

经典励志文丛

在拿破仑·希尔的诸多著作中，
《一生的财富》可谓是最重要的作品，
被誉为“彻底改变了美国人的思想观念，激发了
所有美国人的潜能”。



Napoleon Hill

一生的 的 财富

【美】拿破仑·希尔/著

人民日报出版社

经典励志文丛

在拿破仑·希尔的诸多著作中，
《一生的财富》可谓是最重要的作品，
被誉为“彻底改变了美国人的思想观念，激发了
所有美国人的潜能”。

B825
56/5

一生的 财富

【美】拿破仑·希尔/著

郑剑兵/译

邓永标、卢晓辉/主编

人民日报出版社

图书在版编目(CIP)数据

一生的财富/邓永标,卢晓辉主编. —北京:人民日报出版社,2004. 12
(经典励志文丛)

ISBN 7 - 80208 - 089 - 4

I. 一… II. ①邓…②卢… III. 人生哲学—通俗读物 IV. B821 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2004)年第 123422 号

书 名: 经典励志文丛

主 编: 邓永标 卢晓辉

责任编辑: 孙 琳

责任校对: 北京旭日工作室

封面设计: 郑 磊

出版发行: 人民日报出版社(北京金台西路2号
邮编:100733)

经 销: 新华书店

印 刷: 北京市朝阳区小红门印刷厂

字 数: 2600 千字

开 本: 880 × 1230 1/32

印 张: 142 印张

印 次: 2004 年 12 月第 1 次印刷

书 号: ISBN 7 - 80208 - 089 - 4 / I . 014

定 价: 400.00

序 言

这本书的每一章都会提到赚钱的秘诀，遵循它的指引，已产生出成百上千的巨富，赚进了无数的钱财。许久以来，这些富商巨贾一直是我详尽分析的对象。

50多年前，卡耐基先生最先让我注意到这个致富秘诀。当时我还只不过是男孩子，这位精明干练而慈祥的苏格兰老人却满不在乎地把这个诀窍抛入我的脑海，然后就背靠着座椅，眼中闪烁着快乐的光芒，留神地看我到底有没有足够的智力去领会他所有的含意。

他发现我掌握住了他的观念，就又问我，愿不愿意花上几年或者更多年的时间，让自己成一点气候，再将这则窍门公诸于世，让原本可能终其一生碌碌无为的男男女女皆可因此受惠？我说我愿意。于是，在卡耐基先生的协助下，我一直信守着当时的承诺。

书中的绝妙计策已有上千人屡试不爽，这些人遍及社会的各个阶层。卡耐基先生当初的用意是，对于为他带来巨额财富的这则神奇公式，应该让没有闲暇探研究生财之道的人也能唾手可得。他也希望我能在不同行业的男女身上，验证这则公式究竟靠不靠得住。他认为这则公式应该在所有的公立院校传授。他则表示，如果讲授得宜，这个法则足以引发整个教育体系的彻底改革，大家可因此少花一半的时间在学校的课程上。

原因在于，一手孕育缔造这则传奇故事的人，便是卡耐基先生亲自调教出来的诸多年轻人中的一员，借着这些年轻人的成绩，卡耐基先生证明了这则窍门“对那些已准备就绪的人来说”都会有效。史库韦伯运用了这则秘诀一次，就为自己赚进了大

把钞票，并赢得数不完的机会。就只是上一次少说也值6亿美金。

这些事实是每一个认识卡耐基先生的人都耳熟能详的。书中的实例可以让你大略了解到，“只要你知道自己要的是什么”，这本书便可以为你罗列什么。

这个秘诀已传授给上千名男女，正如卡耐基先生所预期的，这些男女将这个原则运用在自身的利害关系上，其中一些人发了财，有些则成功地营造了家庭的和乐融洽。有位传教士因为运用此诀得当，年收入高达7.5万美元，并且有增无减呢！

