

大專用書

企業組織與管理

閻瑞彥編著



企業組織與管理

登記證／局版北市業字第862號

編著者／閻瑞彥

發行人／陳正然

編輯人／陳榮燦

發行所／中華電視股份有限公司

地址／台北市光復南路100號

電話／(02)27756858

郵政劃撥／第19573381號

華視全球資訊網

定價／新臺幣 400 元

電腦排版／慧明印刷企業有限公司

承印廠／久福事業有限公司

出版日期／中華民國九十七年八月三版

若本書有缺頁、倒裝、整頁漏印、嚴重污損等情形，請將書包妥寄回，我們將迅速為您更換。

版 權 所 有 翻 印 必 究

7222.9
201220.3

作者簡歷

閻 瑞 彥

學歷：國立臺北大學商學博士

經歷：國立臺北商業技術學院

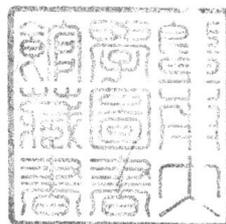
附設空中進修學院校務主任

國立臺北商業技術學院

附設專科進修學校校務主任

現職：國立臺北商業技術學院

企業管理系副教授兼系主任



空中教學大專課程

企業組織與管理電視廣播播授計劃表

播出週次	主 題	內 容	講次	頁次
一	導論篇—— 管理與管理思維	管理的概念、管理者的角色與技能、管理思維的演進、本書的架構	一	5
二	企業與環境	總體環境分析、產業環境分析、企業的內部環境、WTO對企業的衝擊	二	21
三	企業倫理與文化	企業倫理、倫理原則、企業文化、文化的改變	三	37
四	組織篇—— 組織設計	組織的意涵、影響組織設計的因素、組織結構的類型	四	55
五	團隊的建立	團體的涵義、團隊與團體、團隊的類型、高績效的團隊	五	73
六	組織效能	組織效能的涵義、衡量組織效能的方法、競值途徑法、競值途徑的應用	六	88
七	規劃篇—— 規 劃	規劃的涵義、規劃的程序、規劃的工具、目標管理	七	111
八	策略規劃	策略的概念、競爭優勢的建立、策略的層次、事業競爭策略	八 九	132
九	領導篇—— 領 導	領導的意涵、領導的特質理論、領導的行為理論、領導的權變理論、東方的家長式領導	十 十一	150

2 企業組織與管理

十	激 勵	激勵的義涵、激勵的內容理論、激勵的過程理論、激勵的增強理論、激勵計劃與作法	十二	173
十一	組織的決策	組織決策的意涵、團體迷思與偏移、組織決策的模式、組織決策的技術、決策的評估準則	十三	194
十二	控制篇—— 控 制	控制的概念、基本控制的程序、控制的類型、控制的失能	十四	215
十三	溝通與衝突	溝通的意涵、有效的溝通、衝突、協商	十五	234
十四	創新篇—— 虛擬組織	網路組織、組織的 e 化、虛擬組織、虛擬組織的經營	十六	253
十五	組織變革	啟動組織變革、變革的內容與類型、執行變革、變革績效評估	十七	274
十六	學習型組織	學習的意涵、學習型組織、學習型組織的建構、學習型組織的修練	十八	292

目 錄

第一篇 導論篇	1
第一章 管理與管理思維	3
1-1 管理的概念	5
1-2 管理者的角色與技能	6
1-3 管理思維的演進	8
1-4 本書的架構	12
1-5 3M 的管理思維案例	13
第二章 企業與環境	19
2-1 總體環境分析	21
2-2 產業環境分析	23
2-3 企業的內部環境	26
2-4 WTO 對企業的衝擊	28
2-5 台商在大陸所處的市場環境	29
第三章 企業倫理與文化	35
3-1 企業倫理	37
3-2 倫理原則	38
3-3 企業文化	40
3-4 文化的改變	43
3-5 台塑企業文化的案例	45
第二篇 組織篇	51
第四章 組織設計	53
4-1 組織的意涵	55

