

普
华
经
管

正略钧策
ADFAITH

理财并非富人独享的游戏
赚钱其实就这么简单

一分钟 财富课

邹华英◎编著

能教我们如何去获得财富的书，每一页都是钱！

——世界投资大师 吉姆·克莱默

从别人的财富故事中学习是一个很好的习惯，这远比从自己身上吸取各种教训好得多！

——弗兰西斯·培根

人民邮电出版社
POSTS & TELECOM PRESS



中国金融出版社

中国金融出版社
中国金融出版社

一分钟 财富课

——中国金融出版社出版——

中国金融出版社出版，中国金融出版社

中国金融出版社出版，中国金融出版社

中国金融出版社出版，中国金融出版社

中国金融出版社出版，中国金融出版社

中国金融出版社出版，中国金融出版社

一分钟 财富课

人民邮电出版社
北京

图书在版编目(CIP)数据

一分钟财富课 / 邹华英编著. —北京: 人民邮电出版社, 2010.4

ISBN 978-7-115-22387-6

I. ①—… II. ①邹… III. ①财务管理—通俗读物
IV. ①TS976.15-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2010)第031545号

内容提要

机遇面前人人平等, 可为什么有的人能获得成功, 成为世界级富豪, 有的人终其一生只能在财富之门的外面苦苦徘徊? 许多人百思不得其解。本书从梦想、思路、胆识、品行、心态、毅力以及寻找市场空白点、避开投资误区、形成理财习惯、转变经营思路等多个方面为读者全面展示了那些成功者的必备素质以及他们创造财富的技巧, 每个故事都能为读者开拓思路, 带来灵感。读者只要细细领会, 一定会深受启发, 找到自己的财富之路。

本书适合职场人士、创业者阅读。

一分钟财富课

◆ 编 著 邹华英

责任编辑 王莹舟

◆ 人民邮电出版社出版发行

北京市崇文区夕照寺街14号

邮编 100061 电子函件 315@ptpress.com.cn

网址 <http://www.ptpress.com.cn>

北京铭成印刷有限公司印刷

◆ 开本: 700×1000 1/16

印张: 17.5

2010年4月第1版

字数: 150千字

2010年4月北京第1次印刷

ISBN 978-7-115-22387-6

定 价: 35.00元

读者服务热线: (010) 67129879 印装质量热线: (010) 67129223

反盗版热线: (010) 67171154

前 言



赢得财富，自古以来就是人类的梦想之一。很多人一生都在苦苦追寻着财富，到头来却总与财富无缘。

头顶同样的蓝天，脚踏同样的大地，一样的机遇，一样的环境，为什么有人富有，有人贫穷？难道是因为富有者更聪明？或者幸运之神对他们更加垂青？当然不是！那他们致富的奥秘又在哪里？许多人对此百思不得其解，许多人都在寻找这其中的答案。

其实，比你富有一百倍的人并不一定百倍地聪明于你，也不一定付出了比你多百倍的努力，惟一不同的是：他们了解一些你所不知的秘密。

在这个世界上，财富对每一个人来说都是平等的。每个人都有赚钱的潜能，能不能致富，与学历高低无关、与出身贵贱无关、与年龄大小无关、与相貌美丑无关……创造财富的关键在于——你是否掌握了致富的技巧与思路。

每一个富有的人，都有自己致富的秘诀；每一个富有的人，都有自己的财富故事，其背后都隐藏着很多鲜为人知的真实细节。了解了它们，你就能学到致富的技巧与思维模式，发现适合自己的商机。富有者的致富智慧并非与生俱来，这也是他们在实践中摸索和总结出来的。只要你肯花一点时间去仔细研究，并在现实生活中活学活用，那么，你也有机会像他们一样获得属于自己的财富。

读懂了一个财富故事，就是发现了一个致富商机；学会了一种致富技巧，就是打通了一条致富之路，你的一生可能就此发生改变！

正如著名哲学家弗兰西斯·培根所说：“从别人的创业致富故事中学习是一个很好的习惯，这远比从自己身上吸取各种教训好得多！”

