

很多人之所以一辈子碌碌无为，那是因为他活了一辈子，
也没弄明白朋友和对手对于获得成功的意义。

小成功靠朋友 大成功靠对手

韩彪◎编著

经典
珍藏版

XiaochenggongKaopengyou
DachenggongKaoduishou

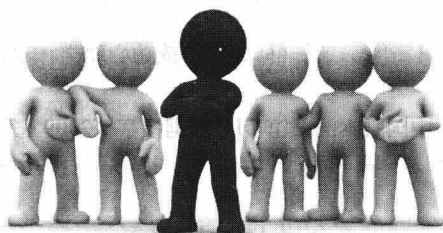


因为朋友，你有了更多的机遇，你有了更强的竞争力，你有了发展事业的靠山，
你的人生像插上了翅膀，让你展翅翱翔。

因为对手，你有了拼搏的激情，你学会不断完善自己，
你有了壮大事业的动力，你的人生像装上了发动机，后劲十足。

· 朋友是你的靠山，对手是你的贵人 ·

中国华侨出版社



很多人之所以一辈子碌碌无为，那是因为他活了一辈子，
也没弄明白朋友和对手对于获得成功的意义。

小成功靠朋友 大成功靠对手

韩彪◎编著

· 朋友是你的靠山，对手是你的贵人 ·

中国华侨出版社

图书在版编目(CIP)数据

小成功靠朋友,大成功靠对手 / 韩彪编著. —北京:中国华侨出版社, 2009.8
ISBN 978-7-5113-0055-3

I.小... II.韩... III.成功心理学 - 通俗读物 IV.B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2009)第135096号

●小成功靠朋友,大成功靠对手

作 者 / 韩 彪

责任编辑 / 文 雨

装帧设计 / 孙希前

责任校对 / 吕栋梁

经 销 / 新华书店

开 本 / 787×1092毫米 1/16 印张 / 19 字数 / 230千字

印 刷 / 北京旺鹏印刷有限公司

版 次 / 2010年1月第1版 2010年1月第1次印刷

书 号 / ISBN 978-7-5113-0055-3

定 价 / 32.00元

中国华侨出版社 北京市安定路20号院3号楼305室 邮编:100029

法律顾问:陈鹰律师事务所

编 辑 部:(010)64443056 64443979

发 行 部:(010)64446051 传真:(010)64439708

网 址:www.oveaschin.com

e-mail:oveaschin@sina.com

Preamble

序 言

生活在这放飞梦想的时代里，获得成功是每个人的不懈追求，在竞争激烈的市场经济时代，成功就意味着欲望的满足——财富、权力、尊严……但凡对生活抱有希望的人，有谁不渴望鲜花和掌声，有谁不期待崇敬的眼神，有谁不喜欢众星捧月般的感觉。因此，在追求成功的路上，面对困难与坎坷，大多数人都会抱着顽强、执著的态度迎难而上。但是，在这个复杂多变的社会里，仅凭一腔热情已经难以找到自己的立足之地，当遇到自己能力所办不到的事时，只有依靠别人的力量，才自己尽快找到成功的方向。

小成功要靠朋友，大成功要靠对手！

如何对待朋友和对手是一种艺术，更是一门学问。很多人之所以一辈子碌碌无为，就是因为他活了一辈子，也没弄明白朋友和对手对于成功的意义。

一个人，在事业的起步阶段是离不开朋友的支持和帮助的。所谓“千里难寻是朋友，朋友多了路好走”，多一个朋友，你就会多一条路，多一个朋友，你就多了一个成功的机会。朋友是你的心灵伙伴，当你茫然无助的时候，朋友会为你指点迷津；当你一蹶不振的时候，朋友能使你重新振作；当你忘乎所以的时候，朋友能让你清醒冷静；当你需要帮助的时候，朋友会给你雪中送炭。因为朋友，你认识了自己的优缺点，提升了自己的竞争力，你的事业发展有了靠山，你的人生像插上了翅膀，在准备腾飞。

然而，随着你的事业不断做大，朋友的力量就会变得越来越有限，这时候你想拥有大成功，光靠朋友是不行的。在这一阶段，你的对手虽然表面上是你的敌人，但从另一个角度讲，他却是助你拥有大成功的贵人。你可能不喜欢有对手跟你竞争的感觉，但是，正因为竞争，你才有压力有危机感，你才会去不断地拼搏奋斗，因而你才不断进步；也许，你痛恨对手利用你、欺骗你，但是，正因为他们的不择手段才磨炼了你的心智，增长了你的见识。没有对手的人生索然无味，没有拦路虎的坦途令人丧失斗志。把对手的力量当做前进的动力，你会认清方向，不断进取，跟对手合作，等于强强联手，所向无敌。因为对手的存在，你的人生升华到了一个崭新的阶段。

