

武漢大學
Wuhan University

武漢大學
Wuhan University

著
学峰敏黄
王

网络口碑的形成、传播 与影响机制研究



WUHAN UNIVERSITY PRESS
武汉大学出版社

武汉大学学

术丛书

黄敏学 王峰 著

感谢国家自然科学基金的资助（项目号：70672067,70972091）

网络口碑的形成、传播 与影响机制研究



WUHAN UNIVERSITY PRESS
武汉大学出版社

图书在版编目(CIP)数据

网络口碑的形成、传播与影响机制研究/黄敏学,王峰著. —武汉: 武汉大学出版社, 2011.1

武汉大学学术丛书

ISBN 978-7-307-08495-7

I . 网… II . ①黄… ②王… III . 电子商务—市场营销学—研究
IV . F713.36

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2011)第 009389 号

责任编辑:李琼

责任校对:刘欣

版式设计:支笛

出版发行: 武汉大学出版社 (430072 武昌 珞珈山)

(电子邮件: cbs22@whu.edu.cn 网址: www.wdp.com.cn)

印刷: 武汉中远印务有限公司

开本: 720 × 1000 1/16 印张: 20.75 字数: 291 千字 插页: 3

版次: 2011 年 1 月第 1 版 2011 年 1 月第 1 次印刷

ISBN 978-7-307-08495-7/F · 1465 定价: 45.00 元

版权所有,不得翻印;凡购我社的图书,如有质量问题,请与当地图书销售部门联系调换。

口碑传播研究的理论框架。在这一时期，学者们开始从动机、过程、结果等角度对口碑传播进行研究。到了 20 世纪 80 年代，学者们开始将研究重点放在服务市场中的口碑传播上。进入 21 世纪以来，随着网络技术的发展，口碑传播的研究范围进一步扩大，研究对象也更加多元化，研究方法也更加多样。同时，随着消费者对口碑传播的研究兴趣日益浓厚，相关的理论研究也在不断深入。

前 言

本书旨在系统地介绍口碑传播的基本理论、研究方法和应用实践，帮助读者更好地理解口碑传播的本质特征及其在市场营销中的重要作用。

全书共分为八章，第一章介绍了口碑传播的基本概念、研究背景和研究意义；第二章探讨了口碑传播的动机、过程和结果；第三章分析了口碑传播在服务市场中的应用；第四章研究了口碑传播在产品营销中的应用；第五章探讨了口碑传播在品牌建设中的应用；第六章研究了口碑传播在危机公关中的应用；第七章分析了口碑传播在社交媒体中的应用；第八章总结了本书的主要结论并提出了未来的研究方向。

口碑传播的研究始于 20 世纪 60 年代，在这一时期，口碑传播的研究主要是从动机理论和传播过程理论出发的。以 Arndt 和 Dichter 为代表的学者们主要研究了消费者进行口碑传播和接受口碑信息的动机，并从传播过程的角度提出了口碑传播研究的一个基本框架。20 世纪 70 年代中后期，随着买方市场的形成以及营销理论中顾客导向观念的确立，学者们在对口碑传播研究的认识方面逐渐达成共识。作为对这种共识的反应，20 世纪 80 年代有关口碑传播的研究大量出现，以 Richins 为代表的学者提出了一个从购后满意/不满意到正面(负面)口碑传播的理论框架，并在后续的实证研究中得以证实。进入 20 世纪 90 年代，服务经济的升温以及服务营销理论体系的形成和完善为口碑传播研究注入了新鲜的论点，口碑研究的重点扩展至服务市场中的口碑传播行为。进入 21 世纪以来，网络的兴起推动了传播的平民化潮流，以网络为载体的口碑传播的范围飞速增长，传播的速度大大增加，口碑传播对消费者的购买决策、对企业品牌的传播都产生了前所未有的巨大影响。为此，口碑传播再次引起了企业和理论界的重视。同时，网络的出现也为口碑

传播研究提供了新的方法。在传统环境中，由于口碑传播的瞬时性，学者们很难对口碑传播信息本身进行分析。而在网络环境中，以文本形式出现的、可复制的、可保存的口碑信息为学者们利用内容分析和网络调查的方法分析口碑信息内容提供了便利(Godes and Mayzlin, 2004)。综上所述，在21世纪开始的这几年里，有关口碑传播的研究再次兴起，并迎来了一个新的研究高潮。

