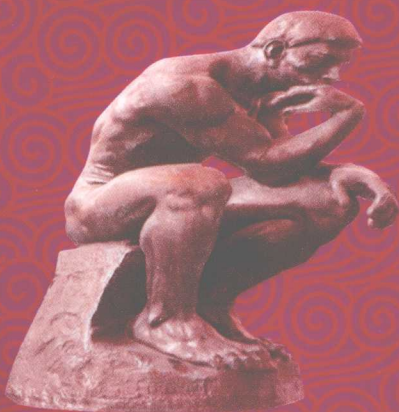


精华珍藏版

ZUORENYAOYOU
GAOWUXING

做人要有 高悟性

世界上最简单实用的处世智慧



悟性比金钱更重要

春蕾◎编著

最为通俗易懂的哲理，顿悟成功人生的经典

当代世界出版社

精华珍藏版
ZUORENYAOYOU
GAOWUXING

做人要有 高悟性

世界上最简单实用的处世智慧



当代世界出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

做人要有高悟性/春蕾编. - 北京: 当代世界出版社, 2009. 11

ISBN 978 - 7 - 5090 - 0578 - 1

I. ①做... II. ①春... III. ①成功心理学 - 通俗读物
IV. ①B848.4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2009) 第 199157 号

责任编辑: 王 颖

出版发行: 当代世界出版社

地 址: 北京市复兴路 4 号 (100860)

网 址: <http://www.worldpress.com.cn>

编务电话: (010) 83908404

发行电话: (010) 83908400 (传真)

(010) 83908408

(010) 83908409

经 销: 全国新华书店

印 刷: 北京市业和印务有限公司印刷

开 本: 710 × 1000 毫米 1/16

印 张: 21

字 数: 250 千字

版 次: 2009 年 12 月第 1 版

印 次: 2009 年 12 月第 1 次

印 数: 1 ~ 5000 册

书 号: ISBN 978 - 7 - 5090 - 0578 - 1

定 价: 39.80 元

如发现印装质量问题, 请与承印厂联系调换。

版权所有, 翻印必究; 未经许可, 不得转载!



前言

任何一个生活在现实社会中的人，都渴望自己能够成功。许多有志之士为了心中的梦想，付出了很多，然而得到的却很少，这个问题不得不引起大家的深思：他们够努力，也够勤奋，可为何最终还是一事无成呢？

由此看来，不管一个人背景条件有多好，多能干，多聪明，假如不懂得做人要有悟性这个道理，那么，他最终的结局将会是失败。做人要有悟性，才能行得正、走得远，充分体现自我人生价值。

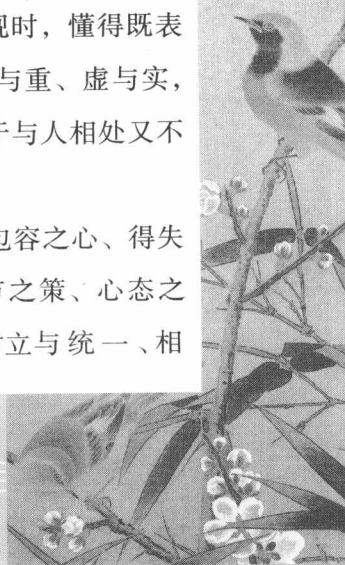
做人真难，因为做贤人意味着放弃，做善人意味着牺牲，做圣人意味着超脱。这样做人，真的不容易。无论贫富穷达，只要不欺世、不懦弱地做人，就能够活得坦坦荡荡，光明磊落。而这些当然需要有做人的悟性及品格。

做人的成功与否的最大差距便是在做人上，唯有悟出做人的最高境界的人才能够在众多的竞争者中脱颖而出。做人要懂得什么叫恰如其分，什么叫不偏不倚，什么叫见好就收，一句话，做人要具有悟性。懂得在做人的过程中悟出一定的道理，懂得做人悟性的人，在自我表现时，懂得既表现了自己，又不让人感到张扬；在说话时，懂得说话的轻与重、虚与实，即使批评别人，也能够润物细无声；在与人际交往时，既善于与人相处又不失自我，总是能够把握与人相交的恰当距离……

