



THE MORE VERY IMPORTANT PERSONS
THE MORE SUCCESS

王学典◎编著

贵人多旺事

人脉价值千金

唯一不败的投资！

古往今来成功人士的成功密技，教你赢获最重要的个人资产！

股市跌宕起伏，楼价飘忽不定，
经济危机不见复苏，市场持续低迷。

面对不景气的现状，投资贵人人脉才是回报最惊人的理财选择！

成功取决于修养，
修养产生于机遇，机遇源自于贵人

北京理工大学出版社
BEIJING INSTITUTE OF TECHNOLOGY PRESS





THE MORE VERY IMPORTANT PERSONS
THE MORE SUCCESS

贵人多旺事

王学典◎编著



北京理工大学出版社

BEIJING INSTITUTE OF TECHNOLOGY PRESS



版权专有 侵权必究

图书在版编目 (CIP) 数据

贵人多旺事 / 王学典编著. — 北京: 北京理工大学出版社,
2009.9

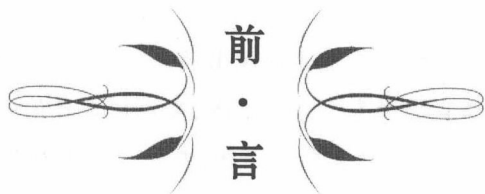
ISBN 978-7-5640-2167-2

I. 贵… II. 王… III. 成功心理学—通俗读物 IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2009) 第 063589 号

出版发行 / 北京理工大学出版社
社 址 / 北京市海淀区中关村南大街 5 号
邮 编 / 100081
电 话 / (010)68914775(办公室) 68944990(批销中心) 68911084(读者服务部)
网 址 / <http://www.bitpress.com.cn>
经 销 / 全国各地新华书店
印 刷 / 三河市南阳印刷有限公司
开 本 / 710 毫米 × 1000 毫米 1/16
印 张 / 19.5
字 数 / 300 千字
版 次 / 2009 年 9 月第 1 版 2009 年 9 月第 1 次印刷 责任校对 / 申玉琴
定 价 / 32.00 元 责任印制 / 母长新

图书出现印装质量问题,本社负责调换



假如姜子牙没“钓”到周文王,假如诸葛亮没有遇到刘备,假如曾国藩没有遇见穆彰阿,假如章子怡没有遇到张艺谋,假如张朝阳没有遇到尼葛洛·庞蒂……如果上述这些只是假设,那就没有姜子牙开国封王的传奇,三国鼎立的局面中也许不会有一个蜀国,晚清历史上又少一位权重一时的显贵,世界影视圈又少一位来自中国的璀璨明星,搜狐也许就没有今日的成就……

正如李嘉诚所说:“良好的品德是成大事的根基,成大事的机遇是靠遇到贵人。”贵人是我们每个人梦寐以求的良师益友,他能给我们带来种种成功的保障:如降低我们事业发展的风险;为我们提供为人处世的经验;为我们指点迷津;降低创业的难度;提供施展才华的机会;提供资金帮助;加快我们成功的时间;提供成名的机会……总之,贵人能做单凭我们自己无法做成的事,贵人就是我们依靠的那棵大树。

因此,我们事业的成功,除了需要良好的个人素质之外,最重要的是需要贵人的帮助。好莱坞就流行一句话:“你的成功与否不在于你是谁,而在于你认识谁。”我国自古以来也有“贵人相扶如天助”的说法。两种不同的文化传统,却有相似的观点,那就是:贵人是我们成功之路上必须碰到的那个人!

