

紧跟

老板之后

广西民族出版社

康
懋
编著



紧跟老板之后

康 懋 编著

广西民族出版社

(桂)新登字 02 号

紧跟老板之后

康 懋 编著

☆

广西民族出版社发行

广西教育印刷厂印刷

*

开本 787×1092 1/32 8.125 印张 180 千字

1993 年 9 月第 1 版 1993 年 9 月第 1 次印刷

印数: 1—10,000 册

ISBN 7-5363-2471-5/Z·262 定价: 5.80 元

序：财大才能气粗

据 1993 年 3 月 20 日

出版的《中华文摘》第三期刊载一篇题为《大陆富豪知多少》的文章披露，最保守的估计，大陆的百万富翁在一百万人以上。

几年前“让一部分人先富起来”的口号今天变成了事实，而且富裕的程度远远超过预料。深圳、北京、上海和海南的高尔夫球场会员证价值三、四万美元，居然供应不求，乐于跻身此地的，不乏中国内地的富豪。意大利名店贝纳通和斯特法内在北京开设时装分店，开价三、四百元的条绒裤子销路很好，并正准备进一些更高档的时装，满足中国富裕消费层的需要。不过，它们的价格目前在北京层出不穷的豪华时装店中只能算中档。

一位因炒股成为有名望的投资者并因拥有大份额上市公司股票而进入公司董事会的深圳大款说：“千万级的有钱人在深圳有的是。”

在深圳，人均年收入为一千五百美元，香港中文大学的一位研究人员说：“香港人一半要收用来供楼，仅此一项深圳人的实际收入和生活水平就远远高于他们所公布出来的数字。”

中国老百姓给这些富豪起了一个动听的名字——大款。

大款，成了中国人羡慕的对象。

中国如此，亚洲呢？世界呢？

亚洲大款有其最低标准，一般说来，年收入至少在3万美元以上者，才得以迈入大款行列。亚洲大款亦有富有“穷”。富者，年收入在100万美元以上。“穷”者，收入也不会低于5位数。一般人看来，日本大款当属亚洲首富，其实不然。亚洲大款中，最富的首推香港人，人均年收入14.7万美元。日本屈居第二，11.71万美元。“四小龙”中的新加坡和台湾排列第三和第四，分别是10.62和10万美元。泰国，“四小虎”中的一虎，后来居上，人均收入超过其他三虎，为9.25万美元，坐上了亚洲大款的第五把交椅。老六是印度尼西亚人，7.84万美元。亚洲小龙韩国大款收入不佳，是6.53万美元，只当了老七。亚洲大款中的两位小老弟是马来西来和菲律宾人，分别是6.23和5.95万美元。当然，即使是亚洲大款中老末的菲律宾，其收入也是国内人均国民收入的80多倍。

意大利时装，瑞士金表，法国科尼克酒，德国奔驰汽车……亚洲数十亿人中，大款是令人羡慕的。在今日亚洲，大款已达3300万众，他们的举手投足，对亚洲乃至世界正在产生影响。

财大，当然就气粗腰杆壮，说话嗓门也宏亮许多。凭什么？当然是凭籍雄厚的金钱作后盾。

存在决定意识。

存在，就有它合理的地方。

大款，以其鲜亮的金黄色彩在这个世界上炫人眼目。

探究大款们的人生历程生活方式，对于我们这个世界上绝大多数普通人来说，毕竟是一种有益的启迪。

目 录

序：财大才能气粗	(1)
----------------	-----

第一章：粉红色的诱惑——老板身边的女人

“金丝雀”：家花不如野花香	(2)
其实你不懂我的心	(6)
“富婆”的“围城”	(8)
千金一笑，老板捧“星”	(12)
大款买单，靓女享受	(13)
“伴舞女郎”的悲怆	(14)
大款的家庭：半梦半醒之间	(17)

第二章：浅绿色的关系——老板身边的男人

超级消费：玩的就是心跳	(21)
名牌贵族：惊世骇俗	(24)
豪赌：角落里的幽魂	(26)

蟋蟀大战，疯狂刺激	(30)
持卡族跃跃欲试	(33)
“奔驰”“凌志”到“法利亚”跑车	(35)
搂着个妞，带着个保镖	(38)
拜倒在石榴裙下的男人	(46)

第三章：咖啡色幻觉——老板的夜生活

.....	(52)
夜幕下的高档消费	(53)
酒吧间：一掷万金	(56)
夜总会：淋漓感觉	(59)
贴面舞：游戏人生	(62)
卡拉 OK：猎艳斗富	(65)
KTV 包厢：都市“迷墙”	(68)
高级别墅：夜夜欢娱	(70)
跑马、博彩与高尔夫球	(72)
女老板：午夜孤独	(76)

