



国际贸易实务

Practice of International Trade

· 主编 党克服 杨素娟 ·



武汉理工大学出版社
WUTP Wuhan University of Technology Press

高职高专商务英语类专业规划教材

Practice of International Trade
国际贸易实务

主 编 党克服 杨素娟
副主编 刘文桂 冯海英 胡技飞
参 编 李学灵

武汉理工大学出版社

· 武汉 ·

内 容 提 要

本教材的主要特点表现在以下几个方面:(1) 突出内容的针对性和实用性;(2) 保持内容的先进性;(3) 加强实践能力的培养;(4) 注重对学生双语应用能力的培养。

本书的主要内容有:国际贸易术语的基本特点和 INCOTERMS2000 中各个贸易术语的含义,商品的品名、品质、数量、包装条款的内容和规定注意事项,进出口商品的作价方法、价格的掌握和价格条款的规定注意事项,运输方式的特点、运输单据和装运条款的规定注意事项,保险的基本概念和保险实务操作,支付工具(汇票、本票、支票)、支付方法(汇付、托收、信用证)、国际保理及支付条款的规定注意事项,商品检验、索赔、不可抗力、仲裁条款的内容和规定方法,交易磋商和合同成立的条件,进出口合同的履行程序、各种国际贸易方式,国际贸易操作技能训练等。

本教材可作为高职高专商务英语、国际经济与贸易、国际商务、报关与国际货运代理、物流和其他经济类专业学生的教材,还可以作为外贸企业外贸业务培训教材,同时对参加国际贸易业务员、国际贸易单证员、外贸跟单员、报关员、报检员等相关职业资格证书考试的人员也有一定的参考价值。

图书在版编目(CIP)数据

国际贸易实务/党克服,杨素娟主编. —武汉:武汉理工大学出版社,2009.8

(高职高专商务英语类专业规划教材)

ISBN 978-7-5629-2956-7

I. 国… II. ① 党… ② 杨… III. 国际贸易-贸易实务 IV. F740.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2009)第 127315 号

出版发行:武汉理工大学出版社

地 址:武汉市洪山区珞狮路 122 号 邮编:430070

<http://www.techbook.com.cn> 理工图书网

印 刷 厂:武汉理工大印刷厂

开 本:787×1092 1/16

印 张:19

字 数:474 千字

版 次:2009 年 8 月第 1 版

印 次:2009 年 8 月第 1 次印刷

印 数:1—3000 册

定 价:30.00 元

凡使用本教材的教师,可通过 E-mail 索取电子教案或邮件包。

E-mail:wutpcqx@163.com niyanping2008@126.com

本社购书热线电话:027-87394412 87383695 87384729 87397097(传真)

凡购本书,如有缺页、倒页、脱页等印装质量问题,请向出版社发行部调换。

出版说明

随着改革开放的进一步深入和经济全球化趋势的加快,我国对外经贸活动将更加活跃,无论沿海或内地,经贸活动的外向性将更加明显。所有这些都对培养既具备较强的英语交际能力,又具备扎实的商务及外贸运作知识的商务英语专业人才提出了迫切要求。

据统计,目前我国开设商务英语及其相关专业的高职高专院校已达到几百所,其课程设置从传统的老三门课程“外刊选读”、“外贸函电”、“外贸口语”发展到包括管理学、经济学、国际贸易等学科的一些主干课程的综合课程体系。如何改革高职高专的商务英语教育机制,加强这一层次的商务英语学科建设、课程体系建设,特别是教材建设,对人才培养具有十分重要的现实意义。为此,武汉理工大学出版社和全国二十多所高职高专院校决定联合组织编写一套适合高职高专教学需要的“高职高专商务英语类专业规划教材”。

本系列教材的主要特点如下:

◆**知识性**。本系列教材以高职高专商务英语专业基本课程建设为依据,紧紧围绕国际商务的各种主题与实际的业务内容,广泛取材于当代国内外商务活动,内容覆盖面较广,知识含量较多,而单位章节的篇幅适中,以期学生能在有限的学习时间里接触到更丰富、多层次、跨学科的全面的专业知识。

