



段绍译 唐杨松◎著

『中国致富教父』给你的
赚钱智慧

你就是下一个 有钱人



富人都在寻找和赚取资产收益，
而普通人则追求高薪职位。
真正的有钱人是指拥有健康，
有时间花钱的人。
一个人能有多大的成就，要看
他有没有指点。



机械工业出版社
CHINA MACHINE PRESS

你就是下一个 有钱人

『中国致富教父』给你的
赚钱智慧

段绍译 唐杨松◎著



机械工业出版社
CHINA MACHINE PRESS

一个人可以不在乎钱，但必须懂得赚钱的法则；本书不能教人一夜暴富，但能教人持续创富。不懂股票，不敢随便投资，没有房产，没有特长，平凡如“我”，能不能变为富人？答案是毫无疑问的：能！本书采用了理念阐述结合案例分析的写作手法，用真实、鲜活、接地气的案例证明：只要把思路打开，绝大多数人都有机会成为有钱人！

本书从靠钱生钱、靠思想赚钱和靠借力赚钱等方面阐述了赚钱的法则和创富的路径，引导普通人实现从温饱到小康、从缺钱到有钱的梦想，掌握真正实用的赚钱技能。

图书在版编目(CIP)数据

你就是下一个有钱人/段绍译，唐杨松著. —北京：机械工业出版社，2016.3

ISBN 978-7-111-53127-2

I. ①你… II. ①段… ②唐… III. ①财务管理—通俗读物
IV. ①TS976.15-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2016)第 039875 号

机械工业出版社(北京市百万庄大街 22 号 邮政编码 100037)

策划编辑：雅 倩

责任编辑：孙东健 邱 昱

装帧设计：鹏 博

北京宝昌彩色印刷有限公司印刷

2016 年 6 月第 1 版·第 1 次印刷

170mm×242mm·14 印张·198 千字

标准书号：ISBN 978-7-111-53127-2

定价：39.80 元

凡购本书，如有缺页、倒页、脱页，由本社发行部调换

电话服务

网络服务

社服务中心：(010)88361066

教材网：<http://www.cmpedu.com>

销售一部：(010)68326294

机工官网：<http://www.cmpbook.com>

销售二部：(010)88379649

机工官博：<http://weibo.com/cmp1952>

读者购书热线：(010)88379203

封面无防伪标均为盗版

序 | Preface

经济学研究资源的优化配置，得到的一个占据主流地位的结论非常“奇怪”：政府不要去管，让市场决定资源的配置。没想到，在实际运行中，人们发现这样做的效果反而是最佳的。关于这方面的研究早已汗牛充栋，不胜枚举。由市场去配置资源，使全社会对资源的利用达到最优，让市场的财富实现极大化，已经成为共识。

由市场自由配置资源是社会财富极大化的方法。然而，如何配置个人资源，使家庭的财富极大化，对这个问题进行研究的人却很少。其实，与社会财富极大化的问题相比较，家庭财富极大化的问题同样很重要。一个家庭会不会合理组合自己拥有的各种资源，使其发挥最大的作用，事关家庭的兴衰。这样重要的问题却很少有人研究，真是一个遗憾。现在，段绍译与唐杨松合写的这本书很好地填补了这个空缺。

家庭致富的道理和社会致富的道理其实是相通的，都是要合理地配置资源，使得“人尽其才，物尽其用”。个人的资源包括拥有的动产和不动

产，本人的学历、年龄、相貌、家庭，本人的社会关系、居住地，以及与他人相比的长处和短处等。

如果能把这些条件最优地组合起来，通过创业、入股、借贷及各种适合自己的资产配置手段满足社会的需求，你的财富就能增长。反之，如果错配自己拥有的资源，不管你的资源有多雄厚，财富都会从你的手指缝中溜走。

所以，个人财富增长的道理并不复杂，但是做起来很需要经验，最好是有成功人士给予指导。段绍译从事这方面的工作已有十多年，积累了不少经验，也总结了很多失败的教训。他的不少学员自身条件并不是很好，但段绍译通过指导他们优化自己的资源配置，让他们成功地走上了致富之路。

段绍译结合十几年来的一些经验写成了这本书，取名为《你就是下一个有钱人》，非常贴切。书中有许多创业、致富的实例，都是经验之谈。我认为，本书非常值得希望致富的人一读。