成长的过程就是一个领悟的过程。人生的方圆之经、包容之心、得失之鉴、识人之法、智愚之方、关系之道、藏露之诀、细节之策、心态之招、学习之术以及经验之学等等，这其中的矛盾与互补、对立与统一、相

做人要有高悟性

zuo ren yao you gao wu xing



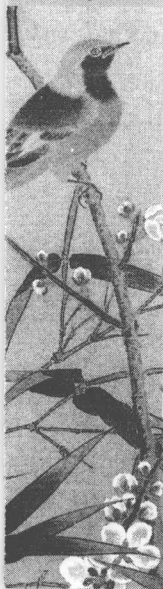


FOREWORD

克与相生、逻辑与辩证，无处不折射着悟性的辉光。只有映照这种悟性光辉行走世界的人，才能在人生之路上顺风顺水，左右逢源。

本书用平实知性的文字，把做人就要有悟性的道理娓娓道来，一个人若想在纷繁复杂的环境中随心所欲的驾驭人生局面，逢凶化吉、遇难成祥，就必须掌握做人要有悟性的学问。它将使你在激烈的竞争中立于不败之地，让成功在你的面前水到渠成。本书虽没有华丽的辞藻，但是入情入理，让我们在做人过程中感悟人生的道理，从而产生真切深刻的感受。

做人要有高悟性



zuo ren yao you gao wu xing

目 录

第一章 做人要有悟得方圆进退的智慧

做人要有自己的原则	(2)
做事要方，做人要圆	(4)
“圆”为处世之道	(6)
“退”之“进”道	(7)
适时而退，彰显做人的智慧	(9)
退一步才能进三分	(11)
审时度势，迂回前进	(13)
懂得变通，不通亦通	(15)
达观权变，进退适宜	(17)
适可而止大智慧	(19)
掌握好“方圆处世”的火候	(21)
向对手投降是一种圆柔的智慧	(23)
善于捕捉成功的机会	(26)

第二章 做人要有领悟包容忍让的智慧

做人要懂得宽容	(30)
具有一颗宽容之心	(31)
量小非君子	(33)
包容他人，就是善待自己	(37)
学会忘记仇恨	(38)
不斤斤计较就是一种豁达	(40)



低头也是一种智慧	(42)
做人要明白百忍成金的道理	(44)
小不忍则乱大谋	(46)
给别人机会，也是给自己机会	(47)
学会原谅与理解	(50)
学会克制自己的情绪	(53)

第三章 做人要懂得选择与放弃

学会选择才能走向成功	(56)
做人要善于选择	(58)
放弃是为了更好地选择	(60)
在得与失之间做出正确的选择	(62)
放弃不必要的精彩	(64)
放弃是为追求	(66)
放弃是一种境界	(68)
放弃的艺术	(70)
要拿得起放得下	(71)
做人要领悟能屈能伸的智慧	(73)
退一步海阔天空	(76)

第四章 做人要领悟他人心思

成大事者先识人	(80)
识透人心，做事才能潇洒从容	(82)
要善于读人	(84)
避免先入为主的思想导向	(85)
人并不都直接表露自己	(87)
看对人做对事	(89)



知人知面要知心	(92)
学会多角度、多态势、多层次透视	(94)
以全方位的角度看人	(96)
掌握“透视人心法”	(98)
识破千万别点破	(100)
做人要多留一个“心眼”	(102)

第五章 做人要领悟做事的方向和方法

找对方法做对事	(106)
发挥优势才能走向成功	(108)
错位了就会变成垃圾	(110)
找准方向再去努力	(112)
做对的事情比把事情做对重要	(114)
“低头拉车”也要“抬头看路”	(117)
确定长期目标才能找准人生方向	(118)
情商智商并用	(120)
巧用名人效应	(121)

