

微软像当年蒙古大军，横扫世界；宴请胡锦涛主席只有三道菜。比尔·盖茨是如何领导这样一支庞大的队伍勇往直前的呢？



青少年成才宝典

Qing Shao Nian Cheng Cai Bao Dian

B

ILL GATES

GEIQINGSHAONIANDZHONGGAO

比尔·盖茨 给青少年的忠告

天才首富的成功心诀



比尔·盖茨20岁领导微软，31岁成为亿万富翁，39岁成为世界首富。站在财富巅峰的他给青少年有什么忠告呢？

吉林文史出版社
吉林音像出版社

Z228
308
:73

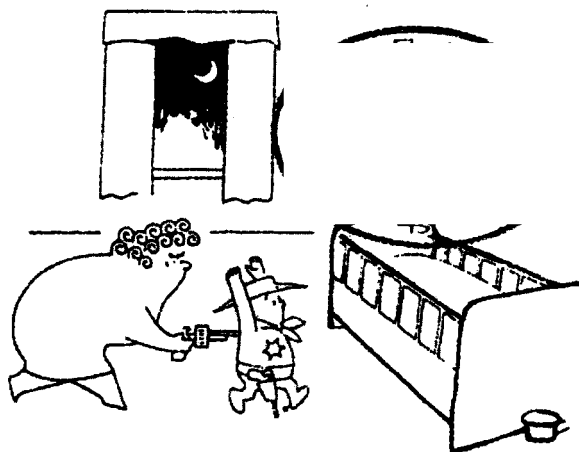
qīng shào nián chéng cái bǎo diǎn

青少年成才宝典

⑦3

比尔·盖茨给青少年的忠告

主 编 丁华民 志敏



吉林文史出版社
吉林音像出版社

图书在版编目(CIP)数据

青少年成才宝典/丁华民主编。—长春:吉林文史出版社,2006.2

ISBN 7-80702-342-2

I.青... II.丁... III.青少年成才—宝典 IV.G.221

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2006)第 080157 号

青少年成才宝典

丁华民 志敏 主编

吉林文史出版社
吉林音像出版社 出版发行
北京潮运印刷厂印刷

开本:850×1168mm 1/32 印张:599
字数:4500千字 2006年3月第1次印刷
ISBN 7-80702-342-2/G·221
全套(100册)定价:2380.00元

目 录

忠告一：给自己一个梦想	(1)
始终怀有梦想	(1)
梦想的能力	(3)
多大的梦想决定多大的成就	(5)
梦想实现的跳板	(8)
立即行动，实现梦想	(12)
积极开启另一扇窗	(14)
忠告二：找准目标，走下去	(16)
让我们创办电脑公司吧	(16)
成就来源于目标	(18)
目标不妨远大些	(21)
目标有一个体系	(23)
赚钱是最坏的目标	(25)
咬住一个目标不放	(26)
不断追求新目标	(28)
忠告三：选择积极的心态	(30)
坦然面对失败	(30)
心态决定生活模式	(31)
寻找乐观	(34)
走出悲观	(37)
肯定自己	(38)

坚信“天无绝人之路”	(40)
别只盯着 10% 的不足	(41)
积极心态可以培养	(43)
忠告四:秉持自己的个性	(45)
“大头”的个性	(45)
个性与盲从	(46)
绝不雷同	(47)
你是谁	(48)
保持自我本色	(50)
成功的个性	(53)
良好个性你也可以拥有	(56)
忠告五:添几分冒险精神	(59)
培养冒险精神	(59)
冒险是不可避免的	(60)
冒险能实现真正的自我	(63)
不冒险怎能创造财富	(64)
要冒险,不要冒进	(66)
冒险需要勇气	(68)
忠告六:学会创新	(72)
微软成功的奥秘	(72)
创新是一种美丽的奇迹	(73)
买猫的启示	(76)
拒绝模仿	(78)
敢于突破经验	(80)
换个角度思考	(81)
激发创造力	(84)
逼出创新	(85)