茅于軾

2016年4月28日
于北京三里河

自序 | Preface

2006年4月23日，著名经济学家茅于軾教授正式与我签订了《段绍译与茅于軾之间达成的拜师备忘录》，收我为他的亲传弟子，我开始担任茅于軾教授的助理和天则经济研究所盛洪所长的助理，并追随茅教授游学八方。与大师的交往使有过十多年企业经营经历并担任过仲裁委员的我如鱼得水，并在一年之后发现了一条普通百姓的致富之路，因而在2007年11月出版了我的第一本书——《普通百姓致富之路》（本书被广大读者誉为中国版的《富爸爸，穷爸爸》）。

凭借深厚的学术修养和丰富的创富经验，2008年9月，我在长沙岳麓书院创办了长沙快乐理财游学苑，致力于培养轻松愉快就能赚钱的企业老板和理财能手。

长沙快乐理财游学苑创办8年，我采用多年来总结出的一套理论体系，加上24年的投资理财和企业经营管理经验，以游学的方式亲自培养了1000多名弟子，其中有300多弟子从白手起家达到了目前的百万、千

万身价。这些弟子遍布全国 30 多个省、市和自治区，也有来自新加坡、泰国、美国和英国的华人。时至今日，我完整地总结出了一整套把普通百姓培养成百万、千万富翁的经验。我想，又到了将这些内容付诸出版、广为传播的时候了，于是就有了这本《你就是下一个有钱人》。

对于绝大多数人来说，上班不赚钱，赚钱不上班。如果光靠上班就想实现财务自由，那是很困难的。要想实现财富自由，必须掌握一整套的成功方法，并且改变自己的固化思维。基于这一认识，本书重点介绍了成为有钱人的七大方法：①靠钱生钱；②靠思想赚钱；③靠借力赚钱；④大格局才能赚大钱；⑤有企图心和好眼光才能赚大钱；⑥会省钱就等于赚钱；⑦越快乐越容易赚钱。

当然，不管用什么方式去赚钱，都离不开我在给弟子们上课时经常介绍的“稀缺理论”。稀缺理论的核心是：①发现一个相对稀缺的行业，否则一定会“选择不对，干了白费”；②把自己打造成为一个稀缺的人；③把不稀缺的东西配置到稀缺的地方；④跟对人并得到贵人相助。

非常感谢我的恩师茅于軾教授多年的栽培，并为本书浓情作序！今天也是他老人家 87 周岁的生日，本书的完成也算是给我的恩师送上的一份贺礼吧！

本书的部分内容是亿万富翁唐杨松先生提供的，他曾亲自培养出千万富豪 100 多名和百万富翁 1000 多名。唐先生同时也对本书的内容做了必要的修改。在此，向唐先生做出的贡献表示由衷的感谢！

