

# 生活心理學

劉秋岳譯



血型心理學叢書10  
**生活心理學**

原作者：松本順

翻譯者：劉秋岳

發行人：林佛兒

發行所：林白出版社有限公司  
臺北市寧波西街88號2樓  
免費郵撥14980電話391-8887 391-1227  
行政院新聞局局版臺業字883號

門市部：出版家書城  
台北廣場二樓（火車站對面）

印刷者：協明印刷廠  
台北市武成街十一巷十七號  
電話：3024979

實價新臺幣65元

中華民國六十五年元月十日初版

換掉回寄請損污、裝倒、頁缺

# 生活心理學

劉松本順  
秋岳譯著



# 白 林

## 譯序

人的一生就是社會生活的全部，但是，在這個多變的社會裏，一個人從出生開始，就被迫接受許多精神與生活上的衝擊，所以，我們好想很圓滿地適應社會生活，這實在不是一件很容易的事情。

從心理學上說，任何人的心理都有某種程度的偏差，而現實環境又是如此的苛薄，所以，如何認識自己或掌握自己，期求快樂的社會生活和豐富的人生，正是我們夢寐所求的事。青少年是人生的起點，也是社會適應過程中最重要的時期，尤其處此知識爆炸的時代裏，每天正有無數的新觀念和新知識好似波浪般地洶湧前來，這些都會使人的生活方式與環境適應發生變化，而本書所說明的情況都是很生動的事實，作者用深入淺出的筆法，娓娓道出人類的心理特質與適應環境的方法，這對於現代社會裏的青少年們來說，誠然是一冊良好的人生教科書。

最後，我很感謝林白出版社發行人林佛兒兄的衷心協助，和內人葉淑妹女士的仔細校閱，才

學理心活生 4

能使本書順利出版。

劉秋岳 譯於新竹

白 林

## 目 次

## 第一 章

心理學的必要——接近真實的大道……………九

1. 行之不易……………一一

2. 正確掌握現實非易事……………一五

3. 正確把握自己也非易事……………一〇

## 第二 章

隨心所欲的行為——無意識的發現……………一五

1. 什麼是妨礙行為的因素……本能、記憶和條件反射……………二七

2. 無意識在操縱我們……意識與無意識……………三一

3. 要能合理地滿足慾望……本能的統御……………三六

4. 本能好像蓄電池……本能的昇華……………四〇

5. 往事會影響人類的行為……………四六

### 第三章

#### 天性的磨練——性格與環境

6. 好習慣可使生活能率化……條件反射的形成……………五二  
 7. 失敗也是有意義……錯謬的意義……………五七

1. 氣質是遺傳的……感受性與衝動性……………六一

2. 環境可以改變人的性格……………六三

3. 感受性是很優秀的素質……感受性……………七五

4. 性格類型在幼兒期已經形成……性格的萌芽……………八一

5. 理想會使人奮發向上……自我與超自我的發展……………八五

6. 理想要根據現實而來……超自我的形成……………九〇

7. 人類的才能一定要靠培養……超自我與才能……………九四

### 第四章

#### 如何鍛鍊自己——自我的防衛機構

九九

1. 要充分了解自己的實力……如何認識防衛機構……………一〇一

2. 不斷追求美夢可使人青春永在……壓抑之前……………一〇六

## 第五章

3. 終身都要充滿着希望……壓抑的意義……………一〇九  
 4. 不要自以爲是……投射……………一一五  
 5. 相反的偽裝……反動形成……………一二一  
 6. 往事籠罩着自己……困着的突破……………一二五  
 7. 再苦也不能逃避……退行……………一二八

## 如何成爲行動型的人——行動與感情……………一三一

1. 感情可以決定行動……感情與觀念……………一三三  
 2. 選擇自己喜歡的工作……喜歡……………一三七  
 3. 認清羞恥的原因……羞恥的再認識……………一四二  
 4. 人人皆可獲得幸福……緊張的發洩……………一四六  
 5. 如何解除不安的情緒……不安……………一五一  
 6. 解除不安的方法……不安之解除……………一五八  
 7. 工作的重要……精力的纏綿……………一六〇

## 第六章

如何專心於自己的工作——條件反射與暗示……………

一六三

1. 養成良好的習慣……條件反射的形成……………

一六五

2. 我們要常用催眠術……催眠術……………

一七一

3. 條件反射與催眠術之異同……………

一七五

4. 根據暗示的活動……暗示的影響力……………

一七八

5. 將催眠術帶到生活裏來……暗示的效用……………

一八〇

## 第七章

埋首於自己的事業裏——衝突與矛盾的克服……………

一八三

1. 如何克服內心的矛盾與衝突……場面力與自己力的對比……………

一八五

2. 回顧過去……精神分析……………

一九〇

3. 努力發現自己的才能……才能與集中……………

一九四

4. 要有正確的觀念……改正自己的先入觀……………

一九九

5. 拋棄自卑感……自卑感……………

二〇二

6. 克服缺陷，邁向成功……補償……………

二〇七

# 第一章 心理學的必要性……接近真實的大道



## 1. 行之不易

### 知識是一項重擔

根據我做新聞記者的經驗，有一段時期我曾覺得記者們能迅速獲得各種情報，真是非常了不起的人。當我從事採訪新聞的工作時，也覺得能掌握情報的人特別偉大。凡明快的解釋回答任何詢問的人，令我非常尊敬。

