

大

走私——走私业揭秘



当代中国神秘行当透视丛书

大走私

——走私业揭秘

贵州人民出版社

走私——一种历史悠久活动猖獗的犯罪行当，它给许多唯利是图的铤而走险者带来巨财，却给国家利益造成难以估量的严重损害！

本书纪实性文字披露近年来中国大陆不法分子与海外黑手相勾结进行的各种走私活动内幕，为你揭开这一神秘行当的面纱，呼吁正直的人们起来同走私分子作坚决斗争。

(黔)新登字 01 号

责任编辑 程亦杰
封面设计 孙晓云

当代中国神秘行当透视丛书

大走私——走私业揭秘

卢陵 朱彤 编著

贵州人民出版社出版发行

(贵阳市中华北路 289 号)

贵州新华印刷厂印刷

787×1092 毫米 32 开本

10.25 印张 213 千字

1994 年 8 月第 1 版

1994 年 8 月第 1 次印刷

印数 1—10000

ISBN7-221-03560-1/Z·67

定价：7.80 元

目 录

一、钢铁滚滚钞票来	1
1. 外国汽车就是好	1
2. 玩个小花招	4
3. 分兵合围	7
4. 换个花样给你看	10
5. 海南汽车事件	12
6. 防城汽车走私巨案	18
7. 你捐汽车我赠钢材	26
8. 小霸王也别姬	31
9. 来自使馆的车	36
二、外烟：无声的占领	40
1. 你的外烟是假的	40
2. 从公海到渔村	43
3. 一赌千万	47
4. 客从那里来	51
三、金子在谁的眼里都闪光	56
1. 初次上阵：“贩金王”的成长（之一）	56
2. 重要一课：“贩金王”的成长（之二）	60
3. 威震一方：“贩金王”的成长（之三）	64
4. 海面浮金	69
5. 女人的优势	72

四、服装会飞翔	76
1. 蒙混过关	76
2. 集体致富	79
3. 老夫少妻的合作	82
4. 瞒天过海	86
5. 名牌西装特帅气	90
五、知不知道：文物都是宝	93
1. 请留住我们的“历史”	93
2. 中原掘墓战	96
3. 不要太贪啰	100
4. 慷国家之慨	103
六、动物、药品大逃亡	107
1. 大熊猫悲歌	107
2. 金丝猴之劫	111
3. 东北虎之死	114
4. 宠犬西洋来	117
5. 人参大军南下	120
6. “软黄金”	124
7. 通往日本的线路	129
8. 过境串亲戚	131
七、手枪、子弹及其他	135
1. 有战争就有枪弹	135
2. 可以武装一个团	137
3. 源头活水	143
八、我们是老百姓	148
1. 怎样才算富	148

2. 飞艇一去载金归	152
3. 干部群众心连心	155
4. “渔翁”得利	159
5. 没人偿还的血案	162
6. 什么叫残忍	166
7. 谁胆大谁发财	172
8. 母女与兄弟	177
九、淫秽：永远是个主题	181
1. 书刊都带色	181
2. 请买裸体扑克	184
3. 电影海上来	186
4. 录像地下看	189
十、光荣属于人民	193
1. 为职工谋福利	193
2. 没有记录的会议	197
3. 大发大破	201
4. 国家投资我赚钱	206
5. 局长，丘长	209
6. “国家”自己走私彩电	213
十一、喂、请找回你的灵魂	217
1. 借你一张皮	217
2. “搁浅”的缉私船	222
3. 贼喊捉贼	226
4. 金钱面前六人平等	229
5. “下海”的县太爷	233
十二、缉私：和平时期的战斗	237

1. 感觉	237
2. 蛛丝马迹	242
3. 面包车成面包	246
4. 特技表演	248
5. 谁敢过来	251
6. 深入蛇窝	254
7. 海上几种功夫	258
8. 公边 147	261
9. 围捕“乌贼鱼”	265
10. 我们是武警	268
11. 眼睛	271
12. 邮车滚动	275
13. 在高高的山林里	278