忠告七：主动去敲机会的门	(88)
善于抓住身边的机会	(88)
成功需要机会的配合	(89)
机会只垂青于有准备的人	(91)
“没有机会”是弱者的借口	(94)
愚者等待机会，智者创造机会	(95)
把机会变为成功	(98)
忠告八：别不把学习当回事	(102)
比尔·盖茨创立的学习机构	(102)
这世界变化太快	(103)
你必须终身学习	(105)
学习如何学习	(106)
提高自学能力	(108)
学习的方法	(110)
养成每天学习的习惯	(115)
保持学习的热忱	(117)
忠告九：管理好自己的时间	(119)
走在时间前面的人	(119)
质能公式的启示	(120)
时间的概念	(122)
小心“时间窃贼”	(124)
善用零碎时间	(127)
节省时间的方法	(131)
忠告十：保持充沛的精力	(134)
很少睡觉的比尔·盖茨	(134)
健康是“硬件”	(136)
保持大脑最佳状态	(139)

防止疲劳	(143)
热忱是个打气筒	(146)
把精力集中到一个焦点	(148)
珍惜自己的精力	(149)
忠告十一:不达目的不罢休	(152)
坚持就能有所收获	(152)
成败之间往往就差一点	(154)
持之以恒的结果	(155)
不要轻言放弃	(159)
用坚韧击退困难	(161)
放弃无谓的坚持	(164)

比尔·盖茨给青少年的忠告

忠告一：给自己一个梦想

始终怀有梦想

几乎每个人都会说，伟大的梦想造就了天才。但比尔·盖茨却是一个善于把伟大的梦想与时代的精神结合起来的人。

比尔·盖茨生于1955年。他从小酷爱读书，除了童话故事，他最喜欢的书就是《世界图书百科全书》。他常常一读就是几个钟头，对书的迷恋和狂热无人能比。

小盖茨强烈的进取心、执著的性格在同龄人中是罕见的。无论游戏还是比赛，盖茨总要争个高低。

“即使把我浑身的衣服剥光，一个子儿也不剩地扔在沙漠中，但只要有一支商队路过，我又会成为亿万富翁。”每每读到洛克菲勒的名言，盖茨的心总是狂跳不已。他常常自勉道：“只要有时间，只要有机会，我一定会成为亿万富翁！”

盖茨的父母对自己的儿子寄予厚望，他们把他送入西雅图收费最高的私立湖滨中学读书。正是这所学校激发了比尔·盖茨智慧的火花与创造力。

湖滨中学是美国最先开设计算机课程的学校。盖茨如鱼得水，求知欲得到极大的满足，凡能弄到手的计算机书刊、资料，盖茨

总是百读不厌,还能举一反三。同窗好友保罗·艾伦,常向盖茨发难和挑战,坚强的意志力和强烈的进取心使他俩成为知己。艾伦曾说:“我们都被计算机能做任何事的前景所鼓舞……盖茨和我始终怀有一个伟大的梦想,也许我们真的能用它干出点名堂。”

当艾伦醉心于专业杂志时,盖茨还喜欢读一些商贸杂志。他们甚至想到用学校的计算机赚上一笔。盖茨的计算机水平提高极快,以致有许多高年级学生向他请教。在破坏计算机安全系统方面,盖茨可算是行家。在计算机中心公司,他们发现了一种弄虚作假的办法,使计算机按他们的程序工作,而使用的计时记录却保持不变。时间一长,只要系统出现问题,公司人员立即就会猜出是盖茨捣的鬼。作为免费使用计算机的交换,盖茨和艾伦把发现的问题逐一记录,汇编成册,起名为《问题报告书》。半年后,《报告书》已增至 300 多页。

从比尔·盖茨的青少年时代,我们可以看出,也许盖茨最初的梦想与一般人相差无几,财富、成功、金钱对一般人只是一个抽象的观念而已,但盖茨却能够将这一梦想与自己新接触的计算机联系在一起,这就使得他的梦想有了坚硬的基石。

盖茨有个尽人皆知的著名梦想:将来,在每个家庭的每张桌子上面都有一台个人电脑,而在这些电脑里面运行的则是自己所编写的软件。当然,这一梦想并非仅仅出于一种纯粹的理想主义,少年盖茨在为自己的这一梦想激动的同时,也隐隐看到了在它背后蕴藏着巨大的商业机会。这没有什么不好理解的,因为这位西雅图著名律师的儿子从小酷爱阅读的就不是儿童图书,而是法律和商业方面的成人杂志。