◆**实用性**。本系列教材在适当介绍理论知识的基础上,着重强调实践环节的设计。几乎每本教材的每个章节都穿插了适当的案例分析、阅读资料、练习题等,部分教材还配备了相应的录音CD,注重培养学习者运用商务英语知识与技能从事国际商务工作的实际应用能力。为方便教师教学和学生自学,本系列教材还配有电子课件和课后习题的参考答案等资料。

◆**针对性**。本系列教材既重视对英语知识的传授,又兼顾商务知识的介绍,从而使学习者既学习国际经贸知识,又掌握当代流行的国际商务英语。

◆**趣味性**。本系列教材的趣味性体现在语言生动活泼、案例新鲜实用、思想新颖独到等方面,希望通过寓教于乐的方式,加深学生对相关知识的记忆与理解,以更好地掌握相关的学习内容。

本系列教材的编写者大多是从事商务英语或国际经贸教学和工作的专家和一线教师,有丰富的教学经验和科研成果,从而保证了教材的编写质量,使其具有一定的指导性与权威性。

本系列教材主要适用于高职高专商务英语、国际商务、国际贸易、涉外事务管理等专业相关课程的教学。

武汉理工大学出版社

2009年7月

高职高专商务英语类专业规划教材

编 审 委 员 会

主任委员：

柳青军 山东交通学院

杨建国 绵阳职业技术学院

副主任委员：

欧阳霞 石家庄职业技术学院

刘 燕 娄底职业技术学院

王 波 日照职业技术学院

滕桂艳 黑龙江商业职业学院

委 员(按姓氏笔画排序)：

王 燕 十堰职业技术学院

冯海英 郑州经贸职业学院

刘加英 日照职业技术学院

吴红波 武汉科技职业学院

苏海花 长沙民政职业技术学院

罗郑胜 河南工程学院

姜 丽 天津对外经济贸易职业学院

胡朝慧 常州轻工职业技术学院

侯德文 湖南铁道职业技术学院

郭遂芝 河南质量工程职业学院

钱 放 安徽工业经济职业技术学院

章禾年 天津交通职业技术学院

崔庆喜 武汉理工大学出版社

黄万武 湖北工业大学

韩福才 商丘职业技术学院

蔡世文 湖北三峡职业技术学院

魏海波 南通农业职业技术学院

总责任编辑：楼燕芳

编 辑：倪焱平

前 言

随着中国加入 WTO,我国的对外贸易发展进入了一个全新的时期。中国的对外贸易额排名自 2004 年以来已经升至世界第三位,2007 年对外贸易出口额跃居世界第二位,我国已经成为国际贸易中的重要力量。随着我国外贸体制改革的深化,外贸经营权从审批制过渡到登记制,拥有进出口经营权的企业正在大量地增加,对外贸专业人才的需求量与日俱增,对外贸专业人才的要求也越来越高,这就要求大量地培养基本功扎实、操作能力强的应用型、复合型、创新型的外贸专业人才。高职高专院校作为培养应用型人才的主渠道,担负重要的历史使命。针对高职高专人才培养要求和外贸岗位实际需要,我们编写了这套高职高专商务英语类专业系列教材。

“国际贸易实务”是高职高专商务英语专业的必修课程。本教材的主要特点表现在以下几个方面:

1. 突出内容的针对性和实用性。本书在内容选材上突出高职高专教学要求的“理论以够用为度,注重学生实际动手能力的培养”的培养目标。在教材内容的设计中,既保持理论体系的完整性,又突出在外贸实践中的实用性和针对性,结合外贸工作中的实际应用情况来编排理论教学内容,将实际工作中用处不大的理论进行压缩或删除,加入现在国际贸易中实际应用性比较强的内容。

2. 保持内容的先进性。本教材将过时的理论内容进行删除,所引用、借鉴的国际贸易法律法规、国际贸易惯例、规章制度等都是最新的版本,使教学内容能够跟上时代发展的需要。

