

如果你知道去哪儿，全世界都会为你让路！

做小人物

中山叟◎著

ZUOXIAORENWU
CHENG DASHIYE



成大事业

小人物成就
大事业的
行动指南

阿尔布莱特兄弟总结自己成功的秘诀时说：“我们只放一只羊！”
而你，到底适合放几只羊？

石油工业出版社



號幾(910)目錄類齊詳圖

中華人民共和國 個人出版

0102 1. 經濟學 2. 經濟學 3. 經濟學

0205 1. 經濟學 2. 經濟學 3. 經濟學

做小人物 成大事業

中山叟◎著

ZUOXIAOREN WU
CHENG DASHIYE

石油工業出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

做小人物 成大事业 / 中山叟著 .

北京: 石油工业出版社, 2010.4

ISBN 978-7-5021-7680-8

I . 做…

II . 中…

III . 成功心理学 - 通俗读物

IV . B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 036900 号

做小人物 成大事业

中山叟 著

出版发行: 石油工业出版社

(北京安定门外安华里 2 区 1 号楼 100011)

网 址: www.petropub.com.cn

编辑部: (010) 64523616 64523714

发行部: (010) 64523603 64523604

经 销: 全国新华书店

印 刷: 石油工业出版社印刷厂

2010 年 4 月第 1 版 2010 年 4 月第 1 次印刷

710×1000 毫米 开本: 1/16 印张: 11

字数: 242 千字

定价: 19.80 元

(如出现印装质量问题, 我社发行部负责调换)

版权所有, 翻印必究

自序

“大小”里的秘密

“大”与“小”表面上看起来是两个极端，两者之间分野明显，一望便知。倘若世间万物真的能一望或者再望就能够说得明白、捋得清楚的话，那么这个世界也就不会如此纷繁复杂，如此波谲云诡了。显然，“大”与“小”之间并不只是简单的两字之差，它们之间蕴含的秘密恐怕也是这个世界蕴含的秘密。

小时候，启蒙老师伸出一根手指头告诉我：“这就是一。一是很少的意思，是数字里头最小的一个。”老师话音刚落，一名小同学就站了起来：“老师，一不是最小的，还有零蛋呢。”“说得很好，零是没有、空白的意思，就像你在上学识字之前一样，所以零没有大小之分。”于是，“一”就在我小小的心中安下了家：是个数字，很小。

随着年龄的增长，知识也在逐渐增多，知道了“永争第一”、“说一不二”、“一心一意”、“一统江山”、“一手遮天”等词语。这时，我恍然大悟，原来这个“一”不只是小时候老师说的那个意思，比如：第一当然是比第一百好了，可是“一”大呢，还是“一百”大呢？那个时候，自己不太大的心灵就开始琢磨。

对“一”的思考，跟年龄一样疯长。成年后，经历许多事，才知道“一”的确非同一般。古人说得好：太极生两仪，两仪生四相，四相生八卦……又有：天生一，一生二，二生三，三生万物，等等。居然“一”能造就万物？我不得不惊诧于祖先的伟大！他们在几千年前就将看起来小小的“一”阐述得如此透彻、明了。思来想去，我认为“一”就是万法归宗，就是涅槃新生，就是心平气和，就是始终不移。



一切归于无形，一切又都有形，关键是在这有形与无形之间自己还能否坚守如一。

“一”反映了“大小”里的奥秘，“大”与“小”不仅仅是量的多少，也不仅仅是数字的大小，它其实是一种思想，一种思辨的人生哲学。外表的小不一定就是真正的小，同样，外表的大也不一定就是真正的大。看似小的事物里面却蕴藏着人们难以想象的大，而很多貌似庞大的事物，其内心往往却有着让人难以置信的小。无数事实证明，大小之间常常发生难以置信的变化：弱小的事物不知不觉会变得强大起来，强大的事物转眼间竟变成“毛毛虫”，而且看似弱小的事物常常能够出其不意地击败强大的事物。

