

HZ BOOKS
华章经管

提高财商

上算智生钱 中算钱赢钱 下算力换钱

多赚钱

任宪法 著

阿里巴巴创业咨询论坛
特邀创业咨询顾问 财商指导师



机械工业出版社
China Machine Press

ISBN 7-111-29905-0

提高财商 多赚钱

任宪法 著

阿里巴巴创业咨询论坛
特邀创业咨询顾问 财商指导师



机械工业出版社
China Machine Press

能给我们一生幸福生活提供物质保障的是财富，而财富又来源于我们个人创造财富的能力，这个能力就是财商。本书以一位普通投资者在多个领域投资经验及收获作为基础，讲述了如何有效提高个人的财商能力。被大多数普通投资人理解、接受、学习并应用是本书核心知识的价值所在。

版权所有，侵权必究

本书法律顾问 北京市展达律师事务所

图书在版编目（CIP）数据

提高财商多赚钱/任宪法著. —北京：机械工业出版社，2009.12

ISBN 978-7-111-29094-0

I. 提… II. 任… III. 私人投资—基本知识 IV. F830.59

中国版本图书馆 CIP 数据核字（2009）第 212032 号

机械工业出版社（北京市西城区百万庄大街 22 号 邮政编码 100037）

责任编辑：佟欣书 版式设计：刘永青

北京瑞德印刷有限公司印刷

2010 年 1 月第 1 版第 1 次印刷

170mm × 242mm · 12.5 印张

标准书号：ISBN 978-7-111-29094-0

定价：29.00 元

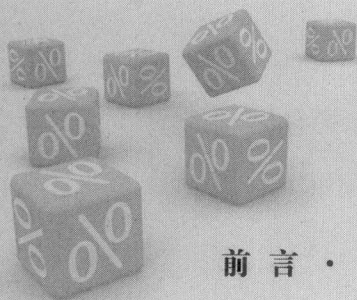
凡购本书，如有缺页、倒页、脱页，由本社发行部调换

客服热线：(010) 88379210；88361066

购书热线：(010) 68326294；88379649；68995259

投稿热线：(010) 88379007

读者信箱：hzjg@hzbook.com



前言 · PREFACE

人人都有高财商

女儿在7岁时就会用劳动赚钱，8岁时就开发出自己的“产品”：按摩卡、微波鸡蛋饼、画、手工作品。女儿用这些产品在我们家的这个“商业环境”中创造财富——而事实是这些做法并没有人来告诉她，完全是自我意识。

我从女儿小时候就开始训练她的赚钱能力，我发现，每个人先天都有很好的创富能力，只是很多都没有被我们挖掘而埋没了。

现实生活，人与人之间本质没有多大的差别，可为什么有的人富有，有的人贫穷，生活也往往存在天壤之别呢？问题出在哪里？人们最开始认为是“智商”（IQ）决定了一个人能否富有；后来发现仅仅因为具有高智商并不一定富有，于是人们开始研究“情商”（EQ）；可是在经济主导型社会，又发现即使智商高、情商高的人仍然可能辛苦过一生。于是我们把目光对准了每个人创造财富的能力的不同，那就是财商（FQ）的高低。可以说，对于个人，智商、情商、

财商都很重要，可是影响一个人的财富状况的，最重要的还是财商。能给我们一生幸福生活提供物质保障的，是财富，而财富又来源于我们个人创造财富的能力，这个能力就是财商，人人都需要很好的财商，更需要用财商来利用好智商、情商，创造更多的财富。

美国教育基金会会长夏保罗先生，这位为世界各国培养出1 000多名CEO的教育家说：一个人进入社会后，综合素质是最重要的。综合素质虽然包括很多内容，但首先表现为自信心，因此提高孩子的综合素质，关键在于帮他建立自信心。而在诸多成功中，赚钱最能培养人的成就感和自信心。美国许多家长都有一个共识：在孩子智商、财商、情商的教育培养中，财商的培养最重要，要想子女成材，就一定要从他们小时候开始进行理财教育，培养他们的财商。