正是在这一伟大梦想的催生下,微软公司诞生了;也正是在这个公司的推动和影响下,软件业才从无到有,并发展到今天这种蓬勃兴旺的地步。

梦想的能力

这世上有很多人可能从来都未想到过改变自己的生活。

重量级拳王吉姆·柯伯特有一回在做跑步运动时，看见一个人在河边钓鱼，一条接着一条，收获颇丰。奇怪的是，柯伯特注意到那个人钓到大鱼就把它放回河里，小鱼才装进鱼篓里去。柯伯特很好奇，他就走过去问那个钓鱼的人为什么要那么做。钓鱼者答道：“老兄，你以为我喜欢这么做吗？我也是没办法呀！我只有一个小煎锅，煎不下大鱼啊！”

很多时候，当你要树立一番雄心壮志时，就很可能像那个钓鱼者一样习惯性地告诉自己：“算了吧，我想的未免也太过了，我只有一个小锅，可煮不了大鱼。”你甚至会进一步找借口来劝退自己：“更何况，如果这真是个好主意，别人一定早就想过了。我的胃口没有那么大，还是挑容易一点的事情做就好，别把自己累坏了。”

研究人员在一所著名的大学中选了一些运动员做实验。他们要这群运动员做一些别人无法做到的运动，还告诉他们，由于他们是国内最好的运动员，因此他们会做到的。

这群运动员分成两组，第一组到了体育馆后，虽然尽力去做，但还是做不到。

第二组到体育馆后，研究人员告诉他们第一组失败了。

“但你们这一组不同，”研究人员说，“把这个药丸吃下去，这是一种新药，会使你们达到超人的水准。”

结果第二组运动员很容易地完成了那些困难的练习。

“那是什么药丸？”参加者问道。

“不过是些普通的粉末而已。”

第二组之所以完成不可能的运动是因为他们相信自己能。如果你相信你能，也就能完成一切你要做的事。

年轻人的一个通病是将自己定位过低,大多数人都喜欢选择低标准。但是,如果一个人缺乏精益求精的精神,那他想要取得高层次的成功便会很困难。

伯尼·马科斯是新泽西州一个贫穷的俄罗斯人的儿子。亚瑟·布兰克生长在纽约的中下层街区,在那儿,他曾与少年犯为伍。在他15岁时,父亲去世。布兰克说:“在我的成长过程中,我一直确信生活不是一帆风顺的。”

1978年,布兰克和马科斯在洛杉矶一家五金零售店工作时,双双被新来的老板解雇了。第二天,一位从事商业投资的朋友建议他们自己办公司。马科斯说:“一旦我不再沉浸在痛苦中,我便发现这个主意并不是妄想。”

现在,马科斯和布兰克经营的家庭库房设备,在美国迅猛发展的家用设备行业中处于领先地位。

对世界最有贡献、最有价值的人,就是那些目光远大,且有先见之明的梦想者。他们能运用智力和知识,来为人类造福,把那些目光短浅、深受束缚和陷于迷信的人解救出来。有先见之明的梦想者,还能把常人看来做不到的事情,一一变为现实。有人说,想像力这东西,对于艺术家、音乐家和诗人大有用处,但在实际生活中,它的位置并没有那样的显赫。但事实告诉我们:凡是人类各界的领袖都做过梦想者。不论工业界的巨头、商业的领袖,都是具有伟大的梦想,并持有坚定的信心,付诸努力奋斗的人。

马可尼发明无线电,是惊人梦想的实现。这个惊人梦想的实现,使得航行在惊涛骇浪中的船只一旦遭受到灾祸,便可利用无线电,发出求救信号,由此拯救千万生灵。

电报在没有被发明之前,也被认为是人类的梦想,但莫尔斯竟使这梦想得以实现了。电报一旦发明,世界各地消息的传递,从此变得非常便利。

斯蒂芬孙原先是一个贫穷的矿工,但他制造火车机车的梦想

也变成了现实,使人类的交通工具大为改观,人类的运输能力也得以空前地提高。

横跨大西洋的无线电报是费尔特梦想的实现,这使得美欧大陆能够密切联络。

人类所具有的种种力量中,最神奇的莫过于梦想的能力。如果我们相信明天更美好,就不必计较今天所受的痛苦。有伟大梦想的人,即使阻以铜墙铁壁,也不能挡住他前进的脚步。

多大的梦想决定多大的成就

在希尔顿的事业正值兴旺发达之际,他给自己订了一个更大、更宏伟的计划,他要建造一座高耸入云的,属于他自己的大饭店,饭店的顶上一定要写上他的名字。为了实现这个目标,他首先需要做的就是筹集到 100 万美元的资金。

