

花 钱 是 手 段 赚 钱 是 目 的

ZhuanQianDeZhiHui  
HuaQianDeMoFang

# 赚钱的智慧 花钱的魔方

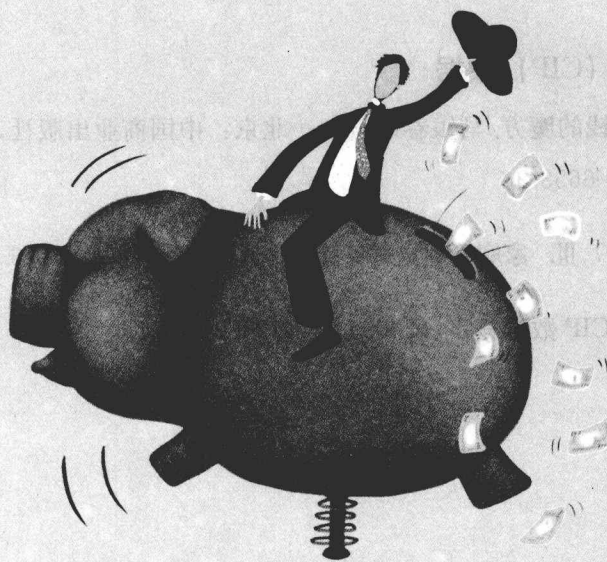


马银春◎编著

赚钱是一种本事 花钱是一门学问

中国商业出版社

马银春◎编著



# 赚钱的智慧 花钱的魔方

花钱是手段 赚钱是目的

中国商业出版社

## 图书在版编目 (CIP) 数据

赚钱的智慧 花钱的魔方/马银春编著. —北京: 中国商业出版社, 2009. 9  
ISBN 978-7-5044-6653-2

I. 赚… II. 马… III. 家庭管理: 财务管理—通俗读物 IV. TS976. 15—49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2009) 第 172089 号

责任编辑: 郭 强

中国商业出版社出版发行

010-63180647 [www.c-cbook.com](http://www.c-cbook.com)

(100053 北京广安门内报国寺 1 号)

新华书店总店北京发行所经销

北京大运河印刷有限责任公司印刷

\* \* \* \* \*

787×1092 毫米 16 开 18.5 印张 300 千字

2009 年 11 月第 1 版 2009 年 11 月第 1 次印刷

定价: 35.00 元

\* \* \* \* \*

(如有印装质量问题可更换)



## 前言

金钱越来越多地成为人们生活中重要的一个组成部分，无论是对于自己的家庭还是对于自己的事业，金钱都有其特殊的意义。因此金钱也就成了很多人穷其一生的追求目标。然而很多人虽然在一生中追求到了金钱，但是由于对金钱价值理解的偏差，结果，造成了金钱的使用无方。

本书正是针对很多人对金钱的狂热追求和金钱的使用做了一些介绍，希望引领人们走向发掘财富的征程和使用财富的康庄大道。全书分为八章：首先从打造财富之路的修身之道开始谈起，目的在于引导人们建立完美的修身立命品格；接着谈到了赚钱的方法，目的是为了给予想要赚钱或已经赚到钱的人一些积累财富的方法；最后谈到了花钱，主要谈到了如何花钱有度、如何花钱有法、如何花钱有道、如何花钱有利，针对不同的人群、不同的环境，采取不同的方法。

很多时候，一个人能够走上发财的道路，并不是因为他比别人更聪明、更勤奋、更有胆识、有更高的教育背景，而是因为他具备着赚钱的智慧。一个人如果不具备赚钱的智慧，那么无论他怎样努力，都会感到脑海中一片茫然。