2 企業組織與管理

4-2	影響組織設計的因素	59
4-3	組織結構的類型	60
4-4	頂新集團的組織設計	66
第五章	團隊的建立	71
5-1	團體的涵義	73
5-2	團隊與團體	76
5-3	團隊的類型	78
5-4	高績效的團隊	80
5-5	台積電的團隊案例	81
第六章	組織效能	86
6-1	組織效能的涵義	88
6-2	衡量組織效能的方法	91
6-3	競值途徑法	97
6-4	連鎖門市的案例	102
第三篇	規劃篇	107
第七章	規劃	109
7-1	規劃的涵義	111
7-2	規劃的程序	114
7-3	規劃的工具	115
7-4	目標管理	120
7-5	大同公司的規劃案例	124
第八章	策略規劃	130
8-1	策略的概念	132
8-2	競爭優勢的建立	133
8-3	策略的層次	136
8-4	事業競爭策略	137
8-5	頂新康師傅的案例	143

第九章 領 導	148
9-1 領導的意涵	150
9-2 領導的特質理論	152
9-3 領導的行為理論	156
9-4 領導的權變理論	160
9-5 東方的家長式領導	165
9-6 郭台銘領導風格的案例	167
第十章 激 勵	171
10-1 激勵的義涵	173
10-2 激勵的內容理論	174
10-3 激勵的過程理論	178
10-4 激勵的增強理論	183
10-5 激勵個案與作法	185
第十一章 組織決策	192
11-1 組織決策的意涵	194
11-2 團體迷思與偏移	196
11-3 組織決策的模式	198
11-4 組織決策的技術	201
11-5 決策的評估準則	203
11-6 明碁的決策案例	205
第四篇 控制篇	211
第十二章 控 制	213
12-1 控制的概念	215
12-2 基本控制的程序	216
12-3 控制的類型	219
12-4 控制的失能	225
12-5 白木屋的控制案例	227

4 企業組織與管理

第十三章 溝通與衝突	232
13-1 溝通的意涵	234
13-2 有效的溝通	236
13-3 衝突	238
13-4 協商	241
13-5 東元集團的溝通案例	243
第五篇 創新篇	249
第十四章 虛擬組織	251
14-1 網絡組織	253
14-2 組織的 e 化	256
14-3 虛擬組織	260
14-4 虛擬組織的經營	265
14-5 亞馬遜網路書店的案例	267
第十五章 組織變革	272
15-1 啟動組織變革	275
15-2 變革的內容與類型	277
15-3 執行變革	282
15-4 變革績效評估	285
15-5 IBM 變革的案例	286
第十六章 學習型組織	290
16-1 學習的意涵	292
16-2 學習型組織	295
16-3 學習型組織的建構	296
16-4 學習型組織的修練	299
16-5 奇異的學習型組織案例	302
參考文獻	307
索引	315

第一篇 導論篇

第一章 管理與管理思維

第二章 企業與環境

第三章 企業倫理與文化

第一章 管理與管理思維

單元目標

- ◆ 瞭解管理的概念
- ◆ 分析管理者所扮演的角色與其技能
- ◆ 管理思維歷史演進的過程
- ◆ 企業組織與管理的內容架構

摘 要

管理的定義簡單的說，即是「透過其他人將事情做好」，管理的目標是做好事情、而其中是透過其他的人來完成，所以管理是兼顧了「事」和「人」。企業中的主管不論是在那個階層，除了必須扮演好不同角色外，還需具備多元化的才能，方足以因應環境和工作的需要。高層的主管要目光遠大能結合各方人際關係、組織資源，為公司塑造一個有利的經營環境。中階幹部則是擔任各部門的主管，他們必須能貫徹上層的指示，統領部門的員工共同打拚。而基層主管則是在第一線，首重的是技術能解決員工處理不了的問題，同時也須調解員工間的紛爭和對公司政策的宣達。

管理的理論和思維不是一蹴即成、而是經過長時間的演進而來，不同學派思想產生的時代背景、主張內容，也可讓我們瞭解當時情境並鑑往知來。管理思維的演進一般可分為：科學管理學派、行政管理學派、人群關係學派、管理科學學派和權變學派等。

管理是什麼？有人說管理是一種科學、也有人說管理是一門藝術、是一種修練。在本章中將先闡釋管理的義涵、所應具備的功能，以及管理者在組織中所扮演的角色。現今的管理理論也非一蹴即成，而是經過長久的演進而來，所以管理思維的演變，亦是本章探討的重點！

