

E 就业广东

主 编：雷育胜 黄兆团

EMPLOYMENT

附赠CD碟，展示26位毕业生求职中英文简历

记录26位毕业生成功求职路上的酸甜苦辣；访谈各类型单位
人力资源负责人；附录珠江三角洲各城市20年规划。

它不仅是一本求职指南
更是一本青春励志的纪实报道

适合所有年级大学生阅读的毕业求职书

第一财经《头脑风暴》著名主持人、零点研
究咨询集团董事长袁岳博士**强力推荐**

广东省出版集团 花城出版社



就 业 广 东

附赠CD碟,展示26位毕业生求职中英文简历

主 编:雷育胜 黄兆团

广东省出版集团

花城出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

就业广东 / 雷育胜编著. —广州: 花城出版社, 2009. 10
ISBN 978-7-5360-5755-5

I. 就… II. 雷… III. 就业问题—广东省 IV. D669.2

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2009) 第 124811 号

责任编辑: 颜展敏

技术编辑: 易 平

封面设计: 罗子安

出版发行 花城出版社

(广州市环市东路水荫路 11 号)

经 销 全国新华书店

印 刷 广东广彩印务有限公司

(广东省佛山市南海区盐步河东中心路)

开 本 787×1092 (毫米) 16 开

印 张 18.25 1 插页

字 数 340,000 字

版 次 2009 年 10 月第 1 版 2009 年 10 月第 1 次印刷

印 数 1—10,000 册

定 价 35.00 元 (附 CD 一张)

如发现印装质量问题, 请直接与印刷厂联系调换。

购书热线: 020—37604658 37602819

欢迎登陆花城出版社网站: <http://www.fcph.com.cn>

前言 *Foreword*

2006年夏日的一个午后，我、兆团和亦生亦友的庄希勤（时任华南理工大学研究生会执委会主席，现任职于广州市政府）在岗顶的“自由空间”喝咖啡聊天，聊到大学生就业时，庄希勤的一句“要有一本针对大学生在广东就业的指导书就好了”，引起了我们的深思，“如何编写一本体现地域性的就业指导书”便成了我们那天下午的主要议题。

下来的三年多，我们很幸运，能有一群志同道合的朋友一起做这件事。他们有聪明的头脑，睿智的目光，敏锐的思考；真诚、善良、美好的心灵；强烈的社会责任感和事业心，更难得的是，他们有一支收放自如的笔。于是，一路走来，我们有了今天的这本《就业广东》。

本书包括五部分内容，第一部分内容为26位毕业生求职的故事。记叙了他们就业广东的坎坷经历和成功经验。透过师兄师姐就业广东的酸甜苦辣、成败得失，大学生们能消除就业广东的种种困惑和迷茫，获得就业广东的方法和技巧。第二部分为各类型用人单位人力资源负责人的访谈。给大学生展示不同性质用人单位特点、人才需求状况、招聘要求及行业发展前景等，为大学生树立正确的择业观和提前做好就业准备提供必要的参考。第三部分为多位优秀毕业生求职时的全真中英文简历。形式多样，版本不一，供大学生实战时参考。第四部分为珠三角地区发展规划和多家企业访谈。结合珠三角地区的产业结构调整，展示广东未来人才需求结构和方向。第五部分为珠三角各地区及各重点高校的交通指引，以期大学生们在求职及参加招聘会时通行无阻。

本书有三个典型特征：

1. 地域性强。本书立足广东，关注就业广东毕业生的实际需求。适逢金融海啸，就业广东也困难重重，本书将为困境中就业广东的毕业生排忧解难。最后展示的珠三角地区未来发展规划和产业结构调整更是大学生就业广东因地制宜、因时制宜的向导。

2. 适应面广。本书避免了以往就业指导只针对毕业生，忽略低年级学生的缺陷。从本书中，毕业生能获得求职和职业生涯规划指导，低年级学生能获得大学学习、工作和生活的指导，因为书中毕业生在叙述广东就业的经历之前，均以其大学实习、实践、学习、社团活动的经历为铺垫。另外在选取求职个案的时候，本书既选取了精英式人物的求职经历，也选取了大众型人物的求职经历，基本上适宜指导从专科生到博士生的求学生涯和求职过程。

