

# 看懂 THE NO.1 BOOK UNDERSTANDING CHINA'S ECONOMY

# 中国经济的第一本书

江凌峰 汪文生◎著

赢不过GDP，也赛不过CPI，还不如拿着人民币去买美国货？追不上刘翔，更跑不过房价，买房不如租房？热钱投机，股市迷乱，Hold不住中国经济？就业“被剩”，生活“被穷”，啥时你才能成鲁冠球、李嘉诚？

经典的经济学理论、专业的经济学刊物、  
权威的经济学家，  
都不会这样直白对你解答！让人民币追着你跑的天机！

看懂经济江湖  
洞察财富天机

中国经济与你有关！

明明白白过日子，草根发财梦不遥远！

北京联合出版公司



看懂 THE NO.1 BOOK UNDERSTANDING CHINA'S ECONOMY  
中国经济  
的第一本书

江凌峰 汪文生◎著

北京联合出版公司

## 图书在版编目（CIP）数据

看懂中国经济的第一本书 / 江凌峰, 汪文生著. --北京: 北京联合出版公司, 2012.2  
ISBN 978-7-5502-0545-1

I. ①看… II. ①江…②汪… III. ①中国经济 - 通俗读物 IV. ①F12-49

中国版本图书馆CIP数据核字（2012）第020891号

### 看懂中国经济的第一本书

作者: 江凌峰 汪文生

总发行: 北京时代华语图书股份有限公司

联系方式: 010-83670231

责任编辑: 王 巍

封面设计: 华夏视觉

版式设计: 胡玉兵

责任校对: 李永锋

---

北京联合出版公司出版

（北京市朝阳区安华西里一区13号2层 100011）

北京嘉业印刷厂印刷 新华书店经销

字数150千字 700毫米×1000毫米 1/16 17.5印张

2012年4月第1版 2012年4月第1次印刷

ISBN: 978-7-5502-0545-1

定价: 29.80元

---

未经许可, 不得以任何方式复制或抄袭本书部分或全部内容

版权所有, 侵权必究

本书若有质量问题, 请与本社图书销售中心联系调换。电话: 010-63783806

## 前言

PREFACE

# 中国经济其实很简单

国外人说：看不懂中国经济，根据最基本的经济学常识和各个国家的经济发展规律，中国的 GDP(国内生产总值)增长速度早就应该降下来了。但让人奇怪的是，欧美等国家还没有完全从金融危机中复苏，中国 2010 年的 GDP 增速居然就超过 10%了。

国内人也说：看不懂中国经济，为什么居民收入增长跑不过 GDP 增速，也跑不过 CPI（消费者物价指数）呢？为什么人民币国内的购买力下降了，国际购买力却上升了呢？

是中国经济真的脱离了经济规律，还是人们脱离客观事实、太过主观地看待中国经济？是中国经济追求过高的增长率，还是别有用心的混淆是非、太过恶意地歪曲中国经济？

很显然，站在大洋彼岸雾里看花，是不可能看明白中国经济的，因为即便以客观的态度来对待中国经济，也只能是纸上谈兵。任何一个不了解中国、没在中国生存过的人，仅根据几组数据、几句传闻就得出

结论，是不可能透过纷繁复杂的经济现象看清真相的。

有人也许不同意我的这种说法，并且会搬出一个大家很熟悉的经济学家——张五常。他没有出生在中国，也没有在中国生活过，照样能够看透中国。很多经济学专业的人都比较喜欢读他的《卖橘者言》。张五常得到大家的认可，并不是由于他理论推导得好。因为如果这一论断成立，那么记忆力好的人、会推导的人就都可以成为经济学家了。张五常受欢迎的真正原因是：他尊重事实，也喜欢实证。从实证得出来的结论才能让人信服，即便有时也会出错，但因为他敢于付出，也愿意付出，最起码我们相信他是凭良心在说话，而不是口是心非，在卖弄文采，抑或另有图谋。

我们毫不否认，中国经济还存在一些亟待解决的问题，因为我们走了一条不同于欧美日的独特道路，我们要以更快的速度实现追赶和超越。其他国家成功的经验可以学习，但世界上不存在放之四海而皆准的经验。即便是拿来就可以用，我们也只能跟在别人的身后亦步亦趋，不断模仿却永无超越的可能。

正因为此，中国注定要走一条不同寻常的道路。这条道路或许直通天堂——如果我们的GDP数年如一日地增长下去；或许直达地狱——如果我们的经济体系真像某些人预测的那样接近崩溃。