1-1 管理的概念

1-1-1 管理的意涵

我們常看到「管理」(management)的定義是「透過其他人將事情做好」，這個簡單的定義說明了，管理的目標是做好事情、而其中是透過其他的人來完成，所以管理是兼顧了「事」和「人」。如果要詳加敘述，則可謂：管理是經由計劃、組織、領導和控制等程序，以兼具效果和效率的方式，達成組織目標的過程！

1-1-2 管理的功能

管理理論學者費堯曾將管理的工作分成：規劃、組織、命令、協調和控制等項，而今日大多數學者將管理工作區分成：規劃、組織、領導和控制四項。分別說明如后：

1. 規劃 (planning)：設定組織目標及為了達成目標所執行的策略或方案，並能有效協調、整合組織內的各種資源。
2. 組織 (organizing)：設計及建構最佳的組織型態，從人員的招募、培訓到各種團隊的組成，以創造出一個高績效的機構。

6 企業組織與管理

3. 領導 (leading)：指導及影響內部成員、建立組織的願景、激發同仁努力的意願、並能在適當時機做出正確的決策。
4. 控制 (controlling)：依據事先制定的標準，監控衡量各項方案的進行、並糾正其中發生的偏差與缺失，以確保朝既定的目標前進。

1-2 管理者的角色與技能

組織裡的管理者隨著環境和任務的不同，而須扮演不同角色、擁有相異的技能。角色可區分為三大類，分別是「人際性角色」、「資訊性角色」和「決策性角色」；所需的技能則是有「技術化」、「人際化」和「概念化」三種能力，今分述如下：

1-2-1 管理者的角色

管理者在實務上所要扮演的角色，一般而言最常被引用的是由亨瑞·明茲伯格 (Henry Mintzberg) 所提出的模式，他將管理者所扮演的角色區分為三大類十小項：

1. 人際性角色 (interpersonal roles)：這是著重在人際關係上，管理者所要扮演的角色，如「代表人」(figurehead) 能代表機構組織簽訂文件、接見訪客或頒獎致詞等。「領導者」(leader) 指領導和激勵部屬的各項事宜，也包括了甄選、訓練和任務的指派等。另外是「聯絡人」(liaison) 代表組織出席活動、參加宴會，乃至召集各項會議等。
2. 資訊性角色 (informational roles)：這是著眼在資訊上的傳達，可以分為監視者、傳訊者和發言人。「監視者」(monitor) 主要是針對組織所呈現的各種資訊，均能充份的掌控。「傳播者」(disseminator) 是指將組織內外的各項重要訊息，傳遞給相關的人仕。「發言人」(spokesperson) 管理者須代表組織對外發言，將組織的現狀向外界作說明。
3. 決策性角色 (decisional roles)：指管理者必須作決策及實際執行事件，可再細分為四類，「興業家」(entrepreneur) 提出改進組織績效的方案，使公司能發展的更健全並提高獲利。「危機處理者」(disturbance handler) 管理者須要有能力排除各項的衝突和危機，並化解其中的歧見，使能

產生共識。「資源分配者」(resources allocator)組織內的人力、財力、物力和時間皆是有限，管理者必須將其調配適當，使能做到最有效率的發揮。「談判者」(negotiator)當組織要與其他機構或部門協調時，管理者即須進行談判以爭取自身的利益。

所以「管理」它即是藝術也是科學，是藝術因為必須用心來體會執行，每個人都是依循公司規章制度，但所作的過程和結果卻是大不相同。管理它也是科學，因為各項議題在大量的實證下，都能顯現出一定的軌則，和依據的理論。

1-2-2 管理者的技能

企業的主管不論是在那個階層，除了必須扮演不同的角色外，還需具備多元化的才能，方足以因應環境和工作的需要。高層的主管要目光遠大能結合各方人際關係、組織資源，為公司塑造一個有利的經營環境。中階幹部則是擔任各部門的主管，他們必須能貫徹上層的指示，統領部門的員工共同打拚，同時也要具備一定部門中的技能。而基層主管則是在第一線，首重的是技術能解決員工處理不了的問題，同時也須調解員工間的紛爭和對公司政策的宣達。他們所需具備的核心才能如圖 1-1 所示：

