

·读故事学道理·

Du Gu Shi Xue Dao Li

做个

出类拔萃

的男孩

张剑秋 吴春平 编著

ZUOGECHULEIBACUI
DENANHAI

最杰出的男孩从这里起步:

勇敢 果断

自信 自强

豁达 乐观

宽容 大度

诚实 守信

阳光 男孩

出类 拔萃

国内最权威
的本土
亲子教育方法

——QZ——

中国商业出版社

·读故事学道理·



出类拔萃

的男孩



张剑秋 吴春平◎编著

最杰出的男孩从这里起步：

勇敢 果断

自信 自强

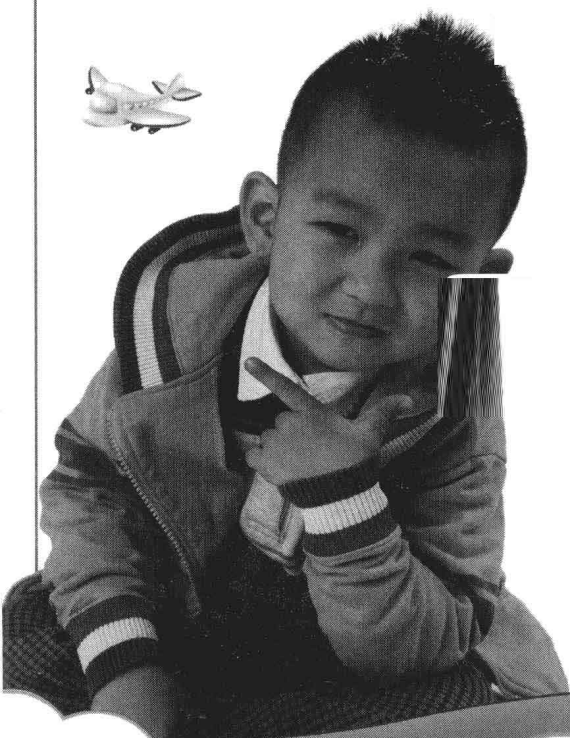
豁达 乐观

宽容 大度

诚实 守信

阳光 男孩

出类 拔萃



中国商业出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

做个出类拔萃的男孩/张剑秋, 吴春平编著. —北京: 中国商业出版社, 2011. 7

ISBN 978 - 7 - 5044 - 7353 - 0

I. ①做... II. ①张... ②吴... III. ①男性 - 成功心理 - 通俗读物 IV. B848.4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2011) 第 124913 号

责任编辑: 李志敏

中国商业出版社出版发行

010 - 63180647 www. c - cbook. com

(100053 北京广安门内报国寺 1 号)

新华书店总店北京发行所经销

北京燕旭开拓印务有限公司印刷

*

710 × 1000mm 1/16 17 印张 220 千字

2012 年 2 月第 1 版 2012 年 2 月第 1 次印刷

定价: 33.80 元

* * * *

(如有印装质量问题可更换)

前言



男孩，应该拥有阳刚、坚强的气质，懂得更多的生活哲理，让自己文武双全，颇有大将的风范；男孩，应该拥有激励自己前进的力量，变得更富智慧、更聪明，在面对挫折、彷徨、悲伤的时候能拥有勇气 and 希望。

可是，现在男孩中普遍存在这样一种现象，那就是缺乏自主性、缺乏自我意识。原因何在？就在于父母精心为男孩建造了温室，使男孩独立生活的能力退化殆尽了。他们失去了独立思考和承担责任的机会，遇到任何困难就只会找父母帮忙，依靠父母来解决。这样的男孩将来很难在竞争激烈的社会环境中站稳脚跟。男孩终究会长大成人独自闯荡社会，他的未来将会面临巨大的挑战和压力。现实不相信眼泪，成功只能凭实力。

其实，和女孩相比，男孩将来所承担的社会责任以及家庭责任会更大，面临的竞争也会更激烈。而每个男孩都渴望自己能够成功。鉴于此，男孩从小就应该有意识地培养自己各方面的能力和技能，使自己更加出类拔萃，以待将来能更适应社会。