3. 加强实践能力的培养。本教材结合外贸实际操作情况,安排外贸操作流程和相应的操作技巧,结合案例分析,使学生理论学习与实际操作结合起来,边学边练,在练习中提高动手能力。

4. 注重对学生双语应用能力的培养。在各章编写中,对重要的名词、术语、合同条款都提供了相应的英语译文,并在章尾列出中英文对照关键概念,避免学生对专业词汇的误译,提高了学生的双语应用能力。

本书包括贸易术语、合同的标的、进出口商品的价格、国际货物运输、国际货物运输保险、国际贸易货款的收付、贸易争端的解决、交易磋商与进出口贸易合同的订立、进出口合同的履行、国际贸易的方式、技能训练,共十一章。

本教材可作为高职高专商务英语、国际经济与贸易、国际商务、报关与国际货运代理、物流和其他经济类专业学生的教材,还可以作为外贸企业外贸业务培训教材,同时对参加国际贸易业务员、国际贸易单证员、外贸跟单员、报关员、报检员等相关职业资格证书考试的人员也有一定的参考价值。

本书由河南工程学院党克服负责编写大纲和全书统稿、定稿。具体编写分工如下:安徽工业经济职业技术学院胡技飞负责编写第一章,杨素娟负责编写第三章、第五章,李学灵负责编写第六章,河南工程学院刘文桂负责编写第二章、第八章,郑州经贸职业学院冯海英负责编写第四章、第七章、第九章,党克服负责编写第十章、第十一章。

在本书的编写过程中,所参阅的文献除了在参考书目中列出的一部分,还有大量的相关资料,在此无法将其一一列出,在此,谨向所有使本书编者受益的作者们致以真诚的谢意。由于编者水平有限,书中难免存在不足之处,敬请广大读者和同仁批评指正。

编 者

2009 年 5 月

目 录

第一章 贸易术语	(1)
第一节 贸易术语概述	(1)
一、贸易术语的含义	(1)
二、贸易术语的作用	(2)
三、关于贸易术语的国际贸易惯例	(2)
第二节 装运港交货的三种贸易术语	(4)
一、FOB	(4)
二、CFR	(6)
三、CIF	(7)
第三节 货交承运人的三种贸易术语	(9)
一、FCA	(9)
二、CPT	(11)
三、CIP	(12)
四、装运港交货与货交承运人两组术语的比较	(14)
第四节 其他贸易术语	(14)
一、EXW	(14)
二、FAS	(15)
三、DAF	(16)
四、DES	(17)
五、DEQ	(18)
六、DDU	(19)
七、DDP	(20)
第五节 贸易术语的应用	(21)
一、选用贸易术语应考虑的因素	(21)
二、贸易术语与买卖合同的关系	(22)
本章小结	(23)
中英文对照关键概念	(23)
思考与练习	(23)
案例讨论	(24)
第二章 合同的标的	(25)
第一节 商品的品名和品质	(25)
一、商品的品名	(25)

二、商品的品质·····	(27)
三、品质条款的规定·····	(33)
第二节 商品的数量·····	(35)
一、计量单位和计量方法·····	(35)
二、数量条款的规定·····	(38)
第三节 商品的包装·····	(40)
一、包装的种类·····	(41)
二、包装条款的规定·····	(49)
本章小结·····	(50)
中英文对照关键概念·····	(50)
思考与练习·····	(50)
案例讨论·····	(50)
第三章 进出口商品的价格·····	(51)
第一节 确定价格的原则和方法·····	(51)
一、进出口商品作价原则·····	(51)
二、进出口商品的作价办法·····	(52)
第二节 折扣与佣金·····	(53)
一、折扣·····	(53)
二、佣金·····	(54)
第三节 出口商品价格核算·····	(55)
一、出口商品价格的构成·····	(55)
二、常用贸易术语价格换算·····	(56)
三、出口商品盈亏核算·····	(57)
第四节 价格条款的规定·····	(59)
一、进出口商品价格的表示方法·····	(59)
二、订立价格条款时应注意的问题·····	(59)
三、降低外汇风险的一些常用做法·····	(59)
本章小结·····	(61)
中英文对照关键概念·····	(61)
思考与练习·····	(61)
第四章 国际货物运输·····	(64)
第一节 货物运输方式·····	(64)
一、海上货物运输·····	(64)
二、其他运输方式·····	(68)
第二节 单据·····	(73)
一、货物运输海运提单·····	(73)
二、其他运输单据·····	(77)