3. 借鉴性大。26位毕业生中，他们中有：出生广东，求学广东；出生广东，求学外省；出生外省，求学广东；出生外省，求学外省。他们中有就读于北大、南大、中大、华工等名校，也不乏一般院校的毕业生。他们就业分布在外企、国企、事业单位、国家机关……如果有心，每个人都能从中找到自己的影子，都能从中受到启发、得到指导。

冬天将会过去，春天还会远吗？冬天大学生们需要蓄积能量、修炼内功，把求职本领学会、学实；万物复苏之际，好到职场中去搏击成就职业梦想。编者期待《就业广东》能物尽其用，助大学生们一臂之力。

面对金融危机，为求能及时帮助就业广东的大学生，我们匆忙成书，访谈的企业和毕业生的个案可能还不够多和全，一些文字有失偏颇在所难免。我们希望此书能起到抛砖引玉的作用，在不久的将来，北京、上海等一些大学生向往的就业地点，能纷纷出版《就业上海》、《就业北京》等书籍满足指导大学生就业的迫切需要。

雷育胜

二〇〇九年九月二十七日

序 Foreword

随着高等教育大众化时代的到来，大学生就业创业越来越成为全社会关注的焦点。官方或媒体公布的一组组就业率数据总是牵动着亿万民众的心。珠三角地区作为改革开放的前沿阵地，经济发展迅速，人才需求量大，因此成为毕业生就业创业的首选地区之一。改革开放 30 年来，不计其数的大学生风尘仆仆南下求职，他们中有目标明确、一击即中的，也有无的放矢，一筹莫展的。面对竞争日益激烈的就业形势，南下求职的大学生需要鼓励和引导。由雷育胜、黄兆团主编的《就业广东》像一场及时雨，揭秘就业广东的成功之道，给即将踏上社会，服务国家的大学生以鼓励和指导。

对于尚未直面就业压力的低年级学生来说，这本书可以指导他们规划自己的求学生涯和职业发展。对于毕业生来说，这本书可以帮助他们调整择业观、掌握必要的求职技巧、健全求职心理。《就业广东》还通过对各类用人单位人力资源负责人的访谈，展示目前大学生就业市场状况和预测未来需求，以期大学生们更有针对性提前为就业做准备。

《就业广东》除了是一本求职指南外，也是一本青春励志的纪实报道。它向我们展示了一群理性、坚韧的有为青年，透过他们求职体会的字里行间，让人深深地感受当代大学生不畏困难的良好精神面貌。书中的毕业生们在大学期间都能理性地规划大学求学生涯和职业发展，通过各种实践活动锻炼能力，提高素质，最后都成功拿到心仪已久的 OFFER。我想不管怎样，大学生必须积极尝试、乐观面对生活中的挫折、抓住机遇求发展。成功是可借鉴的，我相信莘莘学子定能从这些成功的模式中，找到自己求职路途中的学习模板甚或是人生职业生涯的参考模板。