要做个出类拔萃的男孩，其学习的进步、气质的培养、习惯的养成等，都离不开谆谆的教诲、循循的诱导和充满智慧的指点。于是，我们编撰了《做个出类拔萃的男孩》一书，送给那些渴望成功的男孩。

如果你没有方向，如果你正遭遇烦恼、挫折，如果你感到疲倦，请打开《做个出类拔萃的男孩》。一个个催人奋进的小故事，给你战胜自我的勇气，伴你前行。相信自己，心有多大，舞台就有多大！

相信看过本书后，你一定能够成为一个性格坚强、勇敢果断、自信自强、不怕困难、豁达乐观、宽容大度的男子汉！

目录



第一辑 男孩子就要有野心

突破了第一次,才会有下一次 /3

别受规矩约束 /5

明确目标,执著奋斗 /6

成功就在你胜任的地方 /7

扎根泥土,获得尊重 /9

不死的理想 /11

思想有多远,就能走多远 /13

是金子总要发光 /14

勇于向未知的事物挑战 /16

想超越自己,就得有点“疯劲” /18

敢异想则天开 /20

让你的“野心”逐步得逞 /23

不要让恐惧阻碍你的人生之路 /26

勇于挖掘自己的潜能 /28

拥有冒险的勇气 /31

成功不在能知,乃在能行 /33

第二辑 男孩子就要有胸怀

严于律己,宽以待人 /39

古龙的争与让 /40

真切地关注别人 /43

豁达一点 /44

王者之心 /46

欣赏对手是做人的新境界 /48

给对方一个台阶下 /49

与人方便,自己方便 /50

博大的宽容 /51

向对手学习 /53

用谅解冰释前嫌 /55

原谅别人的轻慢 /56

宽容是金 /59

第三辑 男孩子就要有毅力

坚强成就英雄 /63

在磨砺中成才 /65

勇敢精神是男孩子必须具备的 /66

坚忍与执著 /68

理想要靠自己的坚持 /70

坚守自己信念的条件 /72

成功之路是一点点走出来的 /73

让自己跌到谷底 /75

自己打磨自己 /77

想赢就不要怕输 /78

自己才是财富的源泉 /81

沧海不负有心人 /83

志在必得 /85

逆境造英才 /86

厄运不可怕 /88

第四辑 男孩子就要有激情

超越“不可能” /93

只要敢于试试 /94

把握机会,速战速决 /95

敢于尝试的态度很重要 /97

把鸡蛋立起来 /98
积极的无限力量 /99
心灵的防火墙 /101
一件小事带来的转机 /103
善于动脑真聪明 /104
人活着要争口气 /107
冰雪中激发的热力 /108
在别人停滞不前时继续拼搏 /109
永远都要坐第一排 /112
领先一步往往就是强者 /114

第五辑 | 男孩子就要有原则

放弃虚假的 100 分 /119
坚持自己的想法 /121
不要轻易许下诺言 /123
迟到的认错 /124
一诺值千金 /125
做事要有主见 /127
懂得选择自己的人生 /129
不做书呆子 /130
男孩子要勇于担当 /132
当机立断成大事 /134
信用的回报 /137
珍惜名誉 /138
慎始才能善终 /140
坚守自己做人做事的准则 /142

第六辑 | 男孩子就要有好性格

高尚的人格铸就高尚的人生 /147

放低姿态,虚心进取 /148
取得以柔克刚的效果 /150
抱怨是男孩成长的大敌 /152 努力克服自己
的性格缺陷 /153
决定成败的是你的自信 /155
必须对自己充满信心 /157
赶走你的自卑 /158
别让浮躁毁了你 /160
忍小愤成大谋 /163
骄傲的教训 /164

