

向钱学习智慧丛书



专为亿万中国家庭量身定做的理财全书



拷贝富豪的 脑袋

大江△编著

普通百姓
与财富大家的
洗“恼”对话



K XiangQianXuexiZhihuiCongshu
AOBEIFUHAODENAODAI

本书以生动的语言和富有情趣的财富故事向读者揭示了中外富豪的发家机密、致富之道和成功经验。

中国戏剧出版社

向钱学习智慧丛书

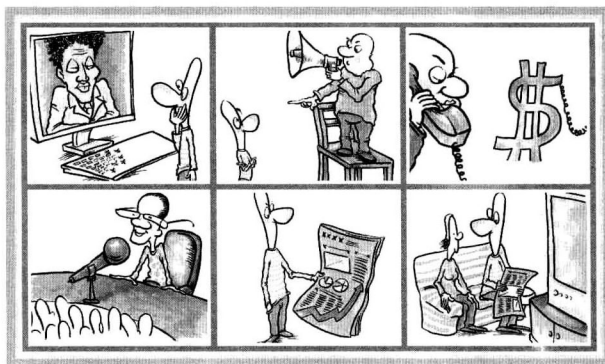


专为亿万中国人量身定做的成功全书



拷贝富豪的 脑袋

大江△编著



K XiangQianXueXiZhiHuiCongshu
AOBEIFUHAODENAOAI

本书以生动的语言和富有情趣的财富故事向读者揭示了中外富豪的发家机密、致富之道和成功经验。

中国戏剧出版社

图书在版编目 (C I P) 数据

COPY 富豪的脑袋 / 大江编著. —北京: 中国戏剧出版社,
2008. 5

(向“钱”学习智慧丛书)

ISBN 978-7-104-02709-6

I. C… II. 大… III. 商业经营—经验—世界—通俗读
物 IV. F715-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2008) 第051902号

COPY 富豪的脑袋

责任编辑: 肖 楠

责任出版: 冯志强

出版策划: 大江文汇

出版发行: 中国戏剧出版社

社 址: 北京市海淀区紫竹院路 116 号嘉豪国际中心 A 座 10 层

邮政编码: 100097

电 话: 010-86873158 58930221 58930237 58930238

58930239 58930240 58930241 (发行部)

传 真: 010-58930242 (发行部)

经 销: 全国新华书店

印 刷: 北京顺义康华福利印刷厂

开 本: 710mm × 1010mm 1/16

印 张: 160

字 数: 540 千

版 次: 2008 年 5 月北京第 1 版第 1 次印刷

书 号: ISBN 978-7-104-02709-6

定 价: 224 元(全八册)

版权所有 违者必究

有人曾说过上个世纪50年代“财富”称之为激情；70年代“财富”是斗争；80年代“财富”是变革；90年代“财富”是组合，组合着各种被解放的元素。随着时间与历史的演变，财富在人们的心中都扮演着不同的角色，不过都是举足轻重的角色。到了今天，财富则成了选择。因为是选择，你可以选择拥有更多的物质、更多的金钱，你可以成为你想成为的人；因为是选择，一切变得都有可能。随着社会财富不断在增加，财富越来越成为人们所关注的焦点。它开始代表着一个人的生存价值和生活状态，谁拥有它越多，谁就拥有“富豪”的桂冠。相反，谁缺乏财富，就会被扣上“贫穷”的帽子。

不过，我们都知道贫穷与富裕都是相对的，俗话说：“穷不扎根，富不过三代。”没有永远的穷人也没有永久的富人。

如果我们仔细研究富人们的发家史，不难发现那些世界顶级富豪并不比我们聪明多少，在成为富人之前他们也曾经过贫穷，但是他们却拥有不同于常人的思考方式。说到他们的思维方式，下面这则故事也许能给大家带来启发：在悉尼奥运会上曾经举办过一个以“世界传媒和奥运报道”为主题的新闻发布会，在座的有世界各地传媒大亨和记者数百人。

就在新闻发布会进行中，人们发现坐在前排的炙手可热的美国传媒巨头NBC副总裁麦卡锡突然蹲下身子，钻到了桌子底下，他好像在寻找什么。大家目瞪口呆，不知道这位大亨为什么会在大庭广众之下做出如此有损自己形象的事情。

不一会儿，他从桌下钻出来，手中拿着一支雪茄。他扬扬手中的雪茄说：“对不起，我到桌下找雪茄，因为我的母亲告诉我，应该爱护自己的每一个美分。”