希望本书的读者均能打开创富思路，实现自己的财富梦想，并以力所能及的方式回馈社会，帮助更多人走向成功！

段绍译

2016 年 1 月 14 日于北京

↓ 目录 | Contents

靠钱生钱

 你是在挣钱，还是在赚钱 / 2

 如何在最短的时间内用小钱赚大钱 / 5

 你赚钱的目的是什么 / 8

 售价 50 元的裤子是怎么卖到净利润 52 元的 / 10

 赚钱的三层境界 / 12

 85℃ 凭什么逆袭星巴克 / 15

 用钱生钱，快过人追钱 / 17

 《港囧》幕后：徐峥靠资本运作赚了 20 亿元 / 19

 创造持续性收入，实现财务自由 / 21

 要工资还是要股权 / 23

 人无股权不大富 / 24

 中国股市第一人：从 2 万元到 2000 万元 / 26

靠思想赚钱

 增加产品或服务附加值 / 30

 靠拾破烂成为百万富翁 / 34

 用高价格实现高利润 / 36

 一块石头居然可以卖到 25 万元 / 38

 增加品牌溢价 / 39

 麦当劳为什么不直接降价 / 42

 创造独特卖点 / 43

 这家豆腐店凭什么一年卖 50 亿日元 / 46

 创新商业模式 / 48

 卖报纸的老人凭什么年入 18 万元 / 52

 设计免费模式 / 54

 吃饭不收钱的餐馆竟然月赚百万元 / 57

靠借力赚钱

 用别人的钱赚钱 / 62

 “借鸡生蛋”八大技巧 / 65

 普通大学生巧妙借力，轻松年赚 20 多万元 / 69

 没资本就要学会“空手套白狼” / 72

 童装店巧用杠杆借力，稳赚 300 多万元 / 78

 借得越多，赚得越多 / 81

 充分利用负债，会负债让你更有钱 / 83

 例 他如何卖大闸蟹“期货”的 / 86

 买房是“房奴”彰显自我价值的愚蠢手段 / 87

 例 农民工“创客”培养了 20 多位千万富翁 / 97

大格局才能赚大钱

 格局够大才能赚大钱 / 100

 例 创业 6 次，成功 6 次！对他来说，赚钱太简单了 / 103

 会分钱才能赚大钱 / 108

 例 100 平方米的小饭馆为何能年赚 40 多万元 / 111

 眼界决定视野，视野决定成就 / 114

 例 “赔钱”的买卖为何能够赚大钱 / 116

 混什么圈子决定你能赚多少钱 / 120

 一个人要富，更要贵 / 122

有企图心和好眼光才能赚大钱

 穷人表面上缺资金，本质上缺企图心和好眼光 / 126

 例 “90 后”小伙开农家乐年入百万元 / 128

 有企图心才有机会成为富人 / 130

 企图心和好眼光决定你能否成功 / 132

 例 从“混混儿”到百亿身家：暴风冯鑫的双面人生 / 135

 机遇只垂青于有企图心的人 / 140

 例 “80 后”小伙两年半开了 8 家公司，年销售额 7000 万元 / 142

 投机与财富的创造 / 144

会省钱就等于赚钱

 假如有两块面包，你会怎么做 / 150

 不差钱的“大财神”为什么很小气 / 154

 节约是事关兴败的大事 / 157

 节约才能成为永久赢家 / 159

 节约才能做久、做强 / 162

越快乐越容易赚钱

 财富不在于你能赚多少钱，而在于你赚的钱能够让你过得多好 / 166

 别为赚钱而工作，要为快乐而工作 / 169

 为什么越快乐越容易赚钱 / 172

 72岁卖菜大爷年赚20多万元的四大绝招 / 174

 为什么金钱的增加与快乐不同步 / 176

 金钱只是工作的一部分 / 179

 能力比金钱更重要 / 183

游学苑故事

 我的人生拐点 / 188

 一位中职教师的华丽转身 / 192

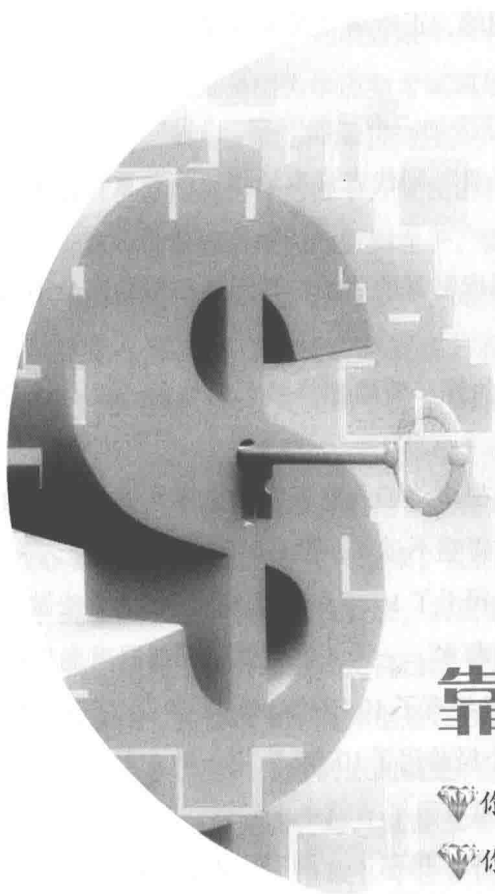
 从家庭主妇到千万富姐 / 195

 普通打工者实现财务自由之路 / 199

 一本书成就的幸福 / 201

附录 段绍译16条投资理财经典语录 / 203

跋 读懂马斯洛，提升幸福感 / 205



靠钱生钱



你在是挣钱，还是在赚钱



你赚钱的目的是什么



赚钱的三层境界



用钱生钱，快过人追钱



创造持续性收入，实现财务自由



人无股权不大富



你就是下一个有钱人



你是在挣钱，还是在赚钱

