这段时间轻松一点，立马想起你了。”

何兆伟说：“晚上我请客，咱们出来聚一下！”

“今晚真不行。”方玉斌说，“我正在去江州的火车上，明天才回上海。明晚咱们见一面，怎么样？”

何兆伟说：“好呀。就明晚，不见不散。”

列车在长三角平原上飞驰，方玉斌的困意消减了许多。何兆伟那一口熟悉的乡音，总能唤起“恰同学少年”的美好回忆。毕竟是老同学，哪怕多年没有联系，彼此间始终留着一份真挚的情感。

方玉斌与何兆伟都来自四川的一座小县城，从初中到高中，两人同学了整整六年。何兆伟是班里的学霸，无论什么考试就没跌出过前三名。方玉斌的成绩属于中上水平，临到考场上，还不忘请何兆伟帮忙：“把卷子往桌子边挪一下，让我瞟一眼。”

高考时，方玉斌的发挥还算正常，考上了省城的一所综合性大学，学的是经济管理专业。何兆伟却马失前蹄，比模拟考试少了好几十分。尽管勉强上了重点本科的分数线，但距离自己填报的名牌大学志愿差了一大截。最后，只被一所毫无名气的一般本科院校录取。

因为大学不在一座城市，两人的联系逐渐少了。方玉斌只知道，何兆伟后来去了一家电子企业做工程师。而他自己大学毕业后，遵从父母的意愿，考上了老家的公务员。

干了两年多的乡镇干部后，方玉斌被借调到县委办公室，负责为领导写



讲话材料。在临时借调的一年中，他使出浑身解数，为了赶材料，经常加班到深夜。方玉斌的能力，也得到外界一致认可，县委领导在一次会议上称赞他是“县委一支笔”。

就在方玉斌觉得自己铁定能留在县委机关时，领导却找他谈话，告诉他借调期满后继续回乡镇工作。方玉斌打听一圈，才知道当年留县委机关的名额只有一个，自己被人挤掉了。挤掉方玉斌的，是县长的外甥。此人的编制也挂在乡镇，却从不去上班，一直在县城经营酒店生意。

方玉斌没有回乡镇，而是选择了辞职。对这个决定，周围人大为不解。但方玉斌告诉自己，这绝不是被关系户插队后的一时冲动。他只是不想在一座小县城里终老，更不愿一辈子挣扎在人情世故的关系网中。世界那么大，他想去看看！

方玉斌来到了上海。他干过销售员，还在一家台资企业当过办公室主任。再后来，他进入一家由浙商富二代创立的投资公司，成了一名投资经理。

进入投资行业，正是方玉斌梦寐以求的愿望。大学时代学习经济的他一直认为，做生意的最高境界就是钱生钱！

然而，残酷的现实却泼了方玉斌好几瓢凉水。进入投资行业整整两年，他的业绩丝毫没有起色。数额巨大的国企大单，根本轮不上没有背景的他。方玉斌看好的创投项目，又屡屡被公司高层否决。最郁闷的一次，是他费了九牛二虎之力才说服领导投资的一家科技公司，投资之后半年公司遭遇瓶颈。方玉斌原本认为这不是什么大问题，只要坚定地支持企业，就一定能柳暗花明。但领导不同意追加投资，甚至对他的判断冷嘲热讽。

在上海打拼多时，方玉斌已步入而立之年，昔日的梦想被击得粉碎。他甚至有些迷茫，难道这辈子就注定一事无成？上海滩的锦绣繁华，当真不属于自己？

所幸在这时，他遇到了袁瑞朗！

担任荣鼎资本上海公司总经理的袁瑞朗主动伸出了橄榄枝，邀请方玉斌加盟公司。袁瑞朗说，自己从好几个项目的运作中，感受到了方玉斌的眼光与才华。别在小公司里糟蹋青春了，到荣鼎来吧！