“小”体现在做人方面就是一种低调、一种谦虚、一种悦纳、一种包罗万象。只有从小处做人，才能真正接纳自己、接纳别人、接纳整个世界。同时，这个世界也才能接纳自己、包容自己、成就自己。倘若不肯将自己放置低处，做个“小”我，而是恃才傲物、心比天高，一心要征服别人、征服世界，这样的做人态度导致的结果只能是被别人抛弃、被世界抛弃。

欲成大事者必先做“小”人，要低调谦虚，要海纳百川，如此方能被人们所认同、所赞赏、所钦佩，这也是为人处世的根基。根基坚固，才能枝繁叶茂，巨木参天；根基浅薄，便会枝衰叶寡，弱不禁风。做个小我，不仅可以保护自己、融入社会，与人和谐相处，更重要的是能暗蓄力量、悄然潜行，在不显山不露水中成就一番事业。

做“小”人，就是不喧闹、不矫揉、不造作、不卷进是非、不招人嫉、不招人嫌，即便自己满腹经纶、能力卓著，也要学会接纳和包容。而怀才不遇和满腹牢骚往往导致自己恃才傲物，成为“大”人，这是一种极端愚蠢和肤浅的做法。

小即可为大，大亦可为小，小中有大，大中有小，小小大大，大大小小，这就是“大小”里的秘密，虽然读起来比较拗口，但它的确是我们做人、处世、创业需要掌握的法门。我也是本着尽量将这拗口的秘密阐述清

楚为目的来撰写此书的，希望能够跟大家一起来参悟其中的道理。

中山叟

2010 年 3 月于北京香山

wangjianlong1125@126.com

目录

CONTENTS

上篇 做人要“小”

我是谁?	2
“小”是一种强大.....	5
要低头,莫要弯腰.....	6
“卑微”是人生的第一堂课.....	7
不耻下问,才能少走弯路.....	9
坦诚错误,小中见大.....	11
万物皆可为师.....	13
学会说“您是对的”	15
从骑马谈做人.....	17
做人从“一”开始.....	19
1>339.....	20
捷径是靠不住的.....	22
饿死在粮堆上的鼯鼠.....	24
与人方便,自己方便.....	26
赢的最高境界.....	27
慎独.....	29
必需的就是最好的.....	32
心细之人成大事.....	34



视打击你的人为贵人.....	35
小美德成就大人物.....	38
正确认识自己的“小”	40
“小气”的福特.....	42
冷板凳要坐得有耐心.....	44
知足常乐.....	46
猫眼大过馒头.....	48
一点瑕疵可能改变你的一生.....	50
为当选总统，不辞劳苦把鞋底磨穿.....	53
上不了高山，那就站在山脚下吧.....	54
适当的妥协是成功的要素之一.....	56
盾要坚固就必须向矛请教.....	57
现在要面子，将来没面子.....	59
练就一双“小手脚”	61
情绪之风不可长.....	63
士兵为何能击败将军.....	65
别人在抱怨时，你该怎么办.....	67
示弱，是一种强大.....	69
自大，是一种毁灭.....	71
坚持，让成功变得不再遥远.....	73
适者生存，而非强者生存.....	75
规则前面“我”最小.....	78
子非鱼，安知鱼之乐？	80
理想要大，做人要小.....	82
做一个受欢迎的人.....	83

下篇 成事有门道

像老板一样思考.....	88
给欲望设定底线.....	90
成就事业的第一要素.....	93
做加法的奥秘.....	95
一万小时的成功准则.....	97
与对手合作可创造奇迹.....	99
让对手为我摇旗呐喊.....	101
亏本生意的魅力.....	103
要找准自己的卖点.....	105
怎样在竞争激烈的红海中胜出.....	108
赚十万比赚一万容易.....	110
“现实+虚拟”的赚钱魔力.....	112
给成功编写续集.....	114
永远把好的当做差的.....	116
巧用“借冕播誉”.....	118
选对“距离”成大事.....	120
把银子当金子卖.....	122
你到底适合放几只羊.....	124
商机无处不在.....	126
做什么事最容易成功.....	128
胆量，成就事业的根基.....	130



