

一部帮助你获得成功与财富、改变命运、走向幸福生活的宝典！

# 羊皮卷

精选集

王 宇 / 主编

*Yangpajuan*

成功人士的智慧结晶；功成名就的简捷之径。  
鼓舞人心的鸿篇巨制；改变命运的希望宝石。



化学工业出版社

一部帮助你获得成功与财富、改变命运、走向幸福生活的宝典！

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 13 14 15 16 17 18 19 20 21 22 23 24 25 26 27 28 29 30 31 32 33 34 35 36 37 38 39 40 41 42 43 44 45 46 47 48 49 50 51 52 53 54 55 56 57 58 59 60 61 62 63 64 65 66 67 68 69 70 71 72 73 74 75 76 77 78 79 80 81 82 83 84 85 86 87 88 89 90 91 92 93 94 95 96 97 98 99 100

B848.4  
M311.02

# 羊皮卷

-21

精选集

王 宇 / 主编

Yangpajuan

成功人士的智慧结晶；功成名就的简捷之径。  
鼓舞人心的鸿篇巨制；改变命运的希望宝石。

B848.4

M311.02



化学工业出版社

· 北 京 ·

这是一部人生“圣经”，如果你有志于成功的话，千万不可忽视它。《羊皮卷》记载着大量震铄古今的成功秘诀，将它研究透彻之时，便是你成功之日。

《羊皮卷》既是世界上最伟大的励志丛书，又是值得一读再读的经典之著；既是成功人士超越自我极限的“启示录”，又是人类成功史上的一粒璀璨明珠。在这些作品中，大师们通过亲身体验和智慧感悟，告诉读者怎样面对人生、把握人生才能拥有美好的人生，获得幸福。

本书集《世界上最伟大的推销员》、《最伟大的力量》、《信仰的力量》、《钻石宝地》、《爱的能力》、《思考的人》等书中的精华为一体，循循善诱地告知世人成功的奥秘及幸福生活的真正蕴含，本书不仅能够帮助成千上万的人士敢于面对困难并解决接踵而至的问题，还能在道德方面、精神方面、行为准则方面给予他们一定的指导与安慰。

### 图书在版编目(CIP)数据

羊皮卷精选集/王宇主编. —北京: 化学工业出版社

2009.12

ISBN 978-7-122-06770-8

I. 羊… II. 王… III. 成功心理学—通俗读物—参量 IV.

B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2009)第178058号

---

责任编辑: 李娜

文字编辑: 邹丹

责任校对: 李林

装帧设计: 耀午书装

---

出版发行: 化学工业出版社(北京市东城区青年湖南街13号 邮政编码100011)

印装: 北京云浩印刷有限责任公司

720mm×1000mm 1/16 印张18<sup>1</sup>/<sub>4</sub> 字数289千字 2010年1月北京第1版第1次印刷

---

购书咨询: 010-64518888(传真: 010-64519686) 售后服务: 010-64518899

网 址: <http://www.cip.com.cn>

凡购买本书, 如有缺损质量问题, 本社销售中心负责调换。

---

定 价: 29.80元

版权所有 违者必究

## 前言

奥格·曼狄诺是世界上最伟大的演说家、作家、成功励志大师之一。1924年，他出生于美国东部的一个平民家庭，一直都过着平静生活的他偶然由于自己的愚昧无知和经不起种种诱惑而犯下一些不可饶恕的错误，终究失去了工作、家庭、财产等一切宝贵东西。从此，他被自己内心的痛苦而折磨着，对生活也失去了信心。后来，他流浪街头，四处寻找以后如何度日的答案。

两年后，他在教堂里认识了一位非常受人尊敬的牧师。或许是牧师注意到了他那苍白的脸庞和忧郁的眼神，便和他交谈起来，对他提出的一些困扰人生的问题一一作了解答。临走的时候，牧师将一部圣经送给他，并外加一份列有11本书书名的书单，这些书名是：《思考致富》、《信仰的力量》、《钻石宝地》、《最伟大的力量》、《爱的能力》、《获取成功的精神因素》、《本杰明·富兰克林自传》、《向你挑战》、《从失败到成功的销售经验》、《神奇的情感力量》和《思考的人》。