莎士比亚说：“金子，把恶的变成善的，把丑的变成美的……”然而无论何种制度、何种文化，都必须承认，人们追求财富和幸福是不可被剥夺的权利。

但是面对金钱，我们也要有正确的认知。不要一味地为了追求金钱而迷失了自己的本性。要懂得“君子爱财取之有道”、“不义之财不可取”以及“钱是仆人而不是主人”的道理。以正确的心态赚取金钱，靠自己的智慧、自己的劳动、自己的诚信、自己的勤劳获得金钱，同时广积人脉，扩大赚钱的思路。因为只有修身，才能夯实你建造财富大厦的基座。

俗话说：“钱不是万能的，但没有钱是万万不能的。”生活中我们离不开钱。在生活的最艰难时期，我们需要用钱来满足基本的温饱问题；在解决了温饱问题后，我们需要用钱来满足自己的追求，提高自身的精神生活质量；当我们的生活达到小康水平后，我们又需要用钱来搭桥铺路，广积善缘。总之，金钱伴随我们





## 赚钱的智慧 花钱的魔方

一生，在我们生活的不同时期发挥着不同的作用。

在当今的社会中，金钱也成为评价一个人价值的硬指标之一。对个人来说，赚取的财富越多，就意味着他的个人价值及社会价值的实现越完善，也会给他带来一定程度的幸福和满足。

但是财富并不“等于”幸福，这也就是我们说的“花钱魔方”问题。因为一个人在金钱的支配上，只有按照自己的意愿去使用时，幸福感才会油然而生，这便是花钱魔方的魅力所在。

美国财政预算专家爱尔茜·史塔普里顿夫人说：“多数人感到烦恼并不是因为他们没有足够的钱，而是他们不知道如何支配手中已有的钱。”

俗话说：“吃不穷，穿不穷，不会算计一世穷。”这话道出了花钱的窍门，有计划地花钱、有计划地管理钱财，钱财就会像流动在一条规范化的渠道里，直奔它的正常用途；没有计划地花钱，如同泼在地上的一盆水，向四面八方流去，很快就消失在沙土里了。人的生活应该有一个详细的经济计划，计划详细了，钱财才会有清晰的脉络，自己统筹规划生活才会取得保障。

当然我们应该明白这样一个道理：花钱的最终目的不是为了让钱越来越少，而是为了让钱越来越多，让钱生钱，让钱更大程度地服务于社会。这才是花钱的最有价值的途径。

如何合理地运用、调配已有的金钱，这是对一个人财商的重要考验。财商不仅是一个理财的概念，更是一种全新的金钱思想。具备高财商的人懂得“如何运用金钱，让钱为自己工作”，以有利于自己的方式运用财富的力量，他们了解金钱的运动规律，并让金钱为我所用。而财商较低的人则只懂得“工作为赚钱”，不懂得金钱的运动规律，尽管他们聪明能干，接受了良好的教育，具有很高的工作能力，但他们却依然不能让钱生钱，所以他们也无法步入有钱人的行列。

因此说，会花钱也是致富的一个必要条件，因为世界上最会赚钱的人无不是最会花钱的人。

总之，赚钱要有智慧，花钱要有魔方，这样，你的生活才会更加美好！人生才会更加有意义、有价值！

编者

2009. 10



# 目 录

## 第一章 夯实基础，打造有钱人

中国有句古话：“修身、齐家、治国、平天下”，从这句话我们可以看出“修身”是头等重要的事。然而要想踏上发掘财富的征程，首先要做的也正是修身，因为只有塑造了完美人格，才能夯实建造财富大厦的基座。

第一招 不要让习惯掩盖了你的潜能 /3

第二招 外圆内方巧赚钱 /6

第三招 善于编织人脉的人才会有财脉 /9

第四招 不义之财不可取 /12

第五招 钱是“仆人”而不是“主人” /15

第六招 早起的鸟儿有虫吃 /18

第七招 黄金有价玉无价，诚信如玉 /22

第八招 适者生存，“胆识”走财路 /25

第九招 凭借自己的优势赚钱 /28

第十招 智慧是财富增长的催化剂 /30

第十一招 好的领导会创“财” /33

## 第二章 白手起家，变成有钱人

荀子说过：“假舆马者，非利足也，而致千里；假舟楫者，非能水也，而绝江河。君子性非异也，善假于物也。”荀子通过这句话向人们阐述了君子并不是有着高于常人的才能才会取得成功，而是他们懂得借助外界力量，可见巧用“外力”是“挖掘金矿”的一个有力方法。

