



在鄂川商名人传记丛书

主编 丁地树 副主编 徐登碧

在

鄂

川

商

传

第一卷

丁地树 编著
徐登碧

湖北长江出版集团
湖北人民出版社

在鄂川商名人传丛书

在鄂川商传

第一卷

丁地树
徐登碧 编著

湖北长江出版集团
湖北人民出版社

鄂新登字 01 号

图书在版编目(CIP)数据

在鄂川商传(第一卷)/丁地树,徐登碧编著.
武汉:湖北人民出版社,2009.9

ISBN 978 - 7 - 216 - 06161 - 2

I. 在…

II. ①丁…②徐…

III. 商人—列传—四川省

IV. K825.38

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2009)第 169319 号

在鄂川商传(第一卷)

丁地树 徐登碧 编著

出版发行: 湖北长江出版集团
湖北人民出版社

地址:武汉市雄楚大街 268 号
邮编:430070

印刷:武汉理工大印刷厂
开本:787 毫米×1092 毫米 1/16
字数:136 千字
版次:2009 年 9 月第 1 版
印数:1 - 1 500
书号:ISBN 978 - 7 - 216 - 06161 - 2

经销:湖北省新华书店
印张:12.75
插页:3
印次:2009 年 9 月第 1 次印刷
定价:35.00 元

本社网址:<http://www.hbpp.com.cn>



»序

王道友

16世纪,“企业家”一词最早出现在法语中。其原意是指“冒险事业的经营者或组织者”。一般地讲,企业家需具备三个方面的基本素质:有眼光,有胆识,有组织能力。

在三十年前,中国大地上还没有“企业家”这个词,而在改革开放三十年的时间里,企业家已经成为推动中国社会和经济发展非常重要的群体之一。在中国,对于那些有理想、有追求,有独特智慧和成型思想体系,勇于承担时代使命和社会责任的商人,冠以“企业家”的美誉。一个强大的国家,主要是靠经营世界级企业集团的企业家;一个社会的文明程度,主要看它对企业家的尊重程度。

川商以其独特的智慧和地位屹立于中国的商界。四川人聪明、勤奋、厚道、坚韧,具有不甘人后、敢为人先的争先精神,艰苦奋斗、百折不挠

序



的奋斗精神,不甘平庸、做大做强的奋进精神,富而不奢、回报社会的奉献精神。凭着这样的精神素养,许许多多四川人走出四川盆地到外面去投资兴业,勇闯天涯。据不完全统计,在湖北投资兴业的四川人不下十万。他们为湖北的经济社会发展作出了应有的贡献。

这十万在鄂川商中,不乏名人,不乏企业家。为了记录下这些在鄂川商名人们的创业史,2007年9月14日,湖北省四川商会一届二次理事会决定为这些在鄂川商名人们立传,出版一套在鄂川商名人传丛书。这套丛书分多人一卷、一人一卷两种,计划出版十卷,于2014年出齐。

丛书的编撰工作坚持以邓小平理论和“三个代表”重要思想为指导,贯彻科学发展观,紧密联系在鄂川商的工作、生活实际,着力反映在鄂川商创业的辉煌业绩,反映在鄂川商创业的艰辛、困苦,反映在鄂川商积极向上、百折不挠、乐观旷达的精神风貌。

入选丛书企业家的遴选标准是:认真贯彻党的路线方针政策,认真执行法律法规;有很好的



公信力和较高的社会知名度；企业在行业内有地位、行业外有影响；个人和企业有良好的诚信记录。

这套入选丛书企业家的传记，在详细地占有材料的基础上，对材料进行了“去伪存真，去粗取精，由此及彼，由表及里”的梳理、分析，反映传主成才、创业、扬名过程中带有共性的东西，同时突出传主的个性特点。

丛书的编撰工作，受到湖北省四川商会各位领导和常务理事的大力支持，编撰工作由丁地树、徐登碧同志负责。我相信，丛书的编撰工作一定会如期顺利完成。

丁地树、徐登碧两位老同志都已退休，但是他们仍在为湖北省四川商会的事操劳。在这里，我向两位老同志表示由衷的谢意。

2009年8月8日

序



目 录

序 王道友(1)

颜家富 桃湾村走出的企业家

童年有一个梦想..... (1)

暑假打工改变了人生路..... (5)

从小餐馆到餐饮名店的嬗变 (10)

醉心于公司管理 (16)

培养一流的员工 (21)

营销、服务都要好..... (24)