麦卡锡是一个亿万富翁，有难以计数的金钱，他可以挥金如土，可以买到一切可以用钱买到的东西，一支雪茄对于他来说简直微不足道。如果照他的身份，应该不理睬这根掉到地上的雪茄或是从烟盒里再取一支，但麦卡锡却给我们第三种令人意料不到的答案。

也许在很多人眼里，一美分永远只是一美分。但在亿万富翁的眼中，一美分可以变成一亿美元。这就是我们平凡人与富翁的区别所在。同时，他们

有敢于成功的野心、有不甘于平凡的激情，以及他们的目标和积极的行动。这些都是他们致富的法宝。

“普通人也可以成为富豪”。这是这个时代赋予我们的权利。只要大家变换思维、具备足够的野心和行之有效的行动，下一个富翁就是你！

《COPY富豪的脑袋》这本书恰巧给我们大众提供了一个向富豪学习、向富豪看齐的机会。本书向读者展现了极负盛名的中外超级富豪们的发家史并且总结他们成为富豪的秘诀。书中所总结的快速成功的秘密和方法可以让读者受益匪浅，书中的案例都生动风趣、处处充满着富豪们的智慧，让读者们能切实地感受到智慧的力量、并踏上财富这趟快车。

明天的财富将是一种认同，财富本身只会接近那些随时准备接受它们的人。如果你想获得财富的话，那么就快快阅读吧，其实财富离你并不遥远，书中自有黄金屋！终有一天你会加入富人之列，踏上财富之路，享受财富给你带来的快乐人生……

第一章 中国富豪发家机密

- 第一节 中国富豪九大类型 \2
- 第二节 中国富豪挖掘第一桶金九招 \11
- 第三节 解读中国富豪发家之路 \28
- 第四节 中国富豪七大“最” \33
- 第五节 中国富豪自曝财富观 \35

第二章 解密超级富豪致富之道

- 第一节 富豪的致富秘诀 \44
- 第二节 富人的财富宝典 \52
- 第三节 富人成功法则 \74

第三章 暴富者的成功绝招

- 第一节 做生意的终极绝招 \84
- 第二节 富人八招赚钱秘诀 \88
- 第三节 赚大钱“八气法则” \91

- 第四节 财源滚滚八大攻略 \95
- 第五节 美国富豪致富的八大绝招 \100
- 第六节 美国年轻富翁发家三类型 \105

第四章 钱徒精英以何制胜

- 第一节 有目标地快速致富 \108
- 第二节 情商的决定作用 \111
- 第三节 成功者的十一大信念 \115
- 第四节 成功创业的九大品质 \116
- 第五节 获取成功人生的40条守则 \121
- 第六节 十四种成功创新模式 \125
- 第七节 成功人士的八大特质 \129
- 第八节 成为富人的黄金法则 \134
- 第九节 成为富人二十五种方法 \138
- 第十节 心态制胜 \141

第五章 独具慧眼 趋势致富

- 第一节 四大财富趋势 \150
- 第二节 掌握趋势，迅速致富 \155
- 第三节 赶上趋势，中国首富的成功之势 \157

第四节 财富第五波——大趋势 \162

第五节 五个最具“钱途”的财富方向 \166

第六章 财富故事：他们这样致富

第一节 一个棒棒糖引发的财富奇迹 \170

第二节 江南春：8亿财富源于创意 \171

第三节 王汉荣：机遇也是财富 \178

第四节 执著造就的千万富翁 \183

第五节 大学生一夜暴富的创业史 \185

第六节 纳斯达克制造暴富神话 \187

第七节 一个让总理大赞的女富豪 \189

第八节 婚纱大师从500美金起家 \192

第九节 世界级富豪赚钱独门秘笈 \194

第十节 卡麦隆：创业四课创造财富 \197

第十一节 荣智健的发家史 \203

第十二节 残疾运动员的千万富翁梦 \206

第十三节 从护士到董事长 \210

第十四节 老板梦：用砧板赚了一亿 \214

第十五节 三大人生转折，15年造就大富翁 \222

第十六节 吴长江：素质成就行业龙头 \226

第十七节 8毫钱利润成就世界富翁 \231

第十八节 富豪邱德根的白手创业史 \234

- 第十九节 18亿大富豪的成功路 \236
- 第二十节 30岁财富英雄的创业故事 \239
- 第二十一节 山里走出来的亿万富翁 \244
- 第二十二节 亿万富豪胡成国创业四宝典 \248