此后，奥格·曼狄诺每天就到图书馆，按照书单，将11本书全都找出来并仔细阅读。慢慢地，他从黑暗中看到了一线光明，心情激动万分，决心要用爱来面对世界，重新开始自己新的生活。

那位受人尊敬的牧师向奥格·曼狄诺推荐的11本书的作者大多都是当时美国各行各业的成功人士，他们将自己的经历、成功的秘密以及由之所带来的幸福生活一览无余地展示在世人面前。他们告诉人们，世界每天都在变化着，但为人处世的原则却是永不改变的。心灵的纯净会带来纯净的生活和身体，而肮脏的心灵则会带来肮脏的生活和腐化的身体。通过阅读这些书籍，奥格·曼狄诺彻底改变了自己对人生的看法，以极大的热情来面对生活。

如今，很多人都为改变自己在物质社会中的地位而拼命地占有一切。殊不知，生命是有一定规律的，只有遵循一定的原则去生活，才能实现目标，从而获得成功、改变自己的命运。

1968年，奥格·曼狄诺曾创作出《世界上最伟大的推销员》。该书一经问世，就吸引

了众多读者，随后被用 22 种语言在各个国家出版。这部作品凝结了作者的毕生心血，堪称一部绝作。不仅仅是推销员，包括社会各阶层人士，都被这部作品的独特风格深深地吸引住了，到 1998 年，该书在全球的总销量已达到 1800 万册。那如诗歌般美妙的文字，闪烁着人类思想精华色泽的内涵，不知影响了多少人的一生。

现在，我们将这些书中的精华重新结集出版，相信必定会受到广大读者的欢迎，因为这些书中所藏的智慧能够改变那些处在绝望中人士的一生。

《羊皮卷》仿佛上帝之光，闪耀着独特的光芒，为我们指引着前进的方向，带我们走向成功的顶峰！

《羊皮卷》被誉为全球成功人士的“启示录”和超越自我的“奇书”，堪称人类成功史上最璀璨的一颗明珠。

当你领悟完这启迪人心的《羊皮卷》，猛然间将会发现自己的生活已经发生了翻天覆地的变化，体内好像有一股成功的体悟在缓缓流动，此时，成功的大门也正在为你而敞开。

## 目 录

### 第1卷 钻石宝地——拉塞尔·H.康维尔

- 一个悲惨的故事 / 002
- 财富就在你的脚下 / 005
- 金钱就是力量 / 008
- 发财的机会在哪里? / 010
- 致富的奥秘 / 015
- 相信自己 / 022

### 第2卷 最伟大的力量——J.马丁·科尔

- 发现它, 那最伟大的力量 / 028
- 选择的力量 / 032
- 选择财富 / 033
- 选择周围的环境 / 036
- 选择你的性格 / 040
- 选择幸福 / 045
- 一些事后的思考 / 054

### 第3卷 获取成功的精神因素——N.克莱门特·斯通

- 这是我们生活中的重要名词 / 056
- 十个与成功紧密相关的问题 / 058
- 十七项意义非凡的成功原则、十七个经典的成功事例以及  
十七条警世励志的成功格言 / 058
- 现在是测定你自己成功商数的时候了 / 090
- 城市商数分析表 / 090
- “成功商数分析”评分标准 / 094

### 第4卷 本杰明·富兰克林自传——富兰克林

- 自传 / 096
- 续章(上) / 130
- 续章(下) / 150

## 第5卷 挑战自我——廉·丹佛

- 你可以做得更好 / 174
- 你是精英吗? / 176
- 勇于冒险 / 179
- 奋力而为 / 181
- 更加强健 / 188
- 创造性思考 / 198
- 发展管理个性 / 209
- 与人共享 / 220
- 向深处发展 / 227
- 我的挑战和与人共享 / 233

