

亚洲权威杂志

Asian Legal Business

“中国年度最佳律师事务所”

内部培训资料公开出版

君合律师事务所 著

律师之道

新律师的必修课（第二版）

君合律师培训二十五年菁华 资深合伙人亲自撰写

律师入门经典全新增订

法学院学生、年轻律师必备



北京大学出版社
PEKING UNIVERSITY PRESS

君合律师事务所 著

律师之道

新律师的必修课（第二版）



北京大学出版社
PEKING UNIVERSITY PRESS

图书在版编目(CIP)数据

律师之道:新律师的必修课/君合律师事务所著. —2 版. —北京:北京大学出版社, 2016. 3

ISBN 978 - 7 - 301 - 26718 - 9

I. ①律… II. ①君… III. ①律师—工作—中国 IV. ①D926. 5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2016)第 000343 号

- 书 名** 律师之道:新律师的必修课(第二版)
Lüshi zhi Dao;Xin Lüshi de Bixiuke
- 著作责任者** 君合律师事务所 著
- 责任编辑** 白丽丽
- 标准书号** ISBN 978 - 7 - 301 - 26718 - 9
- 出版发行** 北京大学出版社
- 地 址** 北京市海淀区成府路 205 号 100871
- 网 址** <http://www.pup.cn>
- 电子信箱** law@pup.pku.edu.cn
- 新浪微博** @北京大学出版社 @北大出版社法律图书
- 电 话** 邮购部 62752015 发行部 62750672 编辑部 62752027
- 印刷者** 北京中科印刷有限公司
- 经 销 者** 新华书店
- 880 毫米 × 1230 毫米 A5 12.5 印张 264 千字
2010 年 5 月第 1 版
2016 年 3 月第 2 版 2016 年 3 月第 1 次印刷
- 定 价** 45.00 元

未经许可,不得以任何方式复制或抄袭本书之部分或全部内容。

版权所有,侵权必究

举报电话:010-62752024 电子信箱: fd@pup.pku.edu.cn

图书如有印装质量问题,请与出版部联系,电话:010-62756370

第二版前言

本书初版于2010年5月。五年前我们将君合律师事务所日常对律师培训的讲座资料整理成册出版,受到广大读者,特别是初入律师行业的法律学子们的热烈欢迎。时间已经过去了五年,这本“新律师的必修课”仍然备受追捧。为此,我们请原来的作者更新了他们的文章,同时增加了三章新的内容,使针对新律师的培训体系更加全面。

君合律师事务所自1989年创立至今,以其卓越的服务水准和出色的工作业绩赢得客户的高度赞誉和专业机构的一致认可,被国内外社会各界公认为中国最优秀和最可信赖的律师事务所之一。

拥有一支高素质的律师队伍是君合向客户提供高质量法律服务的基本保证,也是事务所始终保持强大的竞争实力的关键。二十多年来,君合培养了一大批勤奋、敬业、精通法律、掌握专业技巧的律师。君合的律师在业界被公认为是训练有素且对各种大型、复杂的交易有着丰富的经验,他们的快速成长得益于君合系统的培训制度。一批批年轻律师在君合这个大熔炉中锻炼、成长为业界精英,而他们也为事务所的长远发展奠定了良好的基础。

期望本书的再版,能为那些立志以律师作为终身职业的学子们提

供我们的经验,为他们打开一扇进入这个行业的大门。

本书由君合律师事务所的合伙人和资深律师撰写,由研究部合伙人胡英之律师统稿。感谢培训部助理张屏阳提供资料、协助整理。

君合律师事务所

2016年1月2日

律师之道

新律师的必修课

(第二版)

目 录

01 律师职业漫谈

肖微 (创始合伙人)

- 一、律师业的发展 / 003
- 二、律师职业的利弊 / 009
- 三、做律师应具备的一些基本素质 / 021

02 律师道德规范

华晓军 (合伙人)

- 一、序言 / 031
- 二、诚实守信的价值观 / 032
- 三、优秀的外部形象 / 046

03 如何做一名优秀律师

邹唯宁（合伙人） 廖海燕（律师）

- 一、如何成为一名律师 / 051
- 二、什么样的律师才是好律师 / 053
- 三、如何成为一名优秀的律师 / 061
- 四、关于工作方法论 / 075
- 五、律师应注意克服的缺点 / 080

04 如何进行法律研究

廖悦悦（律师）

- 一、如何理解所研究的法律问题 / 085
- 二、如何获得法律研究的资源 / 091
- 三、如何使用法律研究资源 / 097
- 四、法律研究的战略性问题 / 112
- 五、法律研究的细节问题 / 117