第七章 超级富豪之狼性生存

- 第一节 绝境中求生存 \256
- 第二节 生命不会有人施舍 \262
- 第三节 拒绝服从，拒绝被牵 \269
- 第四节 冷静达观的强者心态 \275



第一章 DIYIZHANG

中国富豪发家机密

ZHONGGUOFUHAOFAJIAJIMI

记得当年“万元户”的称号是多么的稀有和让人羡慕，不过短短的20多年时间，代表最富有的计量单位已经从万升级到了亿。从资本增值的速度而言，这不能不说是一个奇迹。到底这些中国富豪是怎样发家的？是智慧、勇气还是资本运作的手腕？他们是怎样在人群里脱颖而出的？本章将富豪归为九大类型一一阐述。

第一节 中国富豪九大类型

※ 1. 壮志高远型 ※

《福布斯》中国富豪榜排名第一位、总计个人资产达到83亿元的希望集团刘氏兄弟在最初创业时都有一份固定职业，但这四兄弟个个都不缺乏野心和雄心。与一般的创业者不同，刘氏兄弟一开始就悟透了“舍得”二字。刘氏四兄弟刘永言、刘永行、刘永美、刘永好，本来都在国企单位，都有一份好工作，老大刘永言在成都906计算机所工作，老二刘永行从事电子设备的设计维修，老三刘永美在县农业局当干部，最小的兄弟刘永好在省机械工业管理干部学校任教。他们没有像大多数有条件的创业者那样脚踏两只船，随时做着创业失败后洗脚上岸的准备。他们将自己置之死地而后生，所以能够勇往直前，从孵小鸡、养鹌鹑开始，根据实情随时扩张创业项目，一直发展到搞饲料、搞电子、房地产、金融和资本运作，多角经营，多管齐下，终成大业。

1988年，刘家兄弟通过养鹌鹑挣到了第一个1 000万时，整个成都地区几乎家家户户养鹌鹑。但他们敏锐地看到，任何一个行当，都有一个市场容量的问题，超过了这个容量，会适得其反。思前想后，他们决定把鹌鹑全部杀掉，以平息养鹌鹑的热潮。这种能朝远处看的气魄让刘家



兄弟转投饲料行业，成就新希望集团的庞大饲料产业。尤为难能可贵的是，刘氏兄弟在家族企业做大以后，当兄弟之间在企业发展方向上意见相左时，能够平稳地进行产权分割，完成和平过渡，没有伤到企业元气，留下了企业进一步做大的空间。像刘氏兄弟这样能够如此平稳地解决家族企业产权问题，在中国家族企业中是不多见的。所以有业内人士说：刘永好是中国内地私营经济最早的觉醒者之一，也是民营企业向现代企业转型的开拓者。无论是当初丢掉稳定职业毅然投身商海，还是舍得已经做大的鹌鹑养殖，无不见刘氏兄弟考虑问题的长远性和前瞻性。有舍必有得，就因如此，刘氏兄弟一起出现在《福布斯》中国内地富豪排行榜上。在内地民营企业家的一轮又一轮大浪淘沙中，刘氏兄弟都以其谦逊姿态、平常心理，一直保持着敏锐的触觉和向上挺进的欲望，一直走在不断探寻和发展财富的前沿。

※ 2. 逼上梁山型 ※

从20世纪70年代末一直到20世纪80年的后半期，长达10年的时间内完成创业的中国富豪大多属于这种类型，在20世纪90年代一直到今天，此种类型还有出现。1988年，美国权威杂志《福布斯》报道，在全世界拥有10亿美元以上资产的富豪中，王永庆以40亿美元居第16位！但这位化工大王，当初创业却只是为寻一条活路。王永庆祖籍是福建省安溪县，那里土地贫瘠，人民生活很困难。王永庆的曾祖父因为日子过不下去，只得离乡背井，漂洋过海到台湾寻找生路，后来便定居在台湾省嘉义县的新店镇直潭里。王家几代都以种茶为生，只能勉强糊口。1917年1月8日，王永庆就出生在这样一个贫苦的茶农家中。王永庆的祖父劳苦了一