第一招 借鸡生蛋——成就自己 /39



## 赚钱的智慧

## 花钱的魔方

- 第二招 借债投资——登上巅峰 /42
- 第三招 借势生财——以壮声威 /46
- 第四招 巧借东风——成就大事 /49
- 第五招 借贵人之手——平步青云 /52
- 第六招 借别人的智慧——发展自己 /56
- 第七招 借同仁之力——创造财富 /59
- 第八招 借名人发财——出路多多 /62
- 第九招 借下属的力量——提升自己 /65

### 第三章 抓住机遇，就是有钱人

财富无处不在，但是如果你想把别人的财富转化为自己的财富，最重要的就是抓住赚钱的机遇，主动出击，才能扼住命运的咽喉，实现自己的梦想。人们常说：“机不可失，时不再来。”机遇不会偏爱任何一个人，对那些随遇而安的人来说，机遇的出现就如同白驹过隙一样，瞬间消失；而对于那些抱有赚大钱的想法人来说，机遇的出现就如同在沙漠中发现绿洲一样欣喜，机遇可以改变人的一生，抓住了机遇就等于抓住了成功，抓住了财富。

- 第一招 看准时机，“抢”购机遇 /71
- 第二招 做一个创造机遇的智者 /75
- 第三招 从身边细微处寻找财富 /79
- 第四招 机会偏爱有准备的人 /82
- 第五招 富贵“险”中求 /85
- 第六招 紧紧抓住市场需求的动脉 /89
- 第七招 以“小”博“大”者强 /92
- 第八招 乐观者的财富总是多一些 /95
- 第九招 掌握分寸，见机而行 /98
- 第十招 瞬间的灵感铸就财富的机遇 /101
- 第十一招 金钱喜欢与果断的人接吻 /103



## 第四章 创新加自信，做个有钱人

随着社会的发展，人的自我生存价值与自我改造社会的作用越来越显示出巨大的力量，信心与创造是一个人成功的先决条件。轩辕大帝在风吹草团滚动的启示下造出了风车，愚公移山的精神中蕴藏着要使事业成功的强大自信和敢于向自然挑战的创造力。因而，一个想要赚钱的人也应该具备高度的创新意识和自信，如此，才能步入赚钱的轨道。

- 第一招 认准“冷门”，寻找切入点 /109
- 第二招 用创新去追赶财富的风帆 /112
- 第三招 创新思维，破解疑难问题的原动力 /116
- 第四招 另辟蹊径，走向成功 /120
- 第五招 创造力，让你柳暗花明 /123
- 第六招 自信是财富的骨架 /126
- 第七招 最优秀的人就是你自己 /129
- 第八招 自信就有财路 /132
- 第九招 自信才能拥有一切 /135
- 第十招 用自信添加赚钱的资本 /138
- 第十一招 做自信的主人 /141

## 第五章 花钱有度：具备高财商，成就有钱人

老人们常说：“吃不穷，穿不穷，算计不到就受穷。”这句话也很好地揭示了理财的重要性——要会算计。很多时候，一些人会说：“我想理财，但是我没有钱，又怎样理财呢？”其实理财不是根据一个人所持有的金钱多少来判断，而是一个人头脑中对金钱的态度，无论你是富有还是贫穷，把你的金钱合理地支配到每一个地方，不断地学习理财知识，这样你的财富就会不断增值。