淡化自我优势，考虑他人感受.....	132
自由比技术和资金更重要.....	134
承诺不论大小均应兑现.....	137
多一句善意的提醒，便多一次成功的机会.....	139
该出手时要出手.....	140
能力+谦逊=成大事.....	142
如果你知道去哪儿，全世界都会为你让路.....	144
认清当下的位置.....	146
越是在不公平的条件下越要坚持战斗.....	148
成要笑，败更要笑.....	150
突破心障，才能成就自己.....	152
不为失败找借口，要为成功找方法.....	154
神奇的鱼铺.....	156
野心，是成功的萌发点.....	159



上 篇

做人要“小”

做人要“小”，是一种品格、一种风度、一种修养、一种胸襟、一种智慧，是做人的最佳姿态。美国开国元勋、著名的科学家富兰克林年轻时，有一次到一位老前辈家中做客。他昂首挺胸向老前辈低矮的茅屋走来，身体还没进来，就听到“嘭”的一声，额头撞在了门沿上，立时肿了一大块。老前辈笑着出门迎客：“痛吧，你知道吗？这可是你今天来这儿的最大收获。一个人要想洞明世事、练达人情，就必须时刻记住低头。”从此，富兰克林将老前辈的话铭记于心，做人要“小”、要“低”。

做人要“小”，不是以对别人耍心计为能事，而是用平和的心态来看待世间的一切，即使满腹经纶、能力卓著，也要海纳百川，在卑微时能够安贫乐道、豁达大度，在显赫时能持盈若亏、不骄不狂。

当今社会纷繁复杂，人际关系异常敏感，倘若处理欠妥定会招致不必要的麻烦，轻则影响工作情绪，重则造成事业发展的重大瓶颈。

因此，欲成大事者，必先与人相处融洽，而与人相处融洽的根本则是做人要“小”，做人要低调。



我是谁？



“我是谁？”，这个问题大多数人看来可能会觉得很可笑，当今社会是个追求个性化的时代，每个人都非常在意自己的存在，倘若连自己是谁都不知道，那岂不成了白痴！正是由于人们过于在意自己，所以常常把自己弄丢。

现在的人们尤其是年轻人，往往走两个极端：一类人对自己过分自信，本来相貌平平却自以为赛貂蝉、比潘安，本来能力一般却张口比尔·盖茨，闭口沃伦·巴菲特；还有一类人认为自己不论相貌还是能力都一无是处，谁都比自己好，谁都比自己强。这两种人其实都没有准确地认识自己，都不知道自己到底是谁。

大凡成功的人都能很好地认识自己，他们从来不愿也不会站在名人的光环下。NBA 超级巨星科比经常被一些媒体和篮坛评论人士比作乔丹或者是乔丹的接班人，但是科比却非常不喜欢别人这样评价自己，他曾多次面对媒体说自己是自己，乔丹是乔丹。为此，科比还将自己的球衣号码改成 24，用实际行动来证明自己与 23 号（乔丹的球衣号码）的不同。试想，一个人连自己是谁都不知道，整天活在别人的世界里，又何谈事业的成功呢？

这里，有一则寓言，相信朋友们看了会有一些感触的。

在一个美丽的公园里，长满了苹果树、杏树、梨树、桃树等果树，还有牡丹、玫瑰、月季、芍药等花卉，它们在一起幸福、快乐地生活着。可是，唯独一棵小橡树愁容满面，好像这里的快乐与自己毫不相干。原来，这个可怜的小家伙被一个问题所困扰——不知道自己是谁。

桃树认为小橡树做事不够用心，于是便认真地说：“如果你真的努力了，一定会开出娇艳的桃花、结出可口的鲜桃，这并非难事啊！”玫瑰听



桃树这么一说，俏脸一板，对小橡树说：“别听它的，玫瑰花才好看呢，又是爱情的象征，多浪漫啊！”

