

每个人必学的一门课程——防忽悠心理学！



# 我不是 教你骗

重重陷阱，再现真实的诡异骗局！

wobushijiaonipian

安 坤 主编

陷阱多多，防不胜防，只因为  
**每个骗子都是心理学高手**

「步步设局，这不是高智商的游戏！  
重重陷阱，再现真实的诡异骗局！」

当代骗局全揭秘！ 骗术心理深分析！

新星出版社 NEW STAR PRESS



# 我不是 教你马术

——给家长的教育指南

◎著者：王海燕、王海英、王海英、王海英

译者：王海英

不是家教，也不是教。因为  
每个孩子都是心理学习者

◎王海英著  
◎王海英译  
◎王海英编著  
◎王海英编译  
◎王海英编译

新锐家庭教育专家·感恩父母感恩师长

王海英，家庭教育专家，感恩父母感恩师长

每个人必学的一门课程——防忽悠心理学！



# 我不是 教你骗

## **图书在版编目(CIP)数据**

我不是教你骗 / 安坤主编. —北京: 新星出版社, 2010.4

ISBN 978-7-80225-911-9

I. ①我… II. ①安… III. ①诈骗—鉴别—基本知识—中国

IV. ①D669.8

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2010) 第 048229 号

---

## **我不是教你骗**

安坤 主编

**责任编辑:** 许 彬

**封面设计:** 汝果儿

---

**出版发行:** 新星出版社

**出版人:** 谢 刚

**社 址:** 北京市东城区金宝街 67 号隆基大厦 100005

**网 址:** [www.newstarpress.com](http://www.newstarpress.com)

**电 话:** 010-65270477

**传 真:** 010-65270449

**法律顾问:** 北京市大成律师事务所

---

**读者服务:** 010-65267400 [service@newstarpress.com](mailto:service@newstarpress.com)

**邮购地址:** 北京市东城区金宝街 67 号隆基大厦 100005

---

**印 刷:** 三河市金元印装有限公司

**开 本:** 700×1000 1/16

**印 张:** 13.75

**字 数:** 180 千字

**版 次:** 2010 年 4 月第一版 2010 年 4 月第一次印刷

**书 号:** ISBN 978-7-80225-911-9

**定 价:** 25.00 元

---

版权所有, 侵权必究, 如有质量问题, 请与出版社联系调换。

# 目 录

## 第一章 街头骗术：在街头他们是这样骗人的

1.“神医”潜伏在菜市场(1) .....	002
2.“神医”潜伏在菜市场(2) .....	005
3.我真的不要你的钱,只要你帮我们宣传 .....	008
4.噫,你不是死了吗? .....	011
5.大姐,咱俩把这钱分了吧! .....	014
6.我是好心帮他们,可是他们却骗了我 .....	019
7.碰瓷当道,大家小心 .....	024
8.车站里那些神奇的骗子 .....	032
9.一不小心,就可能被卖到山沟沟里 .....	036

## 第二章 购物及网络骗术：再精也能骗到你

1.别以为货到付款就安全了 .....	044
2.裸价陷阱:让你贪便宜 .....	047
3.无聊了,你就去看电视购物广告吧 .....	050
4.淘宝:骗子在此集结 .....	055
5.QQ 骗子全玩高科技? .....	059
6.对不起,你的机票无法登机 .....	066
7.运气太好了,天上掉下一张金卡 .....	069

### **第三章 电话短信骗术:骗不到钱毋宁死**

1. 猜猜我是谁? 噢,原来是八戒呀 .....	074
2. 你的孩子出事了! .....	082
3. 你好,你的电话已欠费停机 .....	087
4. 中奖骗术升级啦! 都“非常 6+1”了 .....	093
5. 你好,你被起诉了 .....	098
6. 买房买车还给退税! 你以为老天慈悲啊 .....	104

### **第四章 金融储蓄骗术:他们玩的是智商**

1. 信用卡诈你没商量 .....	112
2. ATM 取款机:这个是非之地 .....	115
3. 天上掉下 20 万,你敢要吗? .....	118
4. 手头紧,你也甭乱贷款 .....	120
5. 股票诈骗:我是胜算王! .....	125