我希望这本书可以帮助大学生们找到属于自己的工作。最后祝福大学生们都能在职业发展中，成就梦想，问鼎成功。

张振刚

（张振刚：华南理工大学党委副书记，教授，博士生导师）



目 录

CONTENTS

001 / 前 言

001 / 序

人 物 篇

003 / 在历练中飞扬	曾 敏
011 / 人生就是比赛	陈耿星
020 / 我的大学, 我的历程	杨纯晓
029 / 我的求职之路	阮旭霞
040 / 生活的理想	蔡润华
049 / 享受找工的旅程	杨贤钊
059 / 一个被上帝眷顾的孩子	张晓蓓
069 / 永不停息的奋斗脚步	王玉珏
078 / 立足平凡, 追求卓越	张思明
090 / 如何做个 offer 收割机	王子懿
0104 / 关于读书和求职的记忆	王贵贤
114 / 一步一步走近 offer	陈 伟
128 / 在求职中成长	周韶超
137 / 求职, 你准备好了吗?	陈易光
152 / 在社会的路口回望大学	刘明敏
163 / 选择中成长 舍弃中成熟	闻 兴
171 / 一路走过来的日子	谢敏钰
181 / 这些问题, 你一定要注意	赵 爽
188 / 我的大学 我的工作	吴 溯
200 / 选择与取舍	张 磊
206 / 态度成就人生	思 贤
216 / 行走在找工的江湖中	林馥枫
227 / 走好研究生之路	郝 石
232 / 一次值得享受的珍贵洗礼	张 磊
240 / 创业者也可以轻松就业	胡 丰
246 / 我的高露洁之旅	何 莹

访 谈 篇

259 / 国营企业用人标准

——访某大型国有企业人事部经理



CONTENTS

262 / 我创业 我做主

——访中旅广州经理资贵明

267 / 外企用人之道

周良文

272 / 备考公务员的几点建议

——访广东省直某机关人事处高处长

275 / 大学生创业要素谈

——访华南理工大学国家科技园尹余生部长

278 / 如何成功应聘事业单位

——访广州某 985、211 工程高校人事处骆处长

281 / 律师事务所的招聘要求

——访广东南国德赛律师事务所律师彭清正

附赠 〇 篇

1. 求职简历范本
2. 珠江三角洲地区部分城市人才需求
3. 部分企业人才需求访谈稿
 - 1) 广东东鹏陶瓷股份有限公司
 - 2) 金意陶陶瓷有限公司
 - 3) 鹰牌陶瓷有限公司
 - 4) 广东玉兰装饰材料有限公司
 - 5) 珠海安和生化科技有限公司
 - 6) 珠海市殷达建筑工程有限公司
 - 7) 江门市健威国际家具有限公司
 - 8) 开平市春晖股份公司
 - 9) 中山金轮玩具厂
4. 珠江三角洲地区改革发展规划纲要 (2008-2020 年)

人 物 篇



在历练中飞扬

曾 敏

籍贯：海南海口

就职单位：宝洁

求职感言：可以微笑的时候不要流泪，可以感动的时候不要漠然，可以宽容的时候不要计较，可以奋斗的时候不要放弃……

生命的长河在我不经意之间匆匆地流淌，四年的大学生活，或得或失，或悲或喜，已经成为过去，成为值得永久珍重的回忆。值得骄傲的是，我不曾放弃追逐梦想的勇气，不曾放弃向前奔跑的希望，不曾放弃努力。随着年岁增长而逐年增加的，是我的阅历，还有我的自信和美丽，一种由内而外的美丽。大学是一种积累，人生经验的积累，学识的积累，思考的积累。在我眼中，一个善于思考的人，一个经历丰富的人，一个有着许多故事的人，她的身上应该有着一股神秘力量，这种力量吸

引人不断地去发掘其内涵。在大学这短短的几年时间里，我所走过的路和思考过的问题，我所接触过的企业和做过的工作，我所到过的地方和所认识的人们，都将成为我未来人生中最宝贵的财富。

百味家教

当一个人面对生活的坎坷，她还能从容地去面对，积极地去改变现状的时候，我想，今后的人生她也能自信地去把握了。

家教，是我在大二伊始，为了养活自己而第一次尝试接触社会。由于对网上家教中介收取天价中介费的行为感到愤恨，初生牛犊不怕虎的我自己打印了几十份“家教信息”的传单，利用上课之余的时间，拿着自己制作的传单，来到珠海的中小学校门口寻找家教机会。我心里面一直知道，与其把命运交到别人手里，不如自己做自己的主人。那段时间，就是靠着每个星期三份的家教，我养活了自己，同时也圆了我攻读双学位的梦。