目前，越来越多的企业开始利用网络环境中的口碑进行营销实践，并获得了巨大的成功，典型的例子是蒙牛用不到2000万元的投入来赞助“超级女声”节目，结果网上相关的帖子高达800万张，伴随着“超级女声”在全国风靡的同时，蒙牛也成功地将销量从7亿元提升到了25亿元。特别是，基于Web2.0的虚拟社会网络的发展，吸引了越来越多的企业在虚拟社会网络上进行营销，根据eMarketer(2009)的报告，2008年在虚拟社会网络上的广告投入仅美国就达到12亿美元(全球约22亿美元)。目前，中国已经成为全球第一大网民市场，上网人数已达3.84亿人，有60%的网民加入了网络虚拟社区，很多中国企业也开始加大对虚拟社会网络的营销投入(CNNIC, 2010)。虽然，国内越来越多的企业和学者意识到了网络口碑传播的重要性，但是我国有关这方面的研究有限，实证研究比较少。国外相关的研究虽然不少，但是将国外的研究成果直接应用到我国的营销实践中还存在一定的问题。首先，大部分国外的研究成果是从传统环境中得出的，而在网络环境中，由于互联网本身的一些新的特性，如虚拟性、匿名性等，经典的口碑传播理论不能完全解释网络口碑传播的行为和模式。其次，我国网络的发展与国外有着较大的差异，如网民的年龄、知识结构等，这也使得国外有关网络口碑传播的研究理论在解释国内的网络口碑传播的行为和模式时会存在一定的问题。再次，国外的口碑研究大多集中在传统口碑方面，对于伴随互联网发展的网络口碑的研究都还处在探索阶段。综上所述，对于中国背景下的网络口碑的研究既是对经典口碑传播研究理论的修正和延伸，也为我国企业适应网络环境下的口碑营销方式的转变提供理论支撑和实践指导。

令人欣喜的是国内外越来越多的学者开始关注网络口碑研究。

国外学者对于网络口碑研究也从早期关于微观个体层面的口碑传播本身的研究，拓展到宏观整体层面来分析口碑传播对企业有哪些影响，比如网络口碑对企业销售收入的影响、网络口碑对企业新产品推广的影响以及网络口碑对企业股票市场的影响；研究方法也越来越多地采用观察性数据和计量建模的方法来作实证分析，避免以往过多地依赖于自我报告（self-report）获取数据时带来的共同方法变异（common method variance）的问题。国内也有越来越多的学者探究此问题，比如国家自然科学基金近几年就资助了多项与口碑相关的研究，如：《专家影评和口碑传播对电影消费的影响机制——一项跨文化研究》、《消费者口碑传播——理论模型构建与实证研究》、《企业口碑营销的机理及其测量研究》、《互联网环境下口碑影响力的构成及影响因素研究》、《营销信息在网络环境下的口碑传播机制及其影响》；同时结合网络环境进行研究的又有多项，如：《互联网环境下的关系营销理论创新研究》、《虚拟社区知识共享对消费者购买决策的影响机制研究》、《网络消费者偏好与品牌选择模型》、《网络环境下关联消费者的相互影响与购买行为研究》；也有学者对网络环境下的口碑近期进行了专题研究，如著作《在线口碑传播原理》在探究了在线口碑给消费者和企业带来影响的基础上，从口碑信息特点和传播动机来分析了口碑再传播的机理，并运用计算机仿真的方法来刻画网络口碑传播的模式。

众多学者的研究成果给本书的研究提供了很好的铺垫和文献支持。为更好地丰富网络口碑研究的文献，为后续的相关研究者，特别是中国的研究者提供一个承前启后、融通中外的前沿性研究平台，本书在综述相关口碑研究文献的基础上，结合作者近7年来关于网络口碑方面研究的成果和心得，完成了此书稿的集成。本书结合网络口碑的特点，通过实验、调查和计量建模等研究方法，在比较分析网络口碑的内涵与特点的基础上，从网络口碑的形成机制、传播机制、影响机制以及对新产品扩散的影响四个方面来系统地探究了网络口碑的作用机制，力图回答互联网时代企业如何实施有效的口碑营销，并力求在下面几个方面对网络口碑的研究作出一定的文献贡献：

