

Burst

Zuodao  
Xiangdao

WHAT YOU CAN DREAM IT YOU CAN DO IT

# 敢想不如敢做 想到不如做到

——没有了追求，人生便没有了动力，失去了意义。

★★★★★★★★★★★★★★★★★★★★★★★★★★★★★★★★★★★★  
成功一定是敢想，并且敢做。

邓林◎著



五洲传播出版社

敢想不如敢做  
想到不如做到



敢想不如敢做  
想到不如做到

邓林◎著

辽海传播出版社

**图书在版编目(CIP)数据**

敢想不如敢做 想到不如做到 / 邓林著. —北京: 五洲传播出版社, 2009.11

ISBN 978-7-5085-1710-0

I . ①敢… II . ①邓… III . ①成功心理学—通俗读物  
IV . ①B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2009)第 196942 号

**出版发行: 五洲传播出版社**

**社 址:** 北京市海淀区北小马厂 6 号

**邮政编码:** 100038

**电 话:** 58891281

**传 真:** 58891281

**印 刷:** 北京佳顺印务有限公司

**开 本:** 1/16

**印 张:** 20

**版 次:** ~2009 年 12 月第 1 版

**印 次:** 2009 年 12 月第 1 次印刷

**书 号:** ISBN 978-7-5085-1710-0

**定 价:** 32.00 元

**版权所有 侵权必究**

## 前 言

穷人和富人的差别不只是钱,还包括“富裕”的思想。

世界上没有做不到的事情。

这个渴望富裕的时代属于那些敢于梦想和追求的人们。

别人的学识、精神、作风,都是可以学到的,

真正的能力,任何书本上也学不到。

风险有多大,获得财富的机会就会有多大。

把握了偶然的机会,你就成功了。

驾驭自己,才能有效地驾驭机会,

与其等待机会,不如创造机会。有一个农村老头儿,他有三个儿子。

大儿子、二儿子都在城里工作,小儿子和他在一起,父子相依为命。

有一天,一个人找到老头儿,对他说:“尊敬的老人家,我想把您的小儿子带到城里去工作,行吗?”

老头儿气愤地说:“不行,绝对不行,你滚出去吧!”

这个人说:“如果我在城里给您的小儿子找个对象,可以吗?”

老头儿摇摇头:“不行,快滚出去吧!”

这个人又说:“如果我给您的小儿子找的对象,也就是您未来的儿媳妇是洛克菲勒的女儿呢?”

老头儿想了又想,终于被“洛克菲勒的女婿”这件事打动了。

这个人又找到美国首富石油大王洛克菲勒,对他说:“尊敬的



洛克菲勒先生，我想给您的女儿找个对象。”

洛克菲勒说：“快滚出去吧！”

这个人又说：“如果我给您女儿找的对像，也就是您未来的女婿是世界银行的副总裁，可以吗？”洛克菲勒同意了。

最后，这个人又找到世界银行总裁，对他说：“尊敬的总裁先生，您应该马上任命一位副总裁！”

总裁先生头也不回地说：“不可能，这里这么多副总裁，我为什么还要任命一位副总裁呢，而且必须‘马上’？”

这个人说：“如果您任命的这位副总裁是洛克菲勒的女婿，可以吗？”总裁先生当然同意了。

只有想不到，没有做不到！

思维是人类生存的灵魂。

它像双浆，激荡起生命的涟漪；

它像火炬，点燃起精神的烈焰；

它像翅膀，鼓动起冲击的力量。

它像花之蕊、果之核、水之源、山之脉、海之潮……

一个不会思考的人，他活得暗淡，活得平庸，活得无味。

只要想做到，就能够做到。

想不到的人，永远不可能做到；

浅尝辄止的人，也不可能做到；

能为人之不能为，敢为人之不敢为！

坚定你的信念，让命运之门为你打开。

拼搏的路上——成功与否、失败与否，都不重要，  
重要的是你去做了，努力了。

哪怕没有辉煌的业绩，也走得坦坦荡荡，无怨无悔。

找点时间去梦想，明天一定会更好！

# 目 录

## 第一章 用脑子去创路子

never, never, never give up	003
大脑的思维潜力	007
成功相伴善用大脑的人	009
头脑大风暴,而让智慧驾驭财富	011
财富是什么	013
神奇的思考将你引向辉煌人生	015
不怕做不到 就怕想不到	016
伟大理想的力量	019
保持五十年的愿望	020
一点想法改变一生	022
入主白宫的愿望	023
想象力创造了伟大的财富	024
千算万算最好别碰上老谋深算	026
眼光决定思路,思想决定出路	029