一、钢铁滚滚钞票来

1. 外国汽车就是好

咱们中国总是很现实主义地称自己是发展中国家。但有许多老外不相信，说：你蒙我们呀。国人惊讶曰：实事求是，何曾蒙你？洋人遥指大街滚滚车潮曰：喏，那还能是“发展中”？国人哑然。

在我们拥挤、嘈杂的大街上，除了可怕的自行车，便是可怕的汽车。汽车以进口汽车最为触目。举目而望，“劳斯莱斯”偶尔一闪，全世界每年限产百辆，中国大陆可分几辆？人家就是弄得到。“奔驰”、“凯迪拉克”、“林肯”不再是画片上的形象，“皇冠”、“丰田”已然“大众化”。“雪佛兰”、“现代”、“大宇”、“大霸王”满街跑。

难道中国果真富裕至此？你甭摇头，消费水平反映经济实力，老外们就这么看。

可是，人们会告诉老外说：这不是从海关“买进”的，而是从海上溜进的。老外会惊奇吗？老外会惊奇的，因为许多欧美人以偷税漏税为耻。但不少中国人绝不会以走私为耻，反而会以能偷漏税为荣，俗曰“有本事”。

据说，广西的进口车最多时令你怀疑这个昔日排名总是靠后的自治区几年之间就工业化了。日本小汽车和韩国面包车已经普及，即使是在小县城，也随处可见。例如广西最北

的三江侗族自治县就很有有一些日本小汽车。你站在由防城港到东兴的路边，几分钟就能看见一部韩国面包扑面而来、飞驰而去。

防城港是进口汽车的中转站之一。曾经一度，在离开港区的数公里路上，密密排列着的全是进口小汽车。就是现在，在防城港城区奔跑的小汽车密度，在全国中小城市仍然是最靠前的吧。

据说，这些小汽车是边境贸易的结果。根据上级规定，边境贸易进口货物实行减半关税的优惠政策，但汽车、空调等20多种商品仍实行进口控制。但是，边境贸易与走私仅仅是一步之差，甚至难以区分。由于简化手续，广西边境贸易十分方便，海关只凭中外双方签订的合约就给予放行。

在防城，易货贸易曾经盛行一时。那些来自日本、俄罗斯、韩国和港台等地的国家未控商品，经过越南转口，再以边境贸易形式进入防城，仍可享受减半免税的优惠政策。

然而，边境贸易与走私几乎就在伯仲之间，而尺寸却掌握在执法者手里，滋生腐败的因素随时存在。广西防城港走私798辆韩国小汽车巨案是利用易货贸易的把戏玩的一起恶性案件，它再次提醒人们注意，边境贸易有着诱发犯罪的可怕诱发动机。

其实，国务院早在1992年就曾针对防城港作过具体指示，命令该市停止“海上贸易”活动。但据知情人说，防城港依旧是商人云集，各地款爷纷纷登台，洽谈小汽车买卖的秘密谈判在各大宾馆从未中断。

近年来，韩国小汽车在中国市场看好。1993年1至4月，韩国向中国出口小轿车已达2.6万多辆，但是同期正常进口

的韩国轿车只有区区 166 辆，仅河南一个省，1993 年涌入的小汽车就不下 2000 辆，价值 5 亿人民币以上。全国 1993 年的走私车数量估计已超过 10 万辆，价值 150 亿人民币。

胶东半岛毗邻韩国，可谓楼台近水。1992 年下半年以来，这个半岛掀起了一股可怕的走私狂潮。它裹挟而下，从烟台、青岛到威海、龙口，到处都回旋着汽车喇叭的鸣叫声。整整一年，山东走私车长驱直入，向周边省地渗透。走私车已经从用小型船艇偷运，发展到租借外籍货轮，有的还动用海军登陆艇，或者以公家名义，来偷载走私车上岸。千里海防线，设有海关的港口不多，走私车从没有设置海关的港口入境，令你奈何？