跨过大洋，从彼岸到此岸，变置身事外为立足国情，揭开层层面纱，中国经济其实非常简单，并没有背离所谓的经济学常识。翻开世界经济史看看，所有曾经或依然发达的国家，都曾经历过数十年乃至数百年的高速增长期，中国并不是特例。

只要摘下有色眼镜，不要纠缠于中国威胁论，也不要纠结于中国崩

溃论，别让“经济学常识”蒙蔽了眼睛，就会发现中国经济并非那样难以看懂。前任加拿大驻华大使罗岚早在2005年的时候就说过：全球经济现在依靠中国的发展来提供增长动力。无论是1997年的亚洲金融风暴，还是2008年的全球金融危机，中国都被国际社会誉为全球经济的“稳定器”。

事实表明，中国经济也是踩着市场规律的节拍在前进的，并非真的看不懂。只要坚持走自己的特色之路，就不怕各种妖魔化中国经济的言论。中国不仅找到了一条发展自己经济的特色道路，也将进一步推动世界经济的发展。



看懂中国经济的第一本书

ANDONGZHONGGUOJINGJIDEDYIBENSHU

# 目 录

## CONTENTS



### 第一章 CHAPTER 1

#### 稀饭变稠了，离大块吃肉还有多久？

1. 改革号角：要富就要勇吃第一口螃蟹 ■ 003
2. 开放市场：一言定乾坤！ ■ 011
3. 救急经济“高烧”，全靠朱总理的“虎狼药” ■ 016
4. 漫漫入世路咱究竟图什么？ ■ 025



### 第二章 CHAPTER 2

#### 中国经济走自己的路，让他们说去吧！

1. 中国人的创富欲望，喷薄而出 ■ 033
2. 第一代企业家的秘密：树挪死，人挪活 ■ 037
3. 你流的汗，怎样变得更值钱？ ■ 042
4. 全球化了，就该去买外国货？ ■ 049
5. 金融危机，为何唯中国优雅从容？ 056
6. 高速增长，神话进行时 061

### 第三章

CHAPTER 3

## 企业江湖，你该投靠哪路阵营？

1. 国企不再“兵强马壮” ■ 071
2. 小心国企改革变成“一卖了之” ■ 078
3. 国企分红就像一道美的彩虹 ■ 085
4. 民营企业——从草寇到英雄 ■ 092
5. 跨国企业——外来的和尚好念经？ ■ 103
6. 民族企业——有实力才有脊梁 ■ 109

### 第四章

CHAPTER 4

## 股市何以引万人竞折腰？

1. 上市企业：富豪的摇篮？ ■ 119
2. 20 万亿为何一夜蒸发？ ■ 126
3. 和股市捉迷藏，玩的就是心态 ■ 134
4. 股权分置改革，最后一根救命稻草？ ■ 142

### 第五章

CHAPTER 5

## 追不上刘翔，更跑不过房价！

1. 低收入者买不起房的时代 151
2. 房价背后，究竟还有几双黑手？ ■ 158
3. 楼市调控，政府靠谱吗？ ■ 164
4. 房地产泡沫，还能 Hold 多久？ ■ 170



## 第六章 CHAPTER 6

### 通货膨胀在捣谁的乱?

1. “买不起”与“卖不动” ■ 179
2. 谁偷走了你的存款? ■ 185
3. 钱袋缩水,缘于货币滥发? ■ 190
4. “热钱”,最狡猾的捣乱分子? ■ 197
5. 高物价时代老百姓的活法 ■ 203

## 第七章 CHAPTER 7

### 就业天花板,达摩克利斯之剑?

1. 天之骄子过剩,扩招惹的祸? ■ 211
2. 民工荒,紧张了谁的神经? ■ 217
3. 白领怎么就无辜失业了? ■ 224
4. “公务员”何时成了“金饭碗”? ■ 232
5. 机会天花板,你被挡住了吗? ■ 238

## 第八章 CHAPTER 8

### 钞票多了就幸福了吗?

1. 财富鸿沟,你在哪一边? ■ 245
2. 财政大盘子与百姓小盘子 ■ 253
3. 你离幸福还有多远? ■ 260

参考书目 ■ 267



## 第一章

# 稀饭变稠了,离大块吃肉还有多久?

● 弹指一挥,沧海桑田。30 多年时间,中国 GDP 达到 58790 亿美元,超过日本,成为世界第二大经济体。从 1978 年的 3624.1 亿元到现如今的 58790 亿美元,短短 30 余年时间,中国经济总量翻了上百倍。