一个人不管有多聪明、多能干，背景条件有多好，如果不懂得在人生不同的阶段依靠不同的人，那么他最终的结局肯定是失败。

为了能让人们在追梦的路上得到一些提示、一些建议，我们编写了这本《小成功靠朋友，大成功靠对手》。本书从生活中发生在我们身边的人和事为出发点，娓娓道来，其中涉及到愚蠢之徒的失败教训和成功者的真实案例，更有智者的肺腑良言。我们从人生的各个角度，从方方面面来阐述如何靠朋友、如何靠对手成就自己的人生。语言生动流畅，通俗易懂，让你轻松地领悟成功的真谛。

Contents 目 录

上篇 小成功靠朋友

第一章 有了朋友机遇多

一个人，拥有的朋友越多，人脉关系越广，他得到的信息就越多、越广，很多机遇也就在这不经意间萌生了。简而言之，多一个朋友，就多一个机会，朋友越多，做生意的门路也就越多。在很大程度上，人际关系的好坏，会影响你的命运。

1. 朋友就是“情报员” / 4
2. 交际是机遇的“催生术” / 6
3. 用关系网将世界一网打尽 / 8
4. 好工作来自好人脉 / 11
5. 多一个朋友，多一个机会 / 14
6. 要善于利用朋友提供的信息 / 17
7. 人脉创造机遇 / 19
8. 人际关系会影响你的命运 / 21

Contents 目 录

第二章 朋友多帮忙，发展事业有靠山

人们在商场上得出这样一个结论：“要想做生意，第一要靠朋友，第二要靠关系，第三要靠人脉。”说明了事业的起步阶段，不仅要靠自身的实力，还要靠人脉关系。有了朋友的支持和帮助，你的事业就会如虎添翼。朋友同心，共利断金。

1. 借助朋友关系，成就一番事业 / 25
2. 找对同仁，才能共创伟业 / 27
3. 朋友面宽广，你才能做强 / 30
4. 运用好人脉，才好开展工作 / 32
5. 一传十，十传百，提高知名度 / 34
6. 朋友会让你的事业如虎添翼 / 36
7. 朋友多了，生意好做 / 38
8. 创业中你需要的八种朋友 / 41
9. 人缘是成大事的阶梯 / 44
10. 团结可以团结的力量，共同打天下 / 46
11. 同行朋友多了路好走 / 48

Contents

目 录

第三章 朋友是心灵的伙伴，激励你前进

朋友是你心灵的伙伴，在你最困难的时候，给你一双援助的手；在你悲观失望的时候，给你信心；在你就要放弃的时候，给你以鼓励和支持。有了朋友，即使风雨兼程，你也有走下去的力量。

1. 朋友的力量 / 51
2. 财富不是朋友，朋友才是财富 / 54
3. “朋友经济”的回报 / 58
4. 诚信的朋友，助你发财 / 61
5. 以心换心，把同仁变成朋友 / 63
6. 朋友是你永远的财富 / 66
7. 工作中建立私交好处多 / 68
8. 朋友是你事业发展的动力 / 71

Contents 目 录

第四章 朋友可以提升你的竞争力

我们在朋友的帮助下，扩展自己的眼界，获取新的知识，我们以前在身上存在的固有的缺点，也会被人脉网络内的朋友及时地发现，并得到纠正。因为朋友，我们在不断进步，不断壮大。

1. 朋友多，你的视野就开阔 / 75
2. 如鱼得水，善用你的人际关系 / 77
3. 和你的朋友交换人脉 / 82
4. 通过朋友会扩展你的人脉圈 / 84
5. 好风凭借力，送你上青云 / 86
6. 运用好你的人脉动力 / 88
7. 良好的人际关系收获的不只是朋友 / 90
8. 异性缘，为你开创人脉半边天 / 92
9. 朋友身上，你会学到更多 / 94
10. 利用人际关系提高竞争力 / 97
11. 通过朋友弥补自己的弱势 / 100

Contents

目 录

第五章 多交朋友，编织好你的“贵人网”

“千里难寻是朋友，朋友多了路好走。”的确，一个人如果有了朋友的鼎力相助，几乎没有什么事是办不到的，朋友就是助你获得成功的贵人。因此，多交好朋友，编织好你的“贵人网”，你的路将越走越宽，越走越顺。

1. 寻找朋友要有一双慧眼 / 105
2. 让朋友之间更铁一点儿 / 108
3. 有来有往友谊才会长久 / 111
4. 扩大关系网的实用价值 / 114
5. 多交有用的朋友 / 119
6. 多帮助自己周围的人 / 121
7. 找贵人不妨用点策略 / 123
8. 让恩师成为自己的靠山 / 125
9. 要防朋友中的小人 / 127
10. 得人心者得天下 / 129
11. 多进行感情投资 / 131
12. 深交靠得住的朋友 / 133

Contents 目 录

第六章 提防戴着朋友面具的小人

世间好朋友难找，小人却到处都是，尤其是那些打着朋友的旗号、带着朋友的面具，却居心叵测的小人。常言道：“小人是针，沾着穿心”，没找到朋友还可以等待机会，和小人交朋友就只能是自认倒霉了，所以交朋友的时候一定要注意提防小人，别让那些当面一套，背后又一套的“朋友”阻碍了你的成功。