本书所精选的近200个经典财富故事，个个精彩绝伦，每一个都会让您耳目一新，帮助您叩响财富的大门。每则故事后面画龙点睛式的点评，更会让您在读过故事之后茅塞顿开。

世界投资大师吉姆·克莱默（Jim Cramer）说得好：“能教我们如何去获得财富的书，每一页都是钱！”翻开本书，您会豁然开朗，原来成功致富并不难，赢得财富是如此的简单！

一本著作的完成需要很多人的默默奉献，闪耀的是集体的智慧，其中铭刻着许多艰辛的努力，凝结着许多辛勤的劳动和汗水。

在编写本书的过程中，作者得到了多位专业人士的支持和帮助，他们是董全才、谷桂琴、张书兰、郑一彪、刘英梅、赵安保、唐海燕、曾建华、邓珠江、肖志勇、王小兵、蒋伟民、王春红、唐锦群、刘兴国、高君、张旭东，在此向他们致以诚挚的谢意。

由于编者水平所限，书中不足之处在所难免，诚请广大读者批评指正。

目 录

第1章 一个人的梦想有多大，他的事业就会有多大 / 1

世人皆知，梦想是人走向成功的原动力，很多伟大的成功都来源于远大的梦想。李嘉诚、比尔·盖茨无疑都是拥有财富梦想的人。今天拥有财富梦想的人们中，也许就有明天的“李嘉诚”、“比尔·盖茨”。在梦想的牵引下，我们也会一步步地走上财富之路。

1. 苹果箱上的誓言 / 3
2. 联邦快递公司的诞生 / 4
3. 如果我有100万美元怎么办 / 6
4. 世界酒店业巨子希尔顿的创业梦想 / 7
5. 有梦想，还要有行动 / 8

第2章 思路决定财路，好思路带来好财路 / 11

很多人之所以成功，在于他们善于打破常规思维，快速找到成功的捷径。其实，许多百万富翁甚至千万富翁，并非学识渊博、智力超人，他们的与众不同在于习惯跳跃性思维，绝不循规蹈矩。

6. 打开市场的小铜牌 / 13
7. 利用眼光赚钱 / 14
8. 为老产品赋予新内涵 / 14
9. 标新立异的“白加黑” / 15
10. 反其道而行之的经营之道 / 16
11. 随势善变 / 17
12. 利用信誉来获得资金 / 18
13. 无本也能做生意 / 20
14. 打一折销售 / 21
15. 出租小动物的博物馆 / 22



- 16. 晚上才营业的面馆 / 23
- 17. 模仿创新 / 23
- 18. 在大厦上建悬崖绝壁 / 25
- 19. 奔驰是富裕家庭的车 / 26
- 20. 个人的兴趣爱好也有“钱”力可挖 / 27
- 21. 改头换面创新法 / 28
- 22. 消除垃圾公害获大利 / 29

第3章 巧妙投资，让钱生钱助你搭上财富快车 / 31

我们耳熟能详的亿万富翁，无一不是精明的投资家，如股神巴菲特、金融炼金师索罗斯等，他们致富的秘诀就是：用钱生钱！

- 23. 利用银行的支持创业致富 / 33
- 24. 让钱生钱 / 34
- 25. 委托专家帮助自己投资 / 35
- 26. 只有把雪球滚起来，雪球才会越来越大 / 36
- 27. 多一份投资就多一份财富 / 37
- 28. 在熟悉的领域投资更容易赚钱 / 38
- 29. 规避风险，见好就收 / 39
- 30. 不要把鸡蛋放在一个篮子里 / 40
- 31. 懂得运用金钱 / 41

第4章 认清投资误区，轻松获取财富 / 43

创业，对于每个人来说都不是件简单的事，很多创业者在投资的过程中往往会步入一些常见的误区，现在就让我们从一些典型的案例中找出这些误区并认清它们的真面目。认清投资误区，少走些弯路，能让我们更轻松地获取财富。

