



成长读书课 · 心灵弦歌 ·
Chengzhang Dushu Ke

让中学生受益一生的 成功故事

黄伟芳◎编著



吉林出版集团 吉林人民出版社



成长读书会 · 心灵弦歌 ·

让中学生受益一生的 成功故事

黄伟芳◎编著



◎ 吉林大学出版社

图书在版编目(CIP)数据

让中学生受益一生的成功故事/黄伟芳编著.
长春:吉林大学出版社, 2010.1

(成长读书课·心灵弦歌)

ISBN 978-7-5601-5218-9

I. ①让… II. ①黄… III. ①故事—作品集—世界
IV. ①I14

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2009) 第 237245 号

编者声明

《成长读书课》是献给学生的青春礼物,它的出版得益于优秀的作者和出色的作品。由于联系上的困难,部分入选文章的作者(或译者)未能取得联系,谨致深深的歉意。敬请原作者(或译者)见到本书后,及时与我们联系,以便我们按国家有关规定支付稿酬并赠送样书。

联系电话:0431-88498209

邮 箱: jindingwenbo2008@163.com

让中学生受益一生的成功故事

黄伟芳◎编著

主 编: 李新田

策 划: 张显吉 刘冠宏

责任编辑、责任校对: 刘冠宏 卢 婵

出版发行: 吉林大学出版社

社 址: 长春市朝阳区明德路 421 号

邮 编: 130021

电 话: 0431-88499826

网 址: <http://www.jlup.com.cn>

E-mail: jlup@mail.jlu.edu.cn

印刷装订: 北京市通州富达印刷厂

开本: 787 × 1092mm

1/16

字数: 240 千字

印张: 15

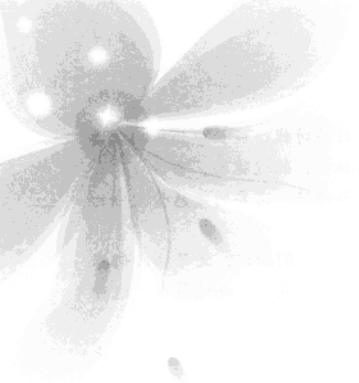
版次: 2010 年 1 月第 1 版

印次: 2010 年 1 月第 1 次印刷

书号: ISBN 978-7-5601-5218-9

定价: 10.00 元

版权所有,翻印必究。本书如有破损、缺页、装订错误,请与本社联系调换。



Introduction 序言

有人说，成长是疼痛的美丽。像小小的蚕蛹，在茧里挣扎。它在成长的同时，也承受着成长的痛楚和煎熬，没有谁知道这是怎样一种痛。然而当它最终破茧而出，化成一只美丽的蝴蝶，换来的是艳羡的目光和满意的微笑。

有人说，成长是一个残酷的过程。我们不停地追逐，在梦想，在憧憬，同时也不断地感受迷惘，破灭，失落。在得到与失去中，在成功与失败中，在欢喜与哀愁中，我们一天天地长大，一天天地读懂什么是“成长”。

有人说，成长是一场幸福的灾难。两个简单的词组合在一起，让“成长”变得出奇的迷人。所有的一切都是不曾经历的，那么新鲜好奇，所有的感受都是强烈的，有用不完的热情和力量。

无论怎么说，成长是一个永恒的话题，是一个循序渐进的过程，一个妙不可言的过程。尽管我们有时候拒绝成长，想像儿时那样无忧无虑无烦扰，可时间的湍流不容我们停滞不前。我们只能一直一直在长大，像所有的孩子一样，一直长到不是孩子那么大了，回忆便成了一门必修课。

曾经的感受，年少的场景，一幕幕地翻涌上来，如同海啸一般铺天盖地，让人无所遁形。内心里难免会泛起一阵莫名的落寞：怎么不知不觉之间就长大了？好像长大就是一朝一夕的事情，当初看似那么遥远不可测的成长之路，这会儿竟近似昨日。一直以为自己时刻体验着成长的感觉，没想到一转身已是时光荏苒，华年虚度。