## 第6卷 神奇的情感力量——罗伊·加恩

- 引子 / 237
- 名医的儿子 / 237
- 美美达妮丝 / 239
- 灾祸降临 / 241
- 逃离亚历山大里亚 / 246
- 落难 / 247
- 荒原奇遇 / 249
- 强盗 / 251
- 罗马战俘 / 254
- 牧羊人 / 255
- 部落战争 / 259
- 圣女沙兰 / 262
- 赶往耶路撒冷 / 265

## 第7卷 思考中的人——詹姆斯·E. 艾伦

- 思想与性格 / 269
- 思想影响境况 / 270
- 思想影响身体健康 / 277
- 思想与目标 / 278
- 成功的决定因素 / 280
- 梦想、理想 / 282
- 镇静 / 284
- 此书中一些令人深思的观点 / 285

 一个悲惨的故事  
财富就在你的脚下  
金钱就是力量  
发财的机会在哪里?  
致富的奥秘  
相信自己

## 第 1 卷

钻石宝地——拉塞尔·H. 康维尔

## 一个悲惨的故事

在许多年以前，我随着一队英国人沿着底格里斯河和幼发拉底河旅行。向导是位阿拉伯老人，他某种气质让我觉得他很像我们的理发师。他认为，他的职责不仅仅是带领着我们沿河而行，不应愧对他所赚的导游费，而且还应该给我们讲一个个故事，奇特古怪的、古老的或现代的、陌生的或熟悉的。他讲的许多故事我都已经忘记了，可我并不遗憾忘了它们，但是，有一个故事，我却始终记得。

老向导一边牵着我的骆驼缰绳走在古老的河岸上，一边不停地讲着一个又一个故事，听得我都感到厌倦了，听不下去了。可是我不听的时候，他就会发火，但是我从来不恼。我记得，这时他就会摘下那顶土耳其式的帽子，抛成一个圆圈，来吸引我的注意力。我用眼角瞥了瞥帽子，但我决心不直视他，以免他又开始讲故事。可是尽管我不是一个好奇的人，但最后还是看了他，我一看他，他就立刻开始讲一个新的故事。

他说：“现在我给你讲一个故事，我总是将它讲给我特殊的朋友。”当他加重语气地说道“特殊的朋友”这个字眼时，我心里嘀咕着，这会是一个怎样的故事？居然值得这么的郑重其事，这因此引起了我的一点兴趣，于是，便向他点了点头。老向导说，古时候，有一个波斯人就住在离印度河不远的地方，他叫阿里·哈菲德。他有一个很大的农场，有果园、田地、花园，他还把钱借给他人来收取利息，他因富裕而知足，也因知足而富裕。

一天，一位僧侣来拜访阿里，这位僧侣是来自东方的智者。他在火边坐下后，便给阿里讲述这个世界是如何形成的。他说，起初这个世界其实是一团雾，万能的神将一个手指插进这团雾里，向外缓缓地搅动，然后越搅越快，直到最后把这团雾搅成一个结实的火球。火球然后在太空中滚动，燃烧着滚过其他的一团团雾，火球四周的汽水凝结起来，直到大雨滂沱，降落在高温的表面，使得外层的壳冷

却。后来，里面的火冲破了外壳，就耸起了山脉、丘陵，形成了山谷、草场，这才有了我们这个美丽的世界。溶解的物质从火球里迸出来，迅速冷却后就形成了花岗岩；随后冷却的就变成了铜，然后是银，接下来是金，金之后，形成了钻石。

僧侣说：“一块钻石就是一粒凝固的阳光。”这种说法在现在的科学上也是正确的，因为钻石其实就是来自太阳的碳沉积而成。僧侣告诉阿里，如果他有一块拇指大的钻石，就能够买下这个国家；如果他有一个钻石矿，他就能凭巨大的财力让他的孩子们登上王位。