- 32. 投资于自己不熟悉的领域 / 45
- 33. 一开始就把摊子铺得过大 / 46
- 34. 陷入盲目跟风的误区 / 47
- 35. 做生意急功近利 / 48



- 36. 忽视与投资相关的地理环境 / 49
- 37. 为友情投资 / 50
- 38. 把投资当成赌气 / 50
- 39. 选择了错误的合作伙伴 / 51
- 40. 对合作伙伴的情况一知半解 / 52
- 41. 拒绝与他人合作 / 53
- 42. 过度相信他人，不亲自进行市场调查 / 53
- 43. 不根据市场变化调整策略 / 54
- 44. 只靠运气进行投资 / 55
- 45. 将辛苦积攒下来的钱拴在同一棵树上 / 56

第5章 小资本撬动大财富 / 57

“勿以善小而不为”这句老话，已为众多人所接受。在商业竞争愈演愈烈的形势下，选择“微型市场”进行开发，其潜力不可小觑。这是利用人们见大不见小，忽视小商品、小生意的心理，小中见大、以小胜大的一种市场开发策略。

- 46. 小行业做出大生意 / 59
- 47. 从别人不注意的小生意做起 / 59
- 48. 小点子带来大收获 / 61
- 49. 小革新带来大财富 / 61
- 50. 只生产哨子的企业 / 62
- 51. 小小铅笔带来大财富 / 63
- 52. 用小萝卜“雕”出大事业 / 64
- 53. 一句话带来的财富 / 65
- 54. 从大企业不屑一顾的地方入手 / 66
- 55. 卖小草也能发大财 / 67
- 56. 挖掘不惹人注意的“点子” / 68
- 57. 小指南，大市场 / 69
- 58. 靠小产品也能撬动大市场 / 70
- 59. 大钱小钱都要赚 / 72



第6章 敢冒大风险，才能赚大钱 / 73

风险和回报是成正比的，高风险常常意味着高回报。通常富有的人总是能在别人避之唯恐不及的事物上赚得高额的利润，富有的人懂得如何将“风险”变成致富的工具。

- 60. 凭胆识做成的生意 / 75
- 61. 宁肯冒险，也要发展 / 75
- 62. 风险与利润成正比 / 76
- 63. 把钱投在别人不敢投的地方 / 78
- 64. 风险的另一面就是机会 / 79
- 65. 赚钱还要有胆识 / 81
- 66. 在冒险中获得最大的成功概率 / 82
- 67. 要有别人没有的商业眼光 / 84
- 68. 洛克菲勒力排众议买油田 / 86

第7章 看准目标，做别人不做的“亏”本生意 / 89

做生意的最终目的都是为了盈利，亏本生意没有人愿意去做。然而，有时候并非只有眼睛直接看到的利益才算数，一些表面上“亏”的生意实则大有学问可究。

- 69. 一则“免费”修理钟表的广告 / 91
- 70. 放长线钓大鱼 / 92
- 71. 不见山顶不收费 / 93
- 72. 无偿赠送煤油炉 / 94
- 73. 向一万人免费提供洗涤剂 / 95
- 74. 抛“伞”引“财” / 96
- 75. 免费送给家庭主妇使用 / 97
- 76. 胡雪岩倒药 / 99
- 77. 考尔斯的经营妙招 / 100
- 78. 原价销售法 / 101
- 79. 以进货价卖货也盈利 / 102



- 80. 明亏暗赚 / 103
- 81. 以“吃亏”赢得声誉 / 104
- 82. 每天都有一款海鲜是特价 / 105

第8章 寻找市场缝隙，实现致富梦想 / 107

几乎每位创业者在创业时都会问自己这样的问题：我该怎样做才能更容易成功呢？这个问题的最佳答案是：寻找一个可以赢利的缝隙。

- 83. 本田汽车的成功秘诀 / 109
- 84. “小小神童”洗衣机淡季也热销 / 109
- 85. 见缝插针 / 110
- 86. 巧做积压品生意 / 111
- 87. 带一点怀旧色彩的经典软饮料 / 111
- 88. 出租人才 / 112
- 89. 旅馆医生 / 113
- 90. 车轮快餐店 / 114
- 91. 出租旧车 / 115
- 92. 左撇子专用商店 / 117
- 93. 从“特殊人群”身上找机会 / 117
- 94. “填空档”公司 / 118