05 如何起草法律备忘录

许蓉蓉（合伙人）

- 一、法律备忘录的种类 / 123
- 二、法律备忘录的功能、作用 / 124
- 三、如何起草法律备忘录 / 125
- 四、法律备忘录的一般结构 / 130
- 五、特别提示 / 133
- 六、实例推演——关于“信息保留和发送的一般要求”的备忘录 / 136

06 如何起草、审阅及修改合同

谢青（合伙人）

- 一、合同起草前的准备工作 / 158
- 二、合同起草需要注意的事项 / 163
- 三、如何审阅和修改合同 / 169
- 四、关于模板条款 / 171
- 五、关于附件 / 179

07 如何起草法律意见书

魏瑛玲（合伙人）

- 一、法律意见书的种类 / 183
- 二、法律意见书的特点 / 186
- 三、出具法律意见书前的基础工作 / 188
- 四、法律意见书的起草和修改 / 191
- 五、法律意见书的格式及内容构成 / 192
- 六、出具法律意见书需注意的事项 / 201

08 如何做法律尽职调查

张薇（合伙人）

- 一、引言 / 207
- 二、法律尽职调查的阶段和方式 / 209
- 三、法律尽职调查的一般范围和主要内容 / 214
- 四、法律尽职调查中律师的作用和职责 / 217
- 五、法律尽职调查前的准备工作 / 223
- 六、如何审查目标公司提供的文件 / 224

- 七、法律尽职调查的成果——尽职调查报告和摘要 / 239
 - 八、法律尽职调查应特别注意的问题 / 240
-

09 律师访谈的艺术

沈江（律师）

- 一、工欲善其事，必先利其器——访谈准备 / 250
 - 二、如何发问、引导和聆听——访谈过程 / 255
 - 三、时间性、真实客观性、目的性——访谈结果 / 265
-

10 如何在法律文件中准确使用英文

朱核（合伙人）

- 一、国外客户对法律服务的要求 / 269
- 二、法律文书的写作 / 274
- 三、英文写作技巧 / 287
- 四、如何提高英文写作能力 / 298

11 如何开拓业务和管理客户

邵春阳 (合伙人)

- 一、律师事务所客户的概述 / 305
 - 二、培育与开拓客户的前提 / 306
 - 三、客户的开拓 / 313
 - 四、客户的管理 / 316
 - 五、项目结束后的后期管理 / 320
 - 六、客户管理的忌讳 / 322
-

12 如何代理民事诉讼

张雯 (合伙人) 费宁 (合伙人)

- 一、接受客户委托 / 327
- 二、研究案件事实及相关法律 / 330
- 三、起诉前或庭审前的准备阶段 / 348
- 四、庭审阶段 / 354
- 五、庭后跟进工作 / 360
- 六、诉讼律师最重要的业务素质 / 362

13 民事诉讼中法庭陈述及法庭辩论的技巧

李清（合伙人）

- 一、法庭陈述、法庭辩论给谁听 / 371
- 二、法庭陈述及法庭辩论的注意事项 / 376
- 三、法庭陈述及法庭辩论的技巧 / 379

01 律师职业漫谈

肖徽 (创始合伙人)

律师之道

新律师的必修课

(第二版)

创始合伙人

肖微

肖微律师 1984 年毕业于北京大学法律系首届经济法专业，获得法学学士学位。1987 年，毕业于中国社会科学院研究生院法学系国际经济法专业，获得法学硕士学位。1989 年，肖微律师作为创始人之一创办了君合律师事务所。1995 年，肖微律师赴美国哥伦比亚大学法学院学习并取得硕士学位。

肖微律师的主要业务领域是为外国投资、公司及证券、国际贸易、土地和房地产开发等经济活动提供法律服务。自 1985 年起，肖微律师主持和参加了数百家公司法律咨询服务和诉讼仲裁。

肖微律师先后担任的职务有：中国证监会第四届和第五届发行审核委员会委员和上市公司重大重组审核工作委员会委员；中国证券业协会投资银行委员会顾问；广聚能源股份有限公司、中欧基金管理有限公司、中国太平洋保险（集团）股份有限公司、武汉钢铁股份有限公司、烟台张裕葡萄酒股份有限公司、华夏银行股份有限公司独立董事；中华海外联谊会理事、中国国际法学会理事；北京市仲裁委员会仲裁员、中国国际经济贸易仲裁委员会金融专业仲裁员。