这样的变化,只能用“翻天覆地”来形容;这样的发展,只能用“日新月异”来描绘。所有这一切,都源于 1978 年的体制改革。那一年,从南海吹响的改革号角,掀启了中国经济腾飞的崭新篇章。



## ►► 1. 改革号角：要富就要勇吃第一口螃蟹

20 世纪八九十年代的新闻报道中，描写中国新经济起航的原点时，最常用的一个词就是“一穷二白”。

毛泽东在 1956 年发表的《论十大关系》一文中早就对“一穷二白”这个词进行了阐释：“我曾经说过，我们一为‘穷’，二为‘白’。‘穷’就是没有多少工业，农业也不发达。‘白’就是一张白纸，文化水平、科学水平都不高。”

这篇文章发表 22 年后，中国又一次从一穷二白的状态开始了新的经济起航。

中国古语说得好：穷则变，变则通。战争和错误的思想斗争的破坏力毋庸置疑，但正因为由此而来的“一穷二白”，中华民族才有了崛起的紧迫感和使命感。进入 20 世纪 70 年代，世界政治格局和形势趋向缓和，和平与发展成为新的时代主题。新形势下，军事、政治退居“二线”，经济、科技走向前台。面对咄咄逼人的资本主义经济强国，被誉为“中国改革开放总设计师”的邓小平站了出来，振

臂疾呼：我们要赶上时代，这是改革要达到的目的。

这是振聋发聩的呼喊，整个民族都为之振奋。1978年12月18日，在这个注定要在中国历史上烙下印记的日子，中共十一届三中全会拉开了帷幕。此次会议重新确立了“解放思想、实事求是”的思想路线，决定把党和国家的工作重心转移到社会主义经济建设上来，并做出了实行改革开放的重大决策。

由此，一场自上而下掀起又自下而上得以推动的改革大潮，在神州大地上奔涌而起。

中国革命走的是“农村包围城市”的路线，中国建设同样走了这条路线。改革的号角虽然由上层吹响，但真正的实践还是由农村开始的。从来就没有闭门造车能诞生的理论创新，也没有脱离实际而有效的方针政策，一切都源于群众的首创精神。

时势造英雄。历史转折关头，总有一些人会以先行者的姿态走出来。他们或为先驱，或成先烈，但无一例外地会成为人们缅怀的对象。1978年冬天，从安徽凤阳县小岗村开始的家庭联产承包责任制，开始在农村生根发芽，成为改革之初最璀璨的一道风景。饱受贫穷生活的人们，压抑不住创富的冲动，18位农民以“托孤”的形式在协议书上悲壮地摁了手印。至今，在小岗村的展览室里，依然保留着这份弥足珍贵的史料。

历史证明，人民群众才是创造历史、建设国家的真正

英雄。要想打破体制的桎梏，寻找新的出路，就必须尊重群众的首创精神。中华民族是一个善于学习的民族，改革的浪潮从农村兴起，取得成效后开始向城市蔓延。城镇人民的嗅觉更加灵敏，但也更为谨慎小心。农村火热的改革气息撩人心弦，城里的人早就按捺不住热情。市场刚刚开放，商机如雨后春笋般不断涌现。只要敢为天下先，即使是贩夫走卒，也能够赚得盆满钵满。

改革一时间风起云涌，“下海”成了时髦的名词，“经商”成了时代的强音。于是出现了很多令人难以置信的经商传奇：原本手无缚鸡之力的知识分子，放下书本拿起算盘，成为改革的风云人物；原本游手好闲的“懒汉”，手握秤杆成了诠释政策的代言人。

在很多反映 20 世纪七八十年代农村生活题材的小说中，我们很容易发现这样的故事：一个生性懒散又好高骛远的人，自己不屑于也不会侍弄庄稼，是大家眼中的败家子和懒汉，甚至连个媳妇都娶不上。身上有点偷鸡摸狗的劣迹，偶尔做一些投机倒把的事，成为乡领导、村领导眼中的投机分子，频频遭到打击和批判。然后，此人一度消失，几年后的某一天，居然衣锦还乡。在电视剧《我的孩子我的家》中，林建设就是这种形象的代表。知青林建设下乡返城后，一直找不到工作，只能寄居在哥哥家里。林建设除了维护家人尊严偶尔打打架、砸砸人家玻璃外，每天游手好闲，无事可做。后来迫于生活压力，林建设离开