## 第二章 做最好的自己

最优秀的人就是你自己	057
你想成为什么样的人	058
我也会成为富人	061
相信自己是一个非凡人物	062
影响政策执行的十二种人	064
你自己就是一座金矿	066
你这一次想干什么	067
如何让自己信心十足	072
天生我材必有用	075
珍视和发掘自己的价值	078
求人不如求己	079
积极发展自己的才干	082
让信念扬起你成功的风帆	084
信念决定人生的品质	087
人生的法则就是信念的法则	090





自信让你拥有世界	092
自信的人能敞开成功的大门	094

### 第三章 大处着眼 小处着手

细节隐藏着天堂	101
人格魅力的一次壮大	104
从小事做起可以早年起步	105
从小事中做出大学问	107
一个微不足道的动作改变人的一生	110
一次举手之劳挽救一个人	111
细化自己的特长	112
责任感体现在细微的小事中	113
要做大事先做小事	114
一个会工作的人必须在细节处下工夫	117
井井有条地做好一切工作	118
一点点忠诚胜于一堆智慧	119
不要在老板的眼皮底下做小动作	123
细节是开启金库的钥匙	124
一元钱打造出一条商业街	126
小智慧带来大财富	127
一点点与众不同就能带来成功	131
一次示范胜过一千句话	133

### 第四章 机遇与风险并肩而存

敢想、敢做、敢尝试	137
惟有尝试才有成功的机会	138



机遇是通向成功的捷径	139
机遇偏爱有准备的人	143
人生的两个机会	147
把“灵感”转变为自己的机会	149
抓住发展自我机会在政界脱颖而出	152
不要放弃任何机会成为世界巨富	153
不放弃机遇取得令人瞩目的业绩	157
不要忽视身边的机遇	158
机会帮助你达到目标	160
如何培养你的勇气	161
最大的危险不是冒险	164
冒险能奏出生命的最强音	165
敢于冒险是智者的特质	168
利用独家新闻发财	171
抓住两万元背后的机遇	171
一条信息换来 900 万	172
在风险中逮住机遇的美国金融大亨	173

## 第五章 打造强者的心态

做人一定要有野心	179
心态健康才能身体健康	181
决定自己过一流的生活	183
从别人的过错中挖掘别人的长处	185
辛勤的双手和大脑使人出人头地	186
想升职莫做 6 种人	187
财富源于你的积极心态	188

• 005



做人的 11 种成功心态	192
强者的心态铸造强者的命运	196
不断地创新才能更好地发展自己	199
奋力去争取每个升迁的机会	201
勇敢地走出“心理牢笼”	202
不能改变世界就改变自己	205
永远走在自己路途的顶端	206
顽强意志能战胜人性弱点	207
不计较一时得失才能成就大事业	210
有针对性地弥补缺陷才能壮大自我	212
在厄运面前也要保持积极的心态	213
在困境中要相信一切都能应付过去	214
不停地奋斗才能成为生活的强者	215

## 第六章 将“不可能”变为“可能”

学会从反面思考	219
不要让绝望横在思路中	222
赎金变赏金	224
卖水胜过淘金	225
灵活动用反向思维	226
杰出的人大多是超脱思维的高手	227
做人莫过如此	229
制造人咬狗的新闻	232
与名人共进晚餐	235
扼住命运的咽喉	236
打破常规才能看到希望	238

## 第七章 目标越高 发展越快

成功的人生是有计划的人生	269
眼光长远成大事	270
定位决定一个人成就的大小	271
欲望是成功的翅膀	272
眼睛与大脑的距离	275
梦想比知识更重要	277
心有多大,而舞台就有多大	280
新生活是从选定方向开始的	283
将一个大目标分解成若干个小目标	285
一个坚毅的承诺站在胜利者的舞台上	288
用一生的时间凿一口深井	289
生命的脚本靠自己去写	291
命运主宰于正确的思维中	293