第一，力求丰富对网络口碑研究方法的运用，一是结合定性研究的扎根理论来系统探究网络口碑对企业品牌塑造和品牌传播带来的影响；二是探究了产品上市前的期望型口碑的特征抽取方法，拓展了对产品上市前口碑的认识。

第二，力求拓展对网络口碑形成机制的认识，一是探究了网络环境下消费者口碑传播的内在心理机制的不同；二是从企业营销干预的角度，通过实验实证分析并指出消费者的挑剔性的抱怨和负面口碑，其实表明了消费者与企业是一种朋友式的关系准则（relationship norm），消费者的责难其实是想帮助企业解决问题和提高服务质量。

第三，力求补充对网络口碑中的扩散型口碑的认识，以往研究关注的是说服型口碑的传播机制，本书深入探究了扩散型口碑的再传播机制，并从口碑信息本身、口碑传播对象的关系、口碑传播者以及再口碑传播的过程等四个方面，在相关研究的基础上，更加深入地揭示了再传播的机制。

第四，力求深化对网络口碑影响机制的认识，以往研究在分析口碑对消费者影响时，都隐含着消费者一次只处理一条口碑信息，而在互联网上消费者可以同时接触到来自不同消费者的、具有不同意见的甚至是相反意见的多元化的口碑信息，已有研究并没有探究消费者是如何甄别这些相互矛盾的口碑信息的，本书指出消费者自身的矛盾态度可能决定着消费者对外在多元化口碑信息的选择。

第五，力求突破网络口碑对新产品开发的认识，以往研究主要采用上市后的口碑来预测新产品的销售收入，本书通过抽取上市前的口碑特征，通过改进后的 Bass 模型来有效地预测新产品上市后的绩效，并且通过对分析中国和美国电影业的实际数据，发现提出的基于上市前口碑的预测模型具有较高的效度，这拓展和深化了对口碑产生和传播的认识。

第六，力求解决部分网络口碑在企业营销管理的应用问题，一是利用本研究的理论可以指导企业如何避免网络负面口碑传播，二是回答了如何利用网络口碑传播的再传播的便捷性来实现病毒式传播，三是探索了如何利用上市前的造势活动来推动上市前口碑传播。

的形成进而有效地刺激新产品的扩散。此外，本书涉及的多个研究大多是在中国互联网环境下来采集数据和验证的，得出研究结论更符合中国的互联网现实情况。

最后，本书还就网络口碑的营销应用进行了探讨，主要是结合网络口碑的特点重点介绍了企业如何进行病毒式营销传播，以及探究 Web2.0 时代的客户关系管理如何从管理客户关系到管理客户圈子的转变，借助口碑来实现营销目标。

任何一本书稿的完成都离不开大家的支持和帮助。首先，要感谢国家自然科学基金委给予作者的两个涉及网络口碑研究项目的资助（“营销信息在网络环境下的口碑传播机制及其影响（70672067）”（2006）、“网络环境下关联消费者的相互影响与购买行为研究（70972091）”（2009），本书是这两个项目研究的阶段性成果；其次，要感谢与我一起合作研究的历届研究生和博士生们，他们分别是从香港中文大学博士毕业的才凤艳（2003 级硕士）、继续攻博的周元元（2007 级硕士）以及在香港城市大学攻博的谢亭亭（2008 级硕士），是他们的参与和合作使作者能够比较系统地去探讨和研究网络口碑问题；此外，还要感谢给予我访问香港城市大学（2005 年、2009 年）机会的长江学者周南教授，以及接纳我到美国交流访问一年（2006 年）的来自前十名公立大学的佐治亚理工学院的张晗教授，是他们让作者拓宽了视野，能够将自己的研究建立在学术前沿和“巨人的肩膀上”。同时，还要感谢武汉大学经济与管理学院领导和市场营销专业各位同仁给予的支持和激励，是他们创造了良好的学术氛围让作者得以安心于学术研究。最后，要感谢武汉大学人文社会科学研究院和武汉大学出版社的鼎力支持和资助，使得本书得以出版。囿于作者研究的局限性，本书的研究还存在很多的问题和不足，敬请各位专家和读者不吝赐教，提出宝贵的建议，好让我们的后续研究可以继续深入。在此，一并予以感谢！