第三节 合同中的装运条款	(78)
一、装运时间	(78)
二、装运港和目的港	(79)
三、分批装运和转运	(80)
四、装卸时间、装卸率、滞期费和速遣费	(81)
五、OCP 运输条款	(81)
本章小结	(82)
中英文对照关键概念	(82)
思考与练习	(82)
案例讨论	(83)
第五章 国际货物运输保险	(84)
第一节 国际货运保险概述	(84)
一、保险的概念	(84)
二、保险的原则	(84)
三、保险合同	(85)
第二节 海上货物运输的保险范围	(86)
一、风险	(87)
二、损失	(87)
三、费用	(89)
第三节 我国海洋货物运输保险的险别	(89)
一、基本险	(89)
二、附加险	(90)
三、保险责任起讫期限及除外责任	(91)
第四节 伦敦保险业协会海运货物保险条款	(92)
一、《协会货物条款》的基本情况	(92)
二、基本条款	(92)
第五节 其他货运保险的险别与条款	(94)
一、陆上运输货物保险	(94)
二、航空运输货物保险	(95)
三、邮包运输保险	(96)
第六节 出口货物保险实务	(97)
一、投保	(97)
二、保险金额的确定和保险费的计算	(97)
三、保险单据	(98)
四、保险索赔	(99)
本章小结	(99)
中英文对照关键概念	(99)
思考与练习	(100)



案例讨论	(102)
第六章 国际贸易货款的收付	(103)
第一节 票据	(103)
一、票据	(103)
二、汇票	(103)
三、支票	(106)
四、本票	(106)
第二节 汇付	(107)
一、汇付的含义和当事人	(107)
二、汇付方式	(107)
第三节 托收	(108)
一、托收的含义和当事人	(108)
二、托收的种类	(109)
三、托收的性质、利弊和应注意的问题	(109)
第四节 信用证	(110)
一、信用证的含义及其当事人	(110)
二、信用证的内容和开立方式	(110)
三、信用证的结算程序	(111)
四、信用证业务的特点和作用	(112)
五、信用证的种类	(112)
六、不同结算方式结合使用	(115)
七、信用证风险的防范	(116)
第五节 国际保理	(117)
一、国际保理业务概念	(117)
二、国际保理业务的类型	(117)
三、保付代理业务的一般程序和内容	(118)
四、出口保理与其他付款方式的比较	(119)
第六节 银行保函与备用信用证	(119)
一、银行保函	(119)
二、备用信用证	(119)
本章小结	(120)
中英文对照关键概念	(120)
思考与练习	(121)
案例讨论	(121)
第七章 贸易争端的解决	(122)
第一节 商品的检验和检疫	(122)
一、检验权的确定和行使	(122)

二、出入境商品的检验检疫	(123)
三、商品的检验检疫机构	(124)
四、检验检疫的性质和证书	(126)
五、商品检验的内容	(127)
第二节 争议	(129)
一、争议的概念及种类	(129)
二、产生争议的原因	(129)
三、解决争议的途径	(130)
第三节 索赔	(130)
一、索赔与理赔	(130)
二、买卖合同中的索赔条款	(131)
第四节 不可抗力	(132)
一、不可抗力的含义	(132)
二、不可抗力的法律后果	(132)
三、买卖合同中的不可抗力条款	(133)
第五节 仲裁	(135)
一、仲裁及仲裁机构	(135)
二、仲裁协议	(136)
三、进出口合同中的仲裁条款	(136)
本章小结	(138)
中英文对照关键概念	(139)
思考与练习	(139)
案例讨论	(140)
第八章 交易磋商与进出口贸易合同的订立	(141)
第一节 交易前的准备工作	(141)
一、市场调研	(141)
二、制定进出口商品经营方案	(143)
三、与客户建立业务关系	(143)
第二节 交易磋商	(144)
一、询盘	(145)
二、发盘	(146)
三、还盘	(150)
四、接受	(151)
第三节 进出口贸易合同概述	(153)
一、进出口贸易合同的概念及特征	(153)
二、进出口贸易合同订立的原则	(154)
三、进出口贸易合同的形式	(154)
四、进出口贸易合同的法律适用	(154)