梦想实现的背后，总是洒满了血泪和汗水。在那段最艰难的日子里，我接了六份家教；在最辛苦的时候，我一天要跑三个地方，做三份不同的家教。当别人在安静的图书馆里看书的时候，我却在热闹的大街上推销自己；当别人享受悠闲假日的时候，我却辛苦奔波于不同的家教地点；当别人和朋友快乐聚餐的时候，我却只能趁着等公车的空档，站在路边啃着干瘪的面包；当别人午夜熟睡的时候，我却在台灯下，在别人的电脑前看书、写论文、做功课……

然而，家教并不尽是辛酸，苦累之后的我得到的不仅仅是语数外基础知识的巩固，孩子们成绩的提高，更重要的是孩子们对我的喜爱和信赖，在我鼓励他们的时候，我也鼓励了我自己；我找到了支持自己的力量，也看到了美好的未来。

“在意志消沉时，激励自己；情绪失落时，控制自己；遭受打击时，完善自己；百般磨难时，锤炼自己，让自己在经受无数次成功与失败、痛苦与幸福后，逐步走向完美，走向成熟……”

感受明基

“我希望能给别人更多的帮助，希望更多的人能因为我而快乐，这是明基教会我的一种分享之道，快乐之道。”

明基是我大学时期第一个深入接触的企业。在大二的时候，我经历了第一次宣讲会、第一次投简历、第一次面试、第一次录取。当从无数的申请者里脱颖而出，骄傲地成为中大为数不多的“明基绿卡工程师”的时候，我开始了我的企业文化之旅。

明基就像一所社会大学，在一次次的企业家讲座、读书交流会和各种活动的参与当中，我学会了如何做人做事、如何有效学习、如何与人分享。和明基的人在一起，让我深刻地能感受到工作的快乐、团队的温暖，感受到自己每天都在成长、每天都有不同的收获；明基的人，懂得学习，懂得生活，懂得如何给人关爱、与人分享。

明基有着很独特的企业文化，而这种企业文化营造了浓厚的“家”的氛围，给每一个明基人认同和归属感。也许正是因为少了对物质的追求，明基的人总显得开怀而大度。容易快乐，容易接受，容易从周围的人和事物中学到自己想要的东西。我想，这就是成长。

在明基的校园招聘会上。从白天的宣讲会到晚上的笔试监考，都让我感触很深。当时招聘会的地点是在华南理工大学，当我走在华工陌生的校道上时，挂在路旁树干的一个个醒目明基紫色路标，一路上给我指引、让我雀跃。这就是明基，懂得为人着想，给人关怀。当我走在路边，主动去把那些被风吹翻的路标挂回原位时，我有一种强烈的感觉：我是明基人。我只希望能给别人更多的帮助，希望更多的人能因为我而快乐。你快乐，所以我快乐。这是明基教会我的一种分享之道，快乐之道。

明基让我看到了，物质现实背后尚有精神的支柱。每个人都需要关怀，渴望归属；这种归属感和优越感所凝聚的就是一个企业的人的力量。这与老子所说的“道”有异曲同工之妙，“无为而无不为”是这世间最伟大的智慧。明基的管理者们也许深谙此道吧。

品味环球市场

工作再苦再累，我依然努力，依然灿烂微笑。我的努力不为谁，就为了我自己。我要为自己负责。

环球市场的经历是我大学四年里最浓墨重彩的一笔。

环球市场集团（GM）是中国三大国际贸易 B2B 推广机构之一，也是全球灯饰、家电、消费电子行业专业度、美誉度最高的国际贸易服务平台。GM 通过贸易网站、贸易采购目录和参加展览三位一体的方式进行推广，每年都会深入参加全球超过 50 个国际商展；而 GM 在各地参展时所招的推广大使（EA）被誉为“微笑着的风景”。她们反应敏捷，思维活跃，以独具的亲和力和流利的外语在短时间内为广大买家提供查询服务，完成表格登记程序。

可以说，环球市场的推广大使在大学生的心目中是一个众人瞩目的职位。经过严格面试筛选出来的会展推广大使不仅仅需要流利的外语、独具的气质和活跃的思维，更重要的是持久的激情、吃苦耐劳的品质和独立处理事情的能力。