阿里·哈菲德听了钻石的故事，知道它们价值连城之后，当天晚上他躺在床上时，感觉自己变成了穷人。虽然他并没有丢失任何东西，但却因为不满足而觉得很贫穷。因此为自己贫穷而不满，他暗暗发誓，“我想拥有一个钻石矿”。这夜他失眠了。

第二天清早，阿里将僧侣从梦乡中摇醒，对他说：“请你告诉我，在哪里能找到钻石？”

“钻石？你找钻石干什么？”

“当然是想要非常非常的富有。”

“很好，就去找钻石吧。你该做的就是：去找它们，然后你就会拥有它们。”

“可是我并不知道到哪里去找。”

“嗯，如果你找到了一条河，这条河的河水从白色的沙子上流过，河两边是高山，那你就在这些白沙子里找到钻石。”

“我不相信有这样的一条河。”

“有的，这样的河有很多。你该做的就是，去寻找它们，然后你就会拥有它们。”

阿里说：“好的，我去。”

于是他卖掉了农场，索回所有的贷款，将家人托给一个邻居照管。他在一个迷蒙的清晨开始上路，去寻找钻石了。我认为，他肯定是在月亮山开始寻找的。然后，来到巴勒斯坦，接着流浪到欧洲，最后，他所有的钱都花光了，变得衣衫褴褛，困苦不堪。一天，他站在西班牙巴塞罗那海湾的岸边，两边悬崖壁立，突然一股巨浪向他打来，这个可怜的人饱经苦难和打击，奄奄一息，抵抗不住那可怕的冲动，纵身一跃，跳进了迎面而来的潮水中，淹没在白沫翻腾的浪涛下，再也没有站起来。

老向导讲完这个极悲惨的故事后，停下来，回身去扶另一匹骆驼身上将要滑下来的行李。我趁他走开的时候，思索着这个故事：“他为什么要把这样一个故事留给‘特殊的朋友’呢？”这个故事让人感觉什么也没有，既没有头也没有尾，甚至还没有中间情节。故事的第一部分主角就死了，这是我有生以来第一次听到这样的故事。

向导回来了，他拿起缰绳，像没停顿一样，又立即开始讲故事的第二部分。

有一天，买下阿里农场的人牵着骆驼到花园里饮水。园里的小溪很浅，当骆驼将鼻子伸到水里的时候，阿里的后继人发现了，在小溪底部的白沙子里，射出一道奇异的光芒。他于是顺着这道光芒向河里挖去，发现一块熠熠发光的黑色石头，如彩虹般灿烂。他把这块石头拿进屋里，放在中央的壁炉架上，之后就没把它放在心上。

几天后，那位僧侣来拜访阿里的后继人，一进客厅的门，就看到了壁炉架上的那道闪光，他冲上去，喊道：“这是钻石！是阿里·哈菲德回来了吗？”

“啊，没有，阿里·哈菲德还没有回来，那并不是什么钻石，只不过是我家花园里发现的一块石头。”

“但是，”僧人说，“我认识钻石，我告诉你，可以肯定它就是钻石。”

然后，他们冲到花园里。用手把白沙子都挖了出来，天啊！他们发现了一块更加美丽、更含有价值的宝石。

老向导告诉我：“戈尔康达钻石矿就是这样被人们发现的，这是人类历史上最辉煌的钻石矿，胜过金伯利。英王王冠上的科依诺尔钻石、俄罗斯国王王冠上的奥尔洛夫钻石、世界上最大的钻石，都是从这个钻石矿里挖掘出来的。”朋友们，老向导所说的是真实存在的历史。