逃脱了关税，就等于赚到了大钱。一部韩国“现代”牌小汽车，在公海交易只需 1 万美元左右，而转到河南就是 22 万元人民币，已经翻番。即便“现代”车与桑塔纳价格相近，人们还是愿意买“现代”。一辆日本“丰田”小汽车或“大霸王”面包车，国外价格约为 2.2 万美元，而国内用户则需掏出 40 万元人民币。而以上进口车，若按 200% 的关税购入，则每辆车必须增加 80% 以上的价码。

正是由于这巨大的价格落差，吸引众多的“玩家”趋之若鹜，试想想，从沿海将一辆外国车倒手到内地，能赚上数万元乃至 10 多万元，这种诱惑是多么惊人。

那么，购买走私车的是些什么人呢？普通人没有这么大的购买力，只有国家机关、企事业单位才能慷国家款，买自家之舒服。据统计，郑州市 1993 年 5 月办理汽车牌照的用户，企业占 62%，国家机关、单位 34% 左右。没有国家的“支援”，它们是抖不起来的。

广东、福建的船艇走私重新抬头。据说，地方保护主义是汽车走私的泛滥动力之一。福建有两间航运公司已被境外走私集团控制，而当地有关部门竟视而不见。不少福建内河运输船只，违反国家规定，分明是去广州、蛇口装运货物，却绕道去香港，将走私汽车等运往福州、厦门、汕头等地，获取巨额报酬。

走私车被有关部门拦截时，货主总能递上一整套的单证来，进口货物证明、商检证、合格证、准运证、使用说明书等等。应有尽有。当然是假造的。不少走私车提供者同时会递给购买者一串空白的此类单证，让你买得放心。

处理走私车的一种办法是，罚款拍卖。为了使本地有关部门不花高价也能买到进口汽车，对走私车的处罚也比较轻。而走私车一经罚款便合法化，其价格仍旧大大低于经海关纳关税进口的汽车。而那些有权处理走私车的人们，也具备了奇货可居的可能。广东原惠州市公安局那个局长就扑通栽在了上面。

打击走私汽车，也不要忘了打击那些保护走私、利用走私谋利的人。

2. 玩个小花招

兰女士本是内地人，平平淡淡地过着自己的日子，跟我们所有的普通人一样，好像也没什么奢求。

福从天降，躲都躲不过。兰女士的一位本家叔叔去世了，留下不少遗产。她这位叔叔在香港独自奋斗，撑起了自己的一片天空，但对家庭似乎没有什么深厚情感，兰女士除了偶尔听说他的一两句故事外，从没有见过他本人。

兰女士的叔叔在遗嘱中指定将一部分遗产赠给兰女士的母亲，因为他们小时候玩得相当好。但兰女士的母亲随后也去世了，兰女士作为独女享有了这部分遗产。

不久，兰女士移居香港。

兰女士还是有些经商头脑的。她用叔叔的遗产开了几片店铺和商行，经营得都很不错，很快就是中产阶级中的一员了。

香港的中产阶级放在大陆，可能就是上层的大资产阶级了，所以兰女士感觉非常好。想当初，一个小职员，拿那百二十块人民币月薪，还知足常乐呢，多可怜。

兰女士不会忘本，她记念着贫穷的内地人民呢。80年代中期，全国许多大中城市兴起了出租汽车公司，似乎这行当挺赚钱的。

兰女士也瞄上这出租车了。大陆有广阔的市场！一旦形成热潮，潜力将是难以估量的。随着经济的发展，对出租车的需求必然是与日俱增，兰女士相信自己的判断。

她立即前往大陆考察，寻访可以投放资金的地方。她看中了离北京不远的的一个中等城市，假如北京的辐射力扩大，内蒙古与俄罗斯开放的口子加宽，这座城市也将会繁荣起来，而进出边境的客商们是不会对出租车视若无睹的。

她与一家公司合资成立了汽车租赁有限公司。关键在于，兰女士是相当幸运的，因为她投资的这家公司能够利用进口汽车开展出租业务。而优惠的关税政策，使这家公司享有进口120辆汽车的全免税权。不久以后，国家政策有所调整，利用进口汽车从事出租业务几乎被禁止。