- 第一招 如何提高你的财商 /147
- 第二招 养成一个良好的储蓄习惯 /151
- 第三招 端正你的消费观 /155





- 第四招 聪明女人会理财 /158
- 第五招 家庭理财规划“六部曲” /161
- 第六招 购物理财小窍门 /165
- 第七招 旅游也要理好财 /168
- 第八招 “月光族”当好自己财富的管家婆 /171
- 第九招 用富人标准要求自己 /174

## 第六章 花钱有法：不花钱，巧妙办成事

一般来说，在我们的生活中当今比较流行花钱办事的观点，当然这是一种正常的思维，因为如果想要寻求他人的帮助，首先会想到用什么东西来回报别人，这既是一种礼貌的表现，也是一种办事的手腕，但是一个真正成熟、并懂得办事技巧的人，他们总是在这一点上寻求与大众的不同，那就是不花钱，巧妙办成事。

- 第一招 巧言激将也会收获多多 /181
- 第二招 用你的嘴说动金钱的腿 /185
- 第三招 软磨硬泡，蘑菇战术好办事 /188
- 第四招 恭维是世界上最廉价的催化剂 /191
- 第五招 利用“乡”情打动人心 /195
- 第六招 笼络人心者，生意自然来 /198
- 第七招 先满足别人，再满足自己 /200
- 第八招 幽默是一剂灵丹妙药 /203
- 第九招 抓住对方的心思，增强语言说服力 /207
- 第十招 抓住对方的弱点，趁机制胜 /210
- 第十一招 双赢思想，携手共建未来 /215



## 第七章 花钱有道：“小礼”助你得成功

花钱送礼是一门学问。中国自古以来就是一个讲究礼尚往来的国家，在我们的日常生活中，逢年过节需要送礼；求人办事需要送礼；别人高升晋职也要送礼；亲朋好友见面也要送礼。“礼”看起来是一个简单的字眼，但是在很多情况下，礼也是一门学问。一些人花了很多钱送礼，然而却没有达到送礼的目的。这就不得不说是你花钱送礼的失败，只有恰当地送礼，恰当地花钱，才能达到“礼”到事竟成的效果。

- 第一招 用“礼”取悦人心 /221
- 第二招 礼物——人际沟通的好纽带 /224
- 第三招 摸透他人的心思再送礼 /227
- 第四招 找到合适的理由把“礼”送出去 /231
- 第五招 要送就要送贵的吗 /234
- 第六招 平时多烧香 /238
- 第七招 “人情”送礼，吃透你 /241
- 第八招 钱财做礼，推开财富之门 /245
- 第九招 雪中送炭——送礼好方法 /248
- 第十招 不学礼，无以立 /251

## 第八章 花钱有利：善于投资，让钱生钱

记得电视剧《尘埃落定》中男主角说过这样一句话：让钱生儿子。是的，钱能生儿子，因为它不仅仅是固定地充当一般等价物的商品，它更是一种资本，能不断地增值，为我们创造更多的财富。所以从现在开始，培养你的理财观念，让钱生钱！生活中每个人或多或少的都具备理财观念，但是由于各方面的因素差异，理财的性质也不尽相同，那么你的理财计划是什么呢？记住理财千万不要盲从，要懂得为自己量身定做才好。

- 第一招 投资中要与不要的原则 /257
- 第二招 投资理财，剖析自己最重要 /260



## 赚钱的智慧 花钱的魔方

- 第三招 如何规避投资陷阱 /263
- 第四招 寻求有价值的投资理财观念 /266
- 第五招 买保险“不差钱” /269
- 第六招 做一个成功的投资者 /272
- 第七招 有钱不置半年闲 /275
- 第八招 舍小取大，巧妙投资 /278
- 第九招 重视细节投资，财源广进 /281
- 第十招 达则兼济天下的投资原则 /284

## 第一章



# 夯实基础，打造有钱人

中国有句古话：“修身、齐家、治国、平天下”，从这句话我们可以看出“修身”是头等重要的事。然而要想踏上发掘财富的征程，首先要做的也正是修身，因为只有塑造了完美人格，才能夯实建造财富大厦的基座。