第六章 做人要领悟人际关系的奥妙

利益要懂得分享	(124)
共赢才是高境界	(125)
不能不加选择地滥交友	(127)
寻找你生命中的贵人	(129)
没有永久的朋友，也没有永久的敌人	(131)
让对手看到你的风度	(133)
不树敌，成功路上事事顺	(135)
既要讲利，又要讲义	(137)



时常丰富关系网络	(140)
做人要重视信誉	(142)
适当与他人保持一定的距离	(144)

第七章 做人要懂得自我保护

做人要有低姿态	(148)
不要显得比别人聪明	(150)
不张扬是做人的一种智慧	(152)
成全别人的好胜心	(154)
学会主动示弱	(156)
得意切莫忘形	(158)
韬光养晦是存身的良方	(160)
违心是自保的一种策略	(162)
不妨适当装装傻	(164)
学会给自己留条后路	(166)
装糊涂，有前途	(168)
做人要领悟婉言拒绝的方法	(170)
小心主动帮你忙的人	(172)

第八章 做人要懂得细节决定成败

越是细节越能显出做人的悟性	(176)
想成大事的人不会忽略小事	(177)
不以恶小而为之，不以善小而不为	(179)
细节中藏着决策的灵感	(182)
细节中潜藏的决策魔鬼	(184)
从小处入手可以解决难题	(186)
一招不慎就会满盘皆输	(188)



先看细节再做决策	(190)
注重细节成为有钱人	(192)
细微的信息可能带来成功	(194)

第九章 做人要懂得心态决定成败

心态比事实更重要	(198)
调整心态，把握命运	(200)
做人的心态决定人生命运	(202)
好心态是“革命”的本钱	(204)
好心态让你更聪明	(206)
心态健康，身体健康	(208)
接受并利用既定现实	(209)
忘掉过去的失败和不愉快	(212)
以弹性的方法看待事物	(215)

第十章 做人要悟得吃亏也是福

做人一定要吃得亏	(218)
吃亏的另一面是福	(220)
爱吃亏的人吃不了亏	(223)
亏在利益，赢得人心	(224)
看似吃亏，实则受益	(226)
能透视“亏”后的“福”	(228)
比对手看得更远	(230)
吃一堑，长一智	(232)
吃亏后才会懂得珍惜	(234)
吃亏在先，占便宜在后	(235)



第十一章 做人要领悟说话做事的技巧

说话有时候能决定事情成败	(238)
马好好在腿上人好好在嘴上	(239)
说人情话首先要会察言观色	(241)
做人不要喜形于色	(243)
逢人只说三分话，不可全抛一片心	(245)
说话不要太绝对	(248)
把握做事的分寸	(250)
说话要看场合	(252)
别为小事较真	(255)
莫揭他人短，莫说他人是与非	(257)
笑着说话容易让人接受	(260)
办事学会投其所好	(262)

第十二章 关于人生得失的悟性

伟人都攀登过失败的梯子	(266)
像恭候成功那样恭候失败	(268)
胜固欣然败亦喜	(270)
能输得起，才能赢得彻底	(272)
挫折是一笔可贵的财富	(274)
除了内心的绝望，并没有真正的绝境	(276)
人生的光荣在于屡败屡战	(277)
永不畏惧，永不放弃	(279)
不以成败论英雄	(282)



第十三章 关于生活哲理的感悟

没有不可能的事，一切皆有可能发生	(286)
善良有时也是错	(288)
别让误会伤了朋友之间的感情	(291)
千万不要随波逐流	(293)
不要活在别人的评论中	(296)
不能一味地忍让他人	(298)
做人就是苦中作乐	(300)
你不可能让所有的人满意	(302)
不能过分依赖别人	(304)
不要随便承诺别人	(307)
讲规则不是讲义气	(311)
沉默有时是最好的回答	(313)
做人不能太老实	(314)
上当受骗是你内心的贪婪	(317)
别把你的意志强加于人	(320)
不要轻易指责别人	(322)