老向导讲完故事的第二部分后，又摘下自己的土耳其帽子，向空中抛去，要我留意故事的寓意。尽管故事并没有涉及道德及伦理，但阿拉伯导游却总是强调它们的寓意。他边抛帽子，边对我说：“如果阿里待在家里，挖一挖自己的地窖、麦田、花园，而不是在陌生的土地上盲目地寻寻觅觅，饱受艰难困苦，使自己饥寒交迫，以至于最后自杀身亡，那他就会拥有自己的钻石宝地。后来在他的农场的每一英亩、每一铲土，都挖出了钻石，这些钻石镶嵌在了国王和他的王后们的桂冠上。”

当他讲出了故事的寓意后，我明白了他为什么要将这个故事留给“特殊的朋友”。但是我并没有告诉他我明白了其中的奥妙。这个有趣的阿拉伯人做事像律师一样，喜欢把不敢直接说的话转弯抹角地说出来。那就是，他私下认为，一个本应好好待在家里的美国年轻人，此时却正沿着底格里斯河旅行。我并没有表现出已经看穿了他的企图，反而说，他的故事使我想起了另外几个相类似的故事。于是我便把这些故事讲给他听。

## 财富就在你的脚下

第一个也是关于农场主的故事，故事是发生在1847年的加利福尼亚。农场主听说在加利福尼亚的南部有金矿，他于是燃起了去淘金的激情，他将自己的农场卖给萨特上校，然后就出门寻金，从此再也没有回来。萨特上校在流过农场的小溪上建了一个磨坊。一天，他的小女儿从溪流里捞出一些湿沙子，带回家里，对着火用手指筛沙子，一位客人看到在撒下的沙子里射出了真金的光芒，金矿就这样被发现了。如果原来的农场主留下来多多注意一下自己脚下的这块土地，那这些财富就会属于他的了。自从那天看到了第一束金光后，又在那几英亩的农场上，挖掘出了价值3800万美元的金子。许多年来，这座农场的主人无论是睡着，还是醒着，他每15分钟都会得到价值360美元的金子，也不必交税。这样的收入谁都想要，假如不必交所得税的话。

一个发生在宾夕法尼亚州的故事比这更有说服力。有这样一个人，他并不像你们见过的某些宾州人一样贫穷而又愚昧，他拥有一座农场，为了去干更大的事业，他打算将农场卖掉。但是在卖农场之前，他要先找好工作，也就是，为他的表哥开采石油。他的表哥在加拿大做石油生意，他是在加拿大最早发现石油的人之一。于是这位宾州的农场主给表哥写了一封信，要去他那里找份工作。这个农场主不是个蠢人，他除非找到了新工作，否则是不会离开自己的农场的。表哥给他回信说：“我不能雇用你，因为你对石油生意根本是一无所知的。”

然而农场主又写信说：“我一定会学会这门生意的。”于是，他以极大的热情开始学习关于石油方面的全部课程，从上帝创造世界的第二天学起，那时世界上覆盖着浓密的植被，后来变成了原始煤矿。接着他又学习到从这些丰富的煤矿里

流出了值得开采的石油。然后他又学习了自流井是如何形成，一直学到煤油的性状、气味和提炼方法。这时，他又给表哥写了一封信，告诉他：“我已经学会做石油生意了。”表哥回信说：“好，来吧。”

于是他卖掉了自己的农场，据小镇档案记载，他当时卖了 833 美元（正好 833 美元，没有零头）。在他离开农场后不久，买主就开始安排牛饮水的事情。他发现，以前的农场主许多年以来，一直把一块厚木板插在谷仓后面的小溪里。木板仅仅斜插在水里几英寸，这样是为了在对岸的水面上形成一层看似恐怖的泡沫，这样牛就不敢在有泡沫的地方饮水了，而只能在下游饮水。就这样，23 年来那个去加拿大的人亲手阻止了大量的煤油流出来。十年前，宾州的地质学家宣布，在那个农场里发现了石油。而经开采，它当年就为宾州创利一亿美元；四年前，他们又宣布，这一发现能够使宾州获利十亿美元。现在，在这片土地上坐落着提多城和乐城山谷，而曾经拥有它的那个人自学石油课程，从上帝创世的第二天一直研究到当代，他甚至考察了这块土地，对它是了如指掌，然而最后还是将这个地方以 833 美元卖掉了。