于武汉大学珞珈山

2011 年元月 6 日



- 中国当代哲学问题探索
中国辩证法史稿（第一卷）
德国古典哲学逻辑进程（修订版）
毛泽东哲学分支学科研究
哲学研究方法论
改革开放的社会学研究
邓小平哲学研究
社会认识方法论
康德黑格尔哲学研究
人文社会科学哲学
中国共产党解放和发展生产力思想研究
思想政治教育有效性研究（第二版）
政治文明论
中国现代价值观的初生历程
精神动力论
广义政治论
中西文化分野的历史反思
第二次世界大战与战后欧洲一体化起源研究
哲学与美学问题
行为主义政治学方法论研究
政治现代化比较研究
调和与制衡
“跨越论”与落后国家经济发展道路
村民自治与宗族关系研究
中国特色社会主义基本问题研究
一种中道自由主义：托克维尔政治思想研究
社会转型与组织化调控
中国现阶段所有制结构及其演进的理论与实证研究
战后美国对外经济制裁
从简帛中挖掘出来的政治哲学
- 国际经济法概论
国际私法
国际组织法
国际条约法
国际强行法与国际公共政策
比较外资法
比较民法学
犯罪通论
刑罚通论
中国刑事政策学
中国冲突法研究
中国与国际私法统一化进程（修订版）
比较宪法学
人民代表大会制度的理论与实践
国际民商新秩序的理论建构
中国涉外经济法律问题新探
良法论
国际私法（冲突法篇）（修订版）
比较刑法原理
担保物权法比较研究
澳门有组织犯罪研究
行政法基本原则研究
国际刑法学
遗传资源获取与惠益分享的法律问题研究
欧洲联盟法总论
民事诉讼辩论原则研究
权力的法治规约
宪法与公民教育
国际商事争议解决机制研究
人民监督员制度的立法研究
- 当代西方经济学说（上、下）
唐代人口问题研究
非农化及城镇化理论与实践
马克思经济学手稿研究
西方利润理论研究
西方经济发展思想史
宏观市场营销研究
经济运行机制与宏观调控体系
三峡工程移民与库区发展研究
21世纪长江三峡库区的协调与可持续发展
经济全球化条件下的世界金融危机研究
中国跨世纪的改革与发展
中国特色的社会保障道路探索
发展经济学的新发展
跨国公司海外直接投资研究
利益冲突与制度变迁
市场营销审计研究
以人为本的企业文化
路径依赖、管理哲理与第三种调节方式研究
中国劳动力流动与“三农”问题
新开放经济宏观经济理论研究
关系结合方式与中间商自发行为的关系研究
发达国家发展初期与当今发展中国家经济发展比较研究
旅游业、政府主导与公共营销
创新、模仿、知识产权和全球经济增长
消费者非伦理行为形成机理及决策过程研究
网络口碑的形成、传播与影响机制研究