小橡树听了它们的“忠告”，于是开始拼命努力，但它越想和别人一样，就越觉得自己无能。

一天，飞来一只大鹏鸟，老远就看到了愁眉苦脸的小橡树。大鹏鸟听了小橡树的困惑后，微笑着说：“别担心，孩子，你的问题并不严重，世间万物面临着同样的问题。我来帮你解除困扰。你不要变成别人希望你成为的样子，你就是你自己，要做适合自己的自己。要想做到这一点，你首先要试着了解自己，倾听自己内心的声音。”说完，大鹏鸟振翅飞走了。

小橡树自言自语：“做我自己？了解我自己？倾听自己内心的声音？”猛然间，小橡树感觉眼前一亮，心里一片空明，它闭上眼睛，敞开心扉，终于听到了自己内心的声音：你永远都结不出鲜桃，因为你本来就不是桃树；当然，你也不会开出玫瑰花，因为你本身也不是玫瑰。你是一棵橡树，你的使命是要长得高大挺拔，方便鸟儿们栖息，方便游人遮荫，营造美丽的环境。牢记自己的使命，去拼搏，去奋斗吧！

小橡树顿时感觉浑身上下充满了前所未有的力量和自信，它开始为实现自己的目标去努力、拼搏。几年后，小橡树就变成了大橡树，头顶着碧蓝的天空，脚踏着坚实的大地，护佑着世间的生灵，最终赢得了大家的尊重。

现实生活中，许多人如小橡树一样试图通过模仿他人的角色来证明自我，却常常遗忘了的本真。2009年8月的一期《楚天都市报》报道，武汉一家整容医院挤满了顾客，据医院里一位姓汪的大夫说，到他们医院整容的大部分是年轻的女孩子，有的长得本来挺好看的，可非要整个明星范冰冰那样的脸型，更可笑的是，有的女孩子的脸型跟范冰冰相差很大，却指名要做“范冰冰”。看到这则新闻后，我既感到可笑，同时又为她们的不成熟感到一丝可怜。可笑的是她们把自己的身体当成了雕刻材料，可怜的是她们只看到别人的漂亮却忽视了自己的美。想想看，即使真的整成了范

冰冰，那也只是一种“形似”，“神似”是无论如何也不能做到的，最关键的问题是你已把自己给弄丢了，不知道自己是谁了。

整容事件仅仅是一个现象而已，但透过这种现象，我们可以深切感受到当今社会生活中人们的压力。在事业、家庭的重压下，很容易让人迷失方向，所以，压力越大越要注意倾听自己内心的声音，要经常提醒自己“我是谁”。唯有如此，我们才能保持一个清醒的头脑，才能成就属于自己的一片天地。



老叟箴言

- ◆ “我是谁？”是清醒剂，是救心丸。
- ◆ “我是谁？”不是在问他人，而是在问自己，问自己的内心。
- ◆ 当我们感到彷徨、迷茫、无助的时候，就是迷失自我、不知道自己是谁的时候，这时就需要稳定情绪，倾听自己内心的召唤。



“小”是一种强大



小草、小树、小人物代表的是一种默默无闻，一种名不见经传，于是“小”经常在“大”的烘托下被忽略，被一些人视为“懦弱”、“无能”的代名词。殊不知，“小”正是由于人们对自己的忽视，才有时间暗中积蓄力量，当能力达到一定程度就会脱颖而出、一鸣惊人。

提起小人物要数《士兵突击》里的许三多了，他刚进入军营什么都不懂，什么都不会，看起来总给人笨笨的感觉，是一棵货真价实的小草。可就是在大多数人对他不抱希望的时候，他却默默地积聚着自己的能量，直到有一天亲手俘获了特种兵大队的老大袁朗，大家才对他刮目相看。正如钢七连连长高城说的那样：“我认识一个人，就他，每做一件小事的时候，他都像救命稻草一样抓着。有一天我一看，嚯，好家伙，他抱着的是已经让我仰望的参天大树了。”