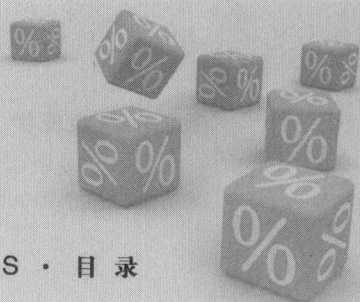
或许正是这种财商的教育培养，夏保罗5个孩子的综合能力都非常高。他们都进入了美国著名的大学，并全部拿到了MBA学位。步入社会后，他们的年收入高的达到400万美元，最少的也超过了200万美元。

对于当下都市中几乎人手一张的信用卡，有人说，它只会让你多花钱。殊不知，只要利用好了，信用卡一样可以创造出钱来；甚至不用你一分钱，就可以帮你操作买到一套房子。操作的结果是，你得到了一套房子加上一笔钱。你甚至可以再通过房子的运作，获得一定的现金为你支付银行的贷款。这就是财商的作用，从零到有的作用，无穷大的作用。

我们从小学到大学毕业，所有的老师都很少甚至忌讳在课堂提到有关“钱”的话题。整个学生时代，我们拼的更多的是智商和努力，而当我们有一天走入社会，却发现生活因为“钱”而如此辛累。这就是我们教育体系的一个盲区，这个盲区忘了给学生提供财商教育。大多老师和家长一直认为“钱”太世俗而忽视了教导孩子正确的理财观，不仅让孩子丢失了“财商”，自己也为生活离不开钱的现

实而烦恼，于是便不断地希望通过努力工作来改善生活，然而却又因为欲望、物价、动荡、变化而感到更加辛苦和不安。其实每个人先天都有财商，但常常因为我们不关注而被遗忘甚至忽略，事实上只要关注、学习、训练都会挖掘出你的财商。而我们这本书就是来帮助提高你的财商的。

现实生活，人人需要财商，人人都有高财商，只要你学习，你一样能找回、挖掘出你更大的潜能——财商。而每个人财商能力的提高，都会给你今后的投资生活带来丰厚的回报。



CONTENTS · 目录

前言 人人都有高财商

第1章 正确认识财商 1

一份父女间的电脑租赁合同 1

我与女儿正式签订了“笔记本电脑租赁合同”，不是我租赁电脑给女儿，而是女儿买了一台笔记本电脑租赁给我。

什么是财商 4

财商不是钱，但财商可以创造钱。财商作为一种综合能力，是可以后天挖掘和培养的。提高了财商，财富也会随之增加。

你的财商在哪里 7

大多数人的财商是被人遗忘的智慧，是因为不关注，不主动意识而被遗忘了、埋没了。是谁偷走了我们的财商呢？

财商和理财的关系 13

财商不是理财，理财能力仅仅是财商能力体现的一部分，财商是理财的灵魂、指挥官。

我们的财商现状 18

开始思考自己财商的缺失，同时也开始寻找挖掘自己的财商。

正确理解财商的一些基本概念 21**第2章 财商的力量 33**

财商是强大的创富力量，财商可以让你的财富从无到有，从小到大，从大到强。

财商提高现金流 33

财商可以提高你的现金流入，有效控制你的现金流出，让你的财富越来越多。

财商提高被动收入 35

被动收入是指不是通过你的工作而带来的收入。这部分收入可能是你的房产、专利、稿酬、投资公司等带来的收益。

财商创造资产 38

财商帮你创造资产，这些资产能够给你带来现金流入，而不是现金流出。

财商消灭坏债 40

负债分为好债、中性债、坏债。财商可以帮助你充分利用负债，可以帮助你坏债转化为好债，甚至可以让负债为你创造资产和现金流收入，而中间的转化就是——财商。

财商帮你发现机会 43

世界上不缺少财富，缺少的是创造财富的机会。机会要靠发现和创造，在市场经济大潮中，机会到处都有，就看你能不能识别它。财商就可以帮助你发现和创造机会。

财商让你一生富有 54

在这个世界上，财富无处不在，只有挖掘财商这个财富之门，才是你生命中的点金术，让你一生富有。

第3章 提高财商的5种力量 58

财商是一种智慧，是一种综合力量，财商的构成不是简单的1+1，财商是一个人多种综合能力的汇总体现，如何更有效地提高我们的财商呢？

学习力——学习打败无知 58

如果有人问我如何提高财商的话，主动学习是第一步，也就是我们提高财商的第一种力量——学习力。

趋势力——趋势大于勤奋 69

趋势力就是把握趋势的眼光和行动决断能力。中国人自古以来就对“趋势”总结出很多经验：“顺势者昌，逆势者亡”、“逆水行舟，不进则退。”都说明趋势的重要性。

杠杆力——杠杆以小博大 75

“给我一个支点，我就能撬动地球。”这是古希腊数学家、力学家阿基米德的醒世恒言。在资本投资市场，杠杆原理也一样能发挥出以小博大的作用，充分利用好这个力量，财富将以几何级速度增长。