- 中日战争史（1931~1945）（修订版）
中苏外交关系研究（1931~1945）
汗简注释
国民军史
中国俸禄制度史
斯坦因所获吐鲁番文书研究
敦煌吐鲁番文书初探（二编）
十五六世纪东西方历史初学集（续编）
清代军费研究
魏晋南北朝隋唐史三论
湖北考古发现与研究
德国资本主义发展史
法国文明史
法国思想体系研究
李鸿章思想体系研究
唐长孺社会文化史论丛
殷墟文化研究
战时美国大战略与中国抗日战场（1941~1945年）
古代荆楚地理新探·续集
汉水中小游河道变迁与堤防
吐鲁番文书总目（日本收藏卷）
用典研究
《四库全书总目》编纂考
元代教育研究
中国实录体史学研究
分歧与协调
明清长江流域山区资源开发与环境演变
清代财政政策与货币政策研究
“封建”考论（第二版）
经济开发与环境变迁研究
中国华洋义赈救灾总会研究
明清鄂东宗族与地方社会
- 随机分析学基础
流形的拓扑学
环论
近代鞅论
鞅与 *Banach* 空间几何学
现代偏微分方程引论
算子函数论
随机分形引论
随机过程论
平面弹性复变方法（第二版）
光纤孤子理论基础
Banach 空间结构理论
电磁波传播原理
计算固体物理学
电磁理论中的并矢格林函数
穆斯堡尔效应与晶格动力学
植物进化生物学
广义遗传学的探索
水稻雄性不育生物学
植物逆境细胞及生理学
输卵管生殖生理与临床
Agent 和多 *Agent* 系统的设计与应用
因特网信息资源深层开发与利用研究
并行计算机程序设计导论
并行分布计算中的调度算法理论与设计
水文非线性系统理论与方法
拱坝CAD/CAM的理论与实践
河流水沙灾害及其防治
地球重力场逼近理论与中国2000似大地水准面的确定
碾压混凝土材料、结构与性能
喷射技术理论及应用
Dirichlet级数与随机Dirichlet级数的值分布
地下水的体视化研究
病毒分子生态学
解析函数边值问题（第二版）
工业测量
日本血吸虫超微结构
能动构造及其时间标度
基于内容的视频编码与传输控制技术
机载激光雷达测量技术理论与方法
相对论与相对论重力测量
水工钢闸门检测理论与实践
空间信息的尺度、不确定性和融合
基于序列图像的视觉检测理论与方法
- 文言小说高峰的回归
文坛是非辩
评康殷文学学
中国戏曲文化概论（修订版）
法国小说论
宋代女性文学
《古尊宿语要》代词助词研究
社会主义文艺学
文言小说审美发展史
海外汉学研究
《文心雕龙》义疏
选择·接受·转化
中国早期文化意识的嬗变（第一卷）
中国早期文化意识的嬗变（第二卷）
中国文学流派意识的发生和发展
汉语语义结构研究
明清词研究史
新文学的版本批评
中国古代文论诗性特征研究
唐五代逐臣与贬谪文学研究
王蒙传论
教育格言析
嘉靖前期诗坛研究（1522~1550）
清词话考述
“原来”、“从来”、“连连”三组时间副词研究
中唐元和诗歌传播接受史的文化学考察
宋词传播方式研究
- 中国印刷术的起源
现代情报学理论
信息经济学
中国古籍编撰史
大众媒介的政治社会化功能
现代信息管理机制研究
科学信息交流研究
比较出版学
IRM-KM范式与情报学发展研究
公共信息资源的多元化管理

本书是“中国大学出版社联盟·试读样书系列”中的一本。本书由全国各高校的学者、教师、研究生等组成编写组，通过长期的教学实践与研究，结合当前社会对网络口碑研究的需求，编写了这本《网络口碑研究》。本书在编写过程中，充分考虑了读者的阅读习惯和需求，力求做到深入浅出、通俗易懂，同时又不失学术深度。本书共分为八章，第一章介绍了网络口碑的基本概念、发展历程及其研究意义；第二章探讨了网络口碑的研究方法；第三章分析了网络口碑对企业的影响；第四章研究了网络口碑对消费者决策的影响；第五章讨论了网络口碑对品牌传播的作用；第六章分析了网络口碑对市场营销的影响；第七章研究了网络口碑对消费者行为的影响；第八章总结了网络口碑研究的未来趋势。本书适合高等院校师生、企业管理人员以及对网络口碑研究感兴趣的读者阅读。

目 录

第一章 网络口碑研究概述	1
第一节 口碑研究概述.....	1
一、口碑研究的发展历程.....	2
二、口碑研究内容的评述与本书研究.....	5
第二节 网络口碑的内涵与发展.....	9
一、网络口碑的内涵.....	9
二、网络口碑的发展.....	15
第三节 网络口碑的特点与价值	23
一、网络口碑的特点	23
二、网络口碑的研究价值	26
三、网络口碑的企业实践价值	29
第二章 网络口碑的研究方法	38
第一节 口碑研究方法概述	38
一、传统口碑与网络口碑研究的定性和定量方法	38
二、传统口碑与网络口碑研究方法的对比	40