辈子，最后只给孙子留下了一条教训，他对王永庆说：“种茶这一行，看来是难以为生的，就是饿不死，也吃不饱。你是读过书的人，希望你不要再困在这里，还是立志出门闯天下吧！”15岁的王永庆，听了祖父的话，决心走出山区，去寻找一个能挣到钱的地方，帮助母亲养活一家人。从当小工开始，王永庆就比别人更勤快。有了自己的资金，王永庆就开米店。到后来经营木材生意到做自己的化工产品，王永庆在看准行业势头时，总能及时转换行业。他的许多经营管理思想，都已成为企业家们信奉的至理名言。

广东七喜电脑有限公司的易贤忠也是被逼无奈开始创业的。易贤忠在创业前则属广州一家国有制药集团属下企业厂长，因女儿患脑疾，为筹集医药费被迫下海。易的第一桶金是为停业装修的广州南方大厦制作500只节能电子镇流器，资本金为从广东中山小榄镇一个小老板处赊销的价值5000元的电子原材料。易以自己50平米住房做工厂，获利千元，后易据此成立白云节能电子电器厂，3个月获利14万元，易将之视为自己真正的第一桶金。易在筹得为女儿治病的钱后，又继续回原厂上班，后因工厂衰败，才不得已第二次下海，创立广东七喜电脑有限公司。易目前个人资产过亿。

※ 3. 刺激型 ※

其典型代表是重庆小天鹅集团董事长廖长光。小天鹅集团以酒店业和饮食业为主要经营对象，风靡大江南北之重庆鸳鸯火锅即为廖长光首创。廖家境普通，曾下乡做过8年知青，回城后在重庆城建局当电工，娶何氏七妹何永智。何是出名的美丽，当时在一家鞋厂当设计师，并擅长服装设计



计。何氏7姊妹，6个嫁得如意郎君，只有廖身份“低微”，而何氏7妹何永智为7姊妹中最靓丽者，廖因此备受众人挤兑，境况难堪。廖受此刺激，发誓创业以出人头地。廖辞职下海后，以出卖住房所得3000元为本金，租得16平米小店面一间，开始经营火锅，初时生意颇为不顺，不赚反亏。廖在妻子理解与帮助下，坚持不懈，专力创新，数月后开发出迥异于传统重庆麻辣味火锅的荔枝味火锅，开始扭亏为盈。廖继而又开发出后来风靡大江南北的重庆鸳鸯火锅，事业开始独上层楼，由小店而大店而企业集团。廖于1982年发奋下海，第一桶金便价值百万。廖目前个人资产1亿元。顺便说一句，大富豪李晓华当年也曾蒙受类似待遇。

※ 4. 家族延续型 ※

其典型代表为2001年《福布斯》中国富豪榜排名第4位的荣智健与排名第63位的罗忠福。荣、罗两人又有不同，荣智健为中国著名红色资本家、国家副主席荣毅仁之子，祖传基业，创业条件非他人可比。1978年，荣持通行证南下香港，1985年正式成为香港居民。荣目前身份为香港中信泰富集团董事长。据《福布斯》估计，2001年荣名下个人资产达65亿元。罗同样出身商业世家，祖父解放前曾做过遵义商会会长。罗从小精明干练，头脑清晰，精于计算。罗的第一桶金为做沙发。当时罗新婚燕尔，苦于在遵义买不到沙发，又受汽车废垫启发，察觉做沙发原理简单，于是开始试做，渐成气候。罗的第一桶金价值10万元，时为1979年。罗目前身家据估计达8亿。

2007年4月20日，发家于顺德的广东著名民营企业碧桂园正式在香港主板挂牌上市，以收市价7.27港元计算，持有95.2亿碧桂园股的25岁大股



东杨惠妍当天身家为692.104亿港元，逼近700亿港元，取代张茵成为内地女首富。杨惠妍成为内地女首富，无疑是家族遗传型的最好代表。从1992年开始，在15年的时间里，杨国强的碧桂园集团，从曾经4000套房只卖出3套的惨淡经营，发展成市值800多亿的综合性房地产开发公司，并捧出新一任的中国内地女首富。

※ 5. 企业转制型 ※

这一类型的富豪其典型代表为鲁冠球、沈爱琴、李桂莲等，因所属企业均由原乡镇企业或集体企业转制而来，历史悠久，发展顺遂，符合政策，顺理成章。一般来说，在创业者个人的第一桶金问题上，此类企业大多概念模糊。2004年，李桂莲一手创办的大杨集团度过了25岁的生日。8000多名员工，12亿资产，国家大型二级企业，北方最大的男装旗舰，拥有上市公司大杨创世，这些数字和名号印证着李桂莲25年不平凡的经历。其实25年前，李桂莲还是大连杨树房镇的党委书记。1979年，60多名农村妇女带着自家的缝纫机，跟着李桂莲开始了创业。他们到国营服装厂捡废弃的边角料，做一些手套、套袖之类的劳保用品，这时的服装厂更像是一个缝纫互助组。谁也没想到这个如此不起眼的服装小作坊竟然敲开了国际市场的大门。