肖微律师先后获得的称号有：北京市先进工作者、中国首届十佳律师、全国优秀律师；2005、2006、2007 年连续三年荣获亚洲权威法律杂志 *Asian Legal Business* “中国律师最佳项目促成奖”（Dealmaker of the Year），并被该杂志评为“热门三十——中国炙手可热律师”；英国权威评级机构 Chambers & Partners 出版的《世界领先律师》连续多年将肖微律师列为在公司、证券、收购兼并方面的著名律师；Asia Law & Practice 出版的《亚洲杰出律师》连续多年将肖微律师评为亚洲地区杰出律师；亚洲权威法律杂志 *Asian Legal Business* 将肖微律师评为 2009 年和 2013 年年度最佳管理合伙人。

本章主要介绍三个方面的内容。一是关于律师业在中国的发展。二是关于律师本身这个行业。相信很多学法律的同学今后一定会成为律师，那么无论想做律师，还是不想做律师，最好先要知道做律师的利弊。三是当你想做律师的时候，怎样才能做一个好律师。

一、律师业的发展

（一）国办所及其发展

在中国的法制史中，没有严格的关于“律师”的概念。1911年辛亥革命以后曾起草了《律师法草案》，准备仿效英、美、德、日等国，考核选拔律师，但因临时政府很快被迫解散而没来得及颁布和实施。

1912年9月，北洋军阀曾制定了《律师暂行章程》和《律师登记暂行章程》，这是中国第一部关于律师制度的成文立法，是旧中国实行律师制度的开端。中国的律师职业慢慢兴起。1922年，上海成

立了律师公会，至北洋军阀政府垮台，全国约有 3000 人从事律师业务，多集中于上海、南京、武汉、天津等大城市。

新中国成立之后，旧的律师制度不仅从法律上被否定了，也从社会上被彻底清除了。

1953 年起，我国进入发展国民经济的第一个五年计划新时期，经济的发展要求司法制度、律师制度随之发展。从 1954 年至 1957 年，我国律师制度有了较大的发展。到 1957 年，我国有 19 个省、市、自治区成立了律师协会或筹备委员会，设立了 820 个法律顾问处，有专职律师 572 人，兼职律师 350 人。

1957 年开始“反右”整风运动，《律师暂行条例》（草案）被打入冷宫。1959 年，各地的律师机构全部撤销，从此，我国出现了二十多年没有律师的空白时期。

在 20 世纪 80 年代以前，社会运行主要靠大量的党和政府的政策、行政命令和计划。而 80 年代后，社会运行虽然仍靠许多政策和行政命令，但市场经济、民主法治越来越得到加强。这两种情况是不可同日而语的。1978 年 3 月 5 日，第五届全国人大通过的《中华人民共和国宪法》恢复了刑事辩护制度；1979 年 12 月 9 日，司法部发出了《关于律师工作的通知》，明确宣布恢复律师制度。至此，中国的律师制度才开始恢复重建与发展起来。当初的律师被界定为“国家法律工作者”，其编制、待遇均纳入国家干部管理体系。

80 年代后，最早出现了法律顾问处，那时不叫律师事务所，基本上都是国办所。当时因为还没有学习法律的学生毕业，仅有极少

的法律教育（1978年才恢复正规的法律教育），所以那时律师和法官许多是从转业军人和公安人员等人员中选拔而来的。当时主要的案件是民事诉讼（婚姻诉讼等）和刑事案件，也正是从那时开始，有了法律服务的概念。那时《刑事诉讼法》以及律师的权利和现在相比也不太一样。1980年初，邓小平强调，律师队伍要扩大，不搞这个法制不行。这一指示为律师制度的恢复定下了总基调，明确了律师业发展的方向。同年8月，全国人大常委会通过了《中华人民共和国律师暂行条例》。1981年3月，国家司法部作出《关于健全律师工作组织机构问题的批复》。全国各地据此建立起法律顾问处1465个，在各顾问处从业的律师工作人员总计约5500人。

1982年，我在北大上学的时候，我的老师在做兼职律师。正是他把我做律师的胃口吊起来的。当时有一个重大案件，涉及“投机倒把”罪，即假如一个东西1万元买，2万元卖，便是投机倒把。这个法律现在当然已经没有了。从那个大案件开始，我接触到了法律实务。

那时候没有多少法律可学，只有《中外合资经营企业法》《宪法》，没有《民法通则》《公司法》。我们上课就学政策、行政命令。学了半天，也不清楚法律是什么。只有接触到了案件，才有了一些思路，才明白法律是如何解决问题的。

当时的法律顾问处规模很小，业务也很局限。法律顾问处一年的收入大概也就几万元到十几万元，在那里工作的人员每月收入只有几十元。

80年代末，国办的中信律师事务所是最顶级的律师事务所。但是后来改制，这个律师事务所经历了重组，很多人员去其他地方开