辛辛那提的一位裁缝师亚瑟·纳斯，把他濒临破产的事业拿来当作“实验用的白鼠”，想看看这个法则灵不灵光，结果他的事业又起死回生，并因此发了大财。虽然亚瑟·纳斯先生已去世，这家公司还是欣欣向荣。这次的实验简直无可比拟，报纸杂志争相传诵的溢美之辞，为公司免费打了价值逾百万美元的广告。

这个诀窍也被魏尔得知了。当时他住在德州的达拉斯，而且他万事俱备，只欠东风，于是一口气辞了职，改行学法律。他成功了吗？这个故事本书中就会提到。

我在拉萨尔推广大学当宣传经理时，该校才草创不久，规模初具，我有幸得以眼见校长查别林善用这个公式，而使该校跻身全美的大型推广院校之列。我所指的这个秘诀，将在书里前前后后提到不下百次。这则公式并没有直截了当的名称，因为不命名似乎比较灵验，那些一切皆已就绪、正在四下摸索的人仍可以俯拾皆得。

所以当初卡耐基先生传授这个概念给我时，也没跟我讲到什么特别的名称，只是悄悄传递了一个概念给我罢了。

如果你已准备好，要把这个公式派上用场，在本书的每一章里，你至少可以找到一次这则窍门。我很希望我能亲自告诉你如何运用这个秘诀，但是你用你自己的方法去找答案，受用程度会

更大。

如果你曾经气馁挫败过，如果你曾竭尽心力熬过图厄，如果你曾很努力却失败了，如果你因病痛导致行动不便，本书可能正是你遍寻不着的荒漠甘泉。

第一次世界大战期间，威尔逊总统曾大力运用本秘诀。每一位参战的士兵受训时，都接受了不露痕迹、精心包装在训练课程里的这个秘诀，然后才到前线去作战。威尔逊总统告诉我，在筹募作战经费时，这个秘诀也居功甚伟。

这个秘诀的特殊之处是，一旦展现在已得知它、使用它的人身上，他们旋即致富。如果你心存怀疑，每当我提到某些人的名字，你就可以去研究一下这些曾运用此道的人；你可以亲自去查明求证，然后你就会心服口服。

天下是没有不劳而获这回事的！

我提出的这个秘诀，是要付出代价才能取得的，但是它物超所值太多了。对那些不曾刻意去寻成功诀窍的人来说，花再大代价，也学不来这个窍门。这个公式既不能免费奉送，也不能用金钱买卖，因为这个秘诀分为两个部分。其中一部分，是那些一切就绪的人身上原已具备的。对所有准备就绪的人来说，这则诀窍的效力是不会因人而异的。这个成功法则和教育程度一点关系也没有。早在我呱呱坠地之前许久，爱迪生即已坐视这个成功要诀，并且加以发扬光大，使自己成为世界首屈一指的发明大师，而他只上过3个月的学校。

爱迪生的事业伙伴艾德温·巴纳斯也颇晓此道。虽然他当时的年收入仅有1.2万美元，他仍迅速累积了一大笔财富，而且以壮年之姿功成身退，隐身于繁忙的幕前作业之后。你将会在第一章开头就读到他的传奇。你一定会发现，成功并非遥不可及，你仍然可以成为自己所向往的人物，名和利、幸福和认同一切近在眼前，只要心态正确，下定决心的人都可以得享这个福分。

我是怎么跟这些福分结缘的？你还没读完这本书就可能找到答案了。也可能才读了开宗明义的第一章，你就已恍然大悟，也可能读完最后一页，你才开窍。

我应卡耐基先生的请求，做这 20 年研究工作期间，分析过不下数百位士绅名媛，他们多半承认，巨额的财富皆是借助卡耐基的秘诀才得以累聚，其中有：

亨利·福特 HENRY FORD(美国汽车大亨)

詹姆士·希尔 JAMES J· HILL(美国铁路巨子)

乔治·伊士曼 GEORGE EASTMAN(彩色冲印专家、美国实业家及慈善家)

约翰·洛克菲勒 JOHN D· ROCKEFELLER(美国石油大王)

托马斯·爱迪生 THOMAS A· EDISON(美国发明家)

伍德罗·威尔逊 WOODROW WILSON(美国第 28 任总统)