第四节 合同的成立和生效	(155)
一、合同的成立	(155)
二、合同有效成立的条件	(155)
第五节 书面合同的签订	(156)
一、书面合同的作用	(156)
二、书面合同的形式	(156)
三、书面合同的内容	(157)
本章小结	(162)
中英文对照关键概念	(162)
思考与练习	(162)
案例讨论	(163)
第九章 进出口合同的履行	(164)
第一节 出口合同的履行	(164)
一、备货、报验	(164)
二、落实信用证	(165)
三、组织装运	(167)
四、制单结汇	(168)
五、出口收汇核销和出口退税	(173)
六、索赔	(174)
第二节 进口合同的履行	(175)
一、开立与修改信用证	(175)
二、安排运输和保险	(175)
三、审单付款	(176)
四、进口报关、纳税与检验、拨交	(176)
五、进口索赔	(177)
本章小结	(178)
中英文对照关键概念	(178)
思考与练习	(178)
案例讨论	(179)
第十章 国际贸易的方式	(180)
第一节 经销和代理	(180)
一、经销	(180)
二、代理	(182)
第二节 寄售和展卖	(188)
一、寄售	(188)
二、展卖	(191)
第三节 招投标和拍卖	(193)

一、招投标	(193)
二、拍卖	(194)
第四节 对外加工业务和对等贸易	(196)
一、对外加工业务	(196)
二、对等贸易	(201)
第五节 租赁贸易	(205)
一、租赁贸易的概念和特点	(205)
二、租赁贸易的种类和作用	(206)
第六节 期货交易	(209)
一、期货交易的概念和特点	(209)
二、期货市场	(210)
三、期货交易	(212)
本章小结	(214)
中英文对照关键概念	(214)
思考与练习	(214)
案例讨论	(215)
第十一章 技能训练	(216)
第一节 交易磋商技能训练	(216)
一、建立业务关系	(216)
二、询盘	(217)
三、发盘	(218)
四、还盘	(221)
五、接受	(224)
第二节 合同签订技能训练	(225)
一、合同签订操作指南	(225)
二、合同签订模拟训练	(234)
第三节 审证改证技能训练	(237)
一、信用证业务操作指南	(237)
二、信用证业务模拟训练	(247)
本章小结	(252)
附录一	(254)
附录二	(268)
参考文献	(286)

第一章

贸易术语

学习目的与要求

1. 掌握贸易术语和国际贸易惯例的概念,从总体上把握贸易术语和国际贸易惯例。
2. 掌握装运港交货、货物承运人各三种贸易术语的基本含义,掌握它们的特点,以及在交货地点、风险划分界限和义务、费用负担方面的有关规定。
3. 掌握使用贸易术语应注意的问题,在贸易实践中灵活运用贸易术语。

在国际货物贸易实务中,一旦签订国际货物销售合同,则所有的商务活动基本上都是围绕着合同条款进行的,而国际货物销售合同的执行,又是围绕着贸易术语来进行的。这是因为贸易术语规定了买卖双方的权利与义务,不同的贸易术语决定了买卖双方的权利与义务也不尽相同,其承担的费用、风险也有较大区别。因此,在学习国际货物销售合同基本知识之前先学习国际贸易术语知识,可以起到铺垫的作用。

