

你不可不知的 人性

因为人性丑恶
所以你不能不认识它
因为人性向善
所以你不能不谅解它

(全本·珍藏)

刘墉 著



接力出版社

Publishing House

全国优秀出版社

你 不 可 不 知 的 人 性

(全本·珍藏)

刘墉

NI BUKE BU ZHI DE RENXING



接力出版社
Publishing House

桂图登字:20-2007-105

图书在版编目 (CIP) 数据

你不可不知的人性:全本·珍藏/(美)刘墉著.一南宁:接力出版社,
2010.2

ISBN 978-7-5448-1145-3

I. ①你… II. ①刘… III. ①散文 - 作品集 - 美国 - 现代
IV. ①I712.65

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2009) 第 234885 号

原出版者:台湾水云斋文化事业有限公司

责任编辑:苗 辉 赵 轩 美术编辑:郭树坤

责任校对:瞿 琳 责任监印:刘 签

媒介主理:常晓武 版权联络:朱晓卉

社长:黄 俭 总编辑:白 冰

出版发行:接力出版社

社址:广西南宁市园湖南路 9 号 邮编:530022

电话:0771-5863339(发行部) 010-65545240(发行部)

传真:0771-5863291(发行部) 010-65545210(发行部)

网址:<http://www.jielibeiing.com> <http://www.jielibook.com>
E-mail:jielipub@public.nn.gx.cn

经销:新华书店

印制:北京市海淀区四季青印刷厂

开本:880 毫米×1230 毫米 1/32

印张:9.125 字数:220 千字

版次:2010 年 2 月第 1 版 印次:2010 年 2 月第 1 次印刷

印数:00 001—20 000 册

定价:25.00 元

版权所有 侵权必究

凡属合法出版之本书,环衬均采用接力出版社特制水印防伪专用纸。该专用防伪纸迎光透视可看出接力出版社社标及专用字。凡无特制水印防伪专用纸者均属未经授权之版本,本书出版者将予以追究。

质量服务承诺:如发现缺页、错页、倒装等印装质量问题,可直接向本社调换。

服务电话:010-65545440 0771-5863291

目 录

你不可不知的人性 ● ● ● ● ● 上篇

3 引子 由禽兽到超人

7 第一章 股市名嘴换人做

当当当当，去看失火哟！如果你是围观的人，你是兴奋，还是同情？

17 第二章 扮老母鸡的大男人

昨天才向你推销健康食品，被你严词拒绝的人，今天你病了，他是同情，还是高兴？

28 第三章 小火锅里的革命

你的建议不错，但是让我先把你毙了，再照你的方法做。

40 第四章 老周的新老婆

感情！感情！既然你冷感，我只好无情。抱负！抱负！既然你不抱我，我只好负你。

54 第五章 无耻老豆的“恩情”

女人的贞操就像箱子上的锁，挡得了君子，挡不了小人。

65 第六章 未来总裁夫人的内交

矮子最爱看人的鞋子，秃子最爱看人的帽子。那鞋子是不是垫高的？那帽子是不是遮秃的？

83 第七章 谢不杀之恩

如果你是医生，当你打开病人的肚子，发现他没病，等他苏醒之后，你该告诉他这是你误诊，还是“手术成功，保证痊愈”？

附：嘘！我杀你，但请你别出声

95 第八章 良心被狗吃了

她是有风韵，不是有风尘；他是很豪迈，不是很江湖。她是上班族，不是上班的；他是出身贫寒，不是出身卑贱。

109 第九章 猪八戒，笨死的！

如果他有意思，何不自己来说？你是他的什么人？你为什么帮他说话？你拿了他什么好处？

118 第十章 我们不认这个朋友

从良的妓女是全新的人，不必想旧时的“工作”，不必认旧时的“同事”。暴发的朋友是全新的人，不必攀旧时的交情，不必认旧时的玩伴。

132 附言 人性的地狱与天堂

141 引子 不再有象牙塔的世界

147 第十一章 当虎妞发飙的时候

今天人都死光了，明天太阳还是会从东边出来。

159 第十二章 “圆明园”的花酒

“办公室发的桃子，一人五个。”丈夫拿了四个桃子给太太。“还有一个你吃了吗？”太太问。“我没吃。”“那你给谁吃了？你说！你快说！”