哥哥家，消失得无影无踪。几年后，林建设突然回来，摇身一变成了一家工厂的厂长。

那时候，经商虽然有政治风险，但市场空间极大，既不需要渠道，也不需要走关系，只要有货源，就不愁没有销路。今天，很多人说在国有企业老总的椅子上放一头猪，企业也照样正常运转。这话有点戏谑的意味，但在 20 世纪 70 年代末、80 年代初的时候，只要是敢于下海的，赚不到钱的人很少。

天津有“帽子王”之称的王德强，年轻时支援边疆建设，1979 年年底返回家乡小城，1983 年踏上创业之路。其实，说创业可能有点夸大其辞，事实上有点倒买倒卖的意思，只不过开始时规模很小。创业之初，王德强只有 200 元资金，从朋友那儿借了 400 元钱后，才凑够了做第一笔生意的本钱。

那时候，王德强一家三口只能挤在一间 17 平方米的地下室里。然而，一旦下定了决心，王德强就将借来的钱投到了帽子生意上。回忆当年的情景，王德强说：“我把帽子拿到河北任丘去卖，果然旗开得胜，小小的帽子打开了我生意的大门。后来我又去卖服装。凌晨 5 点拿货，花 1 毛钱买个红薯边吃边走，赶到任丘正好 9 点，开始卖货。当时就我一个人，不能去喝水、不能去吃饭，更怕上厕所。直到下午 5 点多钟，货卖完了才能放心地吃一顿

饭。”

凭 600 元起家，两年后王德强已经积累了数千万资产，成了当时最让人羡慕的“万元户”。之后，生意越做越大，牌子也越做越响，被评为天津市著名商标。王德强的下一步目标是打造中国帽业第一品牌。

像王德强这样的“生意人”很多，他们初期的目标通常并不远大，赚点小钱，改善生活条件，是大部分人的初衷。但还是有一批商人受够了体制内的压抑，希望在商海中搏击，捞一桶金。

1979 年 1 月，被誉为“改革开放第一人”的袁庚，在中央的指示下，率领招商局在深圳宝安县开发蛇口工业区，真正拉开了改革开放的序幕。在“让一部分人先富起来”的口号的呼吁下，一大批企业家昂首登上舞台，开始指点江山、激扬文字。那时候，后来成为 TCL 董事长的李东生还没有接触电视和手机，而是与香港人合作生产录音带，在农机仓库里开办起工厂；后来成为中信泰富集团董事局主席的荣智健那时年少气盛，只身前往香港，虽然大赚了一笔，但经历磨难的他最终选择了跟随父亲荣毅仁从商这条更为轻松的道路；而后来成为万通集团董事局主席的冯仑那时不再愿意被体制束缚，果敢地离开了国家体改委，前往改革开放的前沿阵地——海南创办了“万通”；而步步高集团董事长段永平那时也早就对国营企业的沉闷



心生厌烦，虽然研发“小霸王电脑学习机”还只是浮光掠影的想法，但是他还是离开了北京电子管厂，希望真正做点事。

这些勇吃第一口螃蟹的人，大都怀着“壮士一去兮不复还”的悲壮情怀开始创业历程，但却无一例外地成为中国现代企业家的先驱，在中国改革开放的史册上留下了浓墨重彩的一笔。

然而，改革毕竟不是请客吃饭那样简单。改革意味着利益格局的重新调整，意味着既得利益者的挑衅和反抗，甚至意味着流血和牺牲。1981年，国务院先后下发两次文件，措辞严厉：对严重破坏经济秩序的罪犯，不管是什么人，不管他属于哪个单位，不论他的职务高低，都要一律追究其责任，严惩不贷。就这样，人们身处风云激荡的时代，身前可能是暴风雨，身后也不代表阳光灿烂；昨天还是媒体上的“人民”英雄，今天就可能成了阶下囚。

早期的创业者中，女性企业家很少，金燕静可以说是其中少有的几朵“金花”之一了，在北京商业圈子里更是大名鼎鼎。她和好友于1984年创办了信通公司。她身上有着多数男性企业家的果断决绝，很有领导魄力。在她的带领下，信通迅速发展，很快就名列中关村最负盛名的“两通两海”之列，比联想的名气要大得多。

金燕静魄力惊人，在1988年的时候，她就与一家美