第一章

做人要有悟得方圆进退的智慧

方和圆缺一不可，但是有一个“度”的限制。过分的方正是固执，会四处碰壁；过分的圆滑是世故，也会众叛亲离。所以做人最好是外圆内方，就是行欲方而智欲圆。解开方圆做人的天机，参尽圆满做事的秘诀。要想圆满做事，必先学会方圆做人，处世于方圆之间，做事以圆满终结，做事很难，难在圆满；做人亦难，难在方圆；成功做事，如动听的音乐，只能靠做人来弹出。



【做人要有高悟性】

做人要有自己的原则

罗曼·罗兰曾经说过这样一句话：“最可怕的敌人，就是没有坚强的信念。”在日常生活当中，这种信念通常表现为一个人做人的原则。不能坚持自己原则的人就像墙上的无根草，随风摇摆不定，甚至找不到自己前进的方向，这样的人必定不能大成。

人生需要一些原则，更需要持之以恒地坚持这些原则。只有这样，人们才能信任您，才能为我们塑造完美的人格。

日本著名企业家吉田忠雄在回顾自己的创业成功经验时说：“为人处世首先要讲求原则，这样才会赢得别人的信任，离开这一点，一切都将是泡影。”

在吉田忠雄创业初期，他曾经做过一家小电器商行的推销员，他最初的目标是走低价的路线，在同类产品中，争取做到最低价。可是刚开始，他做得并不顺利，因为没有人能相信他，很长时间业务并没有什么起色，但他并没有灰心，而是坚持下去。

有一次，他推销一种剃须刀，半个月内存同20几位客户做成了生意，但是后来突然发现，他所推销的剃须刀比别家店里的同类型产品价格高，这使他深感不安。经过深思熟虑，他决定向这20家客户说明情况，并主动要求向各家客户退还价款上的差额。他的这种以诚待人的做法深深感动了客户，他们不但没收价款差额，反而主动要求向吉田





忠雄订货，并在原有的基础上增添了许多新品种。这使吉田忠雄的业务数额急剧上升，很快得到了公司的奖励，这给他以后自己创办公司打下了良好的基础。

虽然每个人的生活环境不同，文化层次不同，因而所追求的目标和理想也不尽相同，但是，在内心深处，每个人都会有自己做人的原则。比如说对待学习、生活、工作等。没有原则，也就没有了衡量对与错的尺度，就很容易走入歧途。那么对于我们来说，该如何坚持自己的原则呢？

考虑到原则与发展的关系。有的人给自己规定的条条框框太多，或者养成了固有的行为习惯，这样就会束缚自己的思维，因而失去开拓创新的精神。因此，人们在遵守某些原则的同时，还要随时做出适当的调整，使自己的原则时刻能够适合时代的要求，不要让原则束缚和阻碍自己的思想。

在把握做人的原则上，要有个度。要合情合理，还要切实可行。人要有精神追求，但是，无论是做人的原则，还是目标和理想，最终目的是快乐，这样才能达到人生幸福的最高境界。否则太重的压力只能让自己背上思想的包袱，成为前进的阻力。

坚持自己的原则，需要忍让谦和。所谓“忍”就是“事临头，三思为妙；怒上心，一忍最高”！所谓“让”就是“退一步海阔天空，让三分心平气和”！所谓“谦”就是“人有成绩莫自夸，骄胜自大无益多”！所谓“和”就是“世上谁能无有过，莫为小事动干戈”！

坚持自己的原则，应该懂得舍得之道。要懂得放弃，有舍才有得，不让自己钻牛角尖，要明白放开的已经过去，而把握的永远是现在和未来；同时，也要懂得拿得起放得下，不缩手缩脚，不患得患失。