张兴中 只有拼搏 人生才会出彩

大二时年级第一个入党的学生 (29)

国企工作的八年 (33)



自己创业 把生意做到非洲 (37)

为高校后勤社会化尽力 (41)

热心中外合作办学 (43)

醉心于高级海员委培业务 (48)

税德君 要做医药商业的儒商

峨眉中药学校普通班第一个学生党员 ... (51)

最年轻的科长 (58)

出色的省区销售经理 (60)

自主创业之路 (67)

续自主创业之路 (71)

方宏国 从外科医生到民营企业

读书生涯 (73)

邻水县有名的外科医生 (78)

模范销售经理 (81)

优秀办事处主任 (84)



自己办企业当老板 (89)

刘现林 中国菜品设计第一人

扬威克里姆林杯烹饪大赛 (97)

世界读书日出生的孩子好读书 (101)

万县最年轻的乡镇企业厂长 (103)

初到武汉的半年里 (106)

十年总厨生涯 (109)

餐饮设计理念的创立者(上) (112)

餐饮设计理念的创立者(下) (116)

餐饮设计的实践者 (122)

田祖平 做全国的品牌总代理

潼南县师范唯一的音乐特长生 (131)

在旺苍煤矿的七年 (136)

珠海务工岁月 (142)

从小股东到董事长 (150)

目
录



管理也是生产力…………… (157)

收获与展望…………… (162)

代寿彬 借力在商海弄潮

童年生活…………… (165)

批发袜子、皮鞋,学厨艺…………… (170)

初做厨师的八个月…………… (174)

两任行政总厨…………… (176)

开了第一家酒店和火锅店…………… (179)

从山城鱼村到重庆鱼庄…………… (183)

长于谋划,精于实施…………… (188)

后记…………… (193)



颜家富 桃湾村走出的企业家

➤童年有一个梦想

颜家富是武汉市小四川美食有限公司董事长、湖北省四川商会副会长、武汉重庆合川商会会长。在他办公室墙上挂着一块匾额，匾额上用隶书写着他的自勉句：“人生需要沉淀，知识需要内化，能力需要锻炼，人格需要升华。”这四句话，是颜家富对自己44年人生的一种领悟；这四句话，颜家富用自己创业的传奇故事作了最好的诠释。

他有近亿元的资产。他的财富传奇，源于他童年时的一个梦想。

1964年8月17日，四川省合川县钱塘区金子乡桃湾村，颜德文家传出了一声婴儿的啼哭声，一个小生命来到了人间。这是颜德文的第二个儿子。颜德文给二儿子取名为颜家富，希望儿子成家立业，富家富国。

颜家富在父母的精心抚育下，在哥哥的爱抚中，无忧无虑地成长。

颜家富慢慢长大了，他也慢慢地懂事了。颜家富发现，爸爸妈妈日晒雨淋，辛勤劳作，但一年下来，收益不多，家中的日子过得紧巴巴的。

颜德文除了忙农活外，在农闲时做些小生意，有时会到外乡去贩猪贩牛卖，赚点钱以补贴家用。

这些，颜家富都看在眼里。他心里也在想：我该怎样为父母减轻点负担呢？

颜家富

桃湾村走出的企业家



同时，颜家富从父亲做小生意的行为中朦胧意识到，做生意可以赚钱。在他幼小的心灵中，已埋下了将来做企业家的种子。

颜家富除了好好读书外，他心里一直在琢磨为父母减轻负担的问题。

刚读初中时，颜家富刚满十二岁。一天，他对父亲认真地说：“爸爸，我将来长大了也去挣钱，挣好多好多的钱，为您减轻负担，让一家人过好日子，我自己也买好衣服穿！”

颜德文听了儿子的一番话，很是高兴，他对儿子说：“好啊，爸爸等你挣大钱的那一天。”

当时的农村，生产力水平不高，生活比较艰苦，农村孩子只有离开农村才能挣到钱。当时离开农村的途径有两条：一是当兵，二是读书。

颜家富快满17岁那年，春季征兵开始了。他背着父母偷偷到乡里的征兵点报名参军。他体检合格了，乡武装部部长陪县征兵办公室的同志到桃湾村里搞政审，并到颜家富的家里征求父母的意见，看父母亲是否同意颜家富去当兵。