选择力——选择大于努力 84

人的一生从学业、工作、恋爱、生活、事业中都在选择，这些选择最后构成我们整个人生里程碑。选择决定成败，选择对了事半功倍，反之事倍功半。选择决定了方向，选择决定了未来！

心态力——心态决定行动 90

人在整个投资过程中，心理状态就像一只无形的手左右着我们的行动。是做还是不做？是前进还是放弃？是上还是下？是逃避还是面对？

第4章 财商转化成财富的5大资源 101

人脉扩大财富 102

人脉是一种资源和资本，美国斯坦福研究中心曾经发表一份调查报告，结论指出：一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自关系。

信息带来财富 113

利用信息，是一种必要的能力。许多情况下，我们掌握了准确有用的信息，其实也就意味着我们拥有了某种竞争优势和财富。

经验提高财富 124

经验是人们用时间和经历积累起来的思想和方法，利用财商把经验和你的其他优势结合起来，财富就在眼前。

技术改变财富 128

每个人都有一技之长，发现你的一技之长，它可能就是一座被埋藏的宝藏，利用财商把这一技之长和市场需求结合起来，转化为财富。

创意创造财富 131

人类的每一次进步都离不开创意，创意是有价值的。创意能使 $1+1>2$ ，关注生活的每一个点，大胆去创意，你会发现，创造财富原来如此简单。

第5章 如何用财商去创富 140

女儿的多渠道“创富” 140

女儿从漠视钱的作用到认识钱的力量，从吝啬钱到创造钱再到会花钱；女儿从家务劳动到用创意和服务创造财富，财商之门已经被打开，同时也验证了人的财商是可以训练提高的。

用财商守住你的钱 156

会赚钱，更要会守钱。只有守好钱，才会有本钱赚到更多的钱，财商越高，你就越会守住钱。

用财商理念去创业和投资 163

高财商会让你成功地独立创业和投资，无论哪一种创业和投资，高财商都可以让你最大化赢得财富。

用财商整合资源创造财富 173

整理出你身上的每一元钱、每一份资产、每一份优势，用财商让你的每一元钱都转动起来，用财商把你的每一份资产启动起来，用财商把你的每一份优势发动起来，为你创造更多的财富。

认清自我，切勿盲目行动 184

任何投资工具都可以让你获利，但是任何投资工具都是双刃剑，你没有能力驾驭它，它就会伤害你。

后 记 做一个快乐的投资者

正确认识财商

一份父女间的电脑租赁合同

我与女儿正式签订了“笔记本电脑租赁合同”，不是我租赁电脑给女儿，而是女儿买了一台笔记本电脑租赁给我。合同一式三份，女儿和我作为甲乙双方各执一份，妻子作为公证人执有一份。

这份电脑租赁合同起因是这样的：家里一共两台电脑，我和妻子各一台，女儿用电脑一般是哪台闲着用哪台，但难免有撞车的时候。女儿想要一台电脑，我并不想直接给她买，决定在这台电脑上做投资教育文章。

那天，女儿正在电脑上玩摩尔庄园游戏，我跟女儿说，想不要一台属于自己的笔记本电脑，女儿以为我要给她买，高兴地亲了我一口，并兴奋地赞美我：“爸爸太好了！爸爸太棒了！”但我告诉她，买电脑要她自己买，她一下子不高兴了。我对她说：“爸爸制定一个方案，你看如何？如果你觉得合适，你再做决定。”女儿疑惑地点了点头，不太情愿地对我说：“那你说吧。”我告诉他，买一台本地企业富士康集团生产的10英寸小笔记本电脑，价格2800元，这台笔记本在周一至周五上午8点到下午4点租赁给我使用（我做股票需要用这台电脑），其他时间都归女儿使用，电脑所有权是女儿的，我和女儿签订两年合同，年租金为1400元，合同签订后，我应立即支付1400元租金给女儿，女儿