第9章 把握机遇，紧紧抓住财富之神的手 / 121

机遇是致富者的财富命脉，机遇背后隐藏的是巨大的财富和无限美好的“钱”景。而机遇又是转瞬即逝的，这就要求我们要具备敏锐的洞察力，能够及时识别它，并迅速地抓住它。

- 95. “看”来的机遇 / 123
- 96. 米兹的投资智慧 / 123
- 97. 从欧洲人钱包里“掏钱” / 125
- 98. 选择恰当的退场时机 / 125
- 99. 先人一步，抢在前面 / 127



- 100. 流水声也能热卖 / 128
- 101. 从噪音中发现商机 / 129
- 102. 敏感的人总是比别人提前看到商机 / 130
- 103. 旋转棒棒糖中的商机 / 131
- 104. 抓住别人放弃的商机 / 132
- 105. 制造对己有利的契机 / 133
- 106. 只赚不赔的买卖 / 134

第10章 信息就是金钱，致富要有敏锐的“信息眼” / 137

多变的市场上满是财富信息，只要善于捕捉各类有用的信息，并加以有效运用，就有可能成为赢家。

- 107. 将信息变成钱 / 139
- 108. 善于捕捉预报性信息 / 140
- 109. 大袋蛾让他卖了百万元 / 141
- 110. 善用“零次信息” / 142
- 111. 闲聊聊出来的财富 / 143
- 112. 用自动售货机来销售货品 / 144
- 113. 信息偏爱有心人 / 145
- 114. “闲话”中也有商机 / 146
- 115. 出售信息 / 147

第11章 借“鸡”生蛋，“借”出一片新天地 / 149

凡成大事者，都是“借力”的高手。正是他们的敢借、能借、会借、善借，为他们“借”出了一片新天地！

- 116. 以钱作套，套住利益共同体 / 151
- 117. 用什么办法来搬家 / 153
- 118. 巧妙利用别人的钱来致富 / 155
- 119. 既自强又借力 / 157



- 120. 五角钱的生意 / 158
- 121. 背靠大树好乘凉 / 160
- 122. “借”话 / 161
- 123. 为同业巨头做广告 / 162
- 124. 借助名人的名气，聚集更旺的人气 / 163
- 125. 从合作方入手，进行利益交换 / 165

第12章 财富跟着美德来 / 167

做事先做人，取利先取信。品德是一种无形的财富，也是我们创业致富的资本。财富跟着美德来，良好的信誉，是每个人获得成功的有力保障。

- 126. 用诚实得到的订单 / 169
- 127. 价值千万的诚信品牌 / 170
- 128. 诚实的品格所带来的机会 / 171
- 129. 即使关门也不卖假 / 172
- 130. 老实人终究不会吃亏 / 173
- 131. 意外的收获 / 174
- 132. 宁愿吃亏也要讲信誉 / 176
- 133. 买卖中也有人情在 / 177
- 134. 诚实才能取信于人 / 178
- 135. 打造你的个人信用 / 179
- 136. 真诚换来的回报 / 180
- 137. 讲信用的人能获得更多的帮助 / 182
- 138. 替父还债 / 183
- 139. 财富总是跟着美德来 / 184
- 140. 揭短经营，意在称雄 / 186
- 141. 善良是世界通用的语言 / 186



第13章 致富要有好心态 / 189

成功人士的首要标志是他们的良好心态。一个人如果心态积极，能乐观地直面人生，乐观地接受挑战和失败，那他就成功了一半。

- 142. 深夜11点的灯光 / 191
- 143. 富翁的三明治 / 193
- 144. 从赚小钱做起 / 194
- 145. 我不会被打倒 / 195
- 146. 经常接受信心的挑战 / 196