相反地，我很輕視那些沒有情報，或老生常談的人。每當我周旋在一羣董事們之間時，我不懂為什麼像上述這種人能够做董事呢？

總之，我很敬重理論家，或情報人這些類型的人，反視實行家，或不擅言辭的人為無聊，當時實在不懂他們的價值。

後來，我辭去記者工作，跑到跟營業有關的公司裏，才知道只靠理論實在無補於事，而對苦

幹出身的人，反而給予很高的評價。

我想很多年輕職員或學生們，也必有類似的看法。他們從做學生起就很關心理論性的事，敬仰理論家而輕視實行家。他們最初只傾心艱深的理論，每天高談闊論，直到後來才會敬服實行家，自己擁有新理論之前，一定需要長期訓練。

所謂行動型的人，他是富有旺盛的實行力，他能不斷跟現實搏鬥，而且愈折愈堅，最後才能獲得成功。就從某些觀點來看，這種人雖不會受過很好的教育，但對工作表現很熱心，他們的知識或學問都是從經驗中得來的。因此，他們的學問都很實用，也能應用在生活或工作方面，不會浪費知識。雖然他們眼光狹窄，但却能將知識跟行動打成一片。這樣從工作中學來的知識，才是活生生的學問。

至於知識型的人，他們受過相當學校教育，真是知識淵博，可惜缺乏行動力，所以他們的知識派不上用場。毋寧說，因為他們知識過剩，只是不知道如何去選擇和運用。由於不能使知識在現實上發生作用，所以知識才成為一項沉重的負荷，他們處理現實生活和工作都很遲鈍，完全缺乏手腕。

### 理論融化在個性裏變成身體的血肉

若不能把知識用於現實上，那就一無益處。例如有人只學了不少下棋或打網球的新理論，也是於事無補。因為只有把這些理論，經過幾次的實驗之後，才能消化得好。只要能無意識或反射似地把它應用出來，才算是有益於事實。

人類的性格各不相同，新理論在應用時也會因人而異的，而且又有某種程度的變形。例如，在柔道方面，有人擅長摔腿，有人則對折腰很拿手，每人都有所長，同樣一種技藝，也會因人而有所變化，有人做來易如反掌，有人却難得其中之妙。理論一定要經由各種消化才能實用，凡是不能消化的理論，只是一種裝飾或附屬品。

可是這種附屬品的理論，在日本社會裏很受重視。有很多人盡量學些附屬品的理論，所以他們學問淵博，可是只在議論的目的下淪為裝飾品，至於本人幾乎沒有實用的經驗。

批評家都有這種傾向。有些人總愛站在「政治立場」，或「經營立場」來討論問題，他們有時興高彩烈，有時則會相反，若一旦遭到失敗，就表現出意氣消沉的樣子，而成功時又得意洋洋了。

他們若處理現實的業務時，常常會三心兩意，而且還會為人際關係而苦惱萬分，只要遭受環境上的任何刺激，心裏就會拿不定主意。

他們不管從政或經營，總覺得一切困難重重，因此，凡是被磨練出來的學問才算是真正有用

的・

### 要從現實中鍛鍊理論

有些人通常不大注意現實上的困難，甚至完全把這困難捨棄一邊，他腦海裏只考慮些幻想性的事物。

批評家為什麼不會做輕而易舉的事呢？這是令人不可思議的。要很籠統地看一件事不太難，他們的精神總是很冷靜的，因為他們總以為現實上的事物是自己想像出來的東西。

通常有很多人以為現實是集聚很多人的場所，它比我們的理想更低級和愚劣。不過，這是現實，所有人的愚劣都呈現在這個世界裏，因此，這種愚劣就是我們內心裏蠢動的慾望與本能的表現，也是反映我們實況的一面。

我們雖想忘却這醜惡的一面，但這樣做也不能討論出人類社會及其本身的真相，毋寧說，惟有不斷的挖掘或鑽研，才能探討人生的苦惱。

只要將理論跟現實一碰，那光輝動人的理論馬上會被現實掩得面目全非。惟有經得起現實磨練的理論，才能發揮它的威力。所以，我奉勸閱讀本書的諸君，不妨將自己的理論搬到現實上來磨練看看。

## 2. 正確掌握現實非易事

### 想法會跟着年齡不斷在改變

人的觀念會跟年齡不斷在變化。我有一次曾跟好友在飯店痛飲得大醉，不久，因彼此看法迥異，弄得不歡而散。

那位好友在十年前當新聞記者時，是以富正義感，和硬骨頭出名的。但幾年不見，他那不修邊幅的態度已經完全改變，現在的他竟衣冠楚楚了。因為他離開報社之後，改行經商，目前手上頗有盈餘，故而成了汽車階級。

因為彼此很久不見，所以興高彩烈地約好在一起吃飯，他在吃飯中不禁很自傲地談起自己的事業和金錢，接着就得意洋洋了。以前的他對藝術造詣很深，但眼前的他，閉口閉口都在談錢。他滿口稱讚很會賺錢的人，而非常瞧不起薪水階級者。