170 第十三章 老陈的报复

要救一棵倒下的大树，先得锯断它的枝子。

181 第十四章 捉贼记

独自裸睡的女子，很可能把潜入的小偷，变成奸杀的强盗。

190 第十五章 爱护野鸡的人

因为腐烂，所以生蛆；因为生蛆，所以腐烂。这两句话，都对！

199 第十六章 老莫的房事

驯兽师把头塞进狮子的嘴里之前，绝不会忘
记先喂饱那只狮子。

208 第十七章 超级天才的研究

大家都说她是会飞的巫婆，她就被绑上柱子
烧死。

221 第十八章 是谁恶作剧

因为爱，所以牵肠挂肚；因为牵肠挂肚，所
以爱。

232 第十九章 会抽烟的长颈鹿

一审照法办，二审判一半；三审更发审，四
审全不算。

242 第二十章 姚家的赏花盛会

如果他是鸡，对他坏，他也不会飞，飞也飞
不远。如果他是鹤，对他好，他也要飞，一
飞就是千万里。

251 第二十一章 小侯成功记

要你老婆停止看她的连续剧不难，只要你
装做迷恋那剧里的女主角。

264 附言 别做烂好人

267 刘墉大事记

你不可不知的人性

● ● ● ● ● ● ● 上篇

引子

由禽兽到超人

这本书写完，我太太是第一个读者。

看完，她说：“比《我不是教你诈》还辣，很精彩！很好看！”接着她笑笑，“但是看了让人不舒服。”

“为什么？”我一惊。

“因为你好像把人的脸皮剥下来。人性很丑恶，当然看了不舒服。”



这本书确实写得很大胆，我的笔触没有任何保留，像是手术刀一样——切到人性的深处。

人性是丑恶的，它贪婪自私、急功近利、喜新厌旧、猜忌犹疑，而且随着年龄和遭遇，一层层变化、一层层染色，染得连自己都不一定认识。

但是相对地，人性也有善良的一面。

你受伤，倒在地上，在太平的岁月，总有人来救你；你饥

饿，寸步难行，在年丰的时节，总有人来助你。

对！我必须加上“太平的岁月”和“年丰的时节”，因为人们的恻隐之心，只有在他能自保的时候才会显现。你怎么能要求一个喂不饱自己孩子的人，拿出食物给你呢？

这就是人性！



不久前，有部美国电影——《空军一号》。饰演总统的哈里森·福特虽然有高尚的爱国情操，但是当歹徒拿枪指着他的妻女时，他终于屈服，幸亏后来靠机智，化险为夷。

我不见得喜欢这部电影，但是我欣赏其中的人性。

人性是面对亲人被威胁的时候，硬汉也不再硬。人性是你有多么爱，就有多么强，又有多么弱，以及多么自私——对你不爱的人自私。

我觉得在这个不再喊口号的时代，我们更应该认知人性，认知我们都是人，有人的恶，也有人的善。

甚至，我们应该能由人性的丑恶中，看到人性的善良。



细细一想，哪个丑恶中没有善良呢？包括其他动物——

土蜂在毛虫身上产卵，让它的孩子在毛虫身上孵化，一口口把毛虫吃掉；老虎追杀、掠夺，然后看着它的孩子啖食。

“虎毒不食子”不就是这个道理吗？

“毒”是它的丑恶，“不食子”是它的善良。

许多人的毒，都是因为他的家、他的爱，爱他自己，以及爱那些“爱他的人”。

这么说来，我们哪个人不毒呢？



过去人们说欧洲人有礼貌、有教养，但是看二次世界大战的纪录片，当面包有限的时候，人们就不再排队，他们推、打、抢，好像禽兽。

这么做，可能因为他们家里正有几个嗷嗷待哺的孩子。

换做你，你抢不抢？

如果你怨他抢，骂他禽兽不如，你对吗？

同样的情况，你知道在冷战时期，许多人怕核弹，特别建造了防空洞，外面加铅板以防辐射，里面储存饮水、食物，还有武器。

那武器用来打谁？打丢核弹的人吗？

错了！他们很坦白地说：“是打我的邻居。因为我知道，当邻居没食物，而知道我有的时候，他们会来抢，为了自保，我需要武器。”

换做你，你抢不抢？换做你，你拿不拿武器？



这本书与《我不是教你诈》乍看十分类似，但是其中有个很大的不同，就是加了一项“你不能没有的谅解”。

因为我写《你不可不知的人性》的目的，不是只要你知道人

性的丑恶，更希望你在“了解”之后，能有“谅解”。我认为只有这样的人才算成熟，因为你在“肯定自己”的同时，也能“肯定别人”。

如果《我不是教你诈》是“战术”，这本《你不可不知的人性》就是“战略”，甚至可以说，它讨论了“战争”——是什么人性，造成战争。

很幸运，处在这个开明的时代，使我能大胆地发表这些作品，也使大家能脱下“仁义”的大帽子，好好检视一下我们的人性。

尼采说：“人是一根绳索，架于超人与禽兽之间。”希望这本书在使大家看到禽兽的同时，也能见到超人。

尽管我们无法脱离禽兽般人性的弱点，我们仍然试着走向崇高的超人。

这矛盾，何尝不是人性可爱的地方！

当当当当，去看失火哟！

如果你是围观的人，

你是兴奋，

还是同情？

第一章

股市名嘴换人做

照例，不到上班时间，大家全到了，严阵以待。

照例，八点五十，王经理推门进来，昂着头，疾走，冲进他的办公室，临关门，匆匆忙忙地撂下几个字：

“丢‘电子’，买‘三商银’。”