西奥多·罗斯福(美国总统)

詹宁士·柏班克(美国参议员及园艺家)

威廉·柏莱思 WILLIAM JENNIGS BRAYA(美国政治家及律师，曾三度为美国总统候选人)

亚历山大·贝尔博士 DR. ALEXANDER GRAHAM BELL(电话发明者)

威尔伯·莱特(飞机发明者)

这些人名代表的只不过是一小部分，足以证明知晓卡耐基法则的知名人士岂只数百，他们在理财方面和其他方面的成就，皆因了解并且运用了卡耐基法则而获致，并随即攀上人生的高峰。时至今日，我也还没见过有谁灵活机动、且运用了该秘诀之后，却没有在自己选定的行业里大放异彩的。我也从未目睹有哪一个人，能够在这些条件尚未完全的情形下，累积到什么财富，或是能自己鹤立鸡群的。由这两个事实证明，这则要诀法门，比一般

人所受的任何教育都来得重要,这个秘诀高招是任何一位想下定决心的人都不可或缺的认知。教育究竟是什么?这个问题我会详细解答。

读这本书的时候,我所提出的这则法门必会跃然纸上,活脱脱横陈在你眼前,只要你一切就绪,一旦纵身跃出,你就会辨识出它来。不论你是在第一章,还是在最后一章里,接收到了它出现的讯号,都要停顿一下,拿个玻璃酒杯来倒立,因为这个场面标志着你这一生中最重要的转折点。

你读这本书时务必要牢记,这本书讨论的是真人真事,而非凭空杜撰的子虚乌有,本书的目的是要昭告世人,凭着一则放诸四海皆准的真理,所有一切就绪的人都可以学到该“做什么”和该“怎么做”!所有打点妥当的人,都可以在这本书中找到成功所不可或缺的鼓舞和鞭策。

你开始读第一章之前,我再为你加把劲,一句简短的提示,可以帮助你迅即指认出卡耐基秘诀为何物。这句话就是:“所有的成就,所有挣来的财富,源头都只是在一念之间!”如果你已准备就绪,你的因缘大抵已经到了;所以,其余的那部分映现在你脑海时,你理当可以随即掌握住。

目 录

- 序 言 /1
- 第一章 心有所想才能事有所成 /1
- 1 “流浪汉”走近发明家 /3
- 2 抓住机会,财富才会来临 /5
- 3 半途而废,只会功亏一篑 /7
- 4 一个孩子的力量 /10

心想才能事成,这是至理名言。当这种强烈的思想意识产生于脑海中,并结合希望、毅力、信心及达到目标的强烈的欲望时,它的力量是强大无比的。

2 抓住机会,财富才会来临 /5

记住巴恩斯最大的财富:无形的意念能够带来物质上的回报。

3 半途而废,只会功亏一篑 /7

失败是个骗子,它对人尖刻而狡猾,喜欢当胜利近在咫尺时将人绊倒。成功人士的成功在于,面临失败的时候他们能再坚持迈出一步。

4 一个孩子的力量 /10

成功只会降临在有着成功意识的人身上。
失败钟情于那些放任自己而产生失败意识的人。

5 亨利·福特的故事 /14

亨利·福特成功了,是因为他懂得致富的原则之一:明白自己需要什么。在阅读这本书的时候,你一定要牢记这个故事,找出用来描述福特获得巨大成功的词句,那样你一定能领会福特致富的具体原则。而你,也同样能取得和他一样的成就——无论你在什么岗位上。