究竟怎样才能碰到我们的贵人呢?在大家的眼里,贵人就是那些位高权重、财大气粗的人,他们能彻底改变我们的人生运程。其实不尽然,贵人的可贵之处就在于,他能为我们带来实实在在的帮助,无论为我们提供了资金和权位,还是提供给我们有用的商业信息,或是一些善意的咨询和建议,抑或是给予我们指导和训练,甚至是激发我们灵



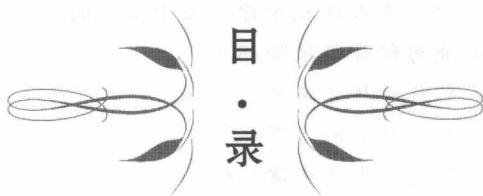
感的一句话,这些物质上或者精神上的财富,都可能改变我们的人生历程。只要他给我们带来了任意一点,那他就是我们的大贵人。因此,我们的父母亲人子女,朋友同事老师,哪怕是竞争对手和陌生人,都可能是改变我们命运的贵人。

机遇往往是留给那些有准备的人。成功不能没有贵人相助,然而我们人生最大的贵人还是我们自己。如果我们具备成大事的优良品德,如真诚、忠诚、善良、度量等;具有担当大任的能力,如知识、技能、智慧、创新等;还有成就一番事业的决心和勇气,如理想、勤奋、志气、责任等,这些才是我们成功的基础,有了这些,当贵人来临的时候,我们才能抓住他,才不至于手忙脚乱。

在这个世界上,任何人都需要别人的帮助,任何人都可能是自己的贵人。只要我们留心观察把握,广积善缘,热情而真诚地待人,认真做好自己的事,那么,在我们需要的时候,贵人就会不经意地来到我们的身边。

祝君好运!

编者



第一章 成功一定需要贵人

我们大家都需要贵人的帮助

——盖茨的“女婿”/2

创业一定要有贵人相助

——从张朝阳遇到尼葛洛庞蒂说开去/5

贵人提携加速成功

——当曾国藩遇到穆彰阿/10

成功一定需要贵人帮助

——刘彻是怎么成为汉武帝的/13

处于劣势时更需要贵人

——司马睿得王导/16

科技成就的取得也需要贵人的帮助/19

贵人的力量

——卫氏家族传奇/22

认清贵人的重要性/25

与其自己单打独斗,不如寻求贵人帮助/28

难得的是贵人/31

第二章 贵人带给我们什么

贵人能做你无法做成的事/36

贵人教你为人处世的经验/39

贵人加快你成功的步伐/43



金子发光的条件

——贵人是相中你这匹千里马的伯乐/46

贵人能为你降低风险/50

贵人给你施展才华的机会/57

贵人能成就你的名声/62

贵人能为你指点迷津/65

贵人可以成就你的事业/71

贵人让你对未来充满希望/76

第三章 提升人格魅力 等待你的贵人



做人要有情有义/82

有志者事竟成/85

用执著打动你的贵人/88

广结善缘,每个人都可能是贵人/91

做人要敢于担当/97

善于变通赢得贵人的好感/101

天道酬勤/105

是金子总会发光/109

学会容忍最重要

——“忍经”成就张良/112

第四章 结好贵人的脉网



好人缘=强竞争力/118

不妨“沽名钓誉”

——看王莽怎样称帝/121

活跃的人脉助你走向成功/124

经营你的人脉关系网/129

主动结交优秀之人/134

不忽略陌生人和位卑者/137

社交不宜表现得太功利/141

冷庙烧热香

——吕不韦奇货可居/144



第五章 哪些人可能成为我们的贵人



第 5 章

父母是我们背靠的那棵大树/148

爱人是你的“铁杆粉丝”/151

斩不断的是血缘/154

朋友是人生中最珍贵的财富/158

人生“贵”在得一知音/163

相逢一笑泯恩仇

——把对手变成你的贵人/169

向陌生人施援可得贵人/173

小人物,大作用

——小人物在关键时候也可能是你的贵人/177

寻找你的职场贵人/183

站在巨人的肩上

——主动走进贵人圈/188

第六章 不让贵人与你擦肩而过



第 6 章

慧眼识贵人/194

缘分就是贵人/198

大树底下好乘凉/201

善于运用贵人效应/205

时移世易,贵人也要依时而变/209

把握贵人心理,赢得贵人赏识/214

抓住机缘,机缘让你遇贵人/217

善放长线,才能钓到“大鱼”/220

把握好交际圈/223

花点心思靠近我们的贵人/226

第七章 贵人看好你什么

王石靠实干赢得贵人相助/232

贵人尊敬重情者/235

贵人

多旺事



第 7 章

敬业增加你的发展空间/238
凡事就怕认真/241
贵人要的正是你的态度/245
贵人都喜欢有知识的人/249
贵人会给“才人”一个机会/252
勤奋赢得未来/254
有诚信,得“多助”/258