保证我正常使用电脑。女儿似乎觉得这个方案很不错，有点按捺不住心中的喜悦，决定再征求妈妈的意见，妻子听完后，故意对女儿说，“这个生意太划得来了，只要拿1400元就能买台电脑，明年这个时候你爸爸交第二年租金，你的本钱就回来了，一年就赚了一台电脑，而且电脑租金太贵了吧，觉得1000元更合适些。”女儿已经完全认为这是一个非常好的投资了，跑到书房里告诉我同意这么做，就这样我和女儿签订了她人生的第一份“商业合同”。合同签完后，为了考验女儿的决心，我对女儿说：“我有些后悔了，觉得这份合同对我不太合适，我愿意拿出200元违约金赔偿你。”女儿根本不同意，并把这份合同和她的钱还有记账本一起锁了起来。女儿从存折里取出1400元，我也拿出1400元，第二天买回了这台为女儿创造“财富”的电脑，之后我们严格按照合同规定的使用时间履行合同。

电脑租赁合同

甲方（出租方）：任××（女儿）

乙方（承租方）：任宪法

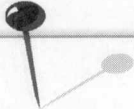
就电脑出租使用事宜，甲、乙双方经协商一致，订立本合同。

一、甲方出租电脑一台，租期两年，年租金为1400元整。

1. 该电脑租赁期共两年。自2009年4月14日起至2011年4月14日止。

2. 租赁期满，本合同终止。乙方如要求续租则必须提前一个月通知甲方，经甲方同意后，重新签订租赁合同。

3. 乙方如有特殊原因提前终止合同，应提前通知甲方，并负责为甲方找到承租者，经双方协商，甲方退还剩余租金，或由承租者交由乙方。



4. 年租金（年租金 1 400.00 元）共计 2 800.00 元，现金支付，一年计付。

二、甲方权利：即日起电脑归属甲方。

三、乙方权利：

1. 每周一至周五上午 9 点至下午 4 点，电脑使用权归乙方。
2. 除以上时间外，电脑使用权归甲方所有。
3. 如乙方出差需要使用此电脑，应保证乙方的使用权。

四、违约责任：本合同不允许双方有违约行为。

甲方签字：任××

乙方签字：任宪法

2009 年 4 月 14 日

其实，女儿在家里已经有了很多主动收入和被动收入。主动收入又分为主动劳动收入和主动创意收入，主动劳动收入包括每月的打扫家庭卫生的收入、为我和爱人按摩的收入；主动创意收入包括在家里设立的“有奖彩票游戏”、拍卖手工艺品、向我们销售多口味的“微波鸡蛋饼”。被动收入包括储蓄、出租电脑。这些事情看起来很好玩，又有点像游戏，但这些却都是女儿财商的具体体现，她不断地增强创造财富的能力，这种能力将是她一生的财富，这也是我培养她财商的最终目的。每个父母都在孩子身上实践自己的教育方式，是送给孩子 100 万元重要，还是教给孩子赚 100 万元的方法重要，答案不言而喻。让我们接下来踏入学习财商的大门吧！

什么是财商

什么是财商？我定义的概念是，财商是指一个人创造财富智慧和行动综合能力的大小量化值。因为这种能力大小不同，导致每个人的财商高低不同。如果具体去量化，我们在同样物质条件下，同等时间内，看谁创造出更多的财富。哪个创造得多，哪个就财商高。

财商由两部分组成：智慧 + 行动

我们在这个概念里发现财商是由两部分组成，一部分是创造财富的“智慧”，一个是创造财富的“行动”，两者缺一不可。仅仅有智慧，但是没用行动，就无法将智慧转化为财富，仅仅说明你有个很聪明的想法而已；可如果没有这种“智慧”，仅有盲目的行动，也不能创造财富，只能说明你很勤劳而已。

财商与钱的关系

财商不是钱，但财商可以创造钱，财商是因、钱是果；财商是种子，钱是果实。童话故事《小白兔和小灰兔》似乎更能说明这个问题。故事中描述了两只可爱的小兔分别接受了老山羊不同的礼物——小灰兔得到了白菜和小白兔得到了白菜种子。两个小兔子回家后，小白兔辛勤耕种，小灰兔却坐吃山空。结果，白兔种的菜丰收了，灰兔却把菜吃完了。