第七辑 男孩子就要有好习惯

专心致志地去做一件事 /169
做一个勤于动手的人 /171
勤奋是你成功的阶梯 /173
不要把事情拖到将来 /174
莫使岁月空留恋 /175
成功是勤劳的奖赏 /177
辉煌来自于耕耘 /178
养成善于观察的习惯 /180
抓住规律,才能“熟能生巧” /181
具备时间管理能力 /183
成由勤俭败由奢 /185
处处留心皆学问 /188
习惯是沙 /191
勤于思考让你更聪明 /192
好习惯是开启成功的钥匙 /195
做事前月深思熟虑代替一时的冲动 /197
做事情要分清轻重缓急 /200

第八辑 男孩子就要有好心态

- 传递快乐 /205
- 泥泞才能留下脚印 /206
- 用好的心态去接受现实 /208
- 恪守心灵的一方净土 /209
- 木偶带来的机缘 /211
- 拒绝不良诱惑 /212
- 清淡简朴劳作 /215
- 圣人的智慧 /216
- 微笑地面对生活 /218
- 悠然的人生 /220
- 不以物喜不以己悲 /221
- 不贪图眼前利益 /223
- 永远保持良好的心境 /225
- 善于调控自己的情绪,做情绪的主人 /227

第九辑 男孩子就要有高情商

- 知恩得言谢 /231
- 善待父母 /232
- 坦诚待家人 /235
- 学以至圣人之道 /237
- 珍视友谊 /238
- 多创造与人结识的机会 /241
- 学会与老师相处 /243
- 真诚关爱他人 /245
- 要让爱成为最强大的武器 /248
- 真挚的友情是事业成功的助动力 /250
- 用爱心托起明天的太阳 /253
- 感恩对手让我在竞争中成长 /255
- 没有爱,只能使人的心胸变得狭小 /257



第一辑

男孩子就要有野心

一个男孩若想获得巨大的成功，就必须具备“野心”。“野心”是你成功的动力，美好的愿望吸引你为实现它而努力不止。每当你懈怠、懒惰的时候，“野心”就犹如清晨叫早的闹钟，将你从梦中叫醒；每当你感到疲惫、步履沉重的时候，它就犹如沙漠中的绿洲，让你看见希望；每当你遇到挫折、心情沮丧的时候，它又犹如破晓的朝日，驱散满天的阴霾。在“野心”的驱策下，你能不断地激励自己，获得精神上的力量，焕发超强的斗志。能执著自己“野心”的男孩很难被打败，也一定是个出类拔萃的男孩。



突破了第一次，才会有下一次



想成功是男孩的愿望，怕失败是男孩的弱点，胆怯是成功的障碍。“第一次”往往都是困难的，不少男孩会产生畏难情绪，而成功的秘诀，首先必须是在心理上战胜自己！只有突破了第一次，才可能会有下一次。

克里蒙·斯通很小的时候父亲就去世了。他年少时就在芝加哥南区卖报挣钱补贴家用。有一天，他去一家餐馆卖报，好几次被餐馆的人踢着屁股赶了出来，但他咬着牙还是一再地溜了进去。餐馆里的客人见他人小胆子大，便劝说餐馆的人不要再踢他出去。这件事令他终生难忘。

斯通十来岁的时候，他母亲将替人缝洗衣服所攒的一点钱，投进了底特律一家保险经纪社，其业务是替保险公司推销人身意外险和健康保险。经纪社每推销出一份保险就可以得到一笔佣金，这是经纪社里唯一的收入来源。经纪社只有一间租来的破破烂烂的房子，也只有一个推销员，即斯通的母亲。刚开始，一连好多天，她一点业绩也没有。后来，她想碰碰运气，去了底特律最大的一家银行，令她高兴的是，一位高级职员买了一份保险，还准许她在大楼里自由走动，结果那天她成功地向44个人卖出了保险。