照例，整个办公室都动了起来，每个人都拨电话。

照例，中午由大家请王经理吃饭，谢谢“王铁嘴”又为大家带来财运。



“王经理一定有内线，不然怎会那么准。”小张敬酒的时候，指着王经理说，“开玩笑！过去两个礼拜，百分之百猜中，没内线消息，怎么可能？”

“对！对！对！”三桌人都起哄，“快说！快说！王经理，你一定通天，对不对？”

“不对！不对！”王经理还是那副气定神闲的样子，“这，就

叫鬼才。很简单嘛！我前一天看看法人、外资的动向，再一早开电视，了解一下美国收盘的行情，掐指一算，就知道了！”

“唉！怪了，我也看，我怎么不知道呢？”小邱在另一头喊着。

王经理用眼角瞟了一下，抖抖肩，抿嘴笑笑：“这才叫神哪！告诉你们，我从小就有第六感，现在猜股市，主要还是靠第六感，你们学不来的。”



不过，话才说完，第二天，王经理就不神了。

“偶尔一次猜错，难免。”大家还照样听他的，跟着他买。

可是，连着两个礼拜，不但不神，还见鬼了。王经理说哪只涨，哪只就跌，而且跌得奇惨。

中午的庆功宴没了，早上一双双盯着门口，“以迎王师”的目光方向改了。几个同事，由小张带头，开始成立自救会，每个人分别上网查资料、作统计，第二天一早提出自己的看法，再结合大多数人的意见，下单！

当然，还是有人，就是小邱，仍然听王经理的。每天王经理一进门，小邱就追上去问。再像挖到个宝贝似的，回来向大家宣布。

王经理的预测，跟自救会的结论总是相反，起初还有人信，只是连赔几次之后，全改听自救会的了。

又有庆功宴，大家请了王经理，他板着脸，沉沉地说：“我有事。”

邀小邱，小邱低着头，说他宁愿吃便当。

连着一个多月，看王经理都爬不起来，跟他大学同学的小张，终于敲门进去，跟王经理解说自救会的战法。

“最近我们手气比较顺。”小张很婉转地说，“您还是听听我们的吧！恐怕这阵子，您赔得不少哟！”

没想到王经理冷冷地一口回绝：“我赔，也不会跟你借。”

同事也私下劝小邱，别再跟着王经理下单，他的第六感不准了。

可是小邱不听，所以当大家中午收盘欢呼的时候，坐在一角的小邱总是低着头。

王经理终于垮了，据说欠了两千多万，债主老是到公司来吵，他自己向总经理递了辞呈。

小邱居然没垮，还升了官，从他角落的位子搬进了经理室。总经理的秘书私下透漏，因为王经理向老总极力推荐小邱，说小邱对业务最了解，也最认真。

“这不是谁推荐，是我亲眼所见。”总经理自己下来作了澄清，“我好几次中午下来，看见只有王经理和小邱两个人留在办公室，吃便当，谈事情。”总经理拍拍小邱，“这，假不了！”



小邱居然在家举行了庆功宴。

进门，吓一跳，什么时候小邱家变得这么大？

“我最近买下隔壁那户，打通了，比较宽敞，风水也比较好！”小邱带大家一间间参观。

“天哪！”周小姐摸着小邱的意大利家具问，“小邱！你要是不跟着王经理，赔那么多，而把你的钱拿来跟我们一起做，你还了得啊？”

“谁说我跟他？”小邱一瞪眼，“我说过我跟他吗？我起初听他的，后来全是偷偷听你们的啊！要不然，我能这么发？”

你不可不知的人性

小邱高不高明？

高明！太高明啦！

你细细看这个故事，小邱的位子在办公室的小角落，早先王经理猜中股票，大家庆功的午宴上，小邱是坐在远处那桌。可见小邱在办公室，可能是新进，也可能不重要。

最起码，他不像小张，跟王经理是同学，吃饭时也坐在“第一桌”。

小邱凭什么，由一个边缘人，进入主流，坐上大位？

很简单，凭他创造了共同意识——与王经理患难与共的意识。

王经理说买“电子”，大家去买“银行”，只有小邱表示他也