第二节 网络口碑研究的定性方法	41
一、网络口碑的定性研究概述	41
二、网络口碑的相关定性研究综述	43
三、定性实例：基于扎根理论的企业社会责任认同 模型的构建	45
第三节 网络口碑研究的定量方法	63
一、网络口碑的定量研究概述	63
二、网络口碑的相关定量研究综述	65
三、定量实例：网络环境下扩散型口碑的再传播 机制研究	67
第四节 网络口碑的数据分析方法	71
一、网络口碑数据处理方法概述	71
二、网络口碑数据处理方法的应用	73
三、分析实例：上市前网络口碑能否解释观影模仿 行为？	74
 第三章 网络口碑的形成机制研究	87
第一节 口碑形成机制研究综述	87
一、口碑形成的内在动机	87
二、不同偏向口碑形成的企业驱动因素	89
三、影响口碑传播的相关因素	91
第二节 网络口碑的产生与动机	92
一、网络口碑的产生	92
二、网络口碑发起的动机	94
三、双面信息口碑的发起	99
第三节 网络负面口碑的形成机制	100
一、问题的提出	100
二、理论背景和研究假设	101
三、研究方法与假设检验	104
四、研究结论与管理意义	107
第四节 负面口碑的疏导：引导消费者向企业抱怨	108

一、问题的提出.....	108
二、理论背景和研究假设.....	110
三、实验一：不同关系规范下的抱怨意愿.....	115
四、实验二：不同关系规范下抱怨动机的探究.....	120
五、总体讨论.....	124
第四章 网络口碑传播机制的研究.....	136
第一节 二阶段传播与网络时代传播模型.....	137
一、二阶段传播模型.....	137
二、口碑传播的路径：强关系与弱关系.....	138
三、网络时代的平民传播模型.....	138
第二节 网络口碑传播的参与者.....	140
一、意见领袖与意见搜索者.....	140
二、社会枢纽.....	141
第三节 网络口碑传播的客体——信息.....	142
一、信息的种类.....	142
二、口碑信息的特征.....	143
三、信息的偏向.....	145
第四节 网络口碑的再传播机制.....	146
一、问题的提出.....	146
二、理论背景.....	148
三、研究框架和假设.....	153
四、网络口碑再传播机制的检验.....	158
第五章 网络口碑影响机制的研究.....	175
第一节 口碑影响机制综述与网络口碑的影响.....	175
一、口碑影响机制的综述.....	175
二、双面口碑的影响机制.....	181
第二节 网络多元口碑信息对消费者影响的机制.....	185
一、问题的提出.....	185
二、多元参照群体的特点及其对消费者的影响.....	187

三、消费者的矛盾态度及其对信息处理的影响	193
四、研究一：多元参照群体对消费者矛盾态度的影响	196
五、研究二：消费者矛盾态度的调节作用	203
第三节 网络口碑对企业经营绩效的影响	215
一、网络口碑对企业经营绩效的作用	215
二、对比网络口碑与传统营销传播对企业经营绩效的 作用	221
第四节 网络口碑对股票市场的影响	228
一、口碑如何影响股票市场	228
二、网络口碑对股票市场的影响程度	230
第六章 网络口碑与新产品扩散	243
第一节 口碑与新产品扩散模型	243
一、口碑影响新产品扩散的作用机制	244
二、新产品扩散模型	245
第二节 上市前的网络口碑对新产品绩效的预测	252
一、问题的提出	252
二、电影票房收入预测的相关研究	255
三、预测模型框架	261
四、实证分析	263
五、预测模型的价值与局限性	272
第三节 网络口碑与新产品绩效的关系：中美电影业的 对比	274
一、基于上映前的网络口碑来推断观影行为	274
二、中美电影业票房收入和观影模式的对比	279
第四节 基于口碑的新产品营销建议——以中国电影业 为例	283
一、中国电影产业的现状：产品生产观念的运作模式	283
二、基于观众导向的中国电影的商业运作模式的建议	285