挣钱的“挣”字，是“手”字旁加一个“争”字。这表明财富是要脚踏实地、花力气动手才能争取到的，正所谓“劳动创造财富”“白手起家”。

赚钱的“赚”字，是“贝”字旁加一个“兼”字。“贝”代表财富和资本，即赚钱一定要先有本钱；“兼”则代表资本运作、兼并重组，运用投资、理财的方式让钱生钱。

挣钱与赚钱，表面上看都是赢取财富的路子，其实是指两种完全不同的路径和模式。

《富爸爸，穷爸爸》的作者罗伯特·清崎把挣钱与赚钱的人又具体分成4种：

第一种人，没钱又没有时间。很多“朝九晚五”的上班族就是这样的人，每天重复同样的事情，工作忙得喘不过气，没有时间，赚钱又少。

有个段子很流行：一个人在公司干了10年，他每天用同样的方法做着同样的工作，每个月都领着同样的薪水。一天，他愤愤不平地要求老板给他加薪。他对老板说：“毕竟，我已经有了10年的经验。”老板叹气：“你不是有了10年的经验，你是把一个经验用了10年。”第一种人大多是这样的人。

第二种人，自由职业者，如作家、撰稿人、画家、美编、网站设计人员等。他们在自己的指导下找工作做，经常但不是一律在家里工作。自由职业者虽然比上班族自由，但也是干一天才有一天的收入。自由就意味着收入的减少，但是也许一年不开张，开张顶一年。

第三种人，企业所有人。企业有组织、有系统地运作，有团队做事，为他们赚钱，即使不工作，照样有源源不断的收入。

据说，鸿海集团董事长郭台铭有一次在视察自己的工厂时，与鸿海工

程师做了交流。其中就有人当众大声追问郭台铭：“为啥爆肝（我国台湾地区方言，指很辛苦地不断加班或做事）的是我，首富却是你？”

郭台铭说：“我们之间有3个差别。第一，30年前我创建鸿海时，是赌上全部家当，不成功便成仁。而你只是寄出几十份履历表后来鸿海上班，且随时可以走人。咱们的差别在于：我是创业，你是就业。第二，我选择从连接器切入市场，到最后跟苹果合作，是因为我眼光判断正确，而你在哪个部门上班是因为学历和考试成绩被分配的。咱们的差别在于：选择与被选择。第三，我24小时都在思考如何创造利润，每一个决策都可能影响数万个家庭的生计与数十万股民的权益。而你只要想啥时候下班和如何照顾好你的家庭。咱们的差别在于：责任的轻与重。”

第四种人，投资者。用钱生钱，是所有生意的最高境界。

钱放在银行里只会越来越贬值。投资，通俗地讲，就是用钱生钱。“股神”巴菲特、“投资大鳄”索罗斯和“石油大王”洛克菲勒等都是投资高手。

据说，巴菲特从6岁开始储蓄，每月存30美元。到13岁时，他有了3000美元，买了他的第一只股票。此后几十年里，他坚持价值投资的原则，终于成了全球闻名的投资家，其财富足可敌国。

我们如何用投资的方式使自己成为富人呢？其实很简单，只要坚持以下3个原则，相信若干年后你也是百万富翁中的一员。

这3个造就百万富翁的原则就是：

1. 先储蓄，后消费，每月储蓄30%的工资收入，甚至更多。
2. 坚持每年投资，争取让年投资回报率在10%以上（如果你认为找不到这样的投资机会，本书就可以为你打开投资的大门）。
3. 年年坚持，坚持10年以上。

再看一个有关洛克菲勒的故事：有一次，洛克菲勒的公司请到一对兄弟盖仓库，哥哥叫约翰，弟弟叫哈佛。兄弟俩盖好仓库后去领工钱，洛克菲勒对他们说：“你们要学会让钱为你们工作。如果你们手中有钱了，一定很快就会花光，不如把它换成我们公司的股票作为投资，你们意下



你就是下一个有钱人

如何？”

约翰想了想，当场答应了。但是，哈佛坚持要领现款。没过多久，哈佛就把钱花光了；而因为洛克菲勒公司的股票价格上涨，约翰赚了多少钱，他又将赚到的钱作为本金买入更多股票。结果，复利的效用得以发挥，洛克菲勒的公司源源不断地赚钱，约翰的财富就源源不断地增长。当然，买股票一定要选对行业、跟对人，并且在合适的价格下购买。

你是哪种人呢？你想成为什么样的人，很可能就会成为什么样的人。

据说，日籍韩裔富豪孙正义 19 岁的时候曾做过一个 50 年的生涯规划：20 多岁时，要向所投身的行业宣布自己的存在；30 多岁时，要有 1 亿美元的种子资金，足够做一件大事情；40 多岁时，要选一个非常重要的行业，然后把重点都放在这个行业上，并在这个行业中取得第一，公司拥有 10 亿美元以上的资产用于投资，整个集团拥有 1000 家以上的公司；50 岁时，完成自己的事业，公司营业额超过 100 亿美元；60 岁时，把事业传给下一代，自己回归家庭，颐养天年！