还有一个故事是发生在马萨诸塞州。因为我就是马萨诸塞人，因此很清楚这个故事。有一个年轻人在耶鲁大学学习矿产和采矿，由于学习出色，学校因此雇用他给差生补课。三年级的时候，这份工作使他每周获得 15 美元，他毕业后，学校将每周 15 美元的工资涨到了 45 美元，希望他能够留校任教。然而，他拒绝了，而且立即回家去见母亲。如果校方只是将他的工资从 15 美元涨到 15 美元 60 美分，他不仅会留下来，而且会为这个职位而感到骄傲。可是当他的工资一下子涨到 45 美元时，他却说：“妈妈，我不要每周只能够赚到 45 块钱的工作。像我这样头脑聪明得像矿床一样等待开采的人，怎么能仅仅挣 45 块钱呢？我们要到加利福尼亚去开采金子和银子，那时我们会非常非常的富有。”

他妈妈说：“查理，幸福是与富裕同样重要的。”

“是的，”查理说，“最好能够既富有又幸福。”他们说都对。因为他是独生子，而他的母亲是寡妇，因此什么事都由他做决定，他们母子俩一直这样。

他们将马萨诸塞的所有财产都卖掉了，但并没有去加利福尼亚，而是去了威斯康星，在那里他受雇于苏必利尔铜矿公司，依然是每周赚 15 美元。但是他与公司签的契约包括一个附带条款：不管他为公司发现了什么矿产，他都有权力得

到一份份额。但是据我所知，他根本没有发现过任何矿藏。

但是，我知道他老家所发生的事情。他刚刚离开老宅后，新主人在地里挖土豆，这些土豆在他买农场的时候就已经熟了。农场主把装满的一袋土豆依在石砌的墙上，当他用力一拽，准备把土豆扛回家时，突然发现，在石墙的外上角，即大门的右边，有一块长在地里的银子，8英寸见方。那位年轻人在出售农场时，就坐在那块银子上跟他讨价还价。他出生在这里，并在这里这长大成人，曾经用袖子无数次地不断擦着这些石块，现在已经是光可鉴人，石块都好像在说：“我的下面有10万美元，就等有人来拿呢。”可是他一直都不愿意来拿。

朋友们，在这个世界上，到处都会有人犯如此的错误，那么我们为什么还要嘲笑那个人呢？我并不知道他后来的情况，但我想，在今晚，他有可能正坐在壁炉边，向他周围的朋友们，说：“你们知道费城叫康威尔的那个人吗？”“知道，我听说过他。”“你们知道费城有个叫琼斯的人吗？”“知道，我也听说过他。”

随后，他大笑起来，摇动着身子对他的朋友们说道：“好，他们所做之事与我并没有什么区别。”——如果我们坐在这里嘲笑他的话，这就毁了整个笑话，因为你我与他犯了同样的错误，当我们嘲笑他的时候，他更有理由坐在那讥讽我们了。

今天晚上我环视了一下周围的听众的时候，看到的是五十年来司空见惯的面孔——犯相同错误的人。我希望能看到一些年轻的面孔，希望在这里坐满了中学生和文法学校的学生，我会好好地与他们交谈。相比之下，我更加喜欢年轻的听众，因为他们最具可塑性，不存在成年人的偏见，不存在顽固的风俗习惯，也没有经历过我们的失败；与成年人相比，我能够给年轻人们更多的启发和帮助，尽管现在并没有年轻人，我还是会为今晚的听众尽力而为。我要告诉你，就在费城——你的故乡，还是有“钻石宝地”的。但是这时会有人说：“噢，如果你这样认为的话，那你就太不了解这个城市了。”