给你一笔钱可能让你立刻富有，但不可能让你一生富有；财商不可能让你立刻有钱，但可能让你一生富有。我的“钱兵”说法得到周围人的一致认同：你手中的每一块钱都是你的“钱兵”，你经营管理

好它们，它们就会打胜仗，“俘虏”很多新的“钱兵”；你不会经营它们，它们就会被别的“钱兵”“俘虏”，变成别人的钱。而你如何守住它们，经营好它们，就由你的财商作为总参谋为你这个“司令官”出谋划策。我见过很多人去电玩游戏城去赌博，结过输得一干二净、甚至负债，输的数额少则几千元，多则几十万元、上百万元。可以说这些人的财商简直就是“0”，甚至是“负”财商。

现实生活，很多人参与过“万里大造林”、“亿霖大造林”等各种高额回报投资活动。涉及3万多元投资者和13亿元资金的“万里大造林”，以及涉及2万多元投资者和16亿元资金的“亿霖大造林”，使得好多怀揣发财梦的人全部被骗，损失惨重。能拿出几万元、几十万元的这些人不能说他们的智商和情商不高，可这些人都以损失惨重收场。我也曾经接触过这样的人，也曾努力劝说他们，但是我的劝说并不能制止住他们的欲望，甚至对我有些敌意和耻笑。事实上，这些人因为缺少财商而上当受骗，如果稍微推敲，这些企业的盈利模式和投资回报率就不实际，缺乏可行依据，怎么能给你如此高的回报呢？

财商应该是我们现代人必备的基本素质之一

我们生活在经济社会中，时时刻刻都离不开钱。每天我们都要面对赚钱、花钱、存钱、投资等直接和钱有关的活动，而每一个环节都因为个人财商不同，产生的结果完全不一样。一样的股市、基市、房市，而因为人的不同，有的人赚，有的人赔。所以，拥有财商、提高财商是我们现代人必备的基本素质。你可以一时没钱，但你决不能一世没有财商。“上算智生钱，中算钱赢钱，下算力换钱。”这句经典的俗语更能说明财商的重要。财商是改变个人财富命运的必须手段。

财商作为一种综合能力，是可以后天挖掘和培养的

每个人不可能生下来就是一个“天财”（与生俱来的高财商），因为我们每个人出生、家庭环境、教育、工作的不同，在这种自然成长环境中，注定每个人的财商肯定不一样。我的先天财商并不高。我在学校时不喜欢所学的专业——纺织印染，我更喜欢如何去赚钱，我在学校尝试去做点小生意，我也愿意和做生意的“老师”学习，即使我无报酬地为他工作。我毕业后，白天工作，晚上又找兼职，目的也不仅仅为了多赚钱，更多的是为了多接触人，多接触其他行业，多了解一些真正的东西，换句话说，我是在培养自己的“财商”。

后天多关注“财”，多想如何赚钱，更能有效激励你赚钱的欲望，从而在不自觉中提高你的财商。我在工作后的业余时间也经常参加各种征文、广告语征集等商业活动，也算有些成绩。1995年，我的一篇征文《老李卖房》在《中国青年报》刊登并获得二等奖。一次广告语参赛获得三等奖。这些都磨炼了我的财商。而这些首先需要你关注！关注！再关注！就如同大学生岳贤德在吉利集团征集新车标活动中中标并获得200万元奖金一样，因为关注，才引起实际的行动。

有效的学习和训练是可以挖掘提高财商的。现在有关财商和理财的书籍都可以后天挖掘提高财商，我在我的“财商创富培训”课程中，接触过很多学员，在培训和学习中，最开始有一部分学员的财商意识和财商知识几乎为“0”，因为除了工作带来收入之外，从不关注任何理财投资产品。在沙盘模拟训练中，有些学员表现得非常迟钝，而这种流露完全是一种自然状态的显示。而一些在经商的学员则完全不一样，他们对于赚钱很兴奋、积极主动、善于思考，面对机会主动出击，即使是游戏，这些人也会在游戏中成为胜者，成为有钱人。而游戏的起点，大家手中的钱都差不多，但当不断学习模拟演练后，迟