



野心的力量

揭秘富人不**说**，却默默在做的事
我们绝不！绝不！绝不能再做穷人

郝晶◎编著



北京理工大学出版社
BEIJING INSTITUTE OF TECHNOLOGY PRESS



野心的力量

揭秘富人不谈，却默默在做的事

郝晶◎编著

版权专有 侵权必究

图书在版编目(CIP)数据

野心的力量：揭秘富人不说，却默默在做的事 / 郝晶编著.

北京：北京理工大学出版社，2011.5

ISBN 978-7-5640-4393-3

I. ①野… II. ①郝… III. ①成功心理-通俗读物

IV. ①B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2011)第 056382 号

出版发行 / 北京理工大学出版社

社 址 / 北京市海淀区中关村南大街 5 号

邮 编 / 100081

电 话 / (010)68914775(办公室) 68944990(批销中心) 68911084(读者服务部)

网 址 / <http://www.bitpress.com.cn>

经 销 / 全国各地新华书店

印 刷 / 三河市文昌印刷装订厂

开 本 / 700 毫米 × 1000 毫米 1/16

印 张 / 19.25

字 数 / 180 千字

版 次 / 2011 年 5 月第 1 版 2011 年 5 月第 1 次印刷

责任校对 / 陈玉梅

定 价 / 29.80 元

责任印制 / 边心超

图书出现印装质量问题，本社负责调换

前言



当今社会，追求成功和获得财富是每一个人都梦寐以求的事情。如果想让自己变得富有，就必须打破常规。唯有跳出常规思维模式，你才有“见人之所不见”的能力，从而抓住转瞬即逝的赚钱良机。

穷人之所以穷，就在于他们现在的思想还停留在安于现状、只求一时的满足中，而不是着眼未来，更没有成为富人的野心。表面上穷人最缺的是金钱，其实本质上他们最缺的是野心——成为富人的野心。

财富在很大程度上是与心态相连的。一个人如果拥有做百万富翁的心态，一旦有机会，或许他真的就会成为百万富翁。常言道：“目标是照亮成功道路上的明灯。”每个富有者，他们之所以取得成功，首先是因为他们有明确的人生目标；然后有冒险的精神，因为冒险有时候是一切成功的必要前提，没有冒险就没有成功，风险与机会同在。规避掉风险之后，机会便犹如淘金槽中留下来的金粒一般。

很多的成功者最大的成功之处就是不断地积累人脉，因为丰富的人脉关系永远是制胜的法宝。良好的人脉更是人生财富的扩大器，它能够将自身能量无限地扩大，从而使你赢得无限多的财富。



野心的力量：

揭秘富人不说，却默默在做的事

在追求成功的同时，还要具备诚信。因为“诚实守信”是华夏文明的精髓，是中华民族的传统美德，也是财富积累中一个重要的内容。除此之外，信息也是一种软资源，拥有了它，也就等于掌握了致富的主动权，聪明的致富者会把信息当做指导和调节致富生产经营的杠杆，掌握了信息就有机会成为致富的赢家。

面对金钱，你要知道：赚钱的目的是为了更好地活着，但活着的目的绝不仅是为了赚钱。不管什么时候人都想拥有健康，因为健康是人进行活动的基础。没有健康，其他的一切都是虚无缥缈的。金钱不是万能的，不一定能买到健康。也许健康代表的就是平淡的人生，而金钱则显示着辉煌的旅途。但是你不能说健康和金钱孰轻孰重。金钱和健康在取舍之间，仁者见仁，智者见智。

目录



第一章 富人都知道的财富秘密

财富在很大程度上是与心态相连的。一个人如果拥有做百万富翁的心态，一旦有机会，或许他真的就会成为百万富翁。在这个过程中，目标可以说是照亮成功道路上的明灯。每个富有者，他们之所以能够成功，就是因为他们有明确的人生目标。如果你还没有制订出很具体、明确的摆脱“穷忙”的目标，那么你就很难摆脱“穷忙”的状态。财富的秘密到底是什么？要想洞悉个中缘由，就要明白关于财富的几个道理。

第一节	野心的力量.....	3
第二节	打破现有的成见.....	6
第三节	会攒钱的人不如会赚钱的人.....	9
第四节	让赚钱从包袱变成享受	11
第五节	贪婪是获得财富的不竭动力	15
第六节	我就是下一个富翁	18
第七节	有明确而清晰的目标	21
第八节	用小钱赚大钱	23
第九节	做金钱的主人而不是奴隶	26