谁希望自己的青春岁月一片苍白，谁希望自己的成长过程毫无意义，尤其是初高中时期的孩子，是成长的关键时期，他们是年轻的，是稚嫩的，思想像漂泊不定的小船，心灵渴求一盏灯火的指引，躁动不安的青春需要一双给予抚慰的手，让它安静下来，让它充实起来。

特别是在这种没有英雄、崇拜泛滥、极度开放的时代，成长中的我们需要寻觅一种力量，带我们走过迷失，支撑我们迎接挑战，躲过脆弱，告诉我们成长不是任性，不要冷漠，需要的是心与心的沟通与碰撞，需要的是感受生命的美好，情感的珍贵。

这种力量来自哪里？老师？父母？的确，老师给我们知识，父母给我们疼爱，但更重要的是自己体悟，在阅读中体悟，在体悟中成长。也就是说，这种力量来自于——阅读。

从儿时起，我们就开始学习阅读，从最简单的字母到精彩的文辑，阅读让我们遨游于无穷无尽的知识海洋，让我们打开一扇通往世界的天窗。我们一直没有停止阅读，然而，我们真正明白自己在读什么，想读什么，读到了什么吗？还是只是在意小说是否精彩，故事是否离奇，满足一时的好奇心？或者只是在读枯燥无味、一成不变的学习教材？

这不是我们想要的，这种阅读也是不利于成长的。

我们不能怪谁，我们也不必懊悔，因为我们可以选择。选择属于我们自己的阅读方式和自己喜爱的文学作品。

《成长读书课》就是专门为成长中的小学、初高中学生准备的丛书。

本丛书不再拘泥于传统语文教科书“标准答案”，希望每个同学心中都有自己的答案；不特设课后练习，以避免制约大家的思维；不使用高深莫测的语言，因为我们相信，真实最能打动人；不以写作技巧为准，而是纯粹的阅读、欣赏。

丛书采用开放式结构，按照主题选取同学们喜欢的经典篇辑，并由浅入深，渐入佳境，逐渐拓展我们的视野，充实我们的精神底蕴。完全打破条条框框，以高屋建瓴的眼光，强调读书无疆界、思想无禁区，让同学们通过阅读，穿越时空，横渡古今，漫游于人类所创造的精神空间。

更为重要的是本丛书偏重思想磨砺和情感熏陶，引导学生培养阳光健康的心智而读书，为丰富自己的青春和人生而读书，让他们感受文字的魅力，将阅读当成一场不可替代的精神盛宴。同时，引导他们关注社会，关注生活，关注人性，培养一种热爱阅读和从阅读中吸取精神营养的习惯。

如果你能被《成长读书课》中的真情真爱真诚而感动，从而得到一点启发和收获，感受到一丝慰藉，思想得以升华，心灵得以充实，那就是我们最大的成功。

Preface

前言

羊皮卷中曾经记录着这样一些话：

在古老的东方，挑选小公牛到竞技场格斗有一定的程序。它们被带进场地，向手持长矛的斗牛士攻击，裁判以它受激后再向斗牛士进攻的次数多寡来评定这只公牛的勇敢程度。从今往后，我须承认，我的生命每天都在接受类似的考验。如果我坚韧不拔，勇往直前，迎接挑战，那么我一定会成功。

我不是为了失败才来到这个世界上的，我的血管里也没有失败的血液在流动。我不是任人鞭打的羔羊，我是猛狮，不与羊群为伍。我不想听失意者的哭泣，抱怨者的牢骚，这是羊群中的瘟疫，我不能被它传染。失败者的屠宰场不是我命运的归宿。

生命的奖赏远在旅途终点，而非起点附近。我不知道要走多少步才能达到目标。踏上第一千步的时候，仍然可能遭到失败。但成功就藏在拐角后面，除非拐了弯，我永远不知道还有多远。

再前进一步，如果没有用，就再向前一步。事实上，每次进步一点点并不太难。

从今往后，我承认每天的奋斗就像对参天大树的一次砍击，开始几刀可能了无痕迹。每一击者似微不足道，然而，累积起来，巨树终会倒下。这恰如我今天的努力。就像冲洗高山的雨滴，吞噬猛虎的蚂蚁，照亮大地的星辰，建起金字塔的奴隶，我也要一砖一瓦地建造起自己的城堡，因为我深知水滴石穿的道理，只要持之以恒，什么都可以做到。