第14章 养成理财的好习惯 / 199

好的习惯，可以成就你的事业，而不好的习惯，可以毁掉你的一生。良好的理财习惯，能帮助你快速地到达财富自由的彼岸！

- 147. 养成储蓄的好习惯 / 201
- 148. 存款是为了将来的投资 / 202
- 149. 积蓄是为了有备无患 / 204
- 150. 点点滴滴积累创业资金 / 205
- 151. 寻找“生长”财富的每一条缝隙 / 206
- 152. 养成精打细算的习惯 / 207
- 153. 养成量入为出的习惯 / 208
- 154. 养成节俭的习惯 / 210
- 155. 赶紧制订一个计划，开始存钱 / 211

第15章 一个好“点子”，就是一条致富路 / 213

一个金点子往往能改变人生，使你发现致富的金矿，由失败变为成功，由穷人变为富翁。事实证明：一个好点子，就是一条致富路。

- 156. 凭好点子白手起家 / 215
- 157. 您瞧着给 / 216
- 158. 男士休闲吧 / 217



- 159. 以物易物 / 218
- 160. 钞票与年画 / 218
- 161. “三满意”新招 / 219
- 162. 大盘变小盘 / 220
- 163. “施乐”不卖产品只卖功能 / 221
- 164. 限量刺激 / 222
- 165. 小卡片带来业务的繁荣 / 222
- 166. 太空温泉浴 / 223
- 167. 别出心裁的店规 / 225
- 168. 罐头盒上的谜语 / 226
- 169. 中药茶馆 / 226
- 170. “买不到”商店 / 227
- 171. 起死回生的12个字 / 228
- 172. “一店两开”经营术 / 229
- 173. 水下旅馆 / 229

第16章 这样做，比你的竞争对手更赚钱 / 231

21世纪是一个充满竞争的时代，同样面对竞争，为什么有的人败下阵来，有的人却能赚大钱，关键就在于赚大钱者能有效地把握竞争的智慧和策略。

比你的竞争对手做得更好，不仅能击败竞争对手，抢占市场，还能轻松赚大钱。

- 174. 瞒天过海，麻痹竞争对手 / 233
- 175. 从培训消费者开始 / 234
- 176. 让一分利又如何 / 235
- 177. 见好就收 / 236
- 178. “迷你型”汉堡包 / 237
- 179. 绕过竞争，实现共赢 / 238
- 180. 冷静对待对手的降价 / 240
- 181. 功能性泡泡糖 / 241



- 182. 和常识唱反调 / 243
- 183. 众人皆热，唯我独冷 / 245
- 184. 声东击西，转移竞争对手的视线 / 245
- 185. 我们只是第二 / 246
- 186. 主攻薄弱处，超过对手 / 248
- 187. 合作重于竞争 / 249
- 188. 占领市场制高点 / 250

第17章 坚持，是致富的最大秘密 / 251

世界上最难的事是坚持，能否坚持不懈，是决定一个人成功与失败的分水岭。坚持的过程其实是磨练自己的过程，在这个过程中，临阵脱逃者只能失败，知难而上者大都成功。

- 189. 因为是温州鞋 / 253
- 190. 失败的考验 / 254
- 191. 1 009次拒绝 / 255
- 192. 有了坚持，“白手”照样起家 / 257
- 193. 从失败中奋起 / 257
- 194. 面对失败，绝不气馁 / 259
- 195. 成功是靠坚持不懈的奋斗得来的 / 260
- 196. 信心和毅力是创造财富的必要条件 / 262

参考书目 / 263

第 1 章

一个人的梦想有多大， 他的事业就会有多大



世人皆知，梦想是人走向成功的原动力，很多伟大的成功都来源于远大的梦想。李嘉诚、比尔·盖茨无疑都是拥有财富梦想的人。今天拥有财富梦想的人们中，也许就有明天的“李嘉诚”、“比尔·盖茨”。在梦想的牵引下，我们也会一步步地走上财富之路。