第四章：金黄色之梦——发大财的

老板们	(78)
酒店大王的“迷踪拳”	(78)
房地产界“空手道”	(81)
山伢子翻云覆雨北京城	(89)
打工仔赤手空拳捞世界	(93)
文人的一半是商人	(96)
“鳄鱼大王”梦想成真	(99)
闯出国界的“大捞家”	(103)

“巨人”集团——黑马狂飙	(106)
--------------------	-------

第五章：杂色档案——老板的命相

与绝招	(113)
家世篇：豪门虎女挽狂澜	(114)
血缘篇：商家后代亦善贾	(116)
智谋篇：《孙子兵法》赢巨利	(123)
技艺篇：一招鲜，吃遍天	(127)
权变篇：猴子使计吃老虎	(130)
容貌篇：漂亮脸蛋能长钱	(133)
气质篇：响亮名字出效益	(134)
拼搏篇：三起三落气不馁	(141)

第六章：蓝色猜想——老板的白日梦

.....	(145)
名人俱乐部：吃小亏占大便宜	(145)
告别土地，乡巴佬走进大饭店	(151)
他想将北京人艺装进矿泉壶里	(154)
女老板爱上“火头军”	(156)
个体“老三”兼并“老大”	(158)
捐款百万的“乡巴佬”	(160)
大亨醉心研究“政治”	(164)
设一个中国的“诺贝尔奖”	(166)

第七章：黑色幽灵——老板的“敌人”

.....	(171)
误区一：刘项原来不读书	(172)
误区二：劫富济贫“吃大户”	(175)

误区三：过把瘾就死.....	(179)
误区四：人一阔，脸就变.....	(183)
误区五：盛名之下，其实难副.....	(187)
金钱的死吻：人性的苍白.....	(191)
第八章：桔红色希冀——老板走势	
.....	(200)
第一代老板：草莽英雄.....	(202)
第二代老板：倒爷春秋.....	(209)
第三代老板：科技精英.....	(214)
第四代老板：华夏儒商.....	(221)
中国富翁进军美国.....	(227)
从商界步入政界.....	(231)
浪淘尽千古风流人物.....	(235)
尾声：老板你大胆往前走.....	(242)

第一章：粉红色的诱惑——老板身边的女人

中国的又一次“经商热”，使那些已经腰缠万贯、生意有成的老板们成了人们最推崇的对象了。

“老板一族”——这是当今比较特别的一个群体。在情感方面，这些老板被女人们喜欢或爱上的机会比一般人要大得多。北京一个民意调查机构最近以“你最喜欢的丈夫”为题的一项调查表明，老板的得票最多。

诚然，婚姻总是要被打上时代的烙印的。当今的中国是商品经济发展的时代，一些女性认为，老板们是当今社会最有开拓精神、最富有、最具挑战性的群体。所以，如果你在大街上看到一位如花似玉的妙龄女郎亲昵地挽着一个几乎快要秃顶，与她的爸爸年龄一样的阔老头时，你会一点也不感到奇怪。

然而，并不是所有的老板都能找到他的理想的妻子，那些嫁给了老板的女人们并不一定都能得到她当初所希望的东西。

唉，容易受伤的女人。

“金丝雀”：家花不如野花香

王老板被打成“右派”二十多年。等他成为老板时已年过半百。在他被打成“右派”的年月，由于生活太拮据，妻子没少发牢骚。她曾梦想有朝一日能拥有很多的钱，因为她穷怕了。王老板当上了经理，钱自然多起来了，妻子也感到格外地自豪。

但王老板时常感到他很孤寂。在工作忙碌之余，他需要异性的慰藉。这些，他似乎很难从妻子那里得到。

在一次舞会上，他认识了一位在某电视台演员剧团当演员的孙小姐。孙小姐皮肤白皙，特别是那双充满无限柔情的大眼睛，任何人看到了都会为之心动。那个晚上，他们跳着、聊着。孙小姐表示出对王老板无限的崇拜。之后，他们常在一起聊天、喝茶、唱卡拉OK。

一次，孙小姐所在的剧团去外地拍外景，拍了两天，有几个姐妹就开始抱怨外景地离市内太远。到了第三天，就有人向导演请假要回城里办急事，并声称，“导演准假要走，不准假也要走”。导演无奈，只得准假，但反复强调：“第二天一定要准时回来。”几个姐妹高高兴兴回城里去了。第二天早上，孙小姐早早起来，她心想，几个姐妹今天可能赶不回来了，因为这里离城里太远，她们又要自己搭车。没想到，过一会，几个姐妹有的坐“奔驰”，有的乘“皇冠”先后赶到。孙小姐大感意外。旁边一位老大姐悄悄告诉她：“你还不知道，