第一招

## 不要让习惯掩盖了你的潜能

卡耐基说：“在人的一生中，无论何种情形，你都要不惜一切代价，步入一种可能激发你潜能的气氛中，才能促使你迈上自我发达之路。”

**一** 位学者曾说过：“地球上最丰富的矿藏在人的脑子里。”其实这矿藏就是人自身存在的潜在能力。人自身潜在能力是无比巨大的，它会推动人类自身及社会突飞猛进的发展。

那么什么是“潜能”呢？马克思在《资本论》第一卷中把这种人类“自身的自然中沉睡着的潜力”概括为人的潜能，这种潜能就是人的体能与智能的总和。通俗地说，潜能就是指等待人们去开发、去挖掘的处于潜伏状态的能力。

说到这里，也许有些读者还是没有明确的知道什么是“潜能”，其实潜能贯穿于我们的日常生活中。举一个例子：有些孩子从小喜欢模仿名人表演，而且模仿的生动逼真。这时很多人就会说：“这孩子非常具有表演天赋。”其实小孩子的这种表演天赋就是“潜能”。

潜能人人都有，但我们要懂得去挖掘。

很多人都读过这样一个故事：鹰妈妈把一个蛋掉到了鸡窝里，结果被鸡妈妈孵化出来，从此小鹰就和小鸡们一起生活。小鹰一天天长大了，有一天鹰妈妈发现了遗失的小鹰，于是就把它叼到悬崖上的鹰巢里，告诉它：“你是鹰，不是鸡，是可以在天空展翅飞翔的。”并把小鹰推下了悬崖，此时小鹰努力地挣扎着张开翅膀，在天空中飞了起来。





从这个故事中，我们知道潜力人人都有，只是我们要懂得去挖掘、去发挥，让它在更大的空间中得到展现。

奥托在《人的潜能和价值》一书中说：你也许记得你的金色童年。当你走出房门，空气是何等的新鲜，万物的颜色是何等的灿烂！今天你在努力学习时，脑海里就会产生一种想法——期末考试我一定能拿第一，结果期末考试你真的拿了第一。你的这种感觉能力就是潜能，然而这种能力随着你年龄的增长而渐渐化为乌有。这是为什么呢？原因很简单，就是因为长大以后的你被生活中的固有方式凝固了，周而复始的习惯已经渐渐把你的潜在能力掩盖。你在做事时，你的头脑会不自觉地支配你按原有习惯去做，这样习惯代替了潜能，久而久之，你的潜能就逐渐被自身的习惯隐藏起来了。

那么潜能到底有多大呢？下面我们通过一个事例再来说明一下。

曾经在媒体上看到这样一个故事：

美国有个农场主的儿子非常喜欢开车，因为年龄太小政府部门不给予驾照，由于这个农场主的儿子对开车的执著喜爱，即使不能拿到驾照，父亲也没有遏制孩子的爱好，于是农场主答应让他在农场周围开车。

有一天农场主在地里干活，看到儿子开着车，而且驾驶技术非常棒，他很高兴。突然车翻了，儿子被车压住而无法出来。看到这一幕，农场主扔下地里的的工作，飞快地跑过去，为了救儿子，情急之下农场主将车子翻了过来，救出了儿子。

当我刚刚从媒体听到这一报道时，感到非常诧异，一个人居然可以把车翻过来，他一定是个大力士，可是这位父亲仅仅是个和普通人一样的身材，而且体重也仅在 150 斤左右的人。那么是什么力量能促使这位父亲鼓足这样大的力量呢？答案就是潜能。

可是事后当农场主再次试着翻车时，无论怎样使劲都没有办法将车翻过来。这又是什么原因呢？原因就是潜能与环境有着非常紧密的关系，由于环境的逼迫，使人本身的潜能在这种特殊环境下得到了最大的发挥。就像农场主在情急之下发挥了他原本就有的巨大潜能，成功地救出他的儿子一样。在这里，我们不是特别强调必须到特殊的环境中去开发你的潜能，其实，发挥你潜能的机会也许就