### **第五章 骗婚骗色:财色双收是最有前途的骗子**

1.“采花贼”:我采的不是花,是人民币 .....	132
2. 女骗子:我们只骗钱,才不要你的色呢 .....	135
3. 我能,我很能,我最能! .....	139
4. 异国梦:看上去很美 .....	142
5. 为什么她们喜欢“老总” .....	145

## **第六章 求职招聘骗术：找不着工作你找我啊**

1. 传销年年有，今年特别多 .....	152
2. 明星梦的破灭 .....	158
3. 黑中介：黑的不仅仅是心 .....	161
4. 鲁迅也有笔名，我就不能用假名？ .....	164
5. 我炒的不是私单，是你的人民币 .....	167
<b>公众提示警方：谨防骗子 .....</b>	<b>171</b>
<b>全国各地骗子大汇总 .....</b>	<b>176</b>
<b>乐一乐：我们是这样整蛊骗子的 .....</b>	<b>180</b>

# 第一章

## 街头骗术： 在街头他们是这样骗人的



不管是在什么时候，大街上、菜市场、车站、商场门口等这些地方，总是少不了骗子的身影。通常这些骗子的骗术也都没什么技术含量，但是，他们却屡屡得手。由此可见，越是简单的骗术，人们越是容易不设防。

## 1.“神医”潜伏在菜市场(1)

菜市场就是个微缩的社会，里面什么人都有。除了卖蔬菜水果的，还有耍猴的、打把势卖艺的、卖“神”药、卖大力丸的……

我们这里要讲的是潜伏在菜市场里的“神医”。你看，“神医”就是很有水平，他肯定不去写字楼忽悠小白领，而是喜欢潜伏在中老年人比较集中的菜市场。

话说在一个阳光明媚的早晨，倒霉大妈像往常一样拎着一个布袋子去菜市场买菜。

菜市场依然像往常一样热闹非凡，人来人往，菜市场门口依然飘着炸油条的香味儿。但是，这一天对于倒霉大妈来说，却是一个不平凡的一天，也是最倒霉的一天。

就在倒霉大妈快要走到菜市场门口的时候，忽然有一名年轻女子跟了上来，一把拉住倒霉大妈，问：“大妈，您知道这边有个神医会看病吗？”

倒霉大妈想了一下，自个儿在这儿住了大半辈子了，也没听说过有个神医啊！遂摇头说不知道。

这时，旁边有一名妇女凑上前来说：“这儿还真有这么一个神医，听说，不管是谁家有个啥事儿他都能知道。”她说完，抬手向远处一指，接着说：“我知道怎么走，大妈，我们一起去看看吧，听说很灵的哟。”

倒霉大妈本来就是个爱凑热闹的人，而且，每天也没啥事儿，看看就看看吧！

于是，倒霉大妈随二人一起去找神医。边走，这两个女人边问倒霉大妈一些家里的情况，倒霉大妈都如实地说了。

十几分钟后，他们找到了“神医”，一番寒暄后，“神医”微眯着眼睛盯着倒霉大妈看了片刻，缓缓地将倒霉大妈的家庭情况说了一遍。倒霉大妈一听，“神医”竟然能把自己家里的情况说得这么清楚，真以为是遇到了“仙家”，因此，对他深信不疑。“神医”又看了看倒霉大妈的额头，忽然大呼一声：不好！这下把倒霉大妈吓得打了个激灵，赶紧问：“神医，哪里不好了啊？”

“神医”掐指一算，说：“大妈，10天之内，您的家里必有血光之灾！”

倒霉大妈一听头皮直发麻，血光之灾，就是说我们家要出事儿了？

“那可咋办啊？你不是神医吗，你能不能……”

“大妈，不必害怕。”“神医”伸手示意倒霉大妈坐下，“我当然能帮您化掉这场灾难。不过，还需要您的配合啊！”

“怎么配合，神医你尽管说！”