她们几位都被阔老板‘包’起来了，一个月好几千啦！”孙小姐这才恍然大悟。

认识王老板后，孙小姐除了倾慕这位老板有魄力外，她觉得她应该从王老板那里得到一点其他的东西。不久，两人如胶似漆，时不时住在一起。

社会上把这现象称作“金丝雀”。

自从与孙小姐有了那种事后，王老板时常会感到不安和苦恼。他觉得对不起妻子。几十年来尽管他感觉和她生活在一起太平淡，但毕竟在他最艰难的时候，是她帮助了他，使他始终没有丢掉自己身上的那股锐气。当了经理后，时常也想过以前那种正常的家庭生活，但工作不允许他这样。他也想与孙小姐断绝关系，但又欲罢不能。在紧张的工作之后，他需要爱抚，需要亲昵，毕竟，孙小姐给他的是他妻子所不能给的。

王老板的妻子知道他们的事后，先是大发雷霆，但时间长了，也只好听之任之了。她也清楚，作为妻子，你选择了钱，那么就得牺牲一些夫妻在一起享受天伦之乐的时间；如果你选择了夫妻相伴，你就会缺钱。

星期六的夜晚，热热闹闹的校园。

女生楼前，门庭若市。两位浓妆艳抹的少女从男士“谢绝入内”的楼里风情万种地走了出来，直奔一辆豪华型丰田轿车。有人说，这就是一部分女孩乐于从事的职业之一——陪酒女郎。

这是一所闻名全国的外语学院，也是一个——阴盛阳衰的校园世界。

小D是位江南姑娘，人很聪明，三年级时，凭着出色的社交能力，她结识了一位大老板，名义上是他的业余秘书，实际工作却是夜间陪酒。在觥筹交错中，她的物质追求得到了满足。在连续两次发现女儿乘飞机回家探亲后，小D的母亲赶到了学校。未经过多的观察，她便掌握了女儿所做的一切。母亲愤然道：“学校里这么多同学、教师，真不知你的脸孔往哪儿搁！”小D平静地说：“我们这儿各挣各的钱。大家都有隐私，从不互相打听。”

论收入，陪酒女郎算不上学院里最富有的女孩，但她们的确确实实是最善于招摇的一群。

在一次为毕业生举办的舞会上，两个做过陪酒女郎的大姐的表现多少令校友们吃惊。

她们抹着进口化妆品，身着高档皮茄克和名牌牛仔裤，晃进了舞厅，落座之后便当着老师和同学的面，娴熟地吞云吐雾。

“够款的！打火机得上300块钱呢！皮茄克也得1000多块！”一位好奇的男生情不自禁地感叹着。

一些在学业上出类拔萃的女生利用业余时间和寒暑假，到当地急需高级文秘的外国企业毛遂自荐。在这种地方工作，每月基本工资可拿到1000元。这些操着一口流利外语，举止谈吐都很出众的女孩子，在公司里颇得人缘。老板认为她们训练有素，干活丝毫不比正式雇员逊色，因此逢年过节都奖以红包。

一位平素不显山不露水的女孩，一次和一群男生在食堂里边吃饭边聊天。正侃得热火朝天，突然传来了BB机响声。好奇的男生东张西望，寻找着机主。那位小姐则微笑着从衣

袋里掏出 BB 机，对目瞪口呆的男生说，她正担任着某大公司分公司的经理，平时业务不少，所以公司给配了 BB 机。

博士夫人是个现代女性，大学毕业时与他结婚，然后放弃在南京分配的单位，飞到深圳闯世界。她叫马悦。

当博士乘上驰往南方的特快，马悦的身影出现在他的眼帘的时候，他想到了欢悦。毕竟，他爱她。

但他也忘不了那双蓄满泪水的眼睛，温柔、纯净，充满期待。她就是凭这双眼睛走进他心中的。

马悦热情活泼，沉静温柔。博士发现，这两种性格他都喜欢；这两个半圆合拢，他的爱才完整。他需要马悦那如火的热情点燃他创造的激情，也需要柔情的港湾让自己这疲惫的扁舟停泊。但他不可能找到契合点。

博士在深圳找到马悦的那家公司时，已是深夜 11 点多钟。在门卫的指引下，他拧开了一扇豪华的门。

他惊呆了：马悦正躺在一个洋人毛茸茸的怀里。

愤怒的洋人指着门，叫他滚出去。

博士愤怒了，冲上去“啪啪”就是两耳光。

马悦脸色陡变，挡住他，命令道：“到外面去，等我！”

在一家灯光闪烁的咖啡厅，他们开始了谈判。

“你怎么变得这么——堕落？！”

“堕落？哈哈……”她优雅地点燃一根香烟，“深圳是金钱的世界，老板就是上帝，我只能仰仗他。”

“你爱不爱他？”