在当时,一个人若独自做价值 100 万美元的生意,是需要相当的勇气和魄力的。为了筹措 100 万美元的建设资金,希尔顿四处奔走,这期间自然是经历了数不清的困难和挫折,而饭店的建设过程更是一波三折。

一年多以后,希尔顿大饭店正式落成,饭店的主人希尔顿也终于实现了自己梦想,赢得了自己平生第一次的大成功。

希尔顿 40 多岁的时候,他的两个儿子有一次曾经向他讨教成功的经验。希尔顿想到从父母那里学到的工作和祷告这两件事,使他受益无穷,便告诉儿子们,工作和祷告乃是成功的秘诀。

两个儿子当时还小,听了父亲的话觉得很有道理。可是等他们年龄稍长,他们觉得除此之外,肯定还有其他因素是成功所必备的。希尔顿想了想,说:“当然还需要有热诚和才华,不过工作和祷告是最基本的东西,没有这两样,你便什么也做不成。”

孩子们提出了质疑:“为什么有的人工作十分努力,而且也很

诚心地祷告，可结果却依然一事无成呢？”

希尔顿陷入沉思。

此后，当他乘飞机到纽约，坐在华尔道夫——莱斯陀利亚饭店大厅里的他忽然找到了答案，那就是：一个人必须胸怀梦想，才能成功。

他在自己的传记中写道：“我认为，成就大事的先决条件是要有博大的梦想，并以工作和祷告为辅助。这二者就好比是梦想的手和足，没有梦想，工作和祷告也便失去了意义。”

希尔顿这里所说的梦想正是明确而坚定的目标。他认为，一个人能够有多大的成就，取决于他有多大的梦想。他曾举例说，一块价值 5 元的生铁，如果被铸成马蹄价值 10.5 美元，如果被制成磁针，可价值 3 000 美元，但倘若被制成手表发条，则其价值就会增至 25 万美元之多。

一个人能成为什么样的人，全看他的梦想有多大！

少年时代，洛克菲勒的梦想就是当富翁，“成为一个有 10 万美元的人。”在平均月工资只有 10 美元的 19 世纪下半叶，这是一个巨大的梦想，相当于今日的中国人想成为千万或亿万富翁。为了早日实现这个梦想，1855 年他高中毕业后便开始找工作，而且只找银行、批发商、铁路公司这类有发展前途的工作。终于，他在同年 9 月 26 日一家商行找到了一份会计办事员的工作，周薪 4 美元，大约为一般工作的两倍。洛克菲勒对自己的这一选择很得意，把工作的第一天作为自己的第二生日，每年都予以庆祝。

1858 年，洛克菲勒的年薪已增至 600 美元，大致相当于最初的 3 倍。但他认为，比较合理的报酬应当是 800 美元，于是就向老板提出加薪的要求。老板支支吾吾地加以拖延，一气之下，洛克菲勒辞去工作，与英国人克里克合伙自办了一家商业公司。当时，他的自有资金只有 800 美元，洛克菲勒以 10% 的年息向父亲借了 1 000 美元，幸运的是，他们第一年就赚了 4 000 美元，第二年赚到了

17 000美元。第三年是 1861 年，美国内战爆发，刚刚起步的克里克-洛克菲勒公司通过买卖粮食、肉类、农具、盐和其他日常用品而大发战争财。

不久，石油工业在美国兴起，洛克菲勒非常看好这一新兴行业，转而经营石油。并在 1865 年用 72 500 美元的巨款买下原公司中属于克里克的股份，与一名技术专家安德鲁斯合作，创办了一家专营石油的公司。当年，这家新公司的年利润达到 100 万美元，次年达到 200 万美元。此后，一阵疯狂并充满阴谋诡计的收购、兼并、征战后，洛克菲勒垄断了全美 95% 的石油生产，并成为美国，也是全世界的第一位资产超过亿万美元的超级大富翁。

有这样一则令人难忘的真实的故事，主人公是一个生长于旧金山贫民区的小男孩，从小因为营养不良而患有软骨症，在六岁时双腿变成“弓”字型，小腿更是严重的萎缩。然而在他幼小的心灵中一直藏着一个除了他自己没人相信会实现的梦——那就是有一天他要成为美式橄榄球的全能球员。