反思与领悟

人是具有社会属性的，时时事事都要受到社会公认的法律和道德等准则的约束，不可能游离于社会之外。做人要有原则，只有善于坚持自己的原则，原则才能为您的人格保驾护航。



【做人要 有高悟性】

做事要方，做人要圆

“取象于钱，外圆内方”，是近代职业教育家、中国民主同盟领袖黄炎培为自己书写的处世立身的座右铭。他在1946年调解国共冲突时，未尝不委曲求全，不偏不倚，从未与蒋介石拉下脸，而当蒋介石以教育部长许愿企图将他诱入伪国大泥淖时，黄却不为所动，回绝道：“我不能自毁人格。”维护了政治气节。

“方”，方方正正，有棱有角，指一个人做人有自己的主张和原则，不被人所左右。“圆”，圆滑世故，融通老成，指一个人做人讲究技巧，既不超人前也不落人后，或者该前则前，该后则后，能够认清时务，使自己进退自如，游刃有余。

如果一个人过于方正，有棱有角，必将碰得头破血流；但是，如果说一个人八面玲珑，圆滑透顶，总是想让他入吃亏，自己占便宜，也必将众叛亲离。因此，做人必须方外有圆，圆外有方，外圆内方。

外圆内方的人，有忍让的精神与胸怀，有貌似糊涂的智慧，有形如疯傻的清醒，有脸上挂着笑的哭，有表面看是错的对……

“圆”是处世之道，是妥当处世的锦囊。现实生活中，有的人在学校成绩是一流的，进入社会却成了打工的；有的人在学校成绩二流的，进入社会却当了老板。为什么呢？就是因为成绩一流的同学过分专心于专业知识，忽略了做人的“圆”；而成绩二流甚至





三流的同学却在与人交往中掌握了处世的原则。正如卡耐基所说：“一个人的成功只有15%是依靠专业技术，而85%却要依靠人际关系。”

在强大的对手高压下，面临危机时，采取藏巧于拙、装糊涂，扮作“诚实”的样子，往往可以避灾逃祸，转危为安。面临险境或遇到突发事件时，装傻卖呆，这比临危不惧和视死如归的壮烈要安全得多。留得青山在，不怕没柴烧，以拙诚与对手周旋，确实不失为一种高明之术。

我们常常在报纸上见到穷凶恶极的罪犯窜入老百姓的家里，杀人越货、绑架无辜或逼人做人质的时候，被害人是怎样委曲求全，先以圆滑诚恳的语言赢得罪犯的信任，而伺机在罪犯不在意或误认为在他的胁迫下真的与其合作时，出其不意地逃脱报案或径直击败罪犯。这其实是外圆内方的最好案例。试想，假如面对凶狠的罪犯，暴跳如雷，罪犯不先砍掉您的脑袋才怪呢。只有把“方”先用圆掩盖起来，包藏起来装出很诚实的样子，利用拙笨的诚实稳住对方，充分地运用对方的怜悯之心，使对方不伤害自己，才会为以后施展擒拿罪犯的计谋，赢得时间和条件。

对于一些有经验的成功人士来说，更是如此，因为他们知道自己的权力再大，毕竟还是有限的，它不可能使所有的人都听命于自己。当自己的管理目标受到权力条件的限制，一时难以完全实现时，他就必须运用计谋、审时度势、权衡利弊，首先制服自己权力够得着的对象，暂时稳住还远离自己、鞭长莫及的对象。这在军事学上，叫远交近攻；在处世学上，叫外圆内方；在用人权术上，则是指采用不正当的手段，对“权力影响圈”外的下属装出和蔼可亲，体贴关怀的样子，但对“权力影响圈”内的下属，却严加管制，令人生畏。

总之，人生在世只要运用“方圆”之理，必能无往不胜，所向披靡；无论是趋进，还是退止，都能泰然自若，不为世人的眼光和评论所左右。

反思与领悟

“方”是做人之本，是堂堂正正做人的脊梁。人仅仅依靠“方”是不够的，还需要有“圆”的包裹，无论是在商界、官场，还是交友、爱情、谋职等，都需要掌握“方圆”的技巧，这样才能无往不利。