站在幕后也能成为主角	295
从洛克菲勒的金钱路说起	297
施瓦辛格的一系列连锁目标	303
追求目标越来越高的高尔基	304
找到人生坐标获得成功的优先权	306
精力集中到一个目标上获取成功	307

目  
录

● 007



Gan Xiang Bu Ru Gan Zuo Nian Dao Bu Ru Zuo Dao

## 第一章

# 用脑子去创路子

敢 想 不 如 敢 做      想 到 不 如 做 到



## never, never, never give up

2009年春节，伦敦伯爵广场展览中心，汇聚了全球出版业的精英，伦敦书展在这里拉开帷幕。伦敦书展是仅次于德国法兰克福书展的世界图书版权交易会。该书展是欧洲每年春季出版界的盛会，当代出版界的多样化和创新性在书展上一览无余。

改革开放以来，中国出版界参加各种国际书展已经司空见惯，此次伦敦书展，来自中国的27家出版社和图书交易公司组成了规模不小的代表团。

然而，不同寻常的是，在英国出版社的展位上，与金发碧眼的英国出版人比肩而立的，确实一个黑头发黄皮肤的貌不惊人的中国人，他就是黄永军，一个喜欢第一个吃螃蟹的浙江人。

2008年，黄永军在伦敦成立了新经典出版社，成为民营书商在海外设立出版社的第一家。此次书展，黄永军把赶制出来的“中国系列”的第一批样书摆在了新经典的展位上。《投资中国》、《思考中国》、《赢在中国》这三本书一套定价15.99英镑的价格不算便宜，但为期3天的展览下来，黄永军顶出去一万多本，甚至不多的杨树都被“偷”走了好几本。除了欧美等西方国家的发西边那个上，还有中东发行商找到他表达了合作意向。市场的热烈反馈远远超出了他的预料。



2007年，在意大利参加版权贸易会的黄永军发现，中国图书在国际市场上存在巨大缺口。对于中国文化，很多老外是既好奇又缺乏了解，他隐约感觉到这里存在着巨大的商机。

黄永军为这潜在的商机兴奋得嘴里不安，他的脑海里浮现出来了一幅宏图。

他开始留意考察国外的出版市场，第一站，黄永军选择了当年秋季的法兰克福书展，第二年3月，他又来到了英国。

在英国的两个多月里，黄永军跑遍了从伦敦到爱丁堡的大小连锁书店和超市，与店员和顾客面对面的交流，收集了终端市场的第一手资料。英国的文化氛围和教育水平令他感慨不已。回国以后，黄永军开始撰写商业计划书，将进军海外的第一站选在英国，他认为，英国是英语国家市场的制高点。其国际化的程度也比任何一个欧洲国家都要高，以这里为桥头堡，可以辐射全世界的图书市场。

2008年11月，黄永军在伦敦注册了“新经典出版社”，聘请了出版顾问和两名全是员工，中国民营出版人在海外的第一家出版社正式成立。“其实，当初想了好几个‘中国风’的名字，比如‘熊猫出版社’，可惜都已经被老外注册了”。黄永军无奈笑道。

他把新经典定位为“打中国牌的本土化英国公司”。

**黄永军的一小步，中国出版业的一大步。**

怎样走出第一步？在统计网上数据和四处走访门店的过程中，黄永军发现了一类可操作性强、又适合英国人口味的中国书籍——商业类图书，“有不少店员跟我推荐一本叫《驭龙——怎样在中国投资》的书，说卖的不错，讲得是一个叫Jack Perkowski的人在中国投资汽车零件，赚了50个亿的故事。里面有对在中国如何经商的生动阐释。”

黄永军敏锐的察觉到，这一类书的市场潜力应该不小。他的考虑是，外国人对中国的文化背景了解并不多，而中国作为一个巨大的新兴市场对他们又充满了吸引力。“我想我们的出版物要走向世界，除了传统的文化这个卖点，还有一张牌可以打，就是腾飞的中