现在看来，孙正义正在逐步实现着他的计划，从一个弹子房小老板的儿子，到今天闻名世界的大富豪，孙正义只用了短短的十几年。

虽然这些看起来像是从果倒因的“马后炮”式的结论，但是至少说明了规划的重要性：开始决定未来！只有从一开始就有好的规划，才有可能做大。

当然，需要补充的是：一个有远大理想的人不一定有很大的成就，但一个没有远大理想的人就一定不会有很大的成就。

案例 如何在最短的时间内用小钱赚大钱

有一年，在斯坦福大学的课堂上，Tina Seelig 教授做了这样一个小测试：

她给了班上 14 个小组各 5 美元，作为一项任务的启动基金。学生们有 4 天的时间做准备，并思考如何完成任务。当他们打开信封时，就代表任务启动。每个小组需要在 2 个小时之内用这 5 美元赚到尽量多的钱。然后，他们要在周日晚上将成果整理成文档发给教授，并在下周一早上用 3 分钟在全班同学面前展示。

虽然斯坦福的学生个个顶尖聪明，但对于涉世未深的学生来说，这仍然是个不小的难题。为了完成这项任务，同学们必须最大化地利用他们所拥有的资源：5 美元。

当教授在课堂上第一次向同学们提出这个问题的时候，底下传来了这样的回答：“拿这 5 美元去拉斯维加斯赌一把！”“拿这 5 美元去买彩票！”这样的答案无疑引来了全班的哄堂大笑。

不过，每个小组都开始思考如何完成这项任务。

几个比较普遍的方案是先用初始资金 5 美元去买材料，然后帮别人洗车或者开个果汁摊。这些点子确实不错，赚点小钱是没问题的。不过，有几组人想到了打破常规的更好的办法，他们认真地对待这个挑战，考虑不同的可能性，创造尽可能多的价值。

他们是怎么做到的呢？

实际上，最宝贵的资源并不是这 5 美元，挣到最多钱的几个小组几乎都没有用上教授给的启动基金。他们意识到：把眼光局限于这 5 美元会减少很多的可能性。

5 美元基本上等于什么都没有，所以他们跳出这 5 美元之外，考虑了各种白手起家的可能性。他们努力观察身边：人们有哪些还没有被满足的需求？通过发现这些需求，并尝试去解决，位列前几名的小组在 2 个小时之内赚到了超过 600 美元。综合计算，5 美元的平均回报率竟然达到



了 4000% !

而因为好多小组甚至都没有用到他们的启动资金，如此计算的话，他们的投资回报率竟然是无限大的！那么，他们是怎么创造这些奇迹的呢？

创造奇迹的办法一

有一个小组发现了大学城里的一个常见问题——周六晚上，某些热门的餐馆总是大排长队。

这个小组发现了这个商机，于是向餐馆预定了座位，然后在周六临近的时候将每个座位以最高 20 美元的价格出售给那些不想等待的顾客（其实就是号贩子）。

除此之外，他们还观察到了一些有趣的现象：

1. 小组里的女学生比男学生卖出了更多的座位，其原因可能是女性更具有亲和力。所以，他们调整了方案，男学生负责联系餐馆、预订座位，女学生负责去找客人，卖出他们的座位使用权。

2. 他们还发现，当餐馆使用电子号码牌排队的时候，他们更容易卖出这家餐馆的座位，因为实物的交换让顾客花钱之后得到了有形的回报，让顾客感觉自己所花的钱物有所值。

创造奇迹的办法二

另外一个小组用的方法更加简单。

他们在学生会旁边支了一个小摊，帮经过的同学测量他们的自行车轮胎气压。如果压力不足的话，可以花 1 美元在他们的摊点充气。

事实证明：这个点子虽然很简单，但很有可行性。虽然同学们可以很方便地在附近的加油站免费充气，但大部分人都乐于在他们的摊点充气，而且对他们所提供的服务都表示感谢。

不过，在摆了 1 个小时小摊之后，这组人调整了他们的赚钱方式，他们不再对充气服务收费，而是在充气之后向同学们请求一些捐款。

就这样，他们的收入一下子骤升！这个小组和前面那个预订座位并出售的小组一样，都是在项目实施的过程中通过观察客户的反馈，然后优化他们的方案，取得了收入的大幅提升。