第八章 贵人需要你的回馈



第 8 章

滴水之恩,涌泉相报/264
平时多烧香/267
与你的贵人互惠互利/272
忠诚是一种生存方式/275
恰到好处/279
精诚所至,金石为开
——用真诚打动贵人/283
人不可无“情”/287
志同道合,惺惺相惜/290
贵人需要忠言/293
感恩是一种机会/298



第

章

成功一定需要贵人



我们大家都需要贵人的帮助

——盖茨的“女婿”

有个笑话这样讲的：

优秀商人杰克有一天和他的儿子谈论。杰克对儿子说：“我已经决定选一个好的女孩子，我要你娶她。”儿子不以为然：“我自己的事情自己决定。”杰克告诉他说：“但我说的这个女孩子可是比尔·盖茨的女儿。”儿子欣然愿意。一个聚会中，杰克遇到比尔·盖茨，他对比尔·盖茨说：“我来帮你女儿介绍她的丈夫。”比尔·盖茨很惊讶地说：“可我女儿还没想嫁人呢。”杰克对他说：“但我说得这年轻人可是世界银行的副总裁喔。”比尔·盖茨答应了。然后杰克去见世界银行的总裁，对他说：“我想介绍一位年轻的人来当贵行的副总裁。”总裁婉言拒绝：“我们这副总裁已经够多了。”杰克又说：“但我说的这年轻人可是比尔·盖茨的女婿呢。”总裁也答应了。最后，杰克的儿子娶了比尔·盖茨的女儿，还当上了世界银行的副总裁。

这个笑话讲的是公关的重要性，商人杰克就是一个公关高手。杰克之所以成功，就是根据人们希望结交大人物心理，巧妙周旋其中，最终获得令人满意的成就。先是杰克的儿子，一听说对方是盖茨的女儿，也就是说自己可能成为盖茨的乘龙快婿，将来肯定有数不清的机遇，自然乐意。然后是盖茨本人，一听说未来女婿是世界银行的副总裁，将来很可能得到很多资金方面的融通，自然愿意考虑。最后是世界银行总裁，一听说能让盖茨的女婿来当自己的副手，就意味着将来有不计其数的业务，当然愿意接受这个令人愉快的建议。在此，杰克的儿子把盖茨的女儿当做自己走向成功的贵人；盖茨把杰克的儿子当成能提供资金援助的贵人；世界银行总裁则把杰克儿子当成拓展人脉的贵人。杰克洞悉了他们的这种心理，所以顺利地达到了自己的目的。

许多人认为，只有业务员、记者等个别行业才会重视贵人，因为贵人不仅是他们最大的资产，也是吃饭的家伙。卡耐基训练大中华区负责人黑幼龙

说,贵人是我们通向成功和财富的入门票。实际上,作为一种资源,贵人已经成为各行各业日益重视的财产,连好莱坞演员们都认为,你是否有成功的机会,不在于你知道谁,关键是你认识谁,你跟谁有过交往,你演好戏的机会就可能比别人多很多。

美国老牌影星寇克·道格拉斯年轻时十分潦倒,当时,谁也没想到以后他会成为璀璨的明星。他命运的转折就发生在火车上。

有一次,他坐火车时,邻座是一位女士,相逢何必曾相识?两人就这样闲聊起来。至于寇克·道格拉斯和这位女士都聊了些什么,这不是我们关注的重点。我们只要知道,几天后,这位落魄的年轻演员被邀请到一家制片厂报到。原来,邻座那位女士就是一位知名制片人。从此,寇克·道格拉斯开始了他一帆风顺的演艺生涯。