斯通的母亲所在的小经纪社终于发展起来了。这一年，16岁的斯通还



在念中学，那年夏天的假期，他想试着替母亲出去推销保险。他母亲安排他去一栋大楼，并把推销方法从头到尾向他交代了一遍。当到了大楼前，他却犯怵了，迟迟不敢进去。他想起了当年卖报纸时被人踢出来的情景，浑身不由自主地哆嗦，他只好在大楼外的人行道上站着，以竭力控制自己的情绪。他一边紧张地发抖，一边强打起精神，默默念着自己做事的座右铭：“如果你做了，没有损失，还可能有收获，那就下手去做吧！马上就做！”就这样，他壮着胆子走进了大楼。

幸运的是，斯通没有被踢出来。他去了每一间办公室，共推销出了两份保险。单看数量的确不多，只能赚几美元的佣金，但在推销体会上却收获不小。他回家的时候，可以说是心满意足。他知道自己有战胜畏难的勇气，而且他还想出了克服畏惧的办法。

第二天，斯通卖出了4份保险。

第三天，又卖出了6份。

斯通的事业开始了。他在那个假期及此后的业余时间里，居然创造了一天10份的好成绩，后来一天15份，20份……

斯通走遍了密歇根，每天的平均纪录是30份，有时高达40份。

斯通20岁的时候，又回到他的出生地芝加哥，他在那里开了一家保险经纪社——“联合登记保险公司”，全公司只有他一人。开业的第一天，他卖出了54份保险，这使他信心十足。不久，他陆续将推销的范围扩展到了其他地区，销售份额一天比一天多，最高曾创造了一天122份的纪录！

斯通创业4年之后担任美国联合保险公司董事长，手下拥有5000名推销员，销售额累计2.13亿美元。他的员工中有200多人也成为了百万富翁。经过一步一步努力，克里蒙·斯通最终成为美国保险业巨子。



别受规矩约束



唯有敢于打破陋俗，勇于质疑陈规的男孩，才能在历史中脱颖而出，成为时代进步的先锋。别受规矩约束，另辟一条蹊径，你的人生也会因此不同。

18 世纪末，欧洲政坛风起云涌。在这个过程中，出现了一位最没有规矩的人物——拿破仑。

他从政没有规矩：一个没有贵族血统、没有门第背景的人，却靠娶了一个有钱的寡妇，挤进了法国政坛；他打仗没有规矩：别人都是列着队敲着鼓走到跟前了再放枪，可他打仗是先用大炮轰，然后再让骑兵冲上去一顿乱砍；他用人没有规矩：除了法国，当时没有任何一个欧洲国家的元帅是鞋匠木工小摊贩，可他的 26 位元帅中，有 24 位出身于此类平民；他甚至连加冕都没有规矩：别的皇帝都是跪下让教皇把王冠给自己戴上，他竟然是站起来抓过王冠，自己给自己戴上的。

总之，如同当时欧洲的贵族们怒斥的那样：拿破仑是世界上最没有规矩的人！但是他们又不得不臣服于拿破仑，并且按照拿破仑给他们制定的规矩生活，因为按照他们自己的规矩，他们打不过拿破仑。拿破仑的铁蹄踏遍了整个欧洲，欧洲历史上所有的军事强国全都一一败在他的手上……



明确目标，执著奋斗



如果男孩能给自己的未来一个明确的计划、一个宏伟的蓝图，让未来明明白白地写在纸上，那么，未来将不再遥不可及。最重要的一点是，有了规划，就要彻底执行，并且要有面对问题和挑战的勇气。若因循苟且，你的规划绝对会大打折扣，甚至根本不可能实现。

在美国的一个小酒吧里，一个小伙子在弹钢琴，他看起来很年轻。说实话，他弹得相当不错，每天晚上都有不少人慕名而来，认真倾听他的弹奏。一天晚上，一位中年顾客听了几首曲子后，对那个小伙子说：“我每天来听你弹奏，都是这些曲子，你不如唱首歌给我们听吧。”这位顾客的提议获得了很多人的赞同，大家纷纷要求小伙子唱歌。