我绝不考虑失败，我的字典里不再有放弃，不可能、办不到、没法子、成问题、失败、行不通、没希望、退缩……这类愚蠢的字眼。我要尽量避免绝望，一旦受到它的威胁，立即想方设法向它挑战。我要辛勤耕耘，忍受苦楚。我放

眼未来，勇往直前，不再理会脚下的障碍。我坚信，沙漠尽头必是绿洲。

我要牢牢记住古老的平衡法则，鼓励自己坚持下去，因为每一次的失败都会增加下一次成功的机会。这一次的拒绝就是下一次的赞同，这一次皱起的眉头就是下一次舒展的笑容。今天的不幸，往往预示着明天的好运，夜幕降临，回想一天的遭遇，我总是心存感激。我深知，只有失败多次，才能成功。

我要尝试，尝试，再尝试。障碍是我成功路上的弯路，我迎接这项挑战。我要像水手一样，乘风破浪。

从今往后，我要借鉴别人成功的秘诀。过去的是非成败，我全不计较，只抱定信念，明天会更好。当我精疲力竭时，我要抵制回家的诱惑，再试一次。我一试再试，争取每一天的成功，避免以失败收场。我要为明天的成功播种，超过那些按部就班的人。在别人停滞不前时，我继续拼搏，终有一天我会丰收。

我不因昨日的成功而满足，因为这是失败的先兆。我要忘却昨日的一切，是好是坏，都让它随风而去。我信心百倍，迎接新的太阳，相信“今天是此生最好的一天”。

只要我一息尚存，就要坚持到底，因为我已深知成功的秘诀：坚持不懈，终会成功。

希望所有的人，都能够用这些成功的警语鞭策着自己，一步步地走向成功。



目 录

第一辑 不幸和幸运都是一首好听的歌

在人生的旅程中，不尽人意的事时常会发生，每个人都没有悲观的必要，失败乃是成功必经的过程，关键要有决心和忍耐。昨天或今日的失败，并不意味着最后的结局。

我们不是木桶	2
打尖的艺术	4
绊倒千里马的青草	7
你的拇指就是很好的标尺	9
可怕的成功模式	11
烦恼的结症	13
信任是一双希望的手	15
向死而生	17
苦难与天才	19
眼睛与大脑的距离	21
人生低谷时的锅底法则	23
在时运不济时也永不绝望	25
波浪中的歌声	27
改变	29
坚持走自己的路	31
认真的力量	33
鱼竿鱼篓的生死联盟	37
成功阻碍成功	39
我回来了	41
心理学教授的弟子	43
把名声送给别人	45

第二辑 成功就在下个路口等你

坚持梦想，何事不易，要遭受很多阻碍，甚至不被理解，付出的代

价也是加倍的，在面临最黑暗的时刻，你是否能够依然坚持你的梦想？有梦才会有期望，有期望才会有拼搏和激情，守住自己的梦，勇敢地走下去，你就会比别人提前到达成功的彼岸。

放大你的价值	48
不要用自己的想象给自己制造困难	50
用上所有的力量	53
12岁，在美国中学领悟什么叫“强者”	55
只剩一只眼睛可以眨	58
把你的梦想交给自己	60
突围的精神	62
成功不是穷奔跑	64
有志者人生不败	67
不要预支烦恼	69
最优秀的人是你自己	71
成功就在下个路口等你	73
总有适合自己的种子	75
侍弄生命	77
修建管道	79
信念——创造与毁灭的力量	81
成功就是捅破窗户纸	83
一只鸭子的黄金法则	86
顽强的保罗	88
信任的力量	90