以前,企业招聘人才时,首要的条件是考察应聘者的专业知识和学习能力。到信息时代的今天,有些事仅靠个人的力量是无法完成的。最有可能胜出的应聘者,是那些懂得培养“贵人储蓄存折网络”的人。

由许多“第一名”聚集而成的金融界创新指标花旗银行里,有两个很特殊的年轻领导,那就是企业金融处最年轻的副处长兼副总裁程耀辉和曹中仁。这两个人是高层特意培养的接班人,一个主管电子中、下游产业的客户关系,另一个主管电子上游产业客户关系,平日往来的对象都是各大电子业的老板与财务长们。一位花旗银行资深主管说道:“论聪明、论专业,大家都不相上下。但是,他们两人的贵人储蓄存折竞争力却高人一筹。对内,可以服众;对外,则可以取得客户的信任,这是他们出线的原因。”

所以,不要以为只要自己有才就能谋到职位,真正的关键是是否拥有有价值的人际关系,这些有价值的人脉,就是企业的贵人。因此有的企业在招聘的时候,就先问你以前做过什么,除了你的能力,企业所看重的,就是看你是否拥有贵人。

其实,往大处说,人生在世不如意者十之八九,一个人的力量总是有限的,连那些商业大亨、大银行家们都渴望结交贵人。所以,我们一般人要想取得非凡的成就,就更需要有贵人能为自己提供这样或那样的便利,从而以最快的速度、最小的风险获得成功。



关于“帮助”的俗语和名言

一个篱笆三个桩，一个好汉三个帮。

离群孤雁飞不远，一个人活力气短。

一手独拍，虽疾无声。

单丝不成线，独木不成林。

投我以桃，报之以李。

人到难处邻里来。

人人为我，我为人人。

一人踏不倒地上草，众人能踩出阳关道。

受惠的人，必须把那恩惠常藏心底，但是施恩的人则不可记住它。

——西塞罗

生命中最美丽的报偿就是，帮助他人的同时也帮助了自己。

——爱默森

创业一定要有贵人相助

——从张朝阳遇到尼葛洛庞蒂说开去

翻开众多成功者的档案,不难发现,他们成功的其中一个秘密就是在成长的过程中必定有贵人的帮助。不要小看贵人的力量,他们可以为你提供资金上的援助,也可以给你施展才华的机会。如果张朝阳没有遇见事业导师尼葛洛庞蒂,也许他的人生将会改写。

今天,风险投资商不惜远渡重洋蜂拥而至中国,渴望能得到一份有潜力的商业计划书,为创业者提供资金的援助,实现互惠互利。而同样的事情在十年前,好像根本不可能。而确实是在十年前的中国,那个风险投资极其艰难却又极具机会的时代,张朝阳迎来了自己也是中国第一笔海外风险投资的创业基金。

20世纪90年前中期,互联网在中国还没有成为一个特别吸引人的概念,美国人根本不相信中国的网络公司能取得成功。张朝阳正是在这个时候开始了他的融资之旅。

由于美国人风险投资人根本不相信中国的互联网事业,张朝阳很难找到投资者。根据张朝阳的回忆,为了拿到第一笔融资基金,他忍受了很多投资者的耍弄。在1996年7月之后的两三个月内,张朝阳经常往返于中国、纽约和波士顿之间,不停地打电话给各个风险投资公司,有时候不得不在美国大街上的公用电话亭排队,甚至尝到过被投资人赶出办公室的狼狈滋味,目的就是约见可能改变他公司命运的投资者。

也许是执着,也许是创业的信念,也许是年轻气盛,经过长时间的持续努力,张朝阳终于确定了几个对他事业比较感兴趣的投资人,他见到了电脑和传播科技领域最具影响力的大师尼葛洛庞蒂。经过简单的交谈了解,尼葛洛庞蒂表示对他的爱特信公司有兴趣。此后,尼葛洛庞蒂和另外一个教授还引荐张朝阳认识美国加州拜访那些亿万富豪,让他参加伦敦的一个技术领