颜德文并不知道儿子报名参军的事情。再说，严家有四个孩子，大儿子结婚后已分家单独过日子，两个女儿都还小，就指望颜家富长大后撑门面。

当着征兵办公室同志的面，颜德文也不好生儿子的气，只是一口拒绝了颜家富参军的要求。

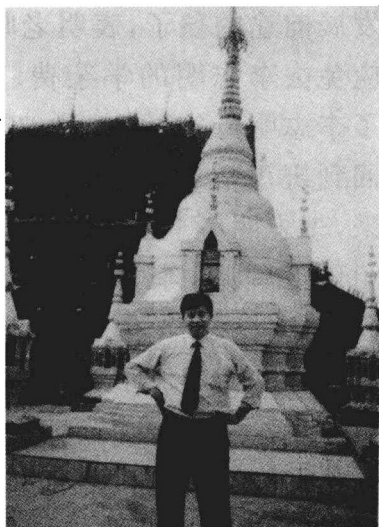
由于父亲的反对，颜家富当兵离开农村的路堵死了。

参军不成，颜家富只有一心读书了。他读小学时成绩是全班前三名，初中成绩差些，读高中时的成绩，是全班前五名。高中毕业后，他考入合川县师范学校。在师范学校



里,颜家富学习很用功,成绩是全班前十名,数理化成绩最好,他的立体几何尤其好。有时,他还同老师一起探讨课本以外的东西。在师范学校,颜家富是三好学生、学生干部,成了学校的知名人物。

1983年7月,颜家富结束了在合川县师范学校的学业,他怀揣毕业证书,回到了金子乡桃湾村小学任教。



2001年7月,颜家富到缅甸考察,这是颜家富在中缅友谊塔前留影

桃湾村小学共有8个老师,加上一名后勤人员,共有9个教职工。颜家富任三班的班主任,三班共有54个学生,他从三年级开始教学。

桃湾村小学是一个班一个老师,任课老师也是班主任,小学设置的语文、数学、自然、政治、音乐、体育课,全部由班主任上课。

颜家富每天上8节课,上午4节,下午4节,白天没有时间备课,他只能利用学生上自习和晚上的时间备课,经常备课到晚上十二点。

颜家富很爱他的学生,他对自己班的每一个学生都很负责,学生生病,他去学生家探望;学生辍学、失学后,他去家访,作学生家长的工作,让孩子回到学校上课。桃湾村的学生李志明,成绩好,因家里穷,加上生病,只好辍学在家。颜家富就利用星期天到李志明家进行家访。颜家富向李志明的母亲介绍了李志明在学校的表现,说李志明是一个有

颜家富

桃湾村走出的企业家



发展前途的孩子,表明老师不希望李志明失学的愿望,并答应免去李志明的学杂费。颜家富细致的工作,深深地打动了李志明母亲的心,她又将儿子送到颜家富身边。李志明回到班里后,学习更加努力,他成了三班的学习委员。后来,李志明考上了南京大学建筑系,现在在贵州省中建三公司任工程师,李志明至今仍同自己的老师颜家富保持着联系。

1984年12月,颜家富被金子镇政府评为年度先进教育工作者。

1983年9月至1985年7月,颜家富在桃湾村小学教书。

由于颜家富工作成绩突出,1985年9月被调到金子镇中学。他在金子镇中学教了三年书。在这三年中,他一直担任五班的班主任,从初一开始到把这个班的学生送毕业为止。在镇中学任班主任的三年中,颜家富还承担数学、政治、体育三门课的教学任务。颜家富作为班主任,不仅要教好学,还要协调好老师与老师、同学与同学、老师与同学之间的关系,把整个班的工作做好。他对学生进行人性化管理,从学生角度考虑问题,并用自己的经验教训教育学生。颜家富花了大量时间作协调工作,使他这个班成了师生关系融洽、教学秩序良好、学习成绩稳步上升的先进班。在全校的数学竞赛中,五班得了第二名。颜家富因为班级管理和教学工作突出,被评为学校的先进班主任。

颜家富是一个对父母很孝顺的人,他看到父母亲辛苦劳作,就想方设法做些事情,减轻父母的负担。他在读中学和师范时,利用寒暑假和星期天,到乡镇的集市上去卖家里自产的生姜、大蒜、白菜、萝卜、扫把;有时他还下田里捉鳝



鱼去卖,赚点钱补贴家用。读高中时,他曾到重庆市中区两路口一带卖水果,为家里挣些钱。为了节约每晚一元的住宿费,卖水果的颜家富曾在重庆市中区的一座桥下露宿。

教书期间,颜家富帮父亲种责任田,插秧打谷,样样都干。金子镇中学离颜家富家里只有六里路,一个小时就走到了家。在金子镇中学,颜家富每天只上三节课。上午上课,他下午回家干活;下午上课,他晚上回家,第二天上午帮父亲干活,然后下午回学校上课。有时回家,他还从镇里挑一担煤炭回家;从家里回学校,有时还挑一担粮食到镇里交公粮。