第三辑 往人少的地方走

犹太人经常这样告诫自己：不要羡慕别人，而要改变自己。

第一，不要事事苛求公平。世界上根本就没有绝对的公平，不必事事都拿着一把公平尺子去衡量，否则就是自己和自己过不去。

第二，设法通过自己的全发努力来求得公平。

第三，改变衡量公平的标准。

信心来自哪里	94
一面墙改变一个人的命运	96
不要为打翻的牛奶哭泣	98
放弃过去的失败	100
感谢批评你的人	102
战胜软弱	104

坚持——获得成功的捷径	106
对生活充满激情	109
寻找“新大陆”	111
继母鼓励	113
往人少的地方走	115
困境即是赐予	117
为了理想而工作	119
逃出监狱	121
人活着是为了什么	123
天敌是“制造”出来的	125
避免“羚羊的思维”	127
成功是花98%的时间去寻找	129
上帝的刻刀	131
希望无敌	133
生命的长度	135
雄鹰与蓝天	137

第四辑 上帝的金币

很多人不敢去追求，不是追求不到成功之路，而是因为他们的心理默认了一个“高度”。这个高度常常暗示自己的意识：成功是不可能的，这个是没有办法做到的。“心理高度”是人无法取得伟大成就的根本原因之一，不要自我设限，每天都大声地告诉自己：我是最棒的，我一定会成功。

对自己的目标充满信心	140
小泥人过河	142
爱因斯坦的成功	144
找到自己的方向	146
幻想不会带来机会	148
少壮不努力	150
条件是可以创造的	152
把行动和空想结合起来	154
犹豫意味着失去	157
历尽艰难的林肯	159
想成为作家的熨衣工人	161
爱因斯坦的镜子	163

只有针尖大的希望也不放弃	165
永不言弃	167
全力以赴挑战命运	169
小沟其实没那么可怕	172
不要被风雪吓倒	174
小丑	176
上帝的金币	178
蜜蜂和苍蝇	180

第五辑 改变一生的闪念

所有突破的方法，最后几乎都是殊途同归，那就是成功根源于人的思维方式。人与人之间的差别，一开始仅在于思考问题的方式不同，生活中会有相当一部分人，他们的期望就是追求一生平平淡淡，也会有相当多的另一部分人，他们的期望是一定要成就一番事业。

秀才的环境	186
掌中宝玉	188
强迫自己坚持下去	190
热忱的态度	192
从小裁缝走向亿万富翁	194
是金子总会发光的	196
把卖鱼当做一种艺术	198
胜任才是硬道理	200
人生如吃饭	203
助听器改变人生	205
一切都可能改变	207
从设定目标开始	209
抵御诱惑	211
快乐是一种习惯	213
智慧是人生无价的财富	215
获得人生的智慧	217
将有限的价值无限放大	219
改变一生的闪念	221
保持本色	223
维护自己的尊严	225
一个人最重要的是他的内心	227

第一辑 不幸和幸运都是一首好听的歌

在人生的旅程中，不尽人意的事时常会发生，每个人都没有悲观的必要，失败乃是成功必经的过程，关键要有决心和忍耐。昨天或今日的失败，并不意味着最后的结局。



一个木桶能装多少水，确实取决于它最短的那根木板。但是，我们不是木桶。决定一个人有多大成就的，永远是他最精通的那一项能力。



我们不是木桶

“狐假虎威”这件事，很快在森林里传为笑谈。老虎羞愧不已，觉得抬不起头来，于是，就躲到了森林的边缘。

这一天，老虎又在草丛里检讨自己曾经的愚蠢行为时，他看见森林里有智慧的黑熊老师带着几个学生在踏青。黑熊老师边走边教育弟子们：“一个木桶能装多少水，不取决于它最长的那根木板，而是最短的那根……”老虎听了，心中灵光一闪，豁然开朗。少了狐狸那样的智慧，正是自己最短的那根木板啊。

老虎决定弥补自己的这项缺陷。从此，一有空闲，他就跟着黑熊老师学习各种知识。老虎非常刻苦用功，渐渐地，他的知识越来越丰富。随着学习的逐渐深入，他又发现，他还有许多其他的短处。于是，他又向猴子学习爬树，向羚羊学习奔跑，向老鼠学习掘土……每一项本领，老虎都学得不错。从此，老虎作为森林里技能最全面的动物，名扬森林王国。