域峰会,张朝阳就自己的项目在会上做了令人振奋的演示。最后,尼葛罗庞蒂终于承诺给张朝阳的爱特信公司进行天使投资。

10月,张朝阳终于在自己的账户上看到了第一笔风险投资15万美元,尼葛罗庞蒂答应另外两万美元在1997年到位。虽然只有17万美元最终进入了张朝阳的账户成为创业资金,但对张朝阳来说,他毕竟可以施展自己的抱负了,他的爱特信公司终于得以存活下去。终于,在大家的共同努力下,首个携带海外风险投资回国的创业者迈出了艰难的第一步,张朝阳的事业开始正常运转,并在后来几次融资后逐渐发展壮大,成为中国最早的门户网站:搜狐。

贵人就是能给你带来幸运的人,张朝阳在最困难的时刻遇到了能为他提供帮助的人,并幸运地抓住了贵人这张王牌,终于使他的搜狐成为目前中国最领先的新媒体、电子商务、通信及移动增值服务公司,他本人也成为中国互联网行业的领跑者,为互联网在中国的传播及商业实践作出了杰出的贡献。

为大家所知的,创业有贵人相助的名人有张朝阳、杨澜等。实际上,许许多多不为人知的小人物,他的事业也在贵人的力量下一步步成功。

那些创业的,虽然在事业的初期都是很辛苦的,但与那些打工仔相比,他们还是比较幸运的。要么是这些创业者有丰富的人脉关系,要么就是有资金资助,而这些都是事业良性运转必不可少的因素,再加上个人的努力和学习,所以,只要没有太糟糕的问题,企业多数情况下是能维持下去的。

相反,打工的人之所以还在打工,除了缺乏魄力,最缺的就是人脉,你可以说有钱就行了。但不是也有很多败家的人吗?所以,事业成功最重要的因素还是人。个人优秀是必须的,然而更重要的是,我们还要有优秀的外部力量支持。这巨大的外部力量就是贵人所给予的。所以,要想创业,一定要有贵人的支持。



小知识

给青年创业者的 66 条忠告

1. 从容不迫才尽显风度
2. 学会专注于一
3. 目标要高远
4. 穿戴尽量简朴,志趣应当高洁
5. 教养也是一种财富
6. 忙中偷闲来思考
7. 健康就是本钱
8. 切莫沉迷于享乐
9. 放下架子,保持一颗平常心
10. 不要盲目攀比
11. 控制浮躁的情绪
12. 不要想着一口就吃成胖子
13. 永远保持进取之心
14. 有志气的“吃回头草”
15. 失败也值钱
16. 翻身的机会永远只在下一次
17. 在自己身上找原因
18. 勇于打破自己的圈子
19. 用记录帮你说话
20. 酒后之言未必真
21. 先把好处明明白白地告诉对方
22. 学点儿讨价还价的“嘴皮子”功夫
23. 笑能生和,和能生财

- 24 说话要善于周旋
- 25 给别人留面子就是给自己留后路
- 26 善于化解和上级的矛盾
- 27 不要道人短长
- 28 要善于说“不”
- 29 沉默是金
- 30 “外圆内方”的妥协之道
- 31 关系也是一种宝贵的资产
- 32 多听老人言
- 33 谨防鸠占鹊巢
- 34 不要轻信“专家”
- 35 为对手祈祷就是在为自己祝福
- 36 多学一点儿理财知识
- 37 赊三不如现二
- 38 借钱也没有什么不好,但要一小笔一小笔地借
- 39 信息就是财富
- 40 敢于冒险才能抓住机会
- 41 对不必要的风险采取退让
- 42 学点儿讨债的本领
- 43 君子爱财,取之有道
- 44 开创事业要有魄力
- 45 想到了就付诸行动
- 46 家庭背景不会决定个人命运
- 47 寻找用武之地
- 48 诚信服人
- 49 盲从是大忌
- 50 亡羊后补牢应及时