人的潜能是无穷的、难以估量的。如果一个人认识到自己的潜能，就可以将自己的潜能发挥到最大限度，因为认识自己可以增强人的自信，使你产生无穷的力量。

所以我们要相信，每个人的身体中都沉睡着一个巨人，这个巨人就是你的潜能。能唤醒你心中的巨人，你就能开发出自己无穷无尽的潜能，就能获得成功。

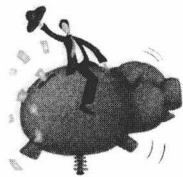
当然一个人的潜能并不是常常暴露在众人面前。有时候它像捉迷藏一样，要在适当的契机下才能被发现，所以你必须时时留意生活中的蛛丝马迹，因为你的潜能越早开发出来对你越有利。

在生活中，我们应该认识到：巨大的潜能是人自身非常宝贵的一笔财富，最大限度地发挥自己的潜能，是每个人取得成功的重要一步。生活中的我们要懂得发挥自己的潜能，坚定信念，看到自己的优势，虽然一路向前的你会遇到很多不如意、不称心的事情，但是不要灰心，不要气馁，要让暂时的失败、挫折激发起你潜在的巨大力量，厚积而薄发，那么，最终的成功一定属于你。

美国加州富尔顿学院心理学教授陆哥·赫胥勒指出，编撰 20 世纪人类历史的时候，可以这样写：我们最大的悲剧不是恐怖、地震、连年的战争，甚至不是原子弹投入日本广岛，而是千千万万的人们生活着，然后死去，却从未意识到存在于他们自身的人类未开发的巨大潜力。从这里，我们可以意识到，发现自身的潜能对于一个人是多么的重要。

所以现在赶快行动起来，勤于用脑，养成良好的习惯，同时坚定你的信念，进而充分发挥大脑的功能，把这座金矿开采出来，就像苏格拉底说的：“每个人的身上都有太阳，只是要让它发光。”

人的一生会有许多的坎坷和磨难，当你“天资”失败，“地资”隐退，“人资”也无济于事的时候，你千万不要忘记你的身上还有一种最宝贵的东西，那就是你的“潜能”。潜能是你心中沉睡的巨人，一旦唤醒它，它就能让高山低头，让大河让路。



## 外圆内方巧赚钱

可方可圆，是经世治国的方略。圆，象征着风调雨顺；方，象征着四海升平。

**做**人讲究“外圆内方”，做事同样也讲究“外圆内方”，它是你成功做人、成功做事的敲门砖。所谓的“外圆”是指能根据不同的环境适当地控制自己的感情，待人接物大方得体、游刃有余。而“内方”是指赚钱的同时还要有诚信，遵守规则。这样才能在你争我夺的赚钱道路上使自己立于不败之地。传说，当初钱币的铸造就是加进了孔老夫子的理念。孔子说做生意的人虽然外表不得不圆滑，但内心却一定要方正，所以钱被铸成外圆内方状，并被尊称为“孔方兄”。

美国多米诺食品公司总经理费尔塞克就成功做到的“内方”这一点，他把自己公司的声誉摆在了第一位，而不惜牺牲重大的经济利益。

一次他与一家公司做生意，而此时这家公司也正因生面团紧缺而面临停业危险，然而屋漏偏逢连阴雨，恰巧运送生面团的汽车中途发生了故障，导致不能准时将货物运送到该公司，费尔塞克知道这个消息后，为了不耽误运送的时间，保证货物如期而至，他立刻包租了一架运输机将生面团运送到这家即将停业的商店，当时，大家对他的这个做法感到十分不解，因为这些生面团的价值还不到一架飞机运费的10%，而费尔塞克对大家的解释是：做生意不仅仅是为了赚钱，还要讲求诚信，飞机运去的不仅仅是几百斤的生面