“其实这本来是天机，是不可以泄露的。但是，我看大妈您也是一个好人，也是缘分哪！要是换了别人，我肯定是不会说的。”

“神医你就甭绕弯子了，快告诉我怎么化解啊？”

“大妈您别着急，我这就告诉你。化解这场灾难的方法，需要您把家里的金银财宝拿出来见光才行。”

此时，已经被“血光之灾”吓傻的倒霉大妈边答应着，边紧张地回家取了两万元及金项链1条、玉镯1只、银手镯1副、金戒指2枚等物品交给“神医”见光。“神医”让倒霉大妈在屋里先坐片刻，并说：“见光的时候，您是不能看的。”倒霉大妈也没多想，总之只要能化解掉这场“血光之灾”就行。于是，倒霉大妈就在屋里等了半个来小时，当她再出来后，“神医”等人早已踪迹不见。此时，倒霉大妈才反应过来：额滴神啊，原来这“神医”是个骗子啊！



### 骗术揭秘

这种骗术一般都是三四个人一组，诈骗的第一步，就是由一名骗子

以寻找“神人”为由，拦住你打听“神人”的住处，但是由于你不知道所谓的“神人”在哪里，而这个时候，第二个骗子就出现了；第二步，另外一名骗子凑上来称知道“神人”的住处，于是便将你哄到事先选好的作案地点，在这一过程中，“神人”就跟在他们后面偷听；第三步，“神人”谎称你将遭受“血光之灾”，需要将家里的钱财拿出来作法解难，最后将受骗者的钱财一卷而走。



### 骗子自白

事实上，冒充“神人”是最简单的一种骗术，但也是最容易成功的骗术。我们通常选择中老年妇女作为骗取对象，因为她们大都在 60 岁以上，身边也没有其他人陪伴，再加上接触社会少，防范心理也特别低，因此，容易相信我们。而且，很多老年人都有迷信思想，人们不是常说破财免灾嘛，她们也特别相信钱可以免灾，正好，我们骗的就是她们的钱！

**灰常点评：**天真的大妈，您以为“神人”真的那么容易遇到？就算您遇到了玉皇大帝派下来的神医，您也甭轻易相信。这个世界上，除了华佗，再无神医。

## 2.“神医”潜伏在菜市场(2)

相信不少人都在菜市场遇到过卖“神药”的骗子，这些人通常都像当年跑江湖的，大多都会几下硬功夫。他们通常会自备几块石头，先以掌击石，向人们展示一下自己的硬功夫，以震慑众人。因为骗子知道，就算你最后知道被骗了，估计也不敢跟他们硬碰。

倒霉大妈准备去菜市场买菜，刚走到菜市场前面的胡同口，就忽然被一位年轻女子拦住，并小声且神秘地对倒霉大妈说：“大妈，前面有个卖药的，他的药听说能治百病，而且还不要钱。”

倒霉大妈一想到自己有关节炎，便好奇地往胡同里一瞧，好嘛，只见前面黑压压围了一圈人。倒霉大妈左挤挤、右挤挤，终于挤进了人群，只见人群中有一个留着寸头、脖子上挂了一串佛珠的胖子，他的旁边放着一个大号塑料桶，里面泡着一些黑糊糊的“神药”。

胖子自称是“神医”，且长年修行气功，也能以掌击石。还有那桶里的药是祖传的秘方，能治百病，马上见效。“神医”还现场表演给大家看，他从地上捡起几块石头，举起掌来发功，一掌下去，石块被拍成两块，把人们看得目瞪口呆。然后，胖“神医”便开始推销他的药了。但是，他一开始不断重复着“不要钱，不要你们的钱”这几个字，因为他知道这还不是提钱的时候，如果现在一提钱的话，人们肯定会像鸟兽一样四散而去。