6 改变命运之路 /16

只要你认真的去做,你会发现其实要做到这一点并不是件难事,相反轻而易举。

第二章 感受金钱就在手中 /19

1 燃烧的欲望 /21

熊熊大火能够烧毁一切,同样燃烧的欲望也能够令你拥有一切。

2 欲望变金钱的六步曲 /23

我是自己命运的主宰者,是自己灵魂的统帅。只要你有心想获得成功,成功离你并不遥远。

3 欲望可以创造奇迹 /25

我相信信心支持下的欲望的力量,因为我见过造物主让我的儿子生活在一个没有耳朵的世界里,却仍赐予他正常、快乐和成功的生活。

4 | 让梦想起飞 /28

要知道自己想要什么，以及得到它的炽热欲望。
只有拥有伟大的梦想，才能够将梦想变为伟大的成功。

第三章 | 伟大的潜意识 /31

1 | 肥沃的田园 /33

潜意识是我们的‘心’的大海，它汇集着一切思想感情的涓涓细流，容纳各种心态，观念的山川河流，它是形成我们一切思维意识的源泉。

2 | 刺激潜意识的三步曲 /36

假如你不仅是在精神上，而且在行动上，都能按照指示去做的话，那么一个全新的、任你驰骋的世界就会展现在眼前。

3 | 利用想象力播种潜意识的种子 /38

没有想不到，只有做不到。发挥自己的想象力，特别是创造型想象力，将会为你带来意想不到的收获。

4 | 想象力的培养训练 /42

你的想象力可能因为疏于使用而变得迟钝，但也会因为使用而变得活跃。这种能力因为被闲置可能沉寂下来，但它不会消逝。

5 积极的态度积极的情感 /50

谁想收获成功的人生,谁就要当个好农民。我们决不能仅仅播下几粒积极乐观的种子然后指望不劳而获。我们必须不断给这些种子浇水,灌输积极的源泉,给幼苗培土施肥,培育它向着太阳生长。

第四章 专业知识 /53

1 “无知”的致富者 /55

“我身边随时有人可以提供给我我需要的任何知识,那么我是否还必要满脑子都装着一般的知识,单单为了回答你的提问吗?”

2 如何成为需求的人才 /57

在将知识转变为金钱之前,我们不得不做的是找到知识的选择方向,以及我们怎样获得我们所想要的知识。

3 专业知识的创富路 /61

活到老,学到老!掌握专业知识的基础上,尽情地去构想你的财富之路吧。

4 你的不满,你的同事都是宝贵的资源 /65

一个人无论升职还是低就,完全取决于自身对环境的控制能力。是由自己的条件决定的。和一位能促使你进步的同事一起工作,能够获得比金钱更重要的资产。

第五章 信心 /67

1 信心的威力 /69

只要有信心,你就能移动一座山。只要相信你能拥有财富,你就一定会拥有财富。

2 抛弃自卑 /75

如果你们的生命中只剩下一个柠檬了,自卑的人说,我垮了,我连一点机会都没有了,然后他就开始诅咒这个世界,让自己沉浸在可怜之中。自信的人说,从这个不幸的事件中,我可以学到什么呢?我怎样才能改善我的情况,怎样才能把这个柠檬做成柠檬水呢?

3 神奇的自我暗示 /97

人往往会在一种深切的期盼和深信不疑地状态下,等来自己梦想着的东西。信心或者信念决定着潜意识活动。当通过自我暗示向潜意识下达命令时,没有任何事情能够阻止你再“哄骗”自己的潜意识。

4 如何培养你的信心 /101

所有感性的(被赋予感觉的)意念,如果和信心相结合,将会立即转化为与之相等的物质报酬对等物。

5 价值 10 万美元的精彩演说 /103

这则大交易的故事,是个绝佳的例证,它展示了将欲望变为实际等价物的方法。施瓦布的构想,

加上他把这个构想告诉摩根以后使他所产生的信心,赢得了大约6亿美元的利润!这可不是一个可以忽视的小数目!