※ 6. 赌博型 ※

赌博型的富豪在创业过程中，可能比一般创业者需要更多破釜沉舟的勇气。赌一把有可能是成功，也有可能全盘皆输。其典型代表是有“中国鸡王”之称的大连韩伟企业集团创始人韩伟。1956年，韩伟出生于



大连三涧堡镇东泥河村一户农民家庭。韩读书不多，仅有初中毕业。韩拥有木匠手艺，并略懂畜牧知识，因此在70年代中期被招为三涧镇畜牧助理员。1984年韩辞职下海，创业本金为从亲友处告借而得的3000元，豢养蛋鸡50只，同年底，韩从银行贷得15万元，开始兴办养鸡场，一举成为大连最大的饲养专业户，同时亦成为大连负债最多的个体户。韩此举所冒风险极大，而最大风险在于银行。韩倾力一搏，倘一旦发生鸡瘟或因其他原因创业失败，韩些微个人私产固将荡然无存，而银行无疑也将造成极大一笔坏账。韩之所以能在无抵押的情况下从银行贷出如许一笔巨款，原因在于当时大连市正在大搞“菜篮子工程”，韩的鸡场扩建计划正是“急政府之所急”。在政府支持下，韩很快又贷款集资208万元，建起一座占地44亩，建筑面积8000平米，饲养8万只鸡的现代化养鸡场。从这一点说，韩不愧为一个顺时而动，把握政策机遇的弄潮儿。韩白手起家，其鸡场第一年产值便达210万元，这也是韩掘得的第一桶金。韩目前个人身家据估计达4.5亿元。与靠在海南开发热中掘地发财的潘石屹、冯仑等一样都是时势造英雄。



※ 7. 热血型或冲动型 ※

创业需要冲劲，一些富豪正是凭借此为动力而做出一番事业的。张思民、吴志剑均属于此类。张思民的第一桶金当是来自澳大利亚投资家的投资，这笔投资达100万美元，张在股份中占大头。张用以创业的原始资本，是3000元的日常积蓄。吴志剑的第一桶金，则是承包原深圳物资公司华东商场，半月获利17万元。但创业过于冲动对企业有可能造成致命的打击，此类创业者大多以失败告终，偶有所成者，也大多历经坎坷，





并且在企业发展过程中屡经反复。底气不足或者后劲不足是此类企业最大特征。吴志剑，这位“湖南首富”2003年被深圳市中级人民法院以“合同诈骗及伪造国家机关证件”两项罪名判处有期徒刑17年，并处罚金50万元。张思民的海王集团在1992至1997年之间，也曾遭遇极大风险，企业险些翻船。后通过上市，继接上因为盲目投资而险些断裂的资金链，才得以生存下来。

※ 8. 因缘际会型或无心插柳型 ※

生活中总是充满了不期而遇，面对机遇，有人把握住了就跨入了富豪行列。此类创业者的典型特征是本来没想发财，只是想解决一下生存问题，后来竟不期而遇地发了财。作为中国速冻食品的创始人，陈泽民的创业是因为一个偶然的发现。有一年冬天他到哈尔滨出差，见当地人包饺子一次包很多，吃不完就放到户外冻着，于是他突发奇想：饺子能冻，汤圆也应该能冻，自己家做的汤圆冷冻起来拿到市场上卖，肯定会受欢迎。而且冷冻可以解决长时间保鲜的难题。3个月后，从原料配方到制作工艺程序，从单个粒重到包装排列，从包装材料到包装设计，从营养、卫生到生产、搬运等等，陈泽民拿出了整体的设计，做出了中国第一颗速冻汤圆，并先后申请了速冻汤圆生产发明专利和外形包装专利。他创立的三全集团销售额预计将达到20亿元，稳居中国速冻食品企业龙头位置。

此类型中还可以单独分出一小类，可称为歪打正着型，其典型代表是创办广东巨星影业公司的邓建国。邓是那种其貌不扬，走在街上别人绝对不会多看一眼的人。邓当年在江西临川“搞信息”掘得第一桶金。