»暑假打工改变了人生路

1988年7月,金子镇中学五班的学生个个拿着毕业证书,依依不舍地告别了老师。颜家富和五班的每一个同学握手道别,希望同学们努力开创新的生活,成为对国家对社会有用的人。

学生毕业了,颜家富想外出闯一闯。他利用暑假近两个月的时间,来到武汉打工。

事情也巧,颜家富碰到了前几年就到武汉开餐馆的同乡张卓书。张卓书在汉口新华路开了一家名叫芙蓉酒楼的餐馆,颜家富就到芙蓉酒楼打工去了。他刚到芙蓉酒楼时,没有什么技术专长,只有从洗碗这个最基础的工作干起。颜家富洗了十几天碗,就学会了打杂。洗碗,打杂,颜家富每月的工资是100元,比他在金子镇中学当老师的工资还多。颜家富是一个爱观察、勤思索的人。他发现,张卓书的酒楼别看只有几十平方米,但他一天纯赚的钱比自己一个月的工资还多,有时一桌菜的利润比自



己一个月的工资还多，我何尝不可以像张卓书老板一样，也来搞餐饮，当老板，赚大钱。

颜家富并不忌讳他改行的动机。他说：“我开始利用暑假外出打工时，并没有想长期在外务工，也没有想到后来自己开餐馆，开公司。我看到开馆子来钱快，也许是实现我儿时‘我长大后也去挣钱，挣好多好多的钱，让家里过好日子，自己也买好衣服穿’的梦想的机会，因此，我产生了改行做餐饮业的念头。”

颜家富以前并不热衷于煮饭、炒菜这些事情，但是，自从他萌生改行做餐饮业的念头后，他看到上餐厅就餐的顾客格外亲切，厨房的每道工序十分有趣，甚至厨房的鱼似乎也在向他微笑……

一心想做餐饮业的颜家富，厨房的任何事情都让他着迷。洗碗，切菜，烧菜，配菜，只要他不会的，哪怕是再脏再累，他也学得十分起劲。颜家富每天七点起来煮饭，再洗碗，自己学习配菜，洗十几天碗后再打杂，再当服务员。颜家富对工作的这股劲头，连老板张卓书都被感动了，每月多发他 20 元的工资。

得到老板张卓书的信任后，颜家富想变换工种就容易多了。从洗碗到打杂，从打杂到荷台（配菜），再到厨房，别人至少要一年的时间才能做到这一步，可颜家富三个月就摸了个遍。

1988 年 7 月到 8 月底，颜家富在武汉打工，暑假结束以后，他没有回到金子镇中学去上课。这时的颜家富怕别人非议他改行的动机，他便委托同事向学校领导请了一个月的假。一个月的假期很快就过去了，颜家富不可能再回到金子镇中学教书了。于是，1988 年 10 月初，颜家富委托



父亲颜德文到金子镇中学去为自己办理了停薪留职手续。

颜家富在张卓书的芙蓉酒楼干了三个月，学到了干餐饮业的一些基本的东西，他就决定自立门户，一试身手。他托熟人在武汉三镇打听门面，但武汉随便哪家门面的租金都超出了颜家富的承受能力，他只好暂时放弃了在武汉开餐馆的念头。

颜家富在武汉周边城市打听开餐馆的门面，终于打听到黄石市新下陆铁山区煤机厂的食堂对外招租。据颜家富的朋友介绍，黄石那里的房租低，投资少，黄石人喜欢吃川菜。颜家富自己到黄石考察，虽然环境差点，但食堂面积有100多平方米，适合自己开餐馆。

煤机厂食堂招租的条件是租金每月400元，押金400元，此时的颜家富，身上只有560元。如何承租下厂里的食堂，颜家富着实动了一番脑筋。他花了100元钱，买了一条像样的领带，把皮鞋擦得锃亮，西装革履，夹个公文包，就上了煤机厂的门。



2008年10月，颜家富董事长参加首届川商大会时的留影

颜家富把仅有的400元，换成面值10元一张的钱，将40张10元的纸币均分成4份，捆成4扎。他把4扎钱往煤机厂的财务室一放，说：“这是我交的400元押金，