第二章 富人是如何赚到第一桶金的

卡耐基说:“好的开始来自于事前充分的准备,充分的准备来自于事前详细的规划,详细的规划来自于事前前瞻性的思考。”这是赢家拥有的理念、思考模式,也是秘诀——不管做任何事情,都要记得让自己有一个好的开始。如何才能赚到人生的第一桶金?野心的力量固然重要,除此之外,还要洞悉获取财富的方法。

第一节 好的开始就是成功的一半	31
第二节 如何才能借鸡生蛋	34
第三节 如何巧妙借用他人的资金	36
第四节 做自己最擅长做的事	39
第五节 泰山不拒细壤,一定要“微利是图”	41
第六节 请给我一次失败的机会吧	44
第七节 一定要有胆识	46
第八节 如何钻政策和法律的漏洞	48
第九节 如何才能找到好创意	52

第三章 学会利用周围的环境

很多的成功都是不断地积累人脉才能取得的。能力,不单单是指对某个行业的关注或技能的娴熟,还包括对人脉的把握。丰富的人脉关系永远是制胜的法宝。所以,首先就要明确资源形势。只有做到这一点,环境才能为你所用,之后,财富也就随之为你所控了。不仅如此,良好的人脉更是人生财富的扩大器,它可将自身能量无限度地扩大,从而使你赢得无限多的财富。

第一节 丰田的财富神话给我们的启示	57
-------------------------	----



第二节	如何利用好竞争对手	59
第三节	如何积累人脉	62
第四节	利益面前没有永远的朋友和敌人	64
第五节	善于发现他人没有发现的商机	67
第六节	把饭局当成“情报”收集站	69
第七节	团队合作的力量	71

第四章 找到自己与众不同的竞争优势

除了有野心，还应该明确自己的竞争优势在哪里，自己是否有与众不同的利于成功的特性，这些对于获取财富有着至关重要的意义。追求成功，获得财富是每一个不甘平庸的人梦寐以求的事情，如果想让自己变得富有，就必须打破常规。只有当你跳出常规思维之后，你才能够做到“见人之所不见”，从而抓住转瞬即逝的赚钱良机。

第一节	用差异化占有市场	75
第二节	在别人意想不到的地方挖金子	77
第三节	让别人做你的“小白鼠”，学会跟风赚钱	79
第四节	学会赚女人的钱	81
第五节	利用“凡勃伦效应”扩大利润	84
第六节	什么才是最好的营销策略	86
第七节	学会赚富人的钱	89
第八节	不要为占小便宜吃大亏	91
第九节	巧用“名人效应”赚钱	93
第十节	做一个“借力”的高手	95
第十一节	乐观的人与财富离得更近	98



第五章 “财商”高，需要有高智商，更要有高情商

所谓财商是一个人认识金钱和驾驭金钱的能力，指一个人在财务方面的智力，是理财的智慧。智商是一个人接受新知识、领会新知识的能力，情商则是一个人社会交往和人际关系的能力。财商反映的是一个人创造财富的能力，智商高的人未必情商就高、财商就高，情商高的人也未必智商就高、财商就高，但财商高的人一般智商、情商都不会差。想要以高财商赚取第一桶金，不仅需要智商，更需要情商。

第一节 赚钱这件事，需要一步一个脚印·····	103
第二节 逆境是挑战，更是发财的机会·····	105
第三节 做好每一件小事·····	107
第四节 有钱的人都很和气·····	110
第五节 想致富，“勤”铺路·····	114
第六节 成功拥有财富的法宝·····	119
第七节 永远以顾客为中心·····	123
第八节 敢于往人少的地方走·····	126

第六章 人脉就是钱脉

对于创业者来说，也许你没有雄厚的资金，但万万不可没有人脉资源。从一无所有到赚取第一桶金并非易事，而广聚人脉则是能够加大胜算的砝码。创业者要懂得人脉的重要性，招徕各方资源扩展自身财源。创业者要想广聚人脉，首先要学会做人情，进而通过各种人力资源建立公司的人脉网。在建立人脉网的过程中，利用社会资源提高公司的知名度，多参加一些慈善公益活动，为社会文化作出一些贡献，这样才能赢得民心，才能生意兴隆。

第一节 关系好坏决定生意成败·····	133
---------------------	-----



第二节 你的人脉在哪里·····	135
第三节 如何编织高品质人脉·····	138
第四节 人脉就是钱脉·····	141
第五节 “攀高枝”是为了获得更多的赚钱机会 ·····	143
第六节 与金融单位搞好关系 ·····	146