在 GM 的这段时间里，GM 给了我很多。不仅仅是因为我被选为广交会期间的推广大使，不仅仅是因为在短短的一年多里我已经代表环球市场到香港等地参加了 6 次国际会展，也不仅仅是因为我的努力和能力得到公司一次又一次的赞赏和肯定，更在于，我在这里接触到了全球贸易的各个环节，得到了真正意义上的成长和改变。因为 GM，我品质更加坚韧，思维更加独立，行动更加自信。

记忆中最深刻的是我作为香港国际五金展的推广大使，只身出发前往未曾踏足的香港。当我一个人坐在火车上看着窗外万家灯火时，当我一个人拖着行李箱通过罗湖关口时，当我一个人茫然地走在香港陌生的街道时，当我一个人在午夜的旺角街头用不流利的粤语询问酒店方位时，我不想哭，我很自豪。最后，我一个人历经曲折终于出现在酒店，同事们却都已经安然入睡，他们的淡漠让我感到失望。然而，也是他们让我明白，工作就是这么现实，社会就是这么现实，企业就是这么现实。企业并不把我当一个无依无靠的学生看待，在现实的社会里，每个人都是独立的、平等的，我们要学会自己照顾好自己，承担自己所应该承担的责任。

在 GM，每次参展的工作量总是很大，一天下来脚都站肿了，手都酸了，嗓子都哑了，但我笑容依旧灿烂。GM 的员工们总说我是 EA 中最努力最能吃苦的那一

个，他们总说“如果少了你，我们的压力好大”，而他们那种积极的心态和不竭的干劲也让我十分地感动。虽然大家都很累，但笑容却是灿烂的。环球市场的经历让我更加懂得：一份工作，一份职务，就意味着一份责任。你要把它做到最好，而不仅仅只是做完它。

途遇华娱卫视

当所有的努力和经历都慢慢沉淀，当我看着自己用知识和经历所搭建起来的宝塔正在一点一点接近梦想的天空时，我深信我的未来会精彩依旧。

不知从何时起，我爱上了新闻传播。因此我选择了双学位。哲学与公共传播，内外兼修，看起来是不错的组合。

一个偶然的机会，我遇到了闫丘露薇。一个同样选择了哲学和传播的女子。我一直记得她说的话：“这个世界是残酷的，并不一定是金子就会发光，但是如果机会来了，你却不是金子，你只会把自己的前途毁了。”于是我一直都在尝试、在选择，努力让自己成为一块发光的金子。

研一上学期，我如愿以偿地签了华娱卫视半年的实习，开始了我的新闻传播之旅。我的职责是根据市场推广策略，制定推广活动方案及提出新建议；具体执行新闻发布会、展览会、明星见面会等市场、公关活动；跟进推广活动策划及实施，提供后勤支援。我每天做得最多的也是我最擅长的就是写策划和新闻文稿，联系各方和组织活动。我爱华娱，不仅在于我喜欢所做的事情，而且在于这里优越的办公环境、融洽的氛围和友善的同事。在这半年里，我尝试了不同的事情，学到了更多的东西，认识了更多的人。

收获宝洁

It's a long long journey, till I find my way home to you, P&G.

研一上学期的一天，我在中大北校区参加研究生会主席工作会议之时，接到了来自宝洁的电话。表面上是平静的，心里却百感交集。

两年了。等了 this offer 整整两年。

当我此时坐在灯下，想起那两年发生的点点滴滴，想起我和宝洁一波三折的故事，我不得不感慨造化弄人。

“如何让你遇见我，在我最美丽的时刻，为这，我在佛前求了五百年，求佛让我们结一段尘缘。”这种坚持，这种执著，这其中的酸甜苦辣只有我自己能体会。灯光下，寂静中，我潸然泪下。