然而，那个小伙子面对大家的请求却变得腼腆起来，他抱歉地对大家说：“非常对不起，我从小就开始学习弹奏乐器，从来没有学习过唱歌。我长年累月地坐在这里弹琴，恐怕会唱得很难听。”那位中年顾客却鼓励他说：“小伙子，正因为你从来没有唱过歌，或许连你自己都不知道你是个歌唱天才呢！”此时酒吧的经理也出来鼓励他，免得他扫了大家的兴。

小伙子认为大家想看 he 出丑，于是坚持说只会弹琴，不会唱歌。酒吧老板说：“你要么选择唱歌，要么另谋出路。”小伙子被逼无奈，只好红着



脸唱了一曲《蒙娜丽莎》。哪知道他不唱则已，一唱惊人，大家都被他那流畅自然、男人味十足的唱腔迷住了。在大家的鼓励下，那个小伙子放弃了弹奏钢琴的艺人生涯，开始向流行歌坛进军。这个小伙子后来居然成了美国著名的爵士歌王，他就是著名的歌手纳京高。要不是那被逼无奈地开口一唱，纳京高可能会永远坐在酒吧里做一个三流的演奏者。

我们应该相信，自身蕴藏着许多资源，应该寻找最适合自己的位置，并对自己的兴趣保持一份坚定与执著。

男孩儿，要想长大有所成就，现在就应该明确自己的定位！不怕别人的鄙夷，就怕你自己找不到自己的方向。谁说你不能取得非凡的成就？除非你自己！没有人能够给你的人生下任何的定义。你选择怎样的人生平台，将决定你拥有怎样的人生。

成功就在你胜任的地方



对于男孩儿来说，如何选择正确的人生方向，有一条重要经验：从自己最熟悉的地方起步，因为成功就在你胜任的地方。今天你站在哪里并不重要，重要的是你下一步该迈向哪里。方向正确，永远比跑得快重要。条条道路通罗马，也通向任何你并不想去的地方。方向错误，哪怕你奔波劳碌，不眠不休，终其一生，也不能到达你向往的地方。反之，只要方向正确，你也许用不着那么辛苦，也能比别人更快地到达成功的彼岸。



佐川清出生于日本一个富裕家庭，8岁那年，母亲因病去世。他跟继母的关系不好，中学没毕业，就赌气离家出走，到外面自谋生路。

最初，他在一家速递公司当脚夫。那时的快递公司一般没有运输工具，主要靠搭车和走路，对体力要求比较高，非常辛苦。

当了20年脚夫后，佐川清35岁了。他想，自己年龄不小，应该拥有一份属于自己的事业。干什么好呢？别的行业他不懂，最好还是从自己最熟悉的行业开始。于是，他在京都创办了“佐川捷运公司”。公司只有一位老板和一位员工，都是佐川清自己。公司的资产是他强壮的身体。应该说，这是真正的白手起家，从零起步。

佐川清的优势是，他在这一行已有20年的经验，知道怎样拉生意和跟客户打交道，也知道怎样把事情做好。度过最初的艰难时期后，他成功地打开了局面。

后来，他承接的生意越来越多，一个人忙不过来，开始雇用职员，还买了两辆旧脚踏车做运输工具。

再后来，“佐川捷运公司”发展成一个拥有万辆卡车、数百家店铺、电脑中心控制、现代化流水作业的货运集团公司，垄断了日本的货运业，并且将生意做到国外，年营业额逾3000亿日元。佐川清本人也成为日本著名财阀之一。

在一般人看来，当脚夫是比较低贱的职业，不可能有出息。其实，天下没有什么低贱职业，只要你做得比别人更好，在任何行业你都能成功。

怎样比别人做得更好呢？勤奋与敬业必不可少，但只有这两条还远远不够。你最好把努力方向定在自己的强势项目上。

对于很多男孩而言，你的天赋即是你的强势项目，这是你最容易出成果的地方。放开你手中做的事情，思考一下自己究竟想要做什么，究竟适合做什么，这比什么事情都重要。