第七章 如何熬过创业初的困顿

在创业初期不宜铺大摊子，同时，寻找合伙人要谨慎，用好兜里的现金也是十分重要的事。在创业初期，创业者一定要懂得第一个客户对公司的非凡意义，和第一个客户建立良好的关系。创业初期，创业者也要明白“微利也要图”的道理，不要放过任何一个赚钱的机会。即使创业初期赚不了什么大钱，只要创业者能够咬牙坚持过来，熬过创业初的困难，那么财富离你便不远了。

第一节 “头一年”会决定你的创业命运 ·····	151
第二节 初期摊子不要铺得太大·····	152
第三节 如何找到合适的合伙人·····	154
第四节 用好自己兜里的现金·····	158
第五节 如何获得第一个客户·····	160
第七节 要耐住化蛹成蝶前的落寞 ·····	162
第八节 拿什么打动你？我的投资人·····	164
第九节 做“剩者”比做“胜者”更重要 ·····	167

第八章 商战法则：让你立于不败之地

你应该经常研究一些前人总结的商战法则，这些商战法则也许可以助你一臂之力，让你在商战中立于不败之地。在金钱面前要约束得失之心，



为自己的所作所为负责。能自律的人,在人生道路上就能把握好自己的命运,不会因为金钱而导致越轨翻车。“诚实守信”是华夏文明的精髓、中华民族的传统美德,也是财富积累中一个重要的内容。同时,信息是一种软资源,拥有了它,也就等于掌握了致富的主动权,聪明的致富者会把信息当做指导和调节致富生产经营的杠杆,掌握了信息就有机会成为致富的赢家。

第一节	信誉,品牌之本;诚信,信誉之本	171
第二节	78:22,犹太人赚取金钱的必胜法则	174
第三节	不可或缺的创新精神	176
第四节	做生意也是一种创新	178
第五节	信息的力量	180
第六节	首先要做的是取信于人	184
第七节	只赚那些“安稳钱”	186
第八节	利润最大化的关键在于少做无用功	189

第九章 会聚财更要懂理财,会赚钱更要会花钱

如果不能洞悉理财的方法,就算赚到了第一桶金,在往后的发展中,又怎么能够“守业”呢?人生在世,无论是迫在眉睫的经济危机,还是不可预料的困境,我们都无法阻止它们的发生。但是,如果我们有足够的远见,能够在丰衣足食、事业如日中天的时候为这天做好准备,那么我们就为自己、为家人筑起了最为安全的财富大厦。

第一节	必须学会如何理财	193
第二节	让资金流动起来	196
第三节	真正富有的人懂得和别人分享他的富有	198
第四节	积累“阴德”更名利双收	200



第五节 对不该花的钱一定要吝啬·····	202
第六节 节俭不一定富有，但不节俭一定不会富有·····	204
第七节 节流更要开源，源头多了流才长·····	206
第八节 对自己的财务安全负责·····	207
第九节 会赚钱更要会花钱·····	209
第十节 过度节俭就是吝啬·····	211
第十一节 学会投资才是理财王道·····	213

第十章 富人都知道的致富安全操作手册

面对金钱，你要知道：赚钱的目的是为了更好地活着，但活着的目的不仅是为了赚钱。有了这样的心态，才能在创业的过程中把握好分寸。不管什么时候，人都想拥有健康，因为健康是人进行活动的基础，没有健康，其他一切都是虚无缥缈的。健康肯定能换到金钱，但是金钱却不一定能买到健康。或许健康代表的就是平淡的人生，而金钱则显示着辉煌的旅途，但是你不能说健康和金钱孰轻孰重。金钱和健康在取舍之间，仁者见仁，智者见智。

第一节 没了健康，再多金钱也没用·····	217
第二节 每笔债务都要欠得有意义·····	219
第三节 别让理财误区误了你·····	221
第四节 远离那些令你迷惑的对象·····	223
第五节 有野心但不要贪得无厌·····	226
第六节 莫让贪婪将你引入歧途·····	228
第七节 莫让金钱成为你的烦恼和负担·····	231
第八节 世上没有熬不过的黑夜·····	232



第十一章 用钱赚钱是成为富翁的先决条件

“用钱赚钱”是你成为富翁的先决条件，如果不懂得投资理财，不懂得让手中的钱生出更多的钱，是很难成为富翁的。即使是一个没有多少资金的人，通过适当的投资，也有可能成为富翁，关键就是，有没有这样的野心，能不能洞悉财富的秘密。在众多的投资方式中，我们不仅要选择合适的投资，而且在投资时还要多加小心，这样才有可能让我们手中的钱生出更多的钱，反之会功亏一篑，损失得更多。