1. 对朋友不可全抛一片心，防备朋友中的小人 / 136
2. 防止交友不慎而反受其累 / 138
3. 交朋友也要有防人之心 / 140
4. 友情突然升温要小心 / 143
5. 防范当面是人，背后是鬼的朋友 / 145
6. 巧妙识别小人的“庐山真面目” / 147
7. 对付“坏朋友”必要时要硬起心肠 / 149
8. 对付打着朋友旗号的小人需要技巧 / 151
9. 保护好自己，别让小人钻了空子 / 154
10. 世易时移，朋友也可能变小人 / 156
11. 交友须谨慎，别错把小人当朋友 / 158

Contents

目 录

下篇 大成功靠对手

第七章 对手是动力，有竞争才能进步

现代社会是个竞争激烈的社会，各种竞争填满了我们生活的每一个角落。作为一个寻求发展的人，必须要有意识地培养自己和对手竞争的意识。只有具有竞争意识，不惧怕对手，才有可能在激烈的竞争中脱颖而出，收获属于你的成功。

1. 竞争方显英雄本色 / 164
2. 是敌是友，没有界限 / 166
3. 收买对手为己所用 / 170
4. 跟强者过招，你会收获颇丰 / 172
5. 与狼共舞，促自己进步 / 174
6. 对手是你成功的推动力 / 176
7. 利用对手，壮大自己 / 178
8. 有竞争才会有成功 / 182

Contents 目 录

第八章 被对手利用，磨炼了你的心智

“不怕被利用，就怕自己没用。”这应该是一个聪明人在面对被对手利用时应有的心态。被利用，说明自己有价值。被对手利用没你想的那么糟糕，没必要因为被坏人利用而情绪失控。被对手利用了，你越沉得住气，你越能积极面对，你就越有出人头地的机会。

1. 被利用，但雄心壮志不可灭 / 185
2. 对手的力量会让你真正地站立 / 187
3. 在被利用中学会做人 / 189
4. 被利用时要学会控制情绪 / 191
5. 有进取心，必会东山再起 / 193
6. 被利用也要笑一笑 / 195
7. 平静地对待被利用 / 197
8. 自己拯救自己 / 200

Contents

目 录

第九章 和对手合作，强强联手无人敌

都说“对手就是冤家”。但是，如果和对手联合能获得更多利润的话，对手也就成了我们的朋友。面对一个更强有力的对手，合作往往比竞争对自己更有利，相互取长补短，共同抢占市场，依靠对方的力量发展和壮大自己，何乐而不为呢？

1. 同行未必是冤家 / 204
2. 双赢是与对手合作的条件 / 206
3. 强强联手会更强 / 209
4. 尽量追求双赢，多与对手合作 / 212
5. 合作是为了自己的发展 / 214
6. 学会与对手相处，能带来财富 / 216
7. 错位竞争，互补发展 / 218
8. 合作中的竞争，竞争中的合作 / 220
9. 取敌之长，为我所用 / 222
10. 选一个好对手做“靠山” / 223

Contents 目 录

第十章 对手欺骗了你，增进了你的见识

生活中，对手虽然很少和你正面交锋，但是知人知面不知心，他们可能会在暗地里算计你、欺骗你。被对手欺骗，会让你知道社会的复杂，会让你不断成长，会让你明白，人生的道路上，应该时刻保持警惕。

1. 随时随地警惕你的对手 / 226
2. 朋友之间最好“亲密有间” / 230
3. 牢记“防患于未然”的古训 / 232
4. 职场陷阱要警惕 / 234
5. 好人先告状，手脚不被套 / 236
6. 不要聪明反被聪明误 / 239
7. 警惕“空手套白狼者” / 241
8. 熟人也可能是骗子 / 244
9. 大防之智源于洞察世事 / 248
10. 留心骗子的把戏 / 251
11. 做人不要太单纯 / 253
12. 防止受制于人 / 255
13. 莫做被诱的鱼儿 / 257

Contents

目 录

第十一章 把对手变成助你成功的贵人

世界上没有永远的敌人。正如有句话说的那样：“渡尽劫波兄弟在，相逢一笑泯恩仇。”很多时候，对手和敌人都是相对的，将对手和敌人转化成为你生命中的贵人，才是一个聪明人该懂得的处世道理。

- 1.巧施妙计，对手顷刻变贵人 / 261
- 2.用赞美的语言打动对手的心 / 263
- 3.以柔克刚，把对手当作知己 / 265
- 4.走合作之路，化干戈为玉帛 / 267
- 5.成人之美，将名声留给对手 / 269
- 6.将对手转化为贵人需要努力经营 / 271
- 7.将对手变为贵人的特殊办法 / 273
- 8.以德报怨，赢得对手信任 / 276
- 9.己所不欲，勿施于“敌” / 279
- 10.给对手留尊严，善待失败者 / 281
- 11.用爱来化敌为友 / 284

上 篇

小成功靠朋友