第六章 精心策划是致富的前提 /111

1 精心策划成功的步骤 /113

如果你已经写下了你的目标,请用肯定、确实的词语表达;如果也已经预定好了达到这个目的的时间表,以及为什么要达到目标的原因,那么现在你已经有了明确的目标,你知道自己要什么,为什么要它,以及什么时候要达成目标,那么你就应该思考下一步该做什么了。

2 领导者的基本素质 /124

他们之所以能成为领导者,是因为他们是聪明的被领导者,他们不同于其他千篇一律的被领导者。他们在成为领导者之前,心中就已经有了精密的策划,使得他们不断向身边成功的领导者学习,最终也成为了一名领导者。

3 怎么样找到你理想的职位 /130

一个优秀的推销员会精心地修饰自己,懂得第一印象的重要性。你完全可以把自已假想成一名推销员,那么在求职的时候你完全可以从众人中脱颖而出,给雇主留下一个鲜明而且成功的印象。甚至因为你的认真、执着和优异,你的薪水将远远高于用一般的求职方式获得的人。

4 招致失败的因素 /137

此分析还显示了失败的31个主要原因和致富的13项原则。本章将讨论这31个失败原因。通过对这些原因的阅读,读者可以对照自身,以便了解有多少阻碍你成功的因素。

5 你知道自己的价值吗? /143

自我分析是期待着不断的进步的,即使这种进步是极其微小的,当然,在分析时也要看到自己的缺点,不可以只是津津乐道于自己的进步。

第七章 决心和毅力是致富的保障 /149

1 勇敢果断地做出自己的决定 /151

你要记住,你是一个有头脑的人,所有的事情你可以自己作出决定,如果你想要从别人那儿获取信息,那么你可以悄悄地去取得,没有必要大张旗鼓,更不要因为别人的几句无伤痛痒的话儿不信任自己的判断力。

2 我的决心——有钱的人 /154

成功就这样一次又一次地与那些“想成功而不是一定要成功”的人失之交臂。如果你不想成为与成功失之交臂的人,你就必须向自己承诺:我遵守心灵财富总则,并用它达到成功的目标。

3 要自由还是死亡 /158

正是这两个人的决定,使得美国从此有了生活的

自由。还要记住的是,他们所作出的这个决定看似简单,可是却是个极大的危险的决定,需要信心和勇气。

4 顽强的毅力 /167

在将欲望变为金钱的过程中,毅力是个不可或缺的因素。毅力的基础是意志力。“毅力”一词没有超乎寻常的含义,但这种品质对于一个人的性格,就像碳素对于钢一样。多数人一遇到挫折和不幸就会放弃自己的目标。只有少数人才会在一切逆境面前坚持不懈,最终实现目标。

5 我不怕困难 /171

世人何尝知道:有多少思想和理论通过科学研究工作者严格地批判、非难地考察,而被默默地隐蔽地扼杀了。就是最有成就的科学家,他们得以最后真正实现的建议、希望、愿望以及初步的结论,也达不到十分之一。

第八章 开启财富城堡的万能钥匙 /175

1 创意本身就是一种财富 /177

人类的潜意识能够超越一般常识,几乎可称之为全然未知的超意识能力。举凡人类的直觉、灵感、梦境、催眠、毅力、透视力、预知力等都是潜在能力的具体表现。

2 创新必胜,保守必败 /184

能提出新的创见,作出新的发现,实现新突破,具有开拓性和独创性,是走向成功,拥有财富的关键。

第九章 激发大脑的火花 /187

1 神奇的大脑 /189

莱特非常有信心地得出“心灵感应和超感觉力是一种天赋”。换句话说，“有些人能看出面朝下放在桌上的纸牌似乎和读出心中的意念是同一种力量。他进而表示，他所提出的纯粹是“预感”的其他超感觉体验、预示性梦境、灾祸预感以及类似的情形也有可能实际上是同一种能力。

2 在与他人的合作中创造财富 /192

“两个人同心协力，借此创造出来的第三种无形无色的力量，就像拥有第三个人一样。”

3 选择适合自己的发展方向 /197

人类历来都太过仰赖自己的肉体感官了，因而限制了人类对可见、可触及、可测量的具体物质的见识。我们如今正迈向有史以来最令人骇异的时代。也许我们在经历这一时代的期间，应该认识到，望向镜面的时候，看不见的那“另一个自我”的力量比看得见的那一个要来得强大。

第十章 神秘的性刺激能量 /201

1 成就与性的关系 /203

性能量是所有天才的创造能量。过去从来没有，将来也不会有任何一个伟大领袖、建筑师或艺术家，不具备这样的魅力。