第一节 贸易术语概述

一、贸易术语的含义

国际贸易的买卖双方,一般来说相距遥远。货物自卖方所在地运往买方,往往要经过长途运输,多次转运装卸和存储,其间需办理申请出口和进口手续,领取许可证;需要洽租运载工具,办理保险、报验、报关等手续。与此同时,需要支付相应的费用,如运费、装卸费、保险费、仓储费以及各种捐税和杂项费用等。此外,货物在转运过程中还可能遭到各种自然灾害和意外事故等风险。有关上述责任,由谁负责,手续由谁办理,费用由谁负担,风险如何划分就成为国际贸易实际业务中买卖双方必须明确解决的问题。这样,经过长期的国际贸易实践,逐渐形成了适应各种需要的贸易术语。当买卖双方在合同中确定采用某种贸易术语时,就要求合同的其他条款都与其相适应。因此,在国际贸易中,一般都以合同中规定的贸易术语来确定合同的性质,如 FOB 合同等,并以此来确定买卖双方各自应承担的责任、费用和风险以及各自的权利和义务。

国际贸易术语又称价格术语,国际贸易中,买卖双方所承担的义务,会影响到商品的价格



格。在长期的国际贸易实践中,逐渐形成了把某些和价格密切相关的贸易条件与价格直接联系在一起,形成了若干种报价的模式。每一模式都规定了买卖双方在某些贸易条件中所承担的义务。贸易术语是指用一个简短的概念或简短的外文缩写的字母来表明货物的单价构成和买卖双方各自承担的责任、费用与风险的划分界限。

贸易术语所表示的贸易条件主要分两个方面:其一,说明商品的价格构成,是否包括成本以外的主要从属费用,即运费和保险;其二,确定交货条件,即说明买卖双方在交接货物方面彼此所承担的责任、费用和风险的划分。

二、贸易术语的作用

贸易术语在国际贸易中起着积极的作用,主要表现在下列几个方面:

1. 有利于买卖双方洽商交易和订立合同

由于每种贸易术语都有其特定的含义,而且一些国际组织对各种贸易术语也作了统一的解释与规定,这些解释与规定在国际上被广为接受,并成为惯常奉行的做法或模式。因此,买卖双方只需商定按何种贸易术语成交,即可明确彼此在交接货物方面所应承担的责任、费用和 risk,这就简化了交易手续,缩短了洽商交易的时间,从而有利于买卖双方迅速达成交易和订立合同。

2. 有利于买卖双方核算价格和成本

由于贸易术语表示价格构成因素,所以买卖双方确定成交价格时,必须要考虑采用的贸易术语包含哪些费用,如运费、保险费、装卸费、关税、增值税和其他费用。这就有利于买卖双方进行比价和加强成本核算。

3. 有利于解决履行当中的争议

买卖双方签订合同时,如对合同条款考虑欠周,使某些事项规定不明确或不完备,致使履约当中产生的争议不能依据合同的规定解决。在此情况下,可以援引其有关贸易术语的一般解释来处理,因为,贸易术语的一般解释,已成为国际惯例,并被国际贸易界从业人员和法律界人士所理解和接受,从而成为国际贸易中公认的一种类似行为规范的准则。

三、关于贸易术语的国际贸易惯例

国际贸易惯例是在国际贸易的长期实践中逐渐发展形成的,具有普遍意义的一些习惯做法和解释通则,为较多的国家或贸易团体所熟悉、承认和采用,这些习惯做法要经过国际贸易组织加以编纂,才能够成为国际贸易惯例(所以贸易惯例与习惯做法是有区别的)。

(一) 国际贸易惯例的产生

1. 《1932 年华沙-牛津规则》

1928 年国际法协会曾在波兰华沙开会,制定了有关 CIF 买卖契约统一规则,称为《1928 年华沙规则》,后经 1932 年牛津会议,对华沙规则进行了修订,定名为《1932 年华沙-牛津规则》,全文共 21 条。这一规则主要说明 CIF 买卖合同的性质和特点,并具体规定了采用 CIF 贸易术语时,对有关买卖双方责任的划分以及货物所有权转移的方式等问题作了比较详细的解释。