第七章 基于网络口碑的营销应用	294
第一节 网络口碑传播的应用：病毒营销	294
一、病毒营销与口碑营销	295
二、病毒营销的作用	296
三、病毒营销的实施	297
四、病毒营销的拓展应用	299
第二节 基于网络口碑的客户圈子管理	300
一、Web 2.0 时代消费者的新特征	301
二、现有客户关系管理系统的局限性	303
三、从客户关系管理到客户圈子管理	305
四、社会交互型客户关系管理的应用	308
五、社会交互型客户关系管理的实施	312

随着互联网的普及，网络口碑逐渐成为企业营销的重要组成部分。网络口碑是指在互联网上通过各种社交媒体、论坛、博客等渠道传播的关于产品或服务的评价和反馈。它是一种重要的消费者行为，对企业的产品形象、品牌忠诚度以及市场份额有着深远的影响。因此，对网络口碑的研究对于企业来说具有重要的理论意义和实践价值。

第一章

网络口碑研究概述

网络口碑的研究是伴随着互联网的发展而被关注到的热点问题。早期的学者将网络口碑看做一般口碑(即非在线口碑)的延展，将网络口碑作为一个有效的跟踪和获取消费者口碑数据的来源(Godes and Mayzlin, 2004)。但是，随着互联网的社会属性的日益发展(如社会关系软件、博客、虚拟社区)，网络口碑日益表现出独特的现象，不能够简单地将网络口碑作为一般口碑的补充，而需要从更广泛的视角去探究网络口碑的形成、传播和影响机制(Huang, Cai, Tsang, and Zhou, 2010)，以更好地理解互联网时代的口碑营销的本质特征和规律，为企业的网络口碑营销提供坚强的理论支持和实践指导。

第一节 口碑研究概述

口碑的作用和价值很早就被社会学家关注到(如：Katz and Lazarsfeld, 1955)，随之也有营销学者关注到口碑对消费者有很大的影响，并开始研究消费者的口碑行为特点(如：Arndt, 1967)。

为了更好地理解口碑的传播过程，有学者（如：Brown and Reingen, 1987）借助社会关系分析方法来了解口碑传播的过程和路径是如何形成的，以及口碑传播者之间的社会关系对口碑传播有何作用。进入21世纪，随着互联网的兴起和发展，越来越多的企业将互联网作为产品开发、试销和推广的重要平台，伴随的是网络口碑的影响力日益扩大，为此很多学者（如：Luo, 2006）尝试利用网络口碑数据来分析口碑营销对企业到底可以产生哪些价值。下面将从发展历程和研究范围拓展的演变视角来系统地概述口碑研究的发展历程。

一、口碑研究的发展历程

（一）口碑对消费者影响的研究（1960— ）

20世纪50年代，就有社会学家关注到社会大众传播具有二阶段性，即大众媒介信息首先是传播给意见领袖，然后再由意见领袖传播给意见搜索者（Katz and Lazarsfeld, 1955）。在上述二阶段传播模型中就蕴含着大众之间的信息交流（也就是所谓的口碑）在信息传播中发挥着重要的作用。这一观念很快就被营销学者关于消费者购买决策的研究所验证（Arndt, 1967 和 Dichter, 1966）。传播信息对消费者的购买决策起到决定性的作用，而且消费者更愿意相信和采纳人际口碑传播的信息，而对大众媒介传播的信息则采取一定的怀疑甚至是抵触的情绪，换而言之就是消费者的说服知识（persuasion knowledge）水平比较高。

跟随Arndt和Dichter的研究，很多学者探究了不同口碑信息偏向（正面与负面）对消费者的影响，发现负面口碑的影响力比正面口碑的影响力会更大（Sundaram等，1999）；还有学者指出消费者传播双面口碑信息可以增加消费者对信息的敏感度和兴奋度（Crowley and Hoyer, 1994）。但是在网络环境下，消费者对于同一个产品的评价存在不同甚至对立的评价，这导致网络环境下的消费者将面临更加多元化的口碑信息来源，面对多元化的，甚至是矛盾的口碑信息，消费者是如何受影响的呢？已有研究没有对此问题进行探讨，本书的第五章第二节将对此问题进行实证分析和