“什么爱不爱！不就是那么回事？他给予我所需要的一切，我给予他所需要的一切，这就是爱。”

“你……”博士愕然，万箭穿心。

马悦坦然地说：“你受不了，我们就离婚吧！”

博士绝望了，欲哭无泪。

在商品大潮冲击下形成的“老板一族”已是我们这个时代惹人注目的一族。他们以其精明和闯劲为社会创造了财富。无疑，这一族人受到了社会的尊重。不过，老板们在情感、婚姻上的诸多苦恼也随之而来，而这些苦恼光靠老板们在事业上的那种奋斗精神是解决不了的，这是一个不容忽视的社会问题，理应引起社会上的关注。而那些已经嫁给老板的或者正欲给老板包起的女人们不知道对此是否有了心理准备？

其实你不懂我的心

小邓在成为邓老板以前，是内地某大国营企业的一名助理工程师，大学毕业几年也没混出一个名堂来。但他经常听到在沿海城市的同学“发迹”的消息。他再也挡不住诱惑，终于有一天，穿起一套打了皱的西装，提着一个旅行袋来广州闯天下了。他在广州科技开发区办了一家饲料厂，由于经营有方，短短三年就达到年赢利 800 万元。当初他羡慕那些比他早南下的同学，现在轮到他们来羡慕他了。

邓老板这几年忙于事业，个人问题一直无暇考虑。他觉得现在该考虑这个问题了。其实，早就有一个女孩子在暗恋着他，只是碍于邓老板当初“事业不成，决不结婚”的誓言

而没有向他表白。那天晚上，她终于说出了作为一个姑娘要鼓起所有勇气才能说出的话：“我爱你。”对此，邓老板并不吃惊，他早就想到了，只要干出一番事业，还愁没姑娘找上门来？但邓老板并不喜欢她。他心里在想：“在我事业未成，并随时有可能成为‘叫花子’的时候，你怎么不找我？一定是看中了我口袋里的钱，这样的女人找不得。”他要找一位能同他一起同甘共苦，不图名利的姑娘。

不久，他感觉他找到了这样一位女孩：大学刚毕业，清纯可爱，颇有知识女性的品味。他知道自己应该向她表白了。对此，他充满信心，他认为只要他一开口，她就会迫不及待地投入他的怀抱。但是，他遭到了她的拒绝，并留给他一句话：“在未来的家庭生活中，在金钱、寂寥、飘摇和家庭安定之间，我选择后者。”言下之意，她需要得到的是夫妻相伴的天伦之乐，而这，邓老板给不了她。

邓老板茫然了。

生意场有如战场。别看有些老板在生意场遇到风暴时表面上会镇定自若，但是，由于生意场竞争的残酷性，再坚强的老板在内心深处也会有胆怯的一瞬，有时他们也会自卑，他们中有些人就想通过征服更多、更漂亮的女人来增强自己的自信。

然而，并非所有“款爷”都能如愿以偿。

一位大款感叹道：非凡与平凡二者难以兼得。大款们有了钱，就可以阅尽人间春色，你们的钱可以及时满足曾经难以满足的欲望，但同时也失去出了人的基本需求，你们失去了许多常人的友谊、亲情、爱情，你们无法判断哪些是真情，哪些是利用。即使骨肉血缘、海誓山盟也会失去温情脉脉的

面纱，淹没在金钱关系的冰水之中了。

到头来，还是像一首流行歌曲唱的那样——
其实你不懂我的心！

“富婆”的“围城”

29岁的阿玲属于“富婆阶层”中最摩登的少妇之一。

阿玲住在广州南郊一处十分洋气的别墅里。两座西班牙风格的小楼，一座归小叔子，一座归她自己。每座三层，首层是会客厅，二楼是饭厅，三楼是卧室，装修设计专门从香港请人，论质量和水平她自称是“五星级”。那天晚上，有几位珠光宝气的少妇先来到了，她们都是阿玲的牌友。阿玲显得很兴奋，一一介绍着摆设品的名称、来源、价格。除了真皮沙发、红木家具、分体空调、聚酯家具外，还有不少叫不出名堂的洋酒和大型工艺品。她对两位来自广西的小保姆大声吆喝着，充分显示了女主人的身份。

“她们真笨，叫一声动一下，真拿她们没办法。平时我对她们很好的，每人每月150元，还送衣服。有次那个叫小芹的父亲病了，我一下就给她200元。”阿玲炫耀般地絮叨着。

“我丈夫这次回来又给我买了玉坠，他说1200元呢。”阿玲从隆起的胸部取出玉坠，让众人观赏。

“有冇搞错，色泽暗淡，又不透光，哪值1200元。”

“这年头，还不是你骗我高兴，我骗你开心。”

见女友七嘴八舌地议论，阿玲叹了口气，脸上布满阴云。