2. 《1941 年美国对外贸易定义修订本》

1919 年美国的 9 个商业团体制定了《美国出口报价及其缩写条例》(The U. S. Export

Quotation and Abbreviations), 1941 年又对它作了修订, 并改称《1941 年美国对外贸易定义修正本》。该修正本在同年为美国商会、全国进口商协会和全国对外贸易协会所采用。《1941 年美国对外贸易定义修正本》中所解释的贸易术语共有 6 种, 分别为:

- (1) EX(POINT OF ORIGIN)(产地交货)
- (2) FOB(FREE ON BOARD)(在运输工具上交货)
- (3) FAS(FREE ALONG SIDE)(在运输工具旁边交货)
- (4) C&F(COST AND FREIGHT)(成本加运费)
- (5) CIF(COST, INSURANCE AND FREIGHT)(成本加保险费、运费)
- (6) EX DOCK(NAMED PORT OF IMPORTATION)(目的港码头交货)

《1941 年美国对外贸易定义修正本》的(2)和(3)种术语的解释与国际商会制定的《2000 年国际贸易术语解释通则》有明显的差异, 所以同美洲国家进行交易时应特别注意。

3. 《2000 年国际贸易术语解释通则》(简称《2000 年通则》)

《国际贸易术语解释通则》, 英文为 INTERNATIONAL RULES FOR THE INTERPRETATION OF TRADE TERMS, 缩写形式为 INCOTERMS, 它是国际商会(世界性民间商业组织, 成立于 1919 年, 总部在巴黎, 下设商业管理委员会、银行委员会、仲裁院等专业委员会和专门机构)为了统一对各种贸易术语的解释而制定的。作为一种国际贸易惯例, 在长期的国际贸易实践中, 《国际贸易术语解释通则》越来越普遍地得到承认和应用, 成为当今国际贸易的双方当事人签约、履行及解决业务纠纷的依据。

国际商会于 1936 年制定了《国际贸易术语解释通则》, 定名为《INCOTERMS》。《INCOTERMS》于 1953 年修订后有 8 种贸易术语, 1967 年补充了两个贸易术语, 即“边境交货”(DAF)与“完税后交货”(DDP), 1976 年又补充了“启运地机场交货”(FOA), 1980 年又增加“货交承运人”(FRC)和“运费、保险费付至(目的地)”(CIP), 到 1980 年第四次修订《INCOTERMS》时, 已有 14 种贸易术语。随着社会的发展, 国际上运输工具和运输方式出现新变化, 通信工具的电子化、网络化及电子数据交换系统 EDI 的广泛应用, 使得国际贸易领域也产生新的变化。为了进一步适应国际贸易领域新变化的需要, 国际商业惯例委员会在总结了自 1980 年以来国际贸易新的变化后, 于 1989 年 11 月通过《国际贸易术语解释通则》修订的新版本, 并于 1990 年 4 月公布, 称为《1990 年国际贸易术语解释通则》(简称《1990 年通则》), 于 1990 年 7 月 1 日正式生效, 共有 13 种贸易术语。

现行的《2000 年通则》是国际商会根据近 10 年来形势的变化和国际贸易发展的需要, 在《1990 年通则》的基础上修订产生的, 并于 2000 年 1 月 1 日起生效。

《2000 年通则》(《INCOTERMS 2000》)只限于对货物买卖合同中交易双方权利义务的规定, 而且该货物是有形的, 不包括电脑软件之类的东西。

《INCOTERMS 2000》的分类, 如表 1-1 所示。

表 1-1 《INCOTERMS 2000》贸易术语分类表

E 组(启运)	EXW(EX WORKS)	工厂交货
F 组(主要运费未付)	FCA(FREE CARRIER) FAS(FREE ALONGSIDE SHIP) FOB(FREE ON BOARD)	货交承运人 装运港船边交货 装运港船上交货