“神医”先从人群里叫了一个中年女子（其实此人是托），她说常年膝盖疼痛。

只见“神医”不慌不忙地在她的膝盖上涂了一些药水，然后假装发功

之后，他的手掌冒出了一团白烟，而那女子的膝盖竟然流出了一些液体状的物质。此时，众人都被“神医”的“气功”所惊倒。很多人都伸出胳膊让“神医”给涂点儿。而站在人群中的倒霉大妈也被惊住了，也把胳膊伸到“神医”跟前。“神医”挨个儿给每个人的胳膊上都涂了点儿药水，边涂嘴里边念着“阿弥陀佛”，还把装好瓶的药水发给所有人，并且一再强调这是“免费试用”。当掏出钱要给他时，“神医”满脸不高兴地推辞说：“坚决不收钱！”

但是，当倒霉大妈和众人要离开的时候，“神医”却要求他们每人交400块钱。众人不解，不是不要钱吗？

“神医”说：“我给你们往胳膊上涂的药水其实是有毒的，如果不用特配的药水清洗，手将会溃烂，随后全身溃烂。”“神医”说着，还拿出了一沓照片，照片中的人全身溃烂，非常恐怖。倒霉大妈和众人当时就慌了，谁也不敢再走了，都赶紧掏出钱来给“神医”，倒霉大妈也把身上仅有的50元给了“神医”，让他清洗。但是，“神医”却坚持让倒霉大妈回家取够400块钱才能给其清洗。

倒霉大妈遂急匆匆地回到家里去拿钱。刚好她的女儿在家，见倒霉大妈慌张的样子，忙问怎么了，但倒霉大妈就是不说。最后，迫于无奈才把事情的经过告诉女儿。女儿听了哭笑不得，知道倒霉大妈遇到了骗子，拿起电话要报警，却被倒霉大妈一把拦住，说：“‘神医’说了，如果‘心不诚也会烂掉的’！”

经过女儿的百般劝说，倒霉大妈才同意报警。事实上，骗子给倒霉大妈胳膊上涂的液体并没有毒性。



这类骗子虽然也是打着“神医”的幌子，但是，与前面所讲的那类骗子有些区别。此类骗子通常也是两三个人一起忽悠，善良的人们通常被骗子所说的“免费试用”所蒙蔽，等你真把钱放到他们手里的时候，他们

一改之前的面目，会大大方方地把钱收入怀里。不过，上面所说的这几个骗子的骗术实在是太低劣，恐吓并不是最有效的方法，看来，这几个骗子估计是刚刚出道，还需学习。



### 骗子自白

我们虽然刚刚出道，但还是能骗些钱。为什么？我们就是利用人们的贪心和恐吓之法，虽然结果不太令我们满意，但是，能骗多少算多少。我们打一枪换一个地方。现在老年人多，我们就不信每个人都那么聪明！

**灰常点评：**我不得不提醒骗子，你们这种以恐吓老年人为手段的骗术实在是太过卑鄙！要是遇到一个有心脏病的老人，你们到时候可就吃不了还得兜着走！另外，还要提醒老年人，菜市场是卖菜的地方，不是卖药的。您要是想买药就去药店，不要被骗子所谓的“免费试用”而忽悠了您兜里的养老钱。

### 3.我真的不要你的钱,只要你帮我们宣传

有商场的地方就会有促销活动,有促销活动的地方就有骗子。无论是在北京,还是在上海、广州,或者其他任何城市,以促销为手段的骗子到处都有。这些骗子通常都特别有激情,在台上精神抖擞,就算冬天都可能会穿着一件大裤衩在台上疯狂吼叫,吼叫着让人们来给他们送钱。

一向自认为很聪明的倒霉小伙儿,从来没有想到自己也会有被忽悠的一天。

倒霉小伙儿在某商场门口见前面有个做促销活动的,台上先是几个靓妹狂舞疯唱,接着是几个洋妞光着腿、露着肚脐眼儿舞动着纤细的腰肢。倒霉小伙儿觉得挺有意思,免费的歌舞可不能错过呀!于是便也站到台下看美女。

倒霉小伙儿觉得今天真是站对了地方,运气真是太好了,因为,台上的美女不仅表演歌舞,而且还发小礼物。有一位美女把一只手伸到倒霉小伙儿跟前时,还给他抛了一个媚眼儿。倒霉小伙儿只觉得浑身打颤,被美女注意的感觉,真TM爽!