我对报纸上其中的一则新闻很感兴趣，说的是有一位年轻人在北卡罗纳州找到了钻石。这是迄今发现的最纯的钻石，以前在这附近地区并没有发现过一颗钻石。我为此拜访了一位著名的矿物学教授，问他那些钻石是从哪来的。他仔细地观看着美国大陆地质构造图，一丝不苟地寻找着。然后对我说，这些钻石可能就埋藏在地下的煤层里，向西穿过俄亥俄河和密西西比河，但有更大的可能是位于

向东穿过弗吉尼亚州直达大西洋海岸的煤层里。事实上，那里确实有钻石，而且已经售出了一些钻石，它们是在漂流时期从北部某个地方移到那里的。除了拿着钻头来到费城寻找钻石的人，谁能找到钻石矿的印迹呢？朋友们，不能说你们没有站在世界上最辉煌的钻石矿上，因为最纯的钻石也只是从地球上最优质的矿藏里挖掘出来的。

## 金钱就是力量

上面的几个故事只是作为例证来说明我的观点。我所要强调的是，如果你并没有钻石矿，你仍然能够拥有对你有益的一切东西。有一个美国女人在一次英国的招待会上，她并没有佩戴任何珠宝，却因此受到了英国女王给予的最高度的赞扬。这正是说明了，钻石几乎没有什么用处。如果你想表现得谦逊淳朴，那就少戴些珠宝。

我要重新强调一次：在这一时刻，费城就有你发财和获得巨大财富的机会。在今晚，每一个听我演讲的男人女人几乎都有这样的机会。我站在这个讲台上并不是背诵给你们听，而是来告诉你们我所信仰的上帝和真理。日积月累的生活经验，使我相信自己是正确的。能够买到票，坐在这里听我演讲的男男女女，都会有机会拥有“钻石宝地”，有机会发大财，在这个世界上从来没有过一个地方会像今天的费城这样利于发财，历史上从来没有一个地方像费城这样提供如此的机遇，一个没有资本的人居然可以靠自己的诚实来迅速地致富。我说的这些是事实，并希望你们接受这个事实。我不是来浪费时间的，如果你们听了今天的演讲，依然没有使自己富有起来，那么我的努力就白费了。

你们本来就应该富有，并且也有责任使自己富裕起来。许多人会问我：“你作为一名牧师，在全国各地讲道，就是要教育年轻人如何发财致富吗？”

“对，一点不错。”他们说：“真是奇怪！你怎么不传播福音，反而讲授生财之道？”

“因为教育人们靠诚实来致富也是传播福音啊。”

原因就在于此，致富发财的人可能是人们所找到的最为诚实的人。

“可是，”今晚在场的一些年轻人也许会问，“我向来听说，如果一个人有了钱，

就会变得虚伪、卑鄙、吝啬、令人生厌。”我的朋友们，这就是你为什么没有钱的原因所在，因为你对人怀有如此的看法。你的信仰基础完全是错误的。我在这阐述一个郑重而又简洁的声明（其实这是需要来讨论的，可是现在我们并没有时间）：每一百个美国的富人会有九十八个是诚实的。这就是他们能够富有的原因，也是他们为什么拥有财富、经营大企业、能雇用那么多用人的原因，因为他们是诚实的人。

另一个年轻人说：“我以前听说有些人是靠欺诈来赚钱的。”其实，不只是你听说过，我也听说过。但是这样的事是罕见的，因此报纸上总是把它们当作新闻报道，以至于让你认为所有的富人全是靠欺诈手段来发财致富的。

我的朋友，你愿意用你的车载我到费城的郊外去吗？我们去拜访一下住在这个雄伟城市周围的人。他们拥有漂亮的豪宅和鲜花盛开的园圃，这里的一切就好像是精美的艺术品。我要把你介绍给这些人格最高尚同时事业也最兴盛的费城人。一个人只有拥有了自己的家才能够成为一个真正的人，而他们自己亲手建设的家园可以使他们更正直、更诚实，也更纯洁。