兰女士也许想帮助内地发展出租汽车事业，但她更想从

中赚一点钞票。这也不能过分责备她，因为兰女士毕竟是一位商人，而商人总是千方百计要赚钱的。

然而，让兰女士为难的是，她在公司占有的股份不多，只有14%。对于有限公司来说，当然是谁出的钱多，谁就更有说话权。兰女士投资的公司基本上由中方控制，她说话的地方比较有限。

兰女士自是不甚服气。这么一来，合资双方就产生了摩擦，形成了各自为政的局面。兰女士手中握有35辆车的调拨、支配权，现在她又不能天天蹲在大陆，她在香港还有许多事要办理呢，所以，她想脱身逃开，纠缠在这个公司实在得不偿失。

兰女士就在往返内陆与香港之间，抽空与相关公司取得联系，收集信息，随时注意别个公司的购车意向。

终于发现目标了。F省的彭先生，看准了出租汽车以后必将迅速发展，决心在这方面奋力一搏。他的雄心不算小，但那时他已买不到进口汽车，事业开拓的势头受到小小的阻遏。

忽有兰女士找上门来。彭先生真正是大喜过望，赶紧将女老板抓住。

兰女士说自己拥有35辆汽车的支配权，她在公司占有14%的股权，可以出让。

彭先生根本没有去仔细调查清楚兰女士在公司中的位置与经营状况，却跟兰女士签订了股权转让协议。也即是说，兰女士将她在有限公司14%的股权，转让给彭先生的公司。

签订的是股权转让协议，执行协议却是实际上的出售与购买。经过几番并不紧张的谈判，兰女士以每辆7.8万元的价格将35辆汽车售给了彭先生的公司。

彭先生要的是这 35 辆汽车，这是他的意图所在。但问题是兰女士并不拥有对 35 辆汽车的产权，所以彭先生没能将 35 辆汽车拖回自己的公司，他只不过是在兰女士原先投资的这家公司拥有 14% 的股权罢了。

彭先生急切地想得到汽车，所以他按照协议，将 200 万人民币购车款付给了兰女士。等到他意识到自己上了当时，兰女士已经乘飞机回香港了。

彭先生能采取的补救措施是，停止支付其余 73 万元。

就这样，35 辆免税进口汽车，因为兰女士的出售行为，变成了走私汽车。

3. 分兵合围

香港肖老板也算一个精明的商人。他瞄准了中国这块大市场，很快就在内地投资办厂。

肖老板不做别的买卖，而是专门啃住汽车这块肥肉。他投资合办了 4 个工厂（公司），全部是汽车行业。

做汽车买卖已经是够赚的，属于大买卖。但肖老板可不是一个满足于现状的人，他在研究中国的法令规定呢。

轿车是由前桥、后桥、发动机总成、驾驶室总成四大部分组成的。国家政策禁止轿车整体以一般贸易形式进口，而是有专门对口贸易机构。

但是，现实状况却使得国家政策松了一个口子。我国有大量的进口汽车在奔跑着，国家不得不允许部分企业、机构进口汽车零件和配件，并把对这些进口零配件的管理纳入了许可证范围。