后来，老虎又遇到了狐狸，他再也不听狐狸的巧舌如簧，狠狠地惩罚了狐狸。老虎终于一雪前耻，他为自己当初的选择得意不已。

可是，有一天，老虎捕猎时遭遇了两只凶猛的豹子，双方发生了激烈的战斗。几个回合下来，这只老虎就败下阵来，躺在了血泊之中。因为这些年来，老虎一直忙于学习各种本领，撕咬搏斗的能力反而无暇训练。

一只老虎，就算不如狐狸狡猾，不如猴子会爬树，不如羚羊跑得快，又有什么关系！只要它的爪足够尖，牙足够利，就丝毫不减其森林王者的风范。就如韩信，不必会耕地；诸葛亮也不必会经商；陈景润，又何需要左右逢源八面玲珑呢？

一个木桶能装多少水，确实取决于它最短的那根木板。但是，我们不是木桶。决定一个人有多大成就的，永远是他最精通的那一项能力。就如决定一座山峰高度的，永远是山巅的那块石头。

(佚名)



成功箴言

每个人都有每个人的优点，也许一生中就这一个优点，也可以使他享用终生了。任何人也不可能做到尽善尽美、完美无缺，所以只有充分发挥自己的优势，以自己之长，克他人之短，才能在这个竞争激烈的社会里生存。



课外驿站

木头都会浮在水上吗

在我国广西生长一种奇怪的树，名字叫蚬木，人们把蚬木誉为钢铁树，这是因为它像钢一样坚硬，刀砍不入，钉子难钉进，放在水里马上下沉。就是它的木屑也像砂子一样，入水就沉。蚬木是我国的珍贵树种，可经数百年而不朽，为船舶、车辆、高级家具及特建筑的优质用材。

朱科长想：若在一般情况下，这种搭错线的求职者完全可以拒之千里，见都不用见的，而现在却只有她一个求职者。



打尖的艺术

广州运吉电子商务有限公司在某都市报上刊登了大幅的广告，招聘八名营销员和三名保安员，一个上午就吸引了两百多人陆续前来报名。宽大的会客厅被临时间隔为两半，靠里面的一半是招聘区，临时摆放了两张招聘桌，分别由营销部总经理刘定坚和保卫科科长朱长奋坐镇，相隔得还挺远；靠外面的一半就是求职者等候区。求职者将等候区连同门外的走廊都挤得水泄不通。公司派去维持秩序的保安都不够用，只得出动其他职员帮忙，一时间，大伙儿忙得不亦乐乎。虽然应聘者多，资料上写的条件全都符合要求，但一到面谈就大打折扣，一个上午过了，初步人选加起来都不到五个。

14:00，经过午饭后的午休，刘定坚和朱长奋不约而同地从各自的办公室走出来，到了外面的会客厅，分别坐到各自的招聘位。现在又已经挤满了新到的一百多名求职者。在刘定坚的招聘桌上，堆了三沓应聘营销人员的求职表，刘定坚记得上午下班时最后的编号是228号，而现在最后的编号到了354号。而朱长奋的招聘桌上却只有薄薄的一沓，朱长奋记得上午下班时最后的编号是22号，而现在最后的编号才23号，想不到过了一个中午，才多了一个人来应聘做保安员，真邪门。

刘定坚与朱长奋远远地相视一笑，大家都明白对方的无奈：刘定坚忙了一个上午只敲定四名比较优秀的营销员，其他大多数人的观念还停留在拉关系、跑业务的低层次上；而朱长奋那边只有两名综合素质不错：一名是退伍军人，另一名是武校毕业，而且都会打电脑，一交谈就知道他们头脑反应很快，而其他的人就啥都不会，光凭一副高大的身材。看来，招聘工作搞不好还得忙一个下午。

朱科长拿起了第23号求职表认真地审视，忽然他神色有变，表情越来越古怪。原来，这是一个叫方芳的小姐的求职表，里面详细地介绍了她以前做推销化妆品、当保险经纪、拉广告赞助等工作经历，但应聘职位这一栏却偏偏写着“保