这就是“小”的力量，做个“小”我可以不受外界环境的干扰，全身心地积累自己，提高自己、完善自己，一旦机遇来临，“小”中蕴含的能量就会如火山喷发一样直上云霄。

老叟箴言

- ◆一滴水看似很弱小，但它可以穿透坚硬的岩石。
- ◆做个“小”我不是懦弱，而是睿智的人对纷繁世界的思考。



要低头，莫要弯腰



苗族人居住的房屋称为寨，既然是寨，那么房子的高度就不像北方人居住的那么高大。苗寨很有自己的特点，一座不大的寨子里面有几十个低矮的房檐和高高的门槛。日常生活中，苗族乡亲们就背着沉甸甸的大背篓从外面穿过这些房檐和门槛走进屋内。虽然有这么多房檐和门槛，可是他们却不会碰到房檐或者被门槛绊倒。但是，对于一个外乡人来说，即便是空手走进这样的屋子也会经常碰到头，或被门槛绊倒。一位苗族老人一语道破其中玄机，他说：“要想在这样的寨子里行走自如，就必须记住一句话：可以低头，但不能弯腰。低头是为了避开上面的障碍，看清楚脚下的门槛，不弯腰是为了有足够的力气承担起身上的背篓。”

苗族老人看似在说他们的起居生活，其实是在告诉我们一个人生哲理：做人要知道低头，但不能弯腰。我们的一生充满了低矮的屋檐和高高的门槛，而我们的肩膀上又扛着装满责任和尊严的大背篓。我们背负着责任和尊严走在凹凸不平的人生路上，必须时刻提防周围随时可能出现的障碍。

小时候，因为我们的不成熟，经常被碰得头破血流，摔得灰头土脸。长大成人后，生活告诉我们：做人一定要低头，遇人遇事先要低三分头。俗话说，忍一时海阔天空嘛。低头是一种低调、不张扬的内敛，是对人尊重的姿态，但若连腰也跟着一起弯下来，势必会丧失做人的原则，最终迷失自我，失去奋斗的目标。

为了不碰头、不摔跟头，就必须要学会低头做人，低头处世，把自己的锋芒收敛起来，但决不能弯腰，因为一旦弯腰我们将被背上的责任和尊严压垮，会轻而易举地被脚下的门槛绊倒的。



老叟箴言

◆低头哈腰是一种丧失自我的征兆。

◆低头能够让我们更好地思考，挺直腰杆能够让我们前进的脚步更加有力。

◆低头是一种策略，更是一种修养；而挺直腰杆是一种优秀的品质，一种成就大事的必备基因。

“卑微”是人生的第一堂课



看到这个题目，很多年轻人可能会不屑一顾，在他们眼里“卑微”是被人瞧不起，没有地位的代名词，他们认为做人应该高调，应该强势，应该有个性，这样才能受人重视、受人尊敬。现在的职场中出现了一种“草莓族”，他们表面上看起来很光鲜，但是却说不得、碰不得，对待工作就像在家中一样，认为自己是“老大”，对上司和同事的意见听不进去，遇到一点挫折就打退堂鼓。这种不能接受批评、承受不起半点压力的“草莓族”往往会频繁地跳槽，跳来跳去，工作能力没见增长，脾气却越来越不好，最终遭遇人际关系和职业生涯的寒冬。

卑微是一种为人处世的态度，它与卑贱有着本质的区别。卑微是为了自己热爱的事业和梦想，放下身段，潜心学习、努力拼搏，它的目标是明确的，而卑贱则是没有目标的自甘堕落。不管我们现在的业绩多么突出、成就多么伟大、职位多么显赫，在我们刚来到这个世界上的时候跟普通人没什么两样。有些人之所以能够取得如此大的成就主要在于，他们不怕别人说自己“卑微”，并且将“卑微”视为自己前进的强大动力。

著名香港演员周星驰年轻时，在茶楼当过服务生，在电子厂当过工人，但他上中学时就梦想有一天成为演员，并且能主演一部电影。然而，现实