这与一个人赚钱，甚至赚大钱，并不是一件相互矛盾的事情。教学里面总是告诫我们不可贪婪，并且反复地劝告我们要极力避免贪婪，还经常使用“肮脏的金钱”之类的词，结果使基督徒认为，我们这些站在讲坛上相信金钱的每个人都是邪恶的。而他们的募捐箱在人群中传过的时候，有些基督徒简直想咒骂别人捐这么少的钱。噢，金钱的理论就是如此前后矛盾！

金钱就是力量，因此你们应该立志拥有它！你们应当拥有这样的抱负，因为一个人在有钱时比他没有钱时可以做更多的好事。钱可以印刷圣经、建造教堂、派遣传道士，钱也是牧师的工资，如果没有工资的话，会有多少人愿意做牧师呢？我一直都期盼教堂能给我涨工资，因为薪水最高的教堂募集钱也最容易，无一例外。大家凭自己的生活经验就能发现这一点，工资高的人才有能力做最多的好事。只要他凭正义感使用自己的财产，就能够做到这一点。

你们应该富有，也一定能够靠自己的诚实在费城赚到钱，这是基督徒神圣的职责。而有些信主的人认为只有贫穷才能够使人虔诚，其实这完全是错误的。

有人问：“难道你不同情穷人吗？”我当然同情他们，否则这些年来我也不会上不断地演讲了。现在，我对他们仍然同情，可是真正让人同情的穷人是很少的。

同情一个因为罪恶而受到上帝惩罚的人，帮助一个上帝仍在施行正义的惩罚的人，这些毫无疑问都不是在行善；然而我们经常会这样做，甚至胜过去帮助那些真正值得我们帮助的人。有一类上帝的贫困儿女我们应该同情，就是那些无以自助的人；同时，我们还要记住，美国的穷人都是由于自己或他人的缺点而导致贫穷的。无论怎么说，贫穷是完全不正确的。

有一位先生走过来问：“难道你不认为在这个世界上有些东西比金钱更加重要吗？”我当然认为有些东西确实胜过金钱，但是我现在所谈的是金钱的问题。我相信世界上有比金钱更珍贵、更甜美、更纯洁的东西，我知道世界上有比黄金更高贵、更灿烂的东西。爱就是最伟大的，但是既有钱又拥有爱的人才是幸运的。金钱就是力量，金钱能够害人，但也能够行善。在善良的男人和女人手中，它能够成就善而且也确实成就了善。

## 发财的机会在哪里？

现在我要回答一个问题，这几乎所有在场的人都想问的：“费城里有发财的机会吗？”事实上，寻找发财的机会是一件非常容易的事，当你看到机会的时候，同时也就拥有了机会。有个老人曾经对我说：“康威尔先生，你已经在费城住了三十一年，难道不知道在我们这个城市做事是多么艰难吗？我开了一个店，辛苦地经营二十年，可算下来，总共的收入还不到一千元。”

其实，我们可以用这个城市偿还给你的财富来衡量你对它所做出的贡献，因为一个人的收入能够准确地衡量出他的价值，这也是他在某一时刻给予这个世界的利益的标准。如果你在费城二十年所赚的钱还不到一千元，那么费城早该在十九年九个月时把你逐出这个城市了。即使在费城住宅区的街道拐角处开一家杂货店，也没有借口在二十年里连起码的五十万美元都没赚到。

噢，朋友们，即使你们调查一下自己周围四个街区范围内人们的需求，然后决定应该出售什么东西，用笔把这些东西记下来，并且去购进这些货物，那么不久你也会赢得利润。

有人说：“你根本就不懂得如何做生意，牧师从来都不知道做生意是怎么回事。”那么，好，我就向大家证实一下自己就是商业专家。这是不得已而为之，