安员”，这是怎么回事？朱科长倒是没有什么性别歧视，但他想如此经历的女孩怎么能应聘当保安呢？他叫过负责维持秩序的小马过来，问：“小马，这个叫方芳的资料你是不是放错地方了？”

小马苦笑着说道：“朱科长，我也觉得挺纳闷儿，我问过她了，她口口声声说来应聘当女保安的。我心想，招聘广告也没有写明要招男性，所以我不好打发人家走。”

朱科长想：若在一般情况下，这种搭错线的求职者完全可以拒之千里，见都不用见的，而现在却只有她一个求职者。朱科长忽然间涌起一股好奇，他吩咐小马喊话。小马得令，喊了一声：“方芳！”

一位身材娇小的女孩在大伙儿惊诧的目光下，迈着轻盈的脚步款款地走进招聘区，在朱科长的招聘桌前优雅地坐下。朱科长打量了一眼方芳，1.54米的高度，偏瘦，斯斯文文，架个金边眼镜，一派淑女打扮。陈科长面不改色，一本正经地问：

“方小姐，有没有学过武？”

“没有。”

“你读财会中专的，既没有受过武术训练，又没有当过兵、当过警察，又怎么会来应聘女保安呢？”陈科长笑着问。

方芳有点害羞，沉寂了一会儿说：“真不好意思，我实话实说吧，其实，我应聘的是营销员。”

朱科长暗忖：怪不得，果然有名堂。他淡淡一笑，问道：“那你为什么还填应聘保安员呢？”

方芳说：“我是快到两点才来的，我看见应聘营销员的求职表都有三块砖头这么高，估计起码有三百多人，而应聘保安员的一沓二十来张。我心想，要是跟在营销员的队伍后面排，搞不好要等两三小时，所以，我填了‘应聘保安员’，这样，我就能很快地见到贵公司的招聘负责人。”

朱科长哑然失笑：“难道你不知道，我只负责招聘保安吗？”

“我知道。但您是保卫部门的主管，您说一句，顶我十句百句，不用我等几个小时，只要您高抬贵手，和招聘营销人员的主管说一句，我就可以直接过去。”

朱科长冷笑一声问：“你这么打尖，不太公平吧？”

“对，是打尖。这个办法，没人想得到，就算有人想得到，以中国人的谦逊恭让也没多少人敢做。我这么做，只想证明一样东西：现在同行众多，竞争激烈，作为一名营销员，不能像以前那样光靠勤奋、耐心地等待或瞎碰一份渺茫的机会，而是不断培养对市场需求的灵敏嗅觉和善于打开市场的突破口，更要出奇制胜地帮公司推销企划形象和产品。打尖既可以快又可以取巧，这样才能挖掘到更多的

营销切入点，就越容易占领市场——我事先上过贵公司的网站，你们很推崇《谁动了我的奶酪》这本书，每一个员工都必须看，而我，就是书中的那个小老鼠‘嗅嗅’。”方芳继续说，“虽然您是负责招聘保安的主管，与营销部的主管只是分工不同罢了，你们的层次和认识水平是一样的，相信您一定能理解我这番的道理和苦心。如果您觉得我够格，是块做推销的料子，能帮公司赚钱的话，麻烦您通传一声，拜托啦！”方芳说完把头低了下来。

朱科长收住了笑容，瞅着方芳好半天，终于，他微笑地开了口：“好——有胆识！你等一下吧，我把你的资料拿过去给营销部经理看，我甚至会把你的话再向他复述一遍，他肯不肯见你就看你的运气了。”

方芳喜得连声道谢，但接下来却又忐忑不安：毕竟是第一次这样做啊，不知人家营销部经理……

过了几分钟，又听见小马喊了一声：“方芳！”

方芳乐得差点蹦了起来，她做了一个深呼吸，自信从容地向营销部经理刘定坚走去……

（佚名）



成功箴言

人世中的许多事，只要想做，都能做到，该克服的困难，也都能克服，用不着什么钢铁般的意志，更用不着什么技巧或谋略。只要一个人还在朴实而饶有兴趣地生活着，他终究会发现，造物主对世事的安排，都是水到渠成的。