他是橄榄球传奇人物吉姆·布朗的球迷，每当吉姆所在的克里夫兰布朗斯队和旧金山 49 人队在旧金山比赛时，这个男孩便不顾双腿的不便，一跛一跛地到球场去为心中的偶像加油。由于他穷得买不起票，所以只有等到全场比赛快结束时，从工作人员打开的大门溜进去，欣赏最后剩下的几分钟。

13 岁时，有一次他在布朗斯队和 49 人队比赛之后，终于在一家冰淇淋店里有机会和心中的偶像面对面地接触，那是他多年来最期望的一刻。他大大方方地走到这位大明星的跟前，朗声说道：“布朗先生，我是你最忠实的球迷！”

吉姆·布朗和气地向他说了声谢谢。这个小男孩接着又说道：“布朗先生，你晓得一件事吗？”

吉姆转过头来问过：“小朋友，请问是什么事呢？”

男孩一副自若的神态说道：“我记得你所创下的每一项纪录，

每一次的布阵。”

吉姆·布朗十分开心地笑了，然后说道：“真不简单。”

这时小男孩挺了挺胸膛，眼睛闪烁着光芒，充满自信地说道：“布朗先生，有一天我要打破你所创下的每一项纪录！”

听完小男孩的话，这位美式橄榄球明星微笑着对他说道：“好大的口气！孩子，你叫什么名字？”

小男孩得意地笑了，说：“布朗先生，我的名字叫奥伦索·辛浦森。”

奥伦索·辛浦森日后的确如他少年时所说的话那样，在美式橄榄球场上打破了吉姆·布朗所创下的所有纪录，同时更创下一些新的纪录。

为何梦想能激发出令人难以置信的能力，改变一个人的命运？又为何梦想能够使一个行走不便的人成为传奇人物？要想把看不见的梦想变成看得见的事实，首先要做的事便是制定目标，这是人生中一切成功的基础。目标会导引你的一切想法，而你的想法便决定了你的人生。

我们会成为什么样的人，会有什么样的成就，就在于先做什么样的梦。

梦想实现的跳板

一、消除恐惧

恐惧是在做出改变时的自然反应。它或许是人们刚开始考虑实现梦想时犹豫不决的首要原因，人们常常倾向于选择生活中原来的安全、舒适和熟悉的环境模式。能够认识到每个人在开拓新领域时都会产生恐惧心理是非常重要的。因为恐惧是我们所有人的一种自然生理反应，它使你意识到你需要准备应付或是需要逃避某些事情了。然而，成功的人和不成功的人对待恐惧是有所差

别的，差别就在于对待恐惧的态度。成功的人承认恐惧，并努力找出产生恐惧的原因，以此决定他们能为前进道路上将要面临的挑战做出怎样的准备。他们会下决心采取一定的行动，使自己尽量感到充满竞争力和信心。

莉莉·沃尔特在她的《成功演讲家的秘密》一书中写道：“充分的准备和预演将减少 75% 的恐惧。”她还说：“深呼吸又会减少 15% 的恐惧，而剩余的 10% 可以通过精神上的准备来战胜它。这些百分比可以使你的精神状态发生巨大的变化。”

为了战胜恐惧，你必须深入挖掘什么是你最害怕的。只有找到产生恐惧的根源，冒些风险，你才能真正实现梦想。纽约的一项调查研究表明，当问及一些年长的市民，对自己过去的生活有什么遗憾时，绝大多数人的回答说，他们最遗憾的一直都没有去做他们最梦想做的事情。这说明萦绕在他们心头的是那些他们没有去实现梦想，而不是他们已经实现的梦想。

所以，不要让恐惧留给你同样的遗憾。承认恐惧，做好充分的准备，然后采取行动克服它。

二、肯定自己

许多成功学大师都会建议你在潜意识里重复正面的肯定，他们认为这是一种培养信念的极好办法。当你不断向自己重复一个肯定后，最后你会开始相信它了。

假使你已决定从商，而你周围有许多人却对你说：你看，有这么多人竞争，失败率一定很高，不要做了！

餐馆业是被认为竞争得最厉害的行业，而且是所有行业中，失败率最高的。

有一位来自俄罗斯叫艾萨克的年轻人，并不了解这情形，他梦想能够在美国发财。

要如何去做呢？

艾萨克对餐馆业略知一二。因此，他就用他拥有的一点儿钱，