这个时候,人们听说发礼物,台下的人越来越多。

台上的主持人一见人越来越多,乐得说话的声音更大了。他告诉大家,接到的是运气,没接到的是福气,因为下面还有礼物要送,是价值90元的手表。于是,人们都张大着嘴巴等着运气降临到自己头上。主持人说,周末就是为了能放松,所以,下面先请大家再欣赏歌舞,看完了再发礼物。

于是，台上又有十来个穿着暴露的少女在秋末的冷风中尽情地舞动着腰肢。舞完了，主持人上来说，手表不能随便往下扔，不结实，搞不好还会摔坏的。怎么办呢？我给大家每人发一张小纸条，大家凭纸条来兑换手表。

这时候，台下有几个人在专门发纸条，此时，真正的骗局便开始了。

发完纸条后，主持人又说，大家先不要急着兑换手表，要先介绍下公司的产品。

于是，主持人介绍了三分钟他们的产品，是项链。3克重，优惠价499元。然后，便开始兑换手表了，此时，主持人不停地重复问台下的人们，大家一定记得帮我们宣传哦！大家都说好。

主持人说，兑换手表，必须要回答两个问题。什么问题呢？一个是你得答应我宣传我们的产品；再一个就是要告诉我项链的重量。

只见主持人从台下找了两个人，问了这两个问题后，那两个人回答完了，都拿着手表走了。倒霉小伙儿在旁边看着那两个人轻易地领走了手表，急了，忙使劲儿往人群里又挤了挤。

这时，主持人又找了一个（此人是托），先让此人回答问题，还要他拿出100块，并说，如果我不是送，而是让你买，你会帮忙宣传吗？托当然说会了。主持人又说，那你拿100块出来给我，我就把项链给你。托就真拿出100块给了主持人。主持人说，我真要了，好你走吧！托就假装很高兴地走了。主持人站起来又把托喊住说，够意思就帮我们宣传。然后把钱还给了托。托拿着项链和手表真的走了。

接下来，便开始忽悠大伙了。主持人问大家，如果不是送，而是要你们买，你们会帮我们宣传吗？人们由于都看到刚才那个人确实是白拿了手表和项链，也没要他那100块钱，于是都异口同声地说会。

倒霉小伙儿后来说，从骗子这一连串下来，主要是把人们爱占小便宜的心理给勾起来了。而这个时候，骗子就要来真的了。只听那主持人接着说，你们光说不行，我要看看你们是不是真心帮助我，如果真心帮助就

拿 100 块来看看。

于是有一些人把钱拿出来，倒霉小伙儿也拿出 100。这个时候，主持人再次强调“如果不是送的，而是要你们买，不是送，帮忙宣传吗”，人们都说帮。主持人说，好，你们是真心的不是，是真心的就把钱给我。倒霉小伙儿和几个人乖乖地把钱给了人家。主持人拿出项链给众人展示，又一次强调“是买的帮宣传哦！”倒霉小伙儿等人以为是逗他们玩，会退钱给他们，于是就喊“帮”。

但是，这时候主持人来真的了，“好，那要是这样，一个人，一块手表，项链是你们买下来的，谢谢合作，希望帮忙宣传，好，你们可以走了！”至此，骗局结束。



### 骗子揭秘

这些骗子还是利用了人们的贪心，以为人家真会白白给你一块手表，而且在骗子声称“我们只要你们帮我们宣传，我们不要你们的钱”的幌子下，一步一步地进入了骗子设下的圈套，结果一批又一批的人心甘情愿地花大价钱买了一些破落货。



### 骗子自白

我们只能说，被骗的傻子们，谁让你们想捡小便宜呢！如果你们没有白捡小便宜的心理，我们可能只能在台上喊破嗓子、干瞪眼，孤独地唱独角戏。

**灰常点评：**善良的人们啊，你们要是钱多得不行就捐给希望工程，你们花 100 块钱买一块 3 块钱的手表，你们不是喝醉了，就是被幼儿园小朋友教育了！