1. 技術化能力 (technical skill)：這是與各項工作攸關的專業技能，在工作上的知識與能力除了來自學校的教育外，公司內部教育訓練也是非常重要。例如倉儲部門的正確的進出貨管理、財務部門的記帳與報表分析、資訊部門的程式撰寫、業務部門的提昇績效等皆是。
2. 人際化能力 (human skill)：係指與其他人士相處的能力，主管必須與公司內外部各式各樣的人物接觸，例如與客戶洽談生意、向供應商採購原物料、或是對屬下交付任務、服從上級主管、或是與其他部門維繫良好關係等；如此方能確保工作的順利進行。
3. 概念化能力 (conceptual skill)：這是較為抽象屬於心智上的能力，主管必須能分析和診斷公司複雜的現況；平時他們要能正確的解讀各類的訊息，找出問題之所在，並擬定出不同的解決方案，在評估後作出最佳的抉擇。主管在技術能力和人際能力之外，亦須要有此概念化的能力，而且在不同階層所須份量也會有差異。

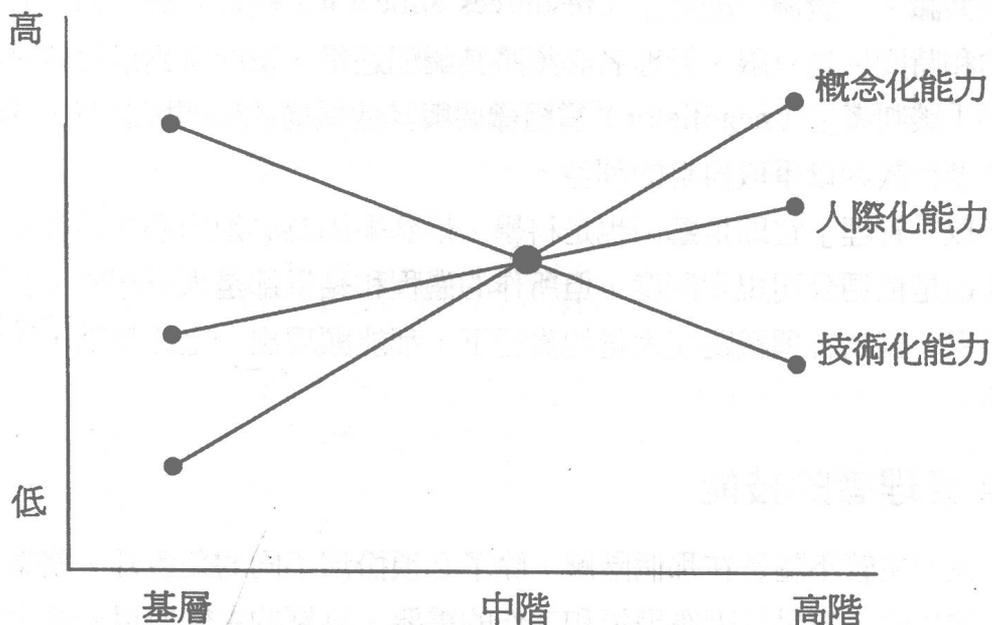


圖 1-1 管理技能與層級

資料來源：Yukl (2002:199)

1-3 管理思維的演進

想要瞭解管理理論和運作的模式，就先要從管理思想的發展來尋找其脈絡，而從其發展過程也可以知道，這一個學派思想產生的時代背景、主張內容，而讓我們能鑑往知來。管理思維的演進一般可分為：科學管理學派、行政管理學派、人群關係學派、管理科學學派和權變學派，今分述如下：

1-3-1 科學管理的觀點

「科學管理學派」的代表人物為佛德烈·泰勒 (Frederick Winslow Taylor) 他曾為賓州費城鋼鐵公司的機械工程師。他觀察到工廠的工人沒有效率，因此運用科學的方法，來找出每一項工作的「最佳方法」。泰勒認為管理者的工作在於計劃和控制，作業人員則是依照指示來工作，他的觀念使管理者脫離了過去憑藉直覺或經驗的認知。1911年泰勒發表了「科學管理原則」(principles of scientific management) 乙書，也提出了管理的四原則：