第一节 别让没钱成为你的借口·····	237
第二节 复利的威力胜过原子弹·····	238
第三节 胆大心细步子稳·····	240
第四节 发现最好的项目·····	242
第五节 投资房产注意事项·····	244
第六节 如何投资股票赚大钱·····	248
第七节 相信基金公司还是相信自己·····	250
第八节 学会投资收藏品·····	251
第九节 根据人生周期选择投资方式·····	253

第十二章 我们应向富豪学习什么

李嘉诚说：“我绝不同意为了成功而不择手段，如果这样，即使侥幸略有所得，也必然不能长久。正如俗语所说，‘刻薄成家，理无久享’。”

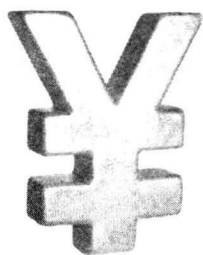
一位领导者只有“塑造自己”，才有资格去“造就别人”，造就部下，并由他们去造出优秀的产品。也正是在这种精神的指导下，三洋才在如此短暂的时间里，创造出这么多的奇迹！

克洛克缔造了全球闻名遐迩的大型企业，把金色的麦当劳旋风刮向了

全世界，而且在全世界演绎着它的传奇……

财富榜样还有很多，我们或许能够从他们身上学到一些东西，只有多学习，才能为成为跟他们一样的富人打下一个良好的基础。

第一节	克罗克：“世界厨房”的全球性扩张	257
第二节	露丝·汉德勒：“芭比娃娃”之母	261
第三节	英格瓦·坎普拉德：宜家打造“有价值的低价”	264
第四节	斯蒂夫·乔布斯：苹果是疯狂与痴迷的产物	267
第五节	彼得·林奇：赚钱就是以平常心在稳中取胜	271
第六节	奥普拉：用口才征服世界的富翁	274
第七节	井植薰：“先律己，再律人”的严谨精神	278
第八节	和田一夫：财富积累就是需要不死的精神	281
第九节	李嘉诚：华人世界最成功的财富偶像	284
第十节	马云：为人提供平台，为己创造收益	287
第十一节	江南春：创意面前，赚钱是不平等的	289
第十二节	史玉柱：营销是市场“出位”的捷径	292



| 第一章 |

富人都知道的财富秘密

财富在很大程度上是与心态相连的。一个人如果拥有做百万富翁的心态，一旦有机会，或许他真的就会成为百万富翁。在这个过程中，目标可以说是照亮成功道路上的明灯。每个富有者，他们之所以能够成功，就是因为他们有明确的人生目标。如果你还没有制订出很具体、明确的摆脱“穷忙”的目标，那么你就很难摆脱“穷忙”的状态。财富的秘密到底是什么？要想洞悉个中缘由，就要明白关于财富的几个道理。



第一节 野心的力量

长期以来，“野心”一直是一个贬义词，“有野心”也被看做是一个人的性格缺陷。每当我们提起“野心”这个词，它总会引起人们的警惕，因为在我们的思想里，野心总是与争名逐利、利欲熏心、不择手段联系在一起的。其实脱离了这些低级趣味的东西，野心对我们的发展还是有很多好处的。飞机要升空就必须得有强劲的推动力，而我们人类的进步也是如此。野心，就是使我们前进的动力。

在西方广为流传着这样一个故事：

有位法国的年轻人很穷、很苦，后来，他靠推销装饰肖像画起家，在短短的时间里成为法国最富的富翁之一。他因病去世时留下了一份遗嘱，他在遗嘱中说：“我曾经是一位穷人。在以一个富人的身份跨入天堂的门槛之前，我把自己成为富人的秘诀留下。谁若能通过回答穷人最缺少的是什么，而猜中我成为富人的秘诀，他将能得到我的祝贺。我留在银行私人保险箱内的100万法郎，将作为睿智地揭开贫穷之谜的人的奖金。也是我在天堂给予他的欢呼与掌声。”

他的遗嘱被报纸刊登后，短短几天内就收到了不下4万份的答案。这些答案五花八门，什么样的都有，一部分人认为穷人最缺少的当然是金钱了。有了钱，就不会再是穷人了。另有一部分人认为，穷人之所以穷，最缺少的是机会。穷人之穷，是穷在背时上面。又有一部分人认为，穷人最缺少的是技能。一无所长，所以才穷。有一技之长，才能迅速致富……

在富翁的律师和代理人及公证部门的监督下，打开了他银行内的私人