很显然，谁能够搞到许可证，谁就能利用它好好赚个狠。

肖老板当仁不让。他决不会放过这么好的“空子”不钻。他在大陆的4家合资工厂（公司）都搞到了进口汽车零部件的许可证。

1990年，肖老板让4个企业分别向主管单位申请进口前桥、后桥、发动机总成、驾驶室总成的零部件，获得了批准。

与此同时，他向日本某公司订购了15辆小轿车。

小轿车开到了新界一处偏僻的修理厂后院里，肖老板雇人将轿车顶盖敲掉，分别卸下轿车的发动机、驾驶室等。

然后，他让人将这些部件分别装入几个大木箱里。

批准报告一到手，他立即把大木箱运往海关，堂而皇之地进入大陆。

海关应该有所警觉的。但肖老板的货物是属于4个不同的企业，而不是一个企业，所以海关不会把它们组成一个整体的轿车概念，而是挥手放行。

轿车部件运抵东北一家汽车修理厂。肖老板在这里再度设立指挥中心，将技术人员请来，把各部件重新联结在一起。

于是，没多久，在这家汽车修理厂的后院里，15辆崭新的小轿车排成一列，显示着它们有一个非凡的主人。

不用说，这批汽车转手就是一大笔丰厚的利润。

1992年，中国迅速向复关进程靠近。肖老板知道，一旦中国恢复关贸总协定缔约国的地位，即使援用保护民族工业条款，进口汽车的冲击将是无比巨大的。那时，做进口汽车生意就不是那么诱人了，问题很简单，原本很丰腴的肉块油水不多了。

肖老板感到必须抓住时机，再好好做它一次大买卖。

他迅即着手申请进口零部件的报告上递工作。因为近年

来汽车仍然呈强劲的增长势头，进口零配件的数量也相应有了大幅度增加。如此，肖老板的几个企业申报的进口数量也是成倍递增，在大环境下并不显突出。申报同样得到了批准。自然，能够及时地批下来也不是那么顺利的事情，肖老板平时很注意“烧香”，公关工作他总是做得相当出色。

他向日本订购了 38 辆小汽车，分别有皇冠、兰鸟王和三菱等，并且很快就运抵香港。

依旧是雇人敲掉顶盖，卸下部件，装成几十大木箱。这一次过海关，因为数量特别多，肖老板决定分批入关。即每个公司都是间隔开来过关入境，以免引起不必要的怀疑。因为哪位关员一检查，几处企业都与肖老板有关，汽车又是如此的契合，那就麻烦了。

几十个大木箱先后过关而上，并再次运抵那家修理厂。

肖老板这回采取了封锁方式。装配汽车都是在后院大棚里，且多是夜间工作。前后都有专人守卫，“刺客”不得靠近。

直到所有汽车都试车成功，各种证件都已暗中置齐，肖老板才请客商来洽谈正式的购买事宜，此前的谈判则以务虚为主。

有位买主去取车时，看到那么几排锃亮崭新的进口汽车，不禁赞叹：“肖老板，你真了不起，外贸单位都没能力一次购入这么多进口车哩。”

肖老板一副雄才大略、气襟达远的神情。是啊，他这一操作又是多少百万！

关还没有正式入，汽车还能够偷偷地抬入内地。肖老板当然不会闲着。

就是入关了，他的汽车修理厂也还可以大有作为。

4. 换个花样给你看

大贝开了一家汽车维修厂，生意不好也不坏，可大贝好像也不想怎么去拓展，跑来跑去也就是维持原来的样子。

大宝是他的朋友，平时老在外面奔走，难得见到他的踪影。这天，大宝忽然找到大贝的厂里，对他说：

“你就这么混下去？也该发展发展呀。”

大贝不以为然地说：“大家都在求发展，但我又没什么关系，只能在这儿瞎蹦蹦。”

“你如果愿意跟香港老板做生意，我可以为你联系。”大宝说。

大贝当然愿意，跟香港老板打打交道也好，看看究竟谁的水平高。

“但是能做什么呢？香港老板把车弄过来让我修理？”大贝说。

大宝笑着说：“你真不懂还是假装不懂？你们搞维修的，有一种来料加工拆卸旧汽车的活，可以跟港台老板合作嘛。”

大宝这么一说，大贝记起来确有这么一回事，他当初还想试试，但一时没联系上人，就搁下了。

“你有关系？”大贝问。

大宝点点头。“行啊。”大贝说。

没多久，大宝真的跟一位香港老板联络上了。港商手里有几辆报废的小汽车，零配件都可以一用。他愿意跟大贝的维修厂合作，提供报废汽车给大贝作拆卸之用。

其实，大贝并不笨，他早就看出大宝的用意何在了。

大贝与大宝跟港商签订了合作协议。随后不久，他们就