在最后一轮面试中，大老板问了我这样一个问题：“你有没有一个梦，中间遇到了挫折，使你不得不改变方向？”我用英语，带着激动的情绪给他讲述了我和宝洁的故事。

2004 年 9 月 12 日，我向宝洁投出了第一份简历；

2004 年 9 月 13 日，收到了宝洁通过 E-mail 发来的 Assessment Link，开始长达 12 页的网上性格测试；

2004 年 10 月 15 日，顺利通过网上测试，参加英才见面会；

2004 年 10 月 20 日，职业生涯第一次笔试，献给了宝洁解难测试（即 PST——problem solving test），中大 3107，编号是 S19；

2004 年 10 月 26 日，我的第一次遗憾，留给了宝洁的 TOEIC 英语测试——考试的时候，我身在香港参加环球的会展。那种没有经过努力就放弃的经历是我心里永远的痛；

2004 年 11 月 17 日，我自己报名参加了 ETS 的 TOEIC 测试。当我拿到成绩的时候，当我知道自己有能力通过这一关的时候，除了遗憾，也只有遗憾；

我就这样，第一次遇见了她，却无奈选择放弃了她；我们就这样，擦身而过。

2005 年 9 月 12 日，一年一度，宝洁如期而至。带着一年前的遗憾，带着憧憬和梦想，我提交了申请，再次提交了那份长达 12 页的网上性格测试。戏剧般地，我没有通过网上性格测试。一模一样的试题，时隔一年，我却没有办法通过这第一关的考验。

我就这样，被她无情地拒绝在大门之外，一点机会也不给。

失去了最佳的选择，失去了梦想中的宝洁，我唯一的选择只有读研。读研给我带来的影响和改变是深刻的。我想我会专门写一篇文章告诉正处在人生十字路口的师弟师妹们，我的选择与思考。毕竟，我也曾经迷茫过，选择过，我也曾经这样走过。

2006 年 9 月 26 日，提交了申请，完成了宝洁网上成功驱动力测试；

2006 年 10 月 13 日，在香港接到了来自大陆的电话，告知我通过了网上测试；

2006年10月16日，宝洁英才见面会，提交托业成绩，编号SZ302，第一次见到了我接下来一面的面试官 Rita；

2006年10月19日，已经通过 PST 考试，直接进入 SDS 考试，即一小时的英语问卷，回答三道大题；

2006年10月27日，在广交会现场接到通知进入一面；

2006年10月30日，第一轮面试，时间30分钟，面试官是 CBD 的经理 Rita. Ren；

2006年11月3日，接到通知进入二面即终面；

2006年11月8日，全英二面，时间50分钟，面试官是 CBD 的大老板 Henry；

2006年11月22日，收到好消息。

故事的最后，我跟大老板说了一句话：“So, I am here.” 他笑了，给了我一句回复：“So, you are back!” 是的，我又回来了，回到了最初的起点，最初的梦想，我魂牵梦绕的地方。

为了这一刻，我准备了两年，甚至是更多。两年前，我除了学习成绩好之外什么也没有，甚至连说英语也开不了口。两年后，我的沟通技巧和英语水平，我的分析能力和思考深度都在读书、思考与实践的过程中不断地提升。我拥有的，是比达到梦想更加宝贵的财富。

还是那句话，时刻准备自己。如果机会到来的时候，你不是金子，你只能把自己毁了。只有室友知道，面试和笔试前的我，像对待高考一般，每天抱着一堆资料去泡图书馆，把每一份资料都翻译成英文，把每一个环节都充分准备，每一个细节都精心设计。从简历，到照片，到表格，到报刊……当我准备这些材料的时候，当我回味自己大学四年做过的事和走过的路时，我从心底想对自己说：这四年你没有白活。

在二面的最后，我问了 Henry 一个问题：“What is vital to a successful person?” 老大让旁边的经理回答了我很多，他自己给了我一句总结：“All in all, we are looking for the best of the best!”

细数往日，感慨万分，但终于尘埃落定。眼泪和欢笑，都交织成美丽的回忆